



## نشریه مجازی اتاق کرمانشاه

سال سوم / شماره بیست و پنجم / مردادماه ۱۴۰۰

پرونده ویژه این ماه /  
**دام زنده**  
پشت دیوار بازارهای جهانی

اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه



# بِرَّ الْأَرْض

در این شماره می‌خوانیم



## فهرست مطالب

بخش اول - پرونده ویژه / صنعت ایران در بیم و امید ..... ۲
بخش دوم - اخبار ..... ۱۲
بخش سوم - مصاحبه ها و تحلیل ها ..... ۲۲
بخش چهارم - شورای گفتگو دولت و بخش خصوصی ..... ۲۵
بخش پنجم - مرکز مطالعات و آموزش ..... ۲۷

**نشریه مجازی اتاق کرمانشاه**  
سال سوم / شماره بیست و پنجم / مرداد ماه ۱۴۰۰

**در اتاق کرمانشاه چه گذشت؟**  
بولتن عملکرد اتاق کرمانشاه  
در مرداد ماه ۱۴۰۰

آدرس: کرمانشاه، بلوار شهید بهشتی، شماره ۵۳۵، کد پستی: ۶۷۱۵۶۶۴۵۵۱  
تلفن: ۰۸۳۸۲۲۸۱۳۱-۰۵۱ / فاکس: ۰۸۳۸۲۲۸۱۶ / پست الکترونیک: krccima.ir@gmail.com / سایت: www.krccima.ir



پرونده ویژه این ماه /  
**دام زنده پشت دیوار بازارهای جهانی**



نزدیک به ۱۸۰ میلیون دلار فقط از قبل صادرات دام زنده ارز وارد استان می شد که طی چند سال اخیر و با ممنوعیت صادرات دام زنده، این میزان ارزآوری به صفر رسیده است.

کاشفی رونق قاچاق دام را نتیجه ممنوعیت صادرات قانونی آن دانست و عنوان کرد: قاچاق دام تبعات منفی متعددی دارد که مهمترین آن عدم کنترل کیفیت و بهداشت دامهای خروجی است که به برندهای صادراتی ایران صدمه جدی می زند.

وی خروج دام مولد از کشور و تضییع حقوق دولت را نیز از دیگر این پیامدها برشمرد.

عضو هیات ریسیه اتاق ایران ممنوعیت صادرات دام زنده تنظیم بازار داخلی عناوan شده است، افزود: بررسی‌های کارشناسی بیانگر این موضوع است که سهم بسیار کمی از دام کشور صادر می شود که عملاً تاثیری بر کمبود گوشت قرمز در داخل کشور نخواهد گذاشت.

وی سپس از پیگیری‌های متعددی که برای ازسرگیری صادرات دام زنده از سوی اتاق کرمانشاه انجام شد نیز یاد کرد و ادامه داد: بارها در جلسات کارشناسی و جلسات شورای گفت و گو موضوع را مطرح کردیم تا در نهایت مجوز از سرگیری صادرات دام زنده صادر شد.

## عضو هیات ریسیه اتاق ایران مطرح کرد: دام زنده کرمانشاه در انتظار ورود به بازارهای جهانی

رئیس اتاق کرمانشاه معتقد است، دام زنده کرمانشاه پتانسیل ورود به بازارهای جهانی را دارد اما موانع پیش روی صادرات دام زنده، می‌تواند این فرصت را از ما بگیرد.

کیوان کاشفی با اشاره به پتانسیل‌هایی که کرمانشاه در زمینه دامپروری دارد، از دام زنده به عنوان یک کالای استراتژیک یاد کرد که صادرات آن می‌تواند ارزآوری مناسبی برای استان داشته باشد.

وی ادامه داد: گوسفند نژاد سنجابی که در کرمانشاه تولید می‌شود، طرفداران زیادی در کشورهای حاشیه خلیج فارس دارد و عربها حاضرند برای خرید این نوع دام به دلار پول بدهند.

