

نشریه دیجیتال اتاق کرمانشاه

سال پنجم | شماره چهل و هشتم | مهرماه ۱۴۰۲
اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه

اپریونده ویژه این ماه
**صادرت غیرنفتی؛
مولد، اشتغالزا و ارزش آفرین**



لسم الرحمه زنه الرحيم

دراين شماره مى خوانيد

فهرست مطالب

بخش اول

/پرونده ویژه/ صادرت غیرنفتی؛ مولد، اشتغالزا و ارزش آفرین گفتگو با فعالان بخش خصوصی، صادرکنندگان و دولتی

بخش دوم

خبراتاق

بخش سوم

عملکرد آموزش و مرکز مطالعات و پژوهش های اقتصادی



آدرس: کرمانشاه، بلوار شهید بهشتی، شماره ۵۳۵، کد پستی: ۶۷۱۵۶۶۱۴۵۵۱
تلفن: ۰۴۱-۰۸۳۳۸۲۲۸۱۶۱ / فکس: ۰۸۳۳۸۲۲۸۱۶۱
سایت: krccima.ir@gmail.com / پست الکترونیک: krccima.ir

تهییه و تنظیم: روابط عمومی / Design by: G.Ghahremani

/ پرونده ویژه این ماه /

صادرات غیرنفتی؛ مولد، اشتغالزا و ارزش‌آفرین





درآستانه روز ملی صادرات ۱۴۰۲



رئیس اتاق کرمانشاه از صادرات به
عنوان کلیدپایداری و ثبات واحدهای
تولیدی در برابر تکانه‌های اقتصادی یاد کرد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، حیدرکدیور به مناسبت روز ملی صادرات (۲۹ مهر) از مزایای صادرات هم برای اقتصاد کشور و هم بنگاه‌های اقتصادی یاد کرد و گفت: در شرایط کنونی کشور و با توجه به تحريم‌هایی که طی ۴۰ سال پس از انقلاب همواره به ما تحمیل شده به حفظ ذخایر ارزی کشور نیاز داریم که این مهم از طریق صادرات غیرنفتی محقق می‌شود.

وی صادرات غیرنفتی را مولد و ارزآور توصیف کرد و افزود: صادرات به معنای دسترسی به بازار چندین میلیون نفری در خارج از مرزهای کشور است که وجود چنین بازاری کمک می‌کند که بنگاه‌های اقتصادی با ظرفیت بیشتری تولید کنند که نتیجه آن رونق تولید و افزایش اشتغال است.

به گفته رئیس اتاق کرمانشاه، تجارب نشان داده واحدهایی که صادرات محور هستند همواره در برابر تکانه‌های اقتصادی، نوسانات نرخ ارز و ... بیشتر پایداری دارند.

کدیور از اهمیت صادرات برای تحقق اقتصاد مقاومتی مد نظر مقام معظم رهبری هم یاد کرد و ادامه داد: ایشان همواره بر اقتصاد درون‌زا و برون‌نگر تاکید داشتند که صادرات مصدق باز این نوع اقتصاد است.

دستورالعمل‌های ناگهانی بلای جان صادرات رئیس اتاق کرمانشاه سپس از مهمترین چالش‌های پیش روی صادرات یاد کرد و ادامه داد: یکی از مهمترین این چالش‌ها تغییرات ناگهانی و گاهای یک شبه قوانین و دستورالعمل‌های صادراتی است که این امر منجر می‌شود صادرکنندگان و تجار نتوانند به تعهداتی که دارند عمل کنند و در نهایت بازارهای صادراتی را از دست بدھیم.

وی همچنین از معضل رفع تعهدات ارزی که چندین سال است گریبان بخش صادرات را گرفته و باعث شده بسیاری از فعالین توانمند و قدیمی از عرصه صادرات کنار بکشند نیزیاد و اظهار کرد: اگرچه ما نیز عقیده داریم در شرایط کنونی کشور ارز حاصل از





صادرات حتما باید برگرد اما شیوه‌های بازگشت ارز نیازمند اصلاحات جدی است.

به گفته رئیس اتاق کرمانشاه، ادامه روند کنونی رفع تعهدات ارزی لطمہ جدی به صادرات و به تبع آن در بلندمدت به بخش تولید وارد خواهد کرد.

نیازمند رقابتی شدن تولیدات صادرات محور هستیم کدیور توصیه‌هایی نیز به تولیدکنندگان و صادرکنندگان داشت که مهمترین آن تولید کالا با کیفیت مناسب و هزینه تمام شده پایین‌تر بود که در نهایت توان رقابت ما را در بازارهای خارجی بالا ببرد. وی فاصله گرفتن از شیوه‌های سنتی صادرات و حرکت به سمت روش‌های مدرن صادراتی را هم ضروری بر شمرد.

وی با اشاره به اینکه در سال‌های اخیر به دلیل فشار تحریم، بالا رفتن نرخ ارز و به تبع آن گران شدن تجهیزات مدرن و ماشین آلات خط تولید و ... باعث شده توان رقابتی ما کم شود، تاکید کرد: لازم است تسهیلاتی در اختیار واحدهای صادرات محور قرار گیرد تا بتوانند تجهیزات خود را به روز کنند.

کرمانشاه یکی از مزیت دارترین استان‌های صادراتی ایران رئیس اتاق کرمانشاه سپس از سهم قابل توجه کرمانشاه در صادرات ایران به عراق یاد کرد که در سال‌های مختلف بین 40 تا 50 درصد متغیر بوده است و افزود: کرمانشاه تقریباً نیمی از صادرات ایران به عراق را عهده دارد است.

وی از صادرات حدود سه میلیارد دلاری کرمانشاه در سال یاد کرد که در بسیاری از مواقع جایگاه سوم تا پنجم کشور را از نظر صادرات داریم.

کدیور با اشاره به وجود پنج مرز رسمی فعال در استان که با هر دو بخش مرکزی و اقلیم عراق هم‌جوار است، عنوان کرد: مهمترین چالش کنونی صادرات کرمانشاه فراهم نبودن زیرساخت‌های مناسب مرزی است.

وی معتقد است تعدد مرزهای استان باعث شده زیرساخت‌های آن در حد مرز رسمی کافی نباشد که این امر هزینه و زمان بیشتری را برای صادرات به فعالیت این عرصه تحمیل می‌کند. رئیس اتاق کرمانشاه از بروکراسی حاکم به مرزها و تعدد مراجع تصمیم‌گیری در مرزها نیز یاد کرد که روند صادرات را دشوار کرده است.

کدیور یکی دیگر از جالب‌های مهم کنونی صادرات را نیز روند تخلیه و بارگیری کالاهای در مرزدانست که هم سرعت صادرات را می‌کاهد و هم به بارهای صادرکنندگان آسیب می‌زند.

وی ابراز امیدواری کرد با پیوستن عراق به کنوانسیون تیر روند حمل یکسره بین مرزهای ایران و عراق برقرار شود.





