

۵ دلیل برای بهتر شدن زندگیتان از طریق کارآفرینی



منبع: Entrepreneur/ مترجم: آرمان امیری کارشناس ارشد مدیریت فناوری اطلاعات

"تو زندگی خیلی خوبه کسی باتون همدل باشه، اما تو تجارت این به امر ضروریه."

وقتی میکو برنچ کمپانی میس جسیز، تولیدکننده محصولات موهای مجعد رو با خواهرش تأسیس کرد، انتظار داشت که زندگیش عوض شه، اما اون اصلاً فکرشم نمی‌کرد که خودش هم آدم بهتری بشه. با میکو صحبت کردیم تا مسیری رو که به عنوان یک کارآفرین طی کرده، از دید خودش بررسی کنیم. ما حاصل این کار ۵ تا نکته‌ی جالب راجع به خودسازی در کارآفرینی بود.

۱. پاسخگوتر میشی

کارآفرینی باعث شد برنچ پاسخگوتر بشه. اون معتقد که تجارتش از اون یک زن واقعی ساخت. "وقتی تجارت مال خودته، دیگه رئیس نداری. آقا بالا سر نداری که رو سرت وایسه و مطمئن شه کارتو درست انجام میدی. یا به عنوان یه کارآفرین یاد میگیری که پاسخگو باشی یا موفق نمیشی." مسؤولیت پذیر شدن برنچ در تجارتش باعث شد که در زندگی شخصیش هم پاسخگوتر بشه. اون الان روابط دوستی خوبی داره و این کارو به سادگی و با ایفای نقش خودش به عنوان یه دوست انجام میده، مثلاً اینکه اگه به چیزی متعهد میشه، همیشه حضور داشته باشه.

۲. دوست بهتری میشی

شروع تجارت با یک شریک همیشه کار ساده‌ای نیست. برنچ تونست مهارتایی که تو رابطه‌ی کاریش با خواهرش یاد گرفت، به بقیه‌ی روابطش منتقل کنه. "شراکت تو تجارت خیلی شبیه ازدواجه. باید توی سود و ضرر با هم باشین. حمایتو یاد میگیری و اینکه بعضی وقتا باید به خاطر موفق شدن تجارتتون وظایف همدیگرو به دوش بکشین." برنچ به خاطر تجربه‌ای که توی کارآفرینی کسب کرده

اینو فهمیده که زمانی توی دوستی موفقه که تو اختلاف نظرا و شرایط پیچیده راحت تر با مسائل کنار بیاد و با طرف مقابل به توافق برسه.

۳. همدلی رو یاد میگیری

به نظر برنچ همدلی داشتن یکی از ویژگی‌های اصلی یک رئیس موفقه. به عنوان مدیر اجرایی میس جسیس، برنچ سعی می‌کنه کارکنانش رو با همدلی تمام درک کنه. وقتی سر دو راهی قرار میگیره، خودش رو جای کارمنداش میذاره تا بتونه بهترین راه رو انتخاب کنه. به عقیده‌ی اون این فرآیند خودش خیلی چیزا رو روشن می‌کنه، چون که همیشه درک بهتری از مسئله وجود داره که به راه حل‌های بهتری برای همه منجر میشه. نظر برنچ اینه که نه تنها باید کارکنان رو درک کرد، بلکه باید با شرکای تجاری بعدی و کنونیش هم باید همدل بشه. "یه تجربه‌ی خوب و متعادل میتونه عمر یه رابطه رو بیشتر کنه."

۴. میتونی سه بعدی فکر کنی

کارآفرین شدن شیوه‌ی فکر کردن رو تغییر میده. "صاحب یه تجارت بودن، یه کار ۲۴ ساعست که همیشه درگیرت می‌کنه." برنچ یاد گرفته سه بعدی فکر کنه و مشکلاتو از زوایای دید مختلفی ببینه. وقتی شروع به ساختن این شرکت تولیدی بزرگ کرد، تجربه‌ای در مدیریت نداشت. اون باید فرآیند تشکیل یک تیم رو یاد می‌گرفت و می‌فهمید تا بتونه تجارتشو به خوبی توسعه بده. یکی از فایده‌های سه بعدی فکر کردن اینه که برنچ می‌تونه شرایط رو از دید افراد دیگه هم بسنجه. اون همیشه کارکنانش رو هم توی معادلاتش در نظر میگیره تا مطمئن بشه میس جسیس در بهترین شرایط باشه.

۵. اعتماد به نفس پیدا می‌کنی

وقتی برنچ فهمید که می‌تونه علاقه‌ی خودش رو از طریق کارش دنبال کنه، فرصت اینکه خودش رئیس خودش باشه خیلی بش اعتماد به نفس داد. اون وقتی میس جسیس رو تأسیس کرد فقط به توانایی‌هاش به عنوان یک آرایشگر ایمان داشت. اما با گذر زمان و پیدا شدن چالش‌های اداره کردن یک تجارت، خیلی زود فهمید که فقط قرار نیست کارایی که دوست داره انجام بده. چون اون و خواهرش تیتی هیچ دوره‌ی کسب و کاری نگذرونده بودن ولی مجبور بودن با همه‌ی کارا آشنا بشن و مهارت کافی تو بخشای مختلف تجارتشونو کسب کنن. وقتی برنچ خودشو بهتر کرد و شریک ارزشمندی برای خواهرش شد، رشد کمپانی اونها هم بسیار سریع تر شد. اعتماد به نفس برنچ تو همه‌ی زمینه‌های زندگی زمانی بیشتر شد که موفقیت رو تو تجارتش تجربه کرد.