کاشفی کشورهایی از جمله قطر را یکی از بهترین مقاصد صادراتی برای دام زنده کرمانشاه اعلام کرد.

به گفته رئیس اتاق کرمانشاه، در سال‌هایی که صادرات دام زنده در کرمانشاه رونق داشت



## دام زنده پشت دیوار بازارهای جهانی

وی اضافه کرد: البته متأسفانه درباره شروع مجدد صادرات دام زنده نگرانی‌هایی وجود دارد. رئیس اتاق کرمانشاه گفت: نگرانیم با صدور یک بخشنامه این صادرات دوباره محدود شود.

کاشفی تاکید کرد: مباحثی مطرح است که در قالب یک بخشنامه صادرات دام زنده محدود به افراد خاص شود، زمان محدودی برای آن در نظر گرفته شود و سهمیه دام‌های صادراتی نیز محدود شود.

رئیس اتاق کرمانشاه با بیان اینکه در قالب این بخشنامه مهلت صادرات دام زنده تا پایان مهر تعیین شده که این بازه زمانی کوتاه امکان برنامه‌ریزی را از تولیدکنندگان و صادرکنندگان می‌گیرد، یادآور شد: به علاوه برای صادرات دام سهمیه‌بندی و قیمت‌گذاری در نظر گرفته شده که مجموع این موارد سدی در برابر صادرات ایجاد خواهد کرد.

کاشفی معتقد است پیش از آنکه چنین دستورالعملی ابلاغ شود باید نواقص آن اصلاح شود. وی از دام زنده به عنوان یک محصول استراتژیک یاد کرد که استان کرمانشاه همواره سهم قابل توجهی از صادرات آن داشته و افزود: نباید کرمانشاه از این ظرفیت مهم محروم شود.



دام زنده پشت دیوار بازارهای جهانی



## صادرات دام زنده راه نجات صنعت دامپروری

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه معتقد است، صادرات دام زنده راه نجات صنعت دامپروری کشور است.

شهریار باوندپور با اشاره به وضعیت تولید دام در کشور و کرمانشاه، گفت: هر ساله با مازاد تولید دام مواجهیم که بهترین راهکار برای مدیریت این میزان دام مازاد، صادرات است.

وی افزود: چنانچه شرایط صادرات دام زنده فراهم شود تولیدکنندگان داخل هم ترغیب می‌شوند تولیدات خود را افزایش دهند.

وی با بیان اینکه در چنین شرایطی صادرات دام زنده به هیچ عنوان باعث کمبود داخلی نخواهد شد، ادامه داد: وقتی امکان صادرات وجود داشته باشد تولیدکننده تولید خود را افزایش می‌دهد و چه بسا قیمت در بازار داخلی هم روند نزولی پیدا کند.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه سپس از افزایش قابل توجه هزینه‌های تولید در صنعت دامپروری یاد کرد که اصلی ترین عامل آن نیز بالا رفتن قیمت نهاده‌های دامی است و یادآور شد: اگر





دامداران بتوانند بخشی از تولیدات خود را صادر کنند بخش زیادی از هزینه‌های آنان جبران می‌شود که نتیجه آن شکوفایی بیشتر دامپروری کشور و افزایش استغالزایی از قبل آن است.. باوندپور معتقد است، صادرات دام زنده ارزآوری قابل توجهی هم دارد که در این شرایط اقتصادی حتی به یک دلار صادرات هم نیاز داریم.

وی با ابراز تأسف از ممنوعیت‌هایی که طی چند سال اخیر در زمینه صادرات دام زنده سبک اعمال شده، خاطرنشان کرد: نتیجه این ممنوعیت چیزی جز خروج غیرقانونی دام از کشور نیست.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه نتیجه قاچاق دام زنده را از دست رفتن دام‌های مولد اعلام کرد و ادامه داد: به علاوه سودی که باید به جیب تولیدکننده و صادرکننده برود عاید واسطه‌ها می‌شود.