به گفته مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان، کرمانشاه در شش ماهه امسال از نظر میزان صادرات استان چهارم کشور شد.

محسن دارابی در آستانه ۲۹ مهر روز ملی صادرات ضمن تبریک این روز به همه دست‌اندر کاران عرصه صادرات و فعالین اقتصادی، گفت: در نیمه اول امسال بیش از ۱.۴ میلیارد دلار صادرات از کرمانشاه داشتیم که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته هم از بعد وزنی و هم ارزشی رشد داشته است.

وی ادامه داد: رشد صادرات از مرزهای استان کرمانشاه در شرایطی صورت گرفت که ما ایام اربعین را نیز پشت سر گذاشتیم و با مدیریت خوبی که صورت گرفت در کنار تردد میلیونی زوار از مرز خسروی، روند صادرات از این مرز نیز به عنوان یکی از مرزهای مهم استان برقرار بود.

مدیرکل صمت استان کرمانشاه معتقد است رشد صادرات استان کرمانشاه در حالی رخ داده که آمار صادرات میانهات گازی جدا شده و آمار اعلام شده صرفاً به صادرات کالاهای غیرنفتی اختصاص دارد.

به گفته دارابی، با احتساب میانهات نفتی، میزان صادرات استان کرمانشاه در نیمه اول امسال بسیار فراتر خواهد رفت.

وی همچنین از کسب رتبه چهارم استان کرمانشاه در زمینه صادرات بین استان‌های کشوریاد کرد که بعد از استان‌هایی مانند هرمزگان، خوزستان و بوشهر در جایگاه چهارم قرار گرفتیم و اظهار داشت: این در حالی است که این سه استان قابلیت‌های صادراتی متفاوتی نسبت به کرمانشاه داشته و دسترسی به بنادر را نیز دارند.

مدیرکل صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه اینکه این استان از نظر صادرات نسبت به بسیاری از استان‌های بدخوردار دیگر کشور سرآمد است را حاصل تلاش فعالین اقتصادی با راهبری سازنده تشکل‌های بخش خصوصی خصوصاً اتاق بازرگانی دانست.





۹۹

درآستانه سالروز ملی صادرات ۱۴۰۲

مرزها، قلب تپنده تجارت کرمانشاه



کشورهای پیشرفته دنیا منسوج شده است. ترابی معتقد است در صورت برقراری حمل یکسره کالا از مرزها تا مقصد نهایی، نه تنها شاهد آسیب به بارهای صادراتی نیستیم بلکه صادرکنندگان و تجار نیز هزینه کمتری را متحمل می‌شوند. وی ازموازی کاری و تعدد مراجع تصمیم گیری در مرزها نیزبه عنوان چالش دیگری یاد کرد که بر فرایند صادرات اثرگذاربوده و لازم است مدیریت واحد در مرزها هرچه زودتر اعمال شود.

نائب رئیس اتاق کرمانشاه در پیان خواستار توجه ویژه به مرزهای استان با همکاری دولت و مجلس شد و عنوان کرد: بخش خصوصی نیز در صورت فراهم بودن زیرساخت‌ها آمادگی سرمایه گذاری در مرزها را دارد.

نائب رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به ظرفیت‌های تجاری قابل توجه پنج مرز رسمی استان کرمانشاه، کمبود زیرساخت و مناسب نبودن وضعیت این مرزها را نگران کننده دانست که می‌تواند صادرات استان را تحت تاثیر قرار دهد.

باتک ترابی با بیان اینکه کرمانشاه نزدیک به 40 درصد از سهم صادرات ایران به عراق را به خود اختصاص می‌دهد و ازسوی دیگر تجار، بازرگانان و تولیدکنندگان قوی و با سابقه‌ای در استان داریم، گفت: با توجه به پیشینه تجارت در استان کرمانشاه اکنون باید سهم بیشتری از میزان صادرات کشور را خصوصاً به عراق به خود اختصاص می‌دادیم.

وی با بیان اینکه کمتر استانی در کشور داریم که پنج مرز رسمی داشته و با هردو بخش مرکزی و اقلیم عراق هم‌جوار باشد، تاکید کرد: مرزها دسترسی مناسبی به همه بازار عراق برای ما فراهم می‌کنند و در واقع قلب تپنده تجارت کرمانشاه هستند.

نائب رئیس اتاق کرمانشاه از چند عامل مهمی یاد کرد که روند تجارت استان را کند کرده است و یادآور شد: یکی از مهمترین این موارد مناسب نبودن زیرساخت‌های مرزی استان است. ترابی از کارکرد ملی مرزهای استان کرمانشاه یاد کرد که در بسیاری از مواقع کالاهای اظهار شده در سایر گمرکات کشور نیز از مرزهای کرمانشاه خارج می‌شود و گفت: اما متأسفانه مرزهای ما از اعتبارات ملی بهره چندانی نبرده اند و اعتبارات استانی نیز برای بهبود زیرساخت‌های پنج مرز کافی نیست.

وی به این نکته نیز اشاره کرد که تعدد مرزهای استان اگرچه یک مزیت به شمار می‌رود اما باعث شده روند ارتقا زیرساخت‌های این مرزها کند شود و ازسوی دیگر طرح جامع برخی از مرزهای استان هنوز تعیین تکلیف نهایی نشده است.

نائب رئیس اتاق کرمانشاه از موارد دیگری که در کنار مناسب نبودن زیرساخت‌ها بر روند صادرات اثرگذار است نیز یاد کرد و ادامه داد: نبود حمل یکسره و فرایند زمانبر تخلیه و بارگیری باید یکبار برای همیشه تعیین تکلیف شود زیرا این روند در تمام





درآستانه سالروز ملی صادرات ۱۴۰۲
ممنوعیت‌های ناگهانی و رفع
تعهدات ارزی دوچالش اصلی
 الصادرات محصولات کشاورزی

نائب رئیس اتاق کرمانشاه معتقد است در عین ظرفیت‌های قابل توجهی که در صادرات محصولات کشاورزی داریم، رفع تعهدات ارزی و دستورالعمل‌های ناگهانی ممنوعیت صادرات برخی اقلام مانع آن شده که از این ظرفیت‌ها استفاده کافی ببریم.

ناصر مرادی در آستانه روز ملی صادرات (۲۹ مهر) با بیان اینکه کرمانشاه با تولید سالانه نزدیک به پنج میلیون تن محصولات کشاورزی در بسیاری از محصولات از جمله نخود، گندم، جو و خصوصاً بسیاری از انواع صیفی جات سرآمد است، گفت: میزان تولید برخی از این محصولات مازاد برنیاز مصرف داخل بوده و باید در مسیر صادرات قرار گیرد.

وی از مزایای صادرات محصولات کشاورزی نیز یاد کرد که در کنار ترغیب کشاورزان به تولید بیشتر، ارزآوری، اشتغال بیشتر و در مجموع رونق بخش کشاورزی را به همراه دارد.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق کرمانشاه با بیان اینکه با وجود ظرفیت‌های قابل توجه بخش کشاورزی آنطور که باید در بخش صادرات توفیق مناسب با این ظرفیت‌ها حاصل نشده است، از مهمترین چالش‌های پیش روی این امریاد کرد که دستورالعمل‌های ناگهانی از جمله این موارد است.