باوندپور تاکید کرد: از سوی دیگر وقتی کنترلی بر خروج دام نباشد هر دامی به نام دام ایران به کشورهای مقصد می‌رود و برنده دام کشور آسیب خواهد دید.

وی با تاکید بر لزوم صادرات دام مازاد از طریق مبادی قانونی، گفت: این امر راه کمک به صنعت دامپروری کشور است.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه با بیان اینکه به هیچ عنوان نباید ممنوعیت کامل بر صادرات دام زنده اعمال شود، افزود: این امر بازارهای صادراتی که سال‌ها برای آن تلاش کردیم را از بین می‌برد.

باوندپور معتقد است حتی اگر گاهی نیاز به مدیریت صادرات دام مازاد داشته باشیم، باید با اعمال تعریفه این کار صورت بگیرد.





دیگر پیامدهای ممنوعیت آن دانست و تاکید کرد: خصوصاً امسال و با شرایط خشکسالی که با آن مواجهیم دامداران توان پرداخت هزینه‌های نگهداری دام را ندارند و مجبور به فروش آن با نصف قیمت هستند که با این شرایط در زمستان قیمت گوشت قرمز بالا رفته و دود آن به چشم مردم هم می‌رود.

وی با بیان اینکه تنظیم بازار داخلی دلیل اصلی ممنوعیت صادرات دام زنده عنوان می‌شود، گفت: این در حالی است که تعداد دامی که صادر می‌شود سهم بسیار کمی از دام‌های

سبک کشور را به خود اختصاص می‌دهد.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه تاکید کرد: آنطور که وزارت جهاد کشاورزی به عنوان متولی امر می‌گوید حدود ۵۰,۶۰ میلیون راس دام در سال در کشور داریم و این در حالیست که در سال‌های اوج صادرات نزدیک به یک میلیون دام زنده صادر شده که سهم بسیار کمی نزدیک به دو درصد از دام موجود است.

وی اضافه کرد: این میزان صادرات مربوط به سال‌هایی مانند ۸۴ بوده که اوج صادرات را به کشورهایی از جمله عربستان را هم داشتیم اما اکنون بازار صادراتی ما فقط کویت و کمابیش قطر و عمان است.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه معتقد است اگر اکنون صادرات برقرار باشد حدود ۵۰۰, ۶۰۰ هزار راس بیشتر در سال صادر نمی‌شود.

برومندفر با بیان اینکه با ممنوعیت صادرات قانونی دام زنده شاهد قاچاق آن خواهیم بود، گفت: این امر چون امکان نظارت از طریق مجاری قانونی را سلب می‌کند باعث قاچاق دام مولد خواهد شد.



## یک فعال عرصه صادرات دام: صدرات دام زنده تاثیری بر تنظیم بازار داخلی ندارد

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه معتقد است، صادرات دام زنده هیچ تاثیری بر تنظیم بازار داخل کشور ندارد.

حسن برومندفر با اشاره به اهمیت صادرات دام زنده و پیامدهایی که ممنوعیت صادرات دام دارد، گفت: متأسفانه صادرات دام زنده از سال ۹۵ تا کنون دچار محدودیت است.

وی ادامه داد: تنها در سال ۹۷، صادرات به صورت مشروط و در قبال گوشت برای مدتی آزاد بود و اکنون با شرایطی و به صورت محدود دوباره برقرار است.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه با اشاره به پیامدهای ممنوعیت صادرات دام زنده، عنوان کرد: مهمترین پیامد آسیب به بازارهای صادراتی است که سال‌ها برای آن زحمت کشیده شده اما از دست می‌رود.

برومندفر صدمه زدن به تولید دام زنده را نیز از





دام زنده پشت دیوار بازارهای جهانی



دبیر اجرایی اتحادیه تولیدکنندگان و  
صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه:  
**صادرات دام زنده نباید مشروط باشد**

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه معتقد صادرات دام زنده نباید مشروط باشد.

ایرج نوری با بیان اینکه صادرات دام زنده از نیمه دوم سال ۹۶ در کشور ممنوع شد و ممنوعیت آن کماکان ادامه داشت، یادآور شد: از حدود دو ماه قبل و بعد از پیگیری‌های متعددی که از طریق وزارت صمت و جهاد کشاورزی انجام دادیم با آزاد شدن صادرات دام زنده موافقت به عمل آمد اما شرط‌هایی برای صادرات دام زنده لحاظ شد که با این شرط‌ها مخالف بودیم.

وی شرطی که برای صادرات دام زنده در نظر گرفته شده بود را زمینه‌ساز رانت دانست و خاطرنشان کرد: با پیگیری هایی که با همکاری اتاق بازرگان انجام دادیم اصلاحی بر دستور العمل صادرات دام زنده لحاظ شد تا بعضی از مشکلات آن حل شود اما همین اصلاحیه نیز مشکلاتی دارد که دوباره درخواست رفع آنها را داریم.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و



وی اضافه کرد: از سوی دیگر در کشورهای مقصد صادراتی نیز به جهت ورود یکباره حجم زیادی دام، قیمت‌ها پایین آمده و عملاً سودی عاید تولید کنندگان و صادرکنندگان نخواهد شد.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه با بیان اینکه صادرات دام زنده باید به صورت مستمر و در بازه زمانی طولانی تر صورت گیرد، افزود: پیشنهاد ما این است که صادرات از اوخر بهمن ماه یا اواسط اسفند آزاد شود آن هم بدون هیچ گونه محدودیت زمانی.

نوری عنوان کرد: اکنون زمان زیادی تا مهلت تعیین شده باقی نماند و از آذرماه نیز به جهت اینکه دام‌ها عمدتاً به سمت گرسنگی رود تا اوخر بهمن مقداری افزایش قیمت داریم، در نتیجه بهترین زمان آزادسازی صادرات دام زنده در اوخر بهمن یا اوایط اسفند است.

وی سپس از مزیت‌های صادرات دام زنده یاد کرد و ادامه داد: دامی که صادر می‌شود صرفاً دام مازاد در کشور است که وزارت جهاد کشاورزی نیز با این امر صحه می‌گذارد.

به گفته نوری، از همین رو صادرات دام زنده نه تنها باعث گرانی گوشت قرمز در داخل کشور نخواهد بلکه قیمت‌ها را هم کاهش می‌دهد.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه معتقد است صادرات دام زنده زمینه‌ساز حمایت از عشایر کوچ رو و دامداری‌های کوچک روستایی است زیرا در استانی مانند کرمانشاه تولید دام سبک کمتر به صورت صنعتی صورت می‌گیرد و بیشتر در قالب عشایری و دامداری‌های روستایی است.

صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه با بیان اینکه صادرات دام زنده به هیچ عنوان نباید مشروط باشد، افزود: در نظر گرفتن هرگونه شرط زمینه ساز رافت و سواستفاده افراد خاص از این فرصت خواهد شد.

وی یکی از مواردی که به آن نقد وارد است را در نظر گرفتن اهلیت برای کسانی که قرار است دام زنده صادر کنند دانست و اظهار کرد: تعیین اهلیت که صرفاً هم باید بر عهده معاونت امور دام باشد غیر منطقی است.

عضو هیات مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام زنده استان کرمانشاه یکی از مهمترین مشکلات دستورالعمل صادر شده برای صادرات دام زنده را تعیین مهلت زمانی برای آن دانست و گفت: بر اساس این دستورالعمل اجازه صادرات دام زنده تا مهرماه اعلام شده که زمان بسیار کوتاهی است.