مرادی با انتقاد از اینکه گاهی با تصمیم نه چندان کارشناسی یک فرد یک شبیه جلوی صادرات یک محصول کشاورزی گرفته می‌شود، اظهار کرد: گاهی ممنوعیت صادرات در حالی رخ می‌دهد که حتی بار صادراتی در مسیر مرز قرار دارد و در نهایت در مزمعطل مانده و از دست می‌رود که این امر زیان فراوانی را به تولیدکننده و صادرکننده تحمیل می‌کند.

وی از دست رفتن بازارهای صادراتی که چندین سال برای آنها تلاش شده را نیز از پیامدهای مهم ممنوعیت صادرات محصولات کشاورزی دانست و اضافه کرد: گاهی تجار و تولیدکنندگان قراردادهای با طرف خود در کشور هدف صادرات دارند که در نهایت





نمی‌توانند به جهت ممنوعیت صادرات به تعهدات خود عمل کنند و به ناچار اعتماد طرف مقابل و بازار را از دست می‌دهند. رئیس شورای ملی نخود تاکید کرد: در برخی موارد ممنوعیت صادرات محصولات کشاورزی از مبادی رسمی منجر به خروج غیرقانونی محصولات از مرزو و قاچاق شده و باعث تضییع واژدست رفتن منابع خواهد شد.

به گفته مرادی، گاهی ممنوعیت صادراتی که یک شبه اعمال می‌شود نیاز به چندین ماه و حتی چند سال دوندگی و پیگیری دارد تا این ممنوعیت مرتفع شود.

وی نمونه این امر را بخشش‌نامه اخیر وزارت جهاد کشاورزی مبنی بر ممنوعیت صادرات نخود دانست که چندین وقت است که پیگیری برای کن لم یکن تلقی شدن این بخشش‌نامه از مسیرهای مختلف نمایندگان مجلس تا وزارت جهاد کشاورزی در حال انجام است و اتفاف زمان و هزینه فراوانی را به فعالیت این بخش تحمیل کرده است.

مرادی راهکار اصلی این مشکل را کسب نظر از تشكیل‌های توأم‌مند محصولات کشاورزی دانست و تقاضا کرد هر تصمیمی که درباره تجارت محصولات کشاورزی اخذ می‌شود با کسب نظر از فعالیت این عرصه باشد.

محصولات کشاورزی از رفع تعهدات ارزی معاف شوند

وی از مיעضل رفع تعهدات ارزی برای صادرات محصولات کشاورزی نیزیاد کرد و گفت: اگرچه مخالفتی با بازگشت ارز حاصل از صادرات به کشور نداریم اما معتقدیم محصولات کشاورزی باید از این امر معاف شوند.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق کرمانشاه مقصد اصلی صادرات محصولات کشاورزی ما را برگشتر عراق و افغانستان دانست که تجارت با این دو کشور عمده‌تریا بوده و برگشت ارز حاصل از آن دشوار است.

مرادی تداوم این روند را باعث صدمه جدی به صادرات محصولات کشاورزی و به تبع آن تولید این محصولات دانست.

جای خالی انبار و سردهخانه در مرزها

وی یکی دیگر از چالش‌های پیش روی صادرات محصولات کشاورزی را فراهم نبودن زیرساخت‌های مرزی دانست و گفت: متاسفانه هم اکنون روند تخلیه و بارگیری برای محصولات کشاورزی هم مانند سایر کالاهای صادراتی انجام می‌شود و گاهی هم به دلیل خواب کامیون‌ها محصولات در مرز می‌ماند.

نائب رئیس اتاق کرمانشاه این روند را باعث صدمه جدی به بارهای محصولات کشاورزی که اکثراً زود فاسد می‌شوند دانست که نه تنها ضایعات را بالا می‌برد بلکه خسارات فراوانی را به صادرکنندگان تحمیل می‌کند.

وی از جای خالی زیرساخت‌هایی مانند انبار، سردهخانه و ... در مرزها یاد کرد که لازم با همراهی حاکمیت و بخش خصوصی این زیرساخت‌ها فراهم شود.

خام فروشی مיעضل جدی صادرات محصولات کشاورزی

مرادی یکی دیگر از چالش‌های پیش روی صادرات محصولات کشاورزی را خام فروشی این محصولات دانست که باعث می‌شود ارزش افزوده و اشتغالی که می‌توانیم از این محل داشته باشیم از دست برود.

وی توسعه صنایع تبدیلی را برای بهبود وضعیت صادرات محصولات کشاورزی ضروری خواند و عنوان کرد: عراق به عنوان بازار اصلی هدف صادرات مادرحال خودکفایی در تولید برخی محصولات کشاورزی است و این امکان وجود دارد تماشی به خرید محصولات خام نداشته باشد از همین رو باید به سمت فراوری محصولات کشاورزی و سپس صادرات آنها برویم.

مرادی معتقد است در صادرات محصولات کشاورزی به موارد دیگری مانند سورتینگ، بسته بندی و ... نیز باید توجه شود.

نکته پیانی که مرادی از آن یاد کرد اهمیت توجه به بازارهای صادراتی جدید برای محصولات کشاورزی بود و اینکه نباید صرفاً به بازار عراق متکی باشیم.





ناظرگمرکات استان کرمانشاه از صادرات بیش از ۱.۴ میلیارد دلار کالا از گمرکات استان در شش ماهه اول امسال خبرداد. علی اصغر عباس زاده با بیان اینکه در شش ماهه نخست امسال یک میلیارد و ۴۲۵ میلیون و ۸۹۶ هزار و ۲۲۷ دلار کالا به وزن سه میلیون و ۵۶۴ هزار و ۲۸۱ تن از گمرکات استان کرمانشاه به خارج از کشور صادر شده، افزود: این میزان صادرات نسبت به مدت مشابه سال قبل از لحظه ارزش ۹ درصد و از نظر وزن رشدی ۱۳ درصدی داشته است.

وی عمدۀ کالاهای صادراتی از طریق گمرکات استان را میلگرد و آهن آلات، کاشی و سرامیک، میوه و تره بار، سنگ‌های ساختمانی، لبندیات، انواع محصولات پلاستیکی و ظروف یکبار مصرف و... عنوان کرد.

مدیرکل گمرک کرمانشاه در ادامه اشاره ای نیز به آمارشش ماهه واردات گمرکات استان داشت و عنوان کرد: در این مدت در مجموع ۶۷ میلیون و ۲۳۰ هزار و ۴۸۶ دلار کالا به وزن ۹۱۲۵ تن از طریق گمرکات شوشمی، شیخ صله، کرمانشاه و پرویزخان وارد کشورشده است.

به گفته این مسئول، این میزان واردات در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته از نظر ارزش ۱۰ درصد افزایش و از نظر وزن چهار درصد کاهش داشته است.