وی با اشاره به اینکه رسیدن دستورالعمل‌های صادرات دام زنده خود به ۱۵ روز زمان نیاز دارد و ۱۵ روز هم تشکیل پرونده‌ها طول می‌کشد، اضافه کرد: ۲۰ روز نیز برای قرنطینه دام‌ها زمان نیاز داریم و با این رود و مهلتی که تا مهرماه مانده عملاً صادرات دام زنده ممکن نیست.

وی تاکید کرد: این شرایط باعث می‌شود همه کسانی که قصد صادرات دام زنده را دارند یکجا و همزمان خرید دام زیاد را در فرصت کوتاهی که باقی مانده انجام دهند و همین امر باعث بالا رفتن تقاضا و گران شدن دام زنده خواهد شد.

نوری ادامه داد: این شرایط بلا فاصله انتقاد مسئولین دولتی را در پی خواهد داشت که صادرات دام زنده باعث گرانی شده است در حالیکه اصل مشکل جای دیگری است.



دام زنده پشت دیوار بازارهای جهانی



## نکاتی در خصوص تولید و تجارت دام سبک

\* داریوش پناهی دبیر کل اتاق کرمانشاه

دام سبک ایران یکی از اقلام کالاهای صادراتی است که از گذشته های دور مورد داد و ستد بازر گانان ایران با کشورهای منطقه از جمله: ترکیه، سوریه، عراق و بویژه کویت، امارات، قطر، عربستان و عمان بوده است.

دام سبک ایران به علت مرغوبیت و کیفیت مناسب دارای مشتریهای دائمی در حوزه کشورهای یادشده است.

متاسفانه با توجه به سیاست ها و مقررات بسیار متغیر و بی ثبات در حوزه تجارت خارجی کشور، این کالا نیز دستخوش و مشمول این نابسامانی ها بوده است و از سال ۱۳۹۶ تقریباً صادرات این کالا منوع شده است.

لیکن به علت وجود مشتری، این کالا بصورت غیر رسمی و قاچاق از کشور خارج می شود و موافع موجود نیز تأثیر قابل توجهی بر این خروج نداشته است.



بدنبال داشته است. هیچ اطلاعات و آماری نیز از حجم این خروج کالا از کشور در سازمانهای آمارگیری قابل درج و ثبت نبوده است.

از طرفی با توجه به خروج قاچاقی دام، هیچگونه کنترل بهداشتی مبنی بر خروج دام سالم و قرنطینه آن انجام نمی شود و بسیاری از دام های قاچاق شده دام مولد نیز بوده اند، که می تواند استمرار تولید را به مخاطره جدی بیاندازد.

از سوی دیگر این میزان دام (۱.۳ درصد تولیدات) هیچگونه تاثیری در بازار داخلی، قیمت دام و گوشت نمی تواند داشته باشد و در مقابل، مضرات هنگفت ناشی از موارد فوق بر حوزه تولید و تجارت این کالا مترب گردیده است.

لذا پیشنهادات اینجانب رفع ممنوعیت صادرات دام سبک، دریافت عوارض قانونی از صادرکننده و استفاده از توانمندیهای تشکل رسمی تولیدکنندگان و صادرکنندگان دام استان در راستای صادرات هدفمند می باشد.

بدیهی است در صورت ایجاد کمبود در بازار می توان هر لحظه محدودیت هایی را اعمال نمود. شایان ذکر است همانطور که مشاهده می گردد در حال حاضر به علت کمبود شدید علوفه در کشور مشکلات حادی نیز برای تولید کنندگان کشور ایجاد شده است که مسئولین ذیربطر را در خصوص تصمیم گیری با چالش مواجه نموده است.

بر اساس آمارهای وزارت جهاد کشاورزی تولید دام سبک در سال ۱۳۹۹ در کشور ۶۴ میلیون رأس بوده است و از طرفی در بهترین سالهایی که اوج صادرات دام کشور بوده یعنی سالهای ۹۳، ۹۴، ۹۵ به ترتیب صادرات دام ۶۰۲ هزار رأس، ۹۳۱ هزار رأس و ۸۳۰ هزار رأس بوده است و بطور میانگین ۷۸۸ هزار رأس در این سه سال داشتیم که کمتر از ۱.۳ درصد تولید کشور می باشد.

حال چگونه سیاستگذاران تجارت خارجی برای حفظ این ۱.۳ درصد حاضر شدند تمامی بازار صادرات دام کشور و بازار خارجی این محصول را که حاصل زحمات و تلاش ده ها سال است به چالش بکشند و

صادرات آن را ممنوع نمودند جای سوال است!!! از طرفی شاهدیم که در سالهای اخیر که ممنوعیت صادرات دام ابلاغ شد تقریباً همان حجم از میزان درخواست و تقاضای بازار خارجی، دام کشورمان به کشورهای ذینفع وارد شده است. میزان کشفیات دام قاچاق در مسیرهای خروجی و نیز گزارش های مصور تهیه شده خود مؤید این است که روند خروج دام از کشور متوقف نشده و کم و بیش به همان میزان تقاضا انجام شده است. قاچاق کالا موجب درگیر شدن نیروهای بسیاری است، نیروی انتظامی، دستگاه قضایی، سازمان جهاد کشاورزی، گمرک و غیره همه درگیر این پدیده شده اند که مفاسد و مضرات بسیاری نیز

# أخبار





## خبر



صادرات ایران به مقصد عراق است، افزود: استان کرمانشاه نیز در این بین سهم ۳۰ تا ۵۰ درصدی از این صادرات را بر عهده دارد.

وی ادامه داد: بخشی از این صادرات کالاهای تولیدی استان کرمانشاه است و در سایر موارد نیز در مرزهای استان خدمات پایانه‌ای و حمل و نقل به تولیدات سایر استان‌ها ارائه می‌شود.

کاشفی سپس به مهمترین مشکلاتی که در زمینه تجارت با عراق با آن مواجهیم اشاره کرد و ادامه داد: روند صادرات به عراق بر خلاف دهه گذشته که عمدها روند سعودی داشت اکنون نزدیک به سه سال است که در حد هفت، هشت میلیارد دلار و با احتساب صادرات گاز تا سقف ۱۰ میلیارد دلار باقی مانده است.

وی معتقد است، این ثبات صادرات در حالی ایجاد شده که دقیقاً در همین سه سال با رشد قابل توجه نرخ ارز مواجه بودیم که باید بازخورد آن را در ارقام صادراتی می‌دیدیم.

رئیس اتاق کرمانشاه، مشکل دیگری که در زمینه تجارت با عراق وجود دارد را عدم هماهنگی بین استان‌های داخل کشور دانست که همه آنها با عراق هم مرز هستند. وی با تأکید بر لزوم رسیدن به دستورالعمل واحد در زمینه‌های مختلف از جمله حمل و نقل، بانک، تردد

**عضو هیات رییسه اتاق ایران با اشاره به روند ثابت صادرات به عراق طی حدود سه سال اخیر، گفت: زمان آن رسیده که جهش صادراتی جدید را به بازار عراق رقم بزنیم.**



کیوان کاشفی در نشست فعالین اقتصادی کرمانشاه با دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق و با حضور مجازی رایزن اقتصادی ایران در عراق که امروز (۶ مرداد) برگزار شد، از نقش مهم بازار عراق به عنوان یکی از شرکای تجاری اصلی ایران یاد کرد و با بیان اینکه ۹۰ درصد



## أخبار

کاشفی تاکید کرد: نیازمند ثبات این قوانین و مقررات برای تسهیل تجارت با عراق هستیم.

وی از محدودیتی که از داخل کشور برای صادرات برخی کالاها در نظر گرفته شده هم یاد و اظهار کرد: این در حالی است که در کشوری مانند عراق و حتی سوریه به شدت به این کالاها نیاز هست.