عباس زاده عمدۀ کالاهای وارداتی از طریق گمرکات استان کرمانشاه را پرایمری ریفرم، دستگاه تولید لبندیات، دیزل ژنراتور، سایبان باغبانی، کاتالیست تری اتیل آکومینیوم، الیاف فیبرنوری، قطعات کوره القایی و... اعلام کرد.

مدیرکل گمرک کرمانشاه همچنین از صدرنشینی گمرکات این استان در صادرات زمینی کالا به عراق در شش ماهه نخست سال جاری در بین گمرکات کشور خبرداد.

عباس زاده با بیان اینکه در نیمه نخست سال جاری میزان سه میلیارد و ۵۸۴ میلیون و ۷۴۹ هزار و ۷۳۴ دلار کالای صادراتی به وزن





9 میلیون و 213 هزارو 371 تن از مرزهای زمینی جمهوری اسلامی ایران به کشور عراق صادرات صورت پذیرفته است، تاکید کرد: گمرکات استان کرمانشاه با صادرات یک میلیارد و 404 میلیون 901 هزارو 521 دلار به وزن 3 میلیون و 518 هزارو 194 تن، بیشترین مقدار آن را چه از حیث وزن و چه از نظر ارزش در بین گمرکات کشور به خود اختصاص داده است.

علی اصغر عباس زاده در ادامه افزود: از میزان صادرات زمینی کالا در شش ماهه ابتدای سال جاری ایران به عراق، گمرکات استان کرمانشاه توانست است، سهم 39 درصدی ارزش و سهم 38 درصدی وزنی کالا را در بین گمرکات کشور از آن خود کند.

علی اصغر عباس زاده تصريح کرد: در بین گمرکات استان کرمانشاه، گمرک پرویزخان با صادرات 476 میلیون و 721 هزارو 819 دلار کالا به وزن یک میلیون و 297 هزارو 420 تن بیشترین سهم را بخود اختصاص داده است و گمرک خسروی با صادرات 375 میلیون و 351 هزارو 428 دلار کالا به وزن 938 هزارو 547 تن در جایگاه بعدی قرار دارد.

عباس زاده سهم صادرات گمرک سومار به عراق را 362 میلیون و 364 هزارو 541 دلار کالا به وزن 805 هزار و 810 تن عنوان کرد.

ناظر گمرکات استان سهم صادرات گمرکات شیخ صله و شوشمنی به کشور عراق را به ترتیب 172 میلیون و 726 هزارو 854 دلار به وزن 328 هزارو 194 تن و 17 میلیون و 736 هزارو 879 دلار به وزن 148 هزارو 223 تن اعلام کرد.





درآستانه سالروز ملی صادرات ۱۴۰۲

نوسانات نرخ ارزآینده نگری را از صادرکنندگان می‌گیرد



عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه نوسانات ارزی، کمبود نقدینگی و دشواری نقل و انتقالات مالی بین‌المللی را از مهمترین چالش‌های پیش روی صادرات دانست.

نوید یوسفی در آستانه روز ملی صادرات (۲۹ مهر) با بیان اینکه علی‌رغم اهمیت صادرات، ارزآوری و اشتغال‌زاپی که برای کشور دارد اما آنطورکه باید مورد حمایت قرار نمی‌گیرد، گفت: امروز مشکلات متعددی بر دوش صادرکنندگان و واحدهای تولیدی صادرات محور سنگینی می‌کند.

وی ضمن تقسیم مواعن پیش روی صادرات به دو بخش داخلی و خارجی، عنوان کرد: مواعن خارجی عمدتاً از شرایط تحریم‌ها منشا می‌گیرد و باعث می‌شود کالاهای ایرانی آنطور که باید نتواند راه خود را در بازارهای جهانی بازکند.

این فعال اقتصادی معتقد است تحریم‌ها از چند جنبه صادرات ایران را تحت تاثیر قرار می‌دهد که مهمترین آن دشواری در نقل و انتقالات مالی است و بسیاری از صادرکنندگان نمی‌توانند از مسیرهای معمول مرسوم در دنیا خصوصاً سیستم بانکی پول حاصل از صادرات خود را دریافت کنند.

یوسفی اضافه کرد: این امر و نیاز به جابجایی منابع حاصل از صادرات بین صرافی کشورهای متعدد هزینه زیادی را به صادرکنندگان تحمیل می‌کند و از سوی دیگر روند بازگشت ارز آنها بسیار زمان بر می‌شود.

وی عقب ماندن از تجهیزات و تکنولوژی روز دنیا و دانش فنی تولید برخی محصولات را نیز از دیگر پیامدهای تحریم دانست که باعث می‌شود قیمت تمام شده تولید افزایش یافته و از توان رقابتی ما در بازارهای جهانی کاسته شود.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه اظهار کرد: به علاوه تحریم باعث می‌شود بسیاری از کشورهای برای ورود مستقیم کالای ایران دچار محدودیت باشند و نتوانیم به برخی بازارهای جهانی ورود کنیم.





یوسفی درباره موانع داخلی پیش روی صادرات نیز گفت: رفع تعهدات ارزی مهمترین مانع چند سال اخیر به شمار می‌رود که باعث شده بسیاری از صادرکنندگان توانمند و باسابقه از عرصه تجارت کنار بروند و فضای بار کسانیکه با کارت‌های بازرگانی یک بار مصرف کارمی‌کنند بازشود وی به بی ثباتی نرخ ارز نیز اشاره کرد که امکان تصمیم‌گیری و آینده‌نگری را از تولیدکنندگان و صادرکنندگان می‌گیرد و نمی‌توانند به قراردادهایی که با طرفهای خود در بازارهای هدف صادرات دارند به خوبی عمل کنند به گفته عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه، گاهی به دلیل نوسانات شدید نرخ ارز سرمایه در گرددش یک واحد صادرات محور در زمان کوتاهی چندین درصد کاهش می‌یابد که دیگر امکان تولید به اندازه گذشته را نخواهد داشت.

یوسفی افزود: از سوی دیگر عدمه تسهیلات بانکی به سمت بخش صنعت سوق داده می‌شود و کمتر در اختیار بخش بازرگانی و تجارت قرار می‌گیرد از همین رو صادرکنندگان در اکثر موقع با مشکل تامین نقدینگی مواجهند.

وی بروکرasi پیش روی صادرات، تعدد مراجع تصمیم‌گیری در مرزها، فراهم نبودن زیرساخت‌های مرزی، نبود حمل یکسره، مشکلات سامانه جامع تجارت و ... را نیز از دیگر موانع پیش روی صادرات برشمرد.





درآستانه روز ملی صادرات ۱۴۰۲

رفع تعهدات ارزی، تحریم‌ها و تامین نقدینگی مهمترین چالش پیش روی صادرات

روز ملی صادرات (29 مهر) فرصتی است تا مهمترین دغدغه‌ها و مطالبات فعالین عرصه صادرات بازگو شود. در همین خصوص گفت و گویی با دکتر مهدی علیزاده برمی از فعالین اقتصادی با سابقه و رئیس هیات مدیره شرکت توسعه چاپ و بسته بندی کرمانشاه داشتیم که با هم می‌خوانیم:

**** تداوم سیاست‌های فعلی پیمان سپاری چه تاثیری بر کاهش صادرات و ازدست رفتن بازارهای صادراتی خواهد داشت؟**

تداوم سیاست‌های فعلی پیمان سپاری می‌تواند تأثیرات مهمی بر کاهش صادرات و ازدست رفتن بازارهای صادراتی داشته باشد و تعداد کالاها و خدماتی شود که برای صادرات مناسب هستند را کاهش دهد.

این روند می‌تواند به تبعید از بازارهای خارجی و از دست رفتن فرصت‌های تجارت بین‌المللی منجر شود.

علاوه بر این، سیاست‌های پیمان سپاری ممکن است مشکلاتی از جمله پیچیدگی‌های مالی و معاملاتی در زمینه تجارت بین‌المللی ایجاد کنند که باعث کاهش جذابیت صادرات و افزایش هزینه‌ها برای کسب و کارها شوند.

تداوم این وضعیت به شیوه فعلی می‌تواند تأثیرات ناگواری بر اقتصاد کشور داشته باشد و توان رقابتی بنگاه‌های اقتصادی ایران را در بازار جهانی را کاهش دهد. بنابراین، تأثیر تداوم سیاست‌های پیمان سپاری بر صادرات و بازارهای صادراتی به شدت وابسته به جزئیات این سیاست‌ها و شرایط اقتصادی کشور خاص می‌باشد.

**** طی سال‌های اخیر با توجه به کاهش نقدینگی و سرمایه در گردش در اختیار بنگاه‌ها، عملده تسهیلات بریخش تولید مرکز بوده و بخش تجارت از تسهیلات بی‌بهره بوده است، در چنین**





شرایطی تزریق نقدینگی به حوزه تجارت و صادرات چه اهمیتی دارد؟

ط سال‌های اخیر، کاهش نقدینگی و سرمایه در گردش در بنگاه‌ها تأثیرات چشمگیری بر بخش تجارت داشته است. تحت شرایطی که سرمایه و نقدینگی در گردش محدود است، عده تسهیلات مالی به بخش تولید متوجه شود. این تمکن‌نمای تواند از یک سو توسعه تولید و توانایی تأمین نیازهای داخلی را تقویت کند، اما از سوی دیگر، بخش تجارت و صادرات کمترین توجه و منابع مالی را دریافت می‌کند. این مسئله می‌تواند به چندین مشکل منجر شود:

۱. کاهش توان رقابتی در بازارهای جهانی: کاهش تمکن‌بخش تجارت و صادرات ممکن است باعث کاهش توان رقابتی در بازارهای جهانی شود. با تأخیر در به روز رسانی فناوری‌ها و تکنولوژی‌های جدید، شرکت‌ها نمی‌توانند با رقبا در بازار جهانی به مساوی رقابت کنند.

۲. افزایش معاملات بی بهره: بخش تجارت به دلیل کمبود منابع مالی ممکن است معاملات بی بهره‌ای را داشته باشد. این ممکن است باعث کاهش فعالیت‌های تجاری، توسعه بازارهای خارجی، و تنوع در تجارت شود.

۳. بحران نقدینگی در بخش تجارت: کمبود نقدینگی ممکن است به بخش تجارت صدمات بزرگ وارد کند. این می‌تواند منجر به عدم توانایی برای پرداخت بدهی‌های خارجی و حتی توقف فعالیت‌های تجاری گردد.

بنابراین، تأکید بر لزوم تزریق نقدینگی به حوزه تجارت و صادرات امری حیاتی است. این اقدام می‌تواند به توسعه تجارت بین‌المللی، توانایی دستیابی به بازارهای جدید، و افزایش توان رقابتی کشور کمک کند. همچنین، ایجاد تعادل مناسب بین بخش تولید و تجارت در تخصیص منابع مالی اهمیت دارد تا اقتصاد کشور به بهره‌وری و پایداری دست یابد.

یک از مثال‌هایی که می‌توان ارائه داد، تجربه ژاپن در دهه‌های 1950 و 1960 است. ژاپن پس از جنگ جهانی دوم با تمکن‌بر توسعه صنایع تولیدی و صادراتی به سرعت اقتصادی خود را توسعه داد. این سیاست، به نام "چیپان" یا "اقتصاد پساجنگ" جهانی دوم" شناخته می‌شد.

تأکید ژاپن بر توسعه تولیدات صنعتی و صادرات به بازارهای خارجی، منجر به رشد سریع اقتصادی در ژاپن شد. این سیاست به توسعه شرکت‌های بزرگ مانند Toyota، Sony و Panasonic کمک کرد و ژاپن را به یکی از بزرگ‌ترین اقتصادهای جهان تبدیل کرد. این امر مگر با بازکردن درب‌های تجارت خارجی پس از یک دوره رسیدگی بر توegan تولید داخلی ممکن نبود.

تأثیرات مثبت این سیاست شامل ایجاد اشتغال، افزایش تولید، افزایش درآمدها، و توانایی رقابت با شرکت‌های بزرگ جهانی در صنایع مختلف بود. همچنین، تمکن‌بر توسعه تولید بدون توجه به بازکردن و سرمایه‌گذاری تجارت خارجی شاید منجر به از دست دادن بازارهای بین‌المللی و وارد شدن اثرشلاقی کاوهنده به صنایع تولید داخلی می‌گردد.

** تأثیر تحریم‌ها بر صادرات از بعد اختلال جدی در نقل و انتقالات مالی و همچنین عقب ماندن از تکنولوژی روز دنیا که توان رقابتی مارا می‌کاهد را تشریح بفرمایید؟

تحریم‌ها تأثیر مختلفی بر تجارت خارجی کشورها دارند و می‌توانند منجر به مشکلات مالی و فناوری شوند که تأثیرات منفی بر تجارت خارجی دارند.

۱. اختلال در نقل و انتقالات مالی: تحریم‌ها ممکن است باعث اختلال جدی در نقل و انتقالات مالی بین کشورها شوند.

بانک‌ها و مؤسسات مالی بین‌المللی ممکن است از تعامل با کشورهای تحت تحریم خودداری کنند، و این امر می‌تواند مشکلات در معاملات مالی و تجارت خارجی ایجاد کند. این می‌تواند باعث کاهش صادرات و واردات، افزایش هزینه‌ها و کاهش درآمدهای صادراتی شود.

۲. عقب ماندن از تکنولوژی روز دنیا: تحریم‌ها ممکن است باعث عقب ماندن از تکنولوژی‌های جدید و نوآوری‌های جهانی شوند. زیرا کشورهای تحت تحریم ممکن است دسترسی به تجهیزات، مواد خام و تکنولوژی‌های جدید را محدود کنند، این امر می‌تواند توانایی رقابت با دیگر کشورها در بازارهای جهانی را کاهش دهد. این موضوع به خصوص برای کشورهایی که به نوآوری و فناوری برای توسعه تجارت و صادرات خود وابسته هستند، اهمیت دارد.