عضو هیات اتاق ایران با تاکید بر اینکه صادرات کالاهای ممنوعه باید برای دو کشور عراق و سوریه به صورت استثنای برداشته شود، عنوان کرد: این امر می‌تواند جهش صادراتی به عراق که نیازمند آن هستیم را رقم بزند.

تراز تجاری با عراق باید به تعادل برسد وی در ادامه بر لزوم برقراری واردات از عراق هم تاکید کرد و گفت: هرچقدر واردات از عراق را افزایش دهیم هم رونق مرزها را شاهد خواهیم بود و هم قدرت چانه زنی ما افزایش خواهد یافت.

وی اظهار کرد: اگرچه این واردات برای همه کالاها میسر نیست، اما اکنون می‌توان در زمینه واردات سوخت، فرآورده‌های نفتی و ... فعالیت‌هایی را انجام داد.

موضوع دیگری که رئیس اتاق کرمانشاه بر آن تاکید کرد لزوم استفاده از ظرفیت‌های مرزی جدید رسمی استان کرمانشاه از جمله سومار، شوشمی و شیخ صله بود.

کاشفی با بیان اینکه زمانی تصور می‌شد مرز خسروی به جهت قدمتی که دارد هاب صادرات به عراق خواهد بود، اضافه کرد: اما در بلندمدت مرزهای بالا و پایین دست خسروی از جمله پرویزخان، مهران و ... نیز بار صادراتی قابل توجهی را به دوش کشیدند.

وی معتقد است سایر مرزهای استان نیز قابلیت متعددی برای دسترسی به بخش‌های مختلف بازار عراق دارد که باید از آن استفاده کرد.

رئیس اتاق کرمانشاه همچنین بر لزوم صدور ویزای طولانی مدت برای تجارتی که با عراق کار می‌کنند و مدام با این کشور در رفت و آمد هستند تاکید کرد و افزود: اکنون برخی از سرمایه‌گذاران ما در اقلیم سرمایه گذاری کردند و نیازمند تردد مداوم هستند.

تجار و ... در استان‌های هم مرز با عراق، اظهار کرد: اتاق بازرگانی کرمانشاه آمادگی دارد میزبانی نشستی با حضور روسای اتاق بازرگانی استان‌های هم مرز با عراق و مسئولین مرتبط را بر عهده بگیرد تا شاهد برقراری هارمونی بین بخش‌های مختلف باشیم.

زمان برقراری حمل یکسره به عراق فرارسیده است نکته دیگری که کاشفی به عنوان مיעضل تجارت با عراق از آن یاد کرد برقرار نبودن حمل یکسره بین ایران و عراق بود.

عضو هیات رییسه اتاق ایران با بیان این شیوه صادرات شامل تخلیه و بارگیری دیگر منسخ شده است، افزود: متناسفانه هنوز در مرزهای ما تخلیه و بارگیری روزانه برای ۵۰۰ تا هزار کامیون صورت می‌گیرد و این امر باعث شده نیازمند هکتارها محدوده گمرکی و خدمات عمرانی متعدد باشیم.

وی با بیان اینکه اکنون زمان آن رسیده که موضوع حمل یکبار برای همیشه حل و فصل شود، افزود: پیوستن عراق به کنوانسیون تیر و شناخته شدن دو مرز خسروی و مهران به عنوان مرزهای ترانزیتی به عراق، بارقه امیدی را برای حمل یکسره از این دو مرز ایجاد کرده است.

وی معتقد است، برقراری حمل یکسره از این دو مرز می‌تواند برای اولین بار زمینه ترانزیت کالا را ظرف مدت سه روز از ایران تا سواحل مدیترانه فراهم کند.