تحریم‌ها ممکن است منجر به کاهش توان رقابتی کشورها در بازارهای جهانی شوند و به توسعه تجارت خارجی آنها انتقالی ندهنند. از این‌رو، مدیران و تصمیم‌گیرندگان باید به دقیقت تأثیرات احتمالی تحریم‌ها را بر تجارت و اقتصاد کشورها ارزیابی کنند و سیاست‌هایی را اعمال کنند که تجارت خارجی را تا حد ممکن حفظ کنند و از اثرات منفی آنها جلوگیری نمایند.





درآستانه سالروز ملی صادرات ۱۴۰۲

سهم قطعه‌سازان کرمانشاه از صادرات قطعات خودرو افزایش یابد



برای این منظور نیازمند استفاده از ماشین آلات مدرن هستیم و با تجهیزات فعلی امکان حضور موثر و پایدار را در بازارهای جهانی نخواهیم داشت.

وی همچنین بر لزوم هم افزایی واحدهای قطعه‌سازی برای حضور در بازارهای جهانی نیز تاکید کرد و یادآور شد: این امر از طریق تشکیل کنسرسیون‌های صادراتی محقق خواهد شد.

نکته دیگری که این فعال اقتصادی برای صادرات قطعات خودرو ضروری دانست کاوش بروکراسی پیش روی صادرات و تسهیل گری از سوی حاکمیت شامل دولت و مجلس بود که حتی نیاز است مشوق‌های صادراتی نیز به فعالیت این عرصه اختصاص یابد.

رئیس هیات مدیره شرکت مارپیچ با ختر با اشاره به پیش‌بینی‌های صورت گرفته مبنی بر اینکه صادرات قطعات خودرو از ایران در سال ۱۴۰۴ به شش میلیارد دلار برسد، گفت: باید تلاش کنیم

سهم قطعه‌سازان کرمانشاه از این میزان صادرات افزایش یابد. علی مومیوند در آستانه روز ملی صادرات (۲۹ مهر) از ظرفیت‌های قابل توجه استان کرمانشاه در زمینه تولید و صادرات قطعات خودرو یاد کرد و با اشاره به بازارهای صادراتی خوبی که پیش روی ایران وجود دارد، بر لزوم استفاده بیشتر کرمانشاه از بازارهای صادراتی تاکید کرد.

وی ابتدا ازمایی صادرات قطعات خودرو برای قطعه‌سازان یاد کرد که مهمترین آن برگشت مناسب درآمد حاصل از افزایش قطعات در بازارهای خارجی است آن هم در شرایط کنونی که قطعه سازان مطالبات چند هزار میلیاردی از خودروسازان داخلی دارند که این امر سرمایه درگردش قطعه‌سازان را کاهش داده است.

این فعال اقتصادی تاکید کرد: ورود به بازارهای صادراتی زمینه تبادل تجربه با کشورهای مختلف و به تبع آن تبادل دانش و تکنولوژی را فراهم می‌کند.

به گفته مومیوند، واحدهای قطعه‌ساز صادرات محور در برابر مشکلات اقتصادی، نوسانات نرخ ارز و ... نیز پایداری بیشتری داشته و می‌توانند تولید و اشتغال خود را نه تنها حفظ کنند بلکه ارتقا دهند.

وی ورود موثر در بازارهای صادراتی را نیازمند چند فاکتور مهم دانست که مهمترین آن شناخت کافی از بازارهای هدف و تولید بر اساس نیازهای بازار هدف بود.

رئیس هیات مدیره شرکت مارپیچ با ختر عراق، روسیه و چین را از جمله بازارهای مهم صادراتی برای قطعات خودروی ساخت ایران دانست که موفقیت در این بازارها نیازمند آن است که صادرکنندگان با الزامات و انتظارات این بازارها آشنا شوند.

مومیوند تولید قطعات مدرن و مناسب با بازارهای کشورهای که دانش بنیان و های تک باشد را نیز ضروری بشمرد و اظهار کرد:





۹۹



درآستانه سالروز ملی صادرات ۱۴۰۲

موانع و مشکلات ترانزیت در مرزها



ترانزیت یکی از بخش‌های مهم و درآمدزا تجارت خارجی است که شاید آنطورکه باید مورد توجه قرار نگرفته است. روابط عمومی اتاق کرمانشاه درآستانه روز ملی صادرات لازم است اشاره‌ای به اهم مشکلات ترانزیتی خصوصاً در مرزها داشته باشیم.

از مهمترین این موانع می‌توان به 10 موضوع اصلی اشاره کرد:

۱) چندگانگی متولیان در امر ترانزیت، هر دستگاهی با توجه به قوانین و مقررات داخلی و بعض‌ا درون سازمانی در امر ترانزیت دخالت می‌نماید.

به عنوان مثال گمرک، راهداری، صنعت و معدن، ستاد مبارزه با قاچاق کالا و سوخت و هر دستگاهی با توجه به دستورالعمل‌های خود در این امر دخالت می‌نماید که این مسئله باعث کندی و بعض‌ا فرار ترانزیت به سایر کشورهای هم‌جوار می‌گردد.

۲) نبود امکانات لجستیکی مناسب در بیرون و داخل مرزها، به این صورت که اگر راننده‌ای قبل از ورود به مرز احتیاج به توقف یا نوبت دهی داشت امکان توقف برای وی وجود ندارد و تمامی کامیون‌ها نهایتاً باید به ورودی مرز مراجعه کنند که این امر و باعث ترافیک و بی نظمی درورودی مرزها می‌شود.

۳) نبود تیرپارک‌ها و توقفگاه‌های مناسب برای استراحت و کنترل وضعیت بار در مسیرهای ترانزیتی منتهی به مرزها که باعث می‌شود راننده‌انکی پلیس راه‌ها و اماکن انتظامی مجبور به استراحت شوند که این امر هم باعث سرقت و یا گاهی زورگیری و نازاختی برای راننده‌انکان می‌گردد.

۴) اگر قبل از ورودی مرزها تیرپارک‌های مناسب وجود داشته باشند هم از ترافیک داخل مرزها کاسته می‌شود و هم کامیون‌ها به صورت منظم و با نوبت دهی مناسب وارد مرز می‌گردند.

۵) ترانزیت به نوبه خود باعث آرامشی در جاده‌ها و شهرهای مرزی می‌شود که اگر به درستی از این فرایند استفاده گردد ضمن درآمد





برای شهرهای در مسیر ترانزیت، برای رانندگان داخلی هم باعث کسب درآمد می شود و چرخه تردد در جاده ها به چرخش در خواهد آمد.

(6) یکی از معضلات در امر ترانزیت سفرهای سخت و بعضاً با صفت طولانی برای خروج از کشور و یا ورود به به کشور می باشد که این امر اگر پیگیری و حل نگردد هرچه ترانزیت زیاد باشد و خروج کمتر باعث سرگردانی و ناراحتی و یا بعضاً فرار ترانزیت به سایر کشورها می گردد.

(7) عدم یکپارچگی پایانه های مرزی و بازارچه ها، بازارچه ها توسط گمرک و پایانه های مرزی توسط راهداری و پایانه ها مدیریت می شود که این امر باعث سردرگمی و بی نظمی در حوزه ترانزیت گردیده است.

(8) نبود امکانات رفاهی مناسب جهت توقف رانندگان بخش ترانزیت در مرز از جمله استراحتگاه، سال غذاخوری، نمازخانه، سرویس بهداشتی و ... که باعث سردرگمی رانندگان گردیده است.

(9) اظهار نظر سلیقه ای مدیران ادارات مستقر در مرز به طوری که هر مدیر با سلیقه خود نسبت به قوانین و مقررات در داخل مرز عمل می نماید که این عمل باعث کندی و بعضاً توقف ترانزیت می شود.

یا آشنا نبودن مدیران و کارمندان با قوانین و مقررات در امر ترانزیت به طور مثال گمرک اظهار می نماید که با کمبود نیرو مواجه است که این موضوع باعث کندی تردد کامیون های ورودی و خروجی می گردد.

(10) مشکلات گازوئیل ناوگان عراقی که در امر ترانزیت فعالیت دارند جایگاه داران سوخت به سختی به رانندگان سوخت میدهند و عموماً عادت به دریافت انعام های زیاد از رانندگان دارند که همین موضوع باعث نارضایتی و اعتراض رانندگان شده است.



أخبار





در جلسه شورای هم خانواده
وزارت صمت در کرمانشاه مطرح شد:
**لزوم استفاده از ظرفیت بازار سرمایه
تمشکلات سامانه جامع تجارت**

جلسه شورای هم خانواده وزارت صمت در استان کرمانشاه با حضور مدیران مربوطه بخش صنعت و معادن و تشکل‌های بخش خصوصی در اتاق بازرگانی کرمانشاه و با حضور نائب رئیس اتاق برگزار شد.



رئیس کمیسیون گردشگری
و صنایع دستی اتاق کرمانشاه:
**تلاش برای رونق ظرفیت‌های
مغفول مانده گردشگری و صنایع دستی کرمانشاه**

رئیس کمیسیون گردشگری، صنایع دستی، فرش و هنر اتاق کرمانشاه معتقد است عملکرد این کمیسیون می‌تواند به رونق و افزایش درآمد زایی حاصل از بخش گردشگری و صنایع دستی کمک کند.



مشاور بیمه و تامین اجتماعی اتاق کرمانشاه:
درج نام کارفرمایان در لیست حق بیمه الزامی شد

به گفته مشاور بیمه و تامین اجتماعی اتاق کرمانشاه، از این پس نام کارفرمایان نیز در لیست بیمه تامین اجتماعی درج خواهد شد.

ادامه اخبار را در سایت اتاق کرمانشاه بخوانید





برپایی اولین همایش خدمات کسب و کار در کرمانشاه

اولین همایش و نمایشگاه "خدمات کسب و کار" با حضور تعدادی از مدیران و صاحبان کسب و کارها در اتاق بازرگانی کرمانشاه برگزار شد.



در نشست کمیسیون کشاورزی اتاق کرمانشاه مطرح شد: لزوم معافیت صادرات محصولات کشاورزی از رفع تعهدات ارزی

نشست کمیسیون کشاورزی اتاق کرمانشاه به حضور عضو هیات رئیسه مجلس شورای اسلامی، سرپرست معاونت هماهنگی امور اقتصادی استانداری کرمانشاه، رئیس اتاق، اعضای کمیسیون کشاورزی، تعدادی از مدیران و فعالین بخش کشاورزی برگزار شد.

ادامه اخبار را در سایت اتاق کرمانشاه بخوانید



شورای گفتگو





سازمان امور مالیاتی به شورایگفت وگوی ملی ارسال شود.

4. برای ثبت در پیاده سازی سامانه پیشنهاد ذیل به شورای گفت وگوی ملی ارسال شود

یک دوره گذار دو ساله (در یکسال اجباری برای استفاده از سامانه نباشد و در سال دوم با آموزش و فراهم کردن زیرساخت های این فرآیند اجباری شود) در نظر گرفته شود.

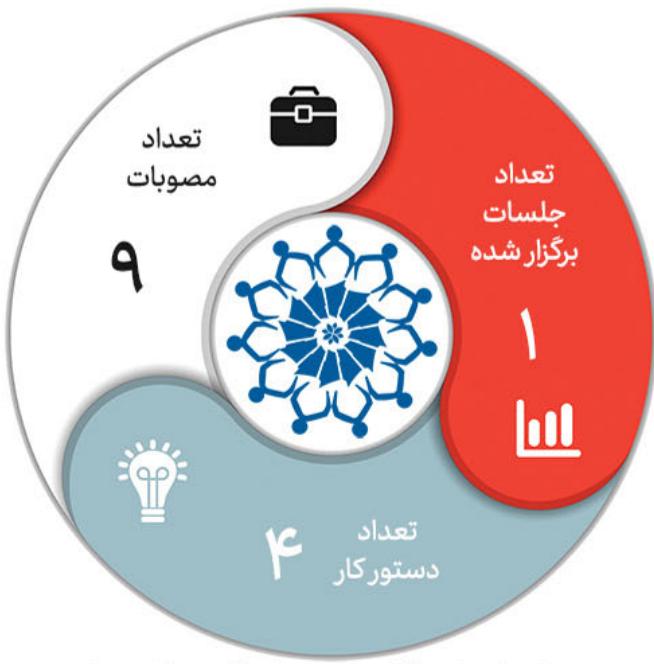
5. در راستای تسهیل در بکارگیری سامانه سازمان امور مالیاتی زمینه حضور شرکت های معتمد بیشتری را در استان فراهم کند.

6. براساس اظهارات مدیرکل سازمان امور مالیاتی استان مقرر گردید اعمال مالیات بر اساس سامانه فروش الکترونیکی (پایانه های فروشگاهی) در صورت تصویب قانون تسهیل در شورای نگهبان اعمال گردد.

7. در راستای انجام حسابرسی منطقی مقرر گردید حسابرسان موسسه تامین اجتماعی گواهی های انفرادی صادر شده توسط شعب تامین اجتماعی را مشمول نکند. و ملاک انجام درست این فرآیند اظهارات نماینده اتاق بازرگانی (آقای مهندس ترابی) درهیات باشد.

8. در راستای اجرای قانون حسابرسی، حسابرسان موسسه حسابرسی به هیچ وجه فاکتورهای صرفا خرید را مشمول بیمه نمایند و ملاک انجام درست این فرآیند اظهارات نماینده اتاق بازرگانی (آقای مهندس ترابی) در هیات باشد. همچنین مقرر گردید فاکتورهایی که کد کارگاهی داشته باشند نیاز به ارائه مفاصی حساب نداشته باشند.

9. به منظور حمایت از توسعه و تعمیق ساخت داخل پیشنهاد معافیت بیمه تامین اجتماعی نصب و راه اندازی ماشین الات خارجی و داخلی توسط متخصصین واحدهای تولیدی، به شورای گفت وگوی ملی و هیات مقررات زدایی کشور ارسال گردد.



تعداد جلسات برگزار شده شورای گفت وگوی دولت و بخش خصوصی استان کرمانشاه در مهرماه سال ۱۴۰۲، یک جلسه اصلی در تاریخ ۴ مهرماه می باشد.

گزارش جلسه اصلی ۴ مهرماه به شرح زیرمی باشد:

دستورکار:

۱- بررسی مسائل و مشکلات الکترونیکی کردن فاکتورهای فروش در حوزه دارایی و مالیات

۲- بررسی مسائل و مشکلات تولیدکنندگان استان در خصوص حسابرسی سازمان تامین اجتماعی

۳- بررسی مسائل و مشکلات ناشی از ماده ۱۴۸ قانون کار

۴- انتخاب اعضا اصلی شورای گفت وگو برابر با بند (د) ماده یک دستورالعمل نحوه اداره جلسات شورای استانی گفتگوی دولت و بخش خصوصی

تصویبات: ۶ تصویب استانی و ۳ تصویب ملی

۱. خانه صنعت و معدن فراخوانی برای شناسایی کدهای کالایی درج نشده در سامانه فروش الکترونیکی به فعالان اقتصادی انجام داده و کدهای شناسایی شده به سازمان صمت برای درج در سامانه ارسال شود.

۲. تسهیل در کار با سامانه فروش الکترونیکی، از جانب سازمان امور مالیاتی با همراهی اتاق اصناف و خانه صنعت و معدن آموزش های لازم را برای مودیان ارائه نمایند.

۳. کمک به فعالین بخش خصوصی پیشنهاد بخشودگی جرائم مالیاتی مرتبط با سامانه از جانب



در هشتاد و چهارمین جلسه شورای گفتگو دولت و بخش خصوصی کرمانشاه مطرح شد:

لزوم رفع مشکلات الکترونیکی شدن فاکتورهای فروش و حسابرسی تامین اجتماعی

هشتاد و چهارمین جلسه شورای گفتگو دولت و بخش خصوصی کرمانشاه به ریاست استاندار و با حضور رئیس اتاق کرمانشاه، استاندار و جمعی از مسئولان و فعالین بخش خصوصی برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در این نشست حیدر کدیور رئیس اتاق کرمانشاه از مشکلات متعدد الکترونیکی شدن فاکتورهای فروش یاد کرد که هفت پیشنهاد مشخص برای حل این مشکلات تدوین شده است.

وی ادامه داد: این قانون پنج ایراد اساسی دارد که از مهمترین آنها می‌توان به تکمیل نبودن زیرساخت‌ها، محدود بودن شرکت‌های معتمد برای آموزش طرح، کامل نبودن شناسه همه کالا و خدمات در سامانه و ... اشاره کرد که هزینه زیادی به واحدهای تولیدی خصوصاً واحدهای کوچک و متوسط که آسیب پذیرتر هستند تحمیل می‌کند.

رئیس اتاق کرمانشاه به موضوع حسابرسی واحدهای تولیدی از سوی تامین اجتماعی هم اشاره کرد که خصوصاً در زمینه کارسپاری‌هایی که درون کارگاه‌ها صورت می‌گیرد چالش فراوانی را بیجاد کرده است.

وی ادامه داد: گاهی حسابرسی تامین اجتماعی با بررسی سخت گیرانه خصوصاً در زمینه فاکتورهای خرید و قراردادها به سمتی می‌رود که بیشتر در حوزه اختیارات دارایی است.

استاندار کرمانشاه نیز در این نشست گفت: افتخاراتی که کرمانشاه دارد باید به نشان تجاري تبدیل شود.

محمد طیب صحرایی با بیان اینکه کرمانشاه افتخارات و دلاوری‌های فراوانی در طول تاریخ و خصوصاً ایام جنگ داشته است، گفت: صنایع و بخش خصوصی می‌توانند با شگرد هنرمندانه ای این افتخارات را درکسب و کار خود مورد استفاده قرار دهند.



وی ادامه داد: می‌توان این افتخارات را در قالب نامگذاری یک محصول تولیدی و یا نشان تجاری به کاربرد. مدیر ارشد استان کرمانشاه خاطرنشان کرد: البته این امر باید همراه با مشاوره دقیق تجاری باشد و آسیب و ضرری را متوجه فعالیت‌های اقتصادی نکند.

صغرایی این اقدام را زمینه‌ساز تقویت هویت جمعی دانست و اظهار کرد: این شیوه تجاری سازی می‌تواند مشتری‌های ویژه‌ای را برای محصولات تولیدی استان به همراه داشته باشد.

وی یادآور شد: چنانچه این افتخارات متعلق به هر کشور دیگری بود به بهترین شکل از آن استفاده می‌کردند. استاندار کرمانشاه «فرنگیس» که نام بانوی دلاوری از زمان جنگ بوده را از مصادیق این افتخارات دانست که می‌تواند یک نشان تجاری برای محصولات کرمانشاه باشد.

صغرایی سپس به معرض حسابرسی تامین اجتماعی برای واحدهای تولیدی اشاره کرد که باید راهکاری برای آن اندیشیده شود.

وی درباره قانون الکترونیکی کردن فاکتورهای فروش و سامانه امور مالیاتی نیز گفت: این قانون هنوز به مرحله تایید شورای نگهبان و ابلاغ نرسیده است و باید از این فرصت برای اصلاح دغدغه‌های مرتبط با این قانون استفاده کرد.

استاندار کرمانشاه همچنین از آغاز پذیره نویسی سهام بیواتanol از روز شنبه (8 مهر) خبرداد و ابراز امیدواری کرد این روند استفاده از ظرفیت بازار سرمایه برای سایر واحدهای تولیدی استان نیز تداوم یابد.

در این جلسه دو دستورکار مشکلات واحدهای تولیدی با حسابرسی تامین اجتماعی و الکترونیکی شدن فاکتورهای فروش و مشکل با دارایی و مالیات مورد بررسی قرار گرفت و فعالیت‌های اقتصادی و مدیران به بیان نظرات و مباحث خود پرداختند.

مرکز مطالعات و آموزش





آموزش

برگزاری دوره تخصصی متخصصیان کارت بازرگانی
مدرس: آقای دکتر محسن یاراحمدی

سرفصل ها: قانون و مقررات صادرات و واردات و آیین نامه های اجرایی آن ، قوانین و مقررات امور گمرکی و ترخیص کالا ، مدیریت خرید، سفارشات خارجی ، اعتبارات اسنادی و اینکو ترمهز
اعطای گواهی نامه معتبر به شرکت کنندگان