عدم ثبات قوانین تجاری، سد رونق تعامل با عراق کاشفی به مشکل دیگر صادرات با عراق اشاره کرد که عدم ثبات قوانین و مقررات تجاری بود و یادآوری کرد: این بی نظمی را در محدودیت‌های ناگهانی صادرات کالا به عراق، وضع تعرفه‌ها و ... خصوصاً برای محصولات کشاورزی شاهدیم.

وی نتیجه این مיעضل را عدم امکان برنامه‌ریزی مناسب و ازدحام هزاران کامیون محصولات کشاورزی در مرزها در برخی مقاطع زمانی دانست.



## أخبار

یادآور شد: بر اساس آمار سال گذشته، محصولات پتروشیمی و مواد نفتی با دو میلیارد و ۷۰۰ میلیون دلار بیشترین سهم را از صادرات به عراق داشته است. دبیرکل اتاق ایران و عراق سهم کالاهای صنعتی از صادرات به عراق در سال گذشته را یک میلیارد و ۷۵۰ میلیون دلار، سهم کالاهای کشاورزی و صنایع غذایی را یک میلیارد و ۷۴۰ میلیون دلار و سهم مواد معدنی و صنایع معدنی را یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون دلار اعلام کرد.

سنجابی از هدفگذاری برای صادرات ۲۰ میلیارد دلاری به کشور عراق طی امسال و سال آینده خبر داد و اظهار کرد: به نظر می‌رسد با پتانسیل ۴۰ تا ۶۴ میلیارد دلاری که در بازار صادراتی عراق وجود دارد بتوانیم این میزان صادرات را محقق کنیم.

سنجابی در ادامه از نقش قابل توجه کرمانشاه در صادرات به عراق نیز یاد کرد و افزود: می‌توانیم هدف گذاری اوچ تعاملات اقتصادی با عراق را از کرمانشاه صورت دهیم.

دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق از سهم کرمانشاه از صادرات ایران به عراق یاد کرد که سالانه ۴۷ و ۵۱ درصد است و چند برابر استانهای از جمله خوزستان، ایلام، آذربایجان غربی و کردستان به عراق صادرات داریم.

وی با بیان اینکه زمانی ۵۰ درصد از صادرات ایران به عراق از مرز پرویزخان کرمانشاه صورت می‌گرفت، گفت: ۵۰ درصد دیگر سهم صادرات مربوط به ۱۴ مرز رسمی و بازارچه موقعت دیگر کشور بوده است.

وی در ادامه بر لزوم توجه به واردات از عراق تاکید کرد و افزود: برای گسترش منافع دو طرف لازم است تراز تجاری را متعادل تر کنیم.

سنجابی معتقد است، برقراری واردات از عراق حتی به بازگشت ارز به کشور نیز کمک خواهد کرد.

دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق در ادامه از مهمترین چالش‌های تجارت بین دو کشور هم یاد کرد و افزود: یکی از مهمترین این موارد نبود حمل یکسره بین دو کشور است.

اتاق مشترک ایران و عراق، شتاب دهنده صادرات به عراق

عضو هیات رییسه اتاق ایران در پایان از فعالیت اتاق بازارگانی مشترک ایران و عراق به عنوان بزرگترین اتاق مشترکی که با بیش از ۳۰ کشور دیگر داریم یاد کرد و افزود: این اتاق می‌تواند شتاب دهنده رونق تجارت با عراق باشد.

کاشفی با بیان اینکه این اتاق مشترک طی دو سه سال گذشته بازخورد فعالیتی چندان زیادی نداشته، ابراز امیدواری کرد با فعالیت دبیرکل جدید شاهد ارائه خدمات بهتری هم برای استان‌های مرزی عراق و هم صادرکنندگان باشیم.

هدفگذاری صادرات ۲۰ میلیارد دلاری به عراق دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق از هدفگذاری برای صادرات ۲۰ میلیارد دلاری به عراق طی امسال و سال آینده خبر داد.

جهانبخش سنجابی در نشست با فعالان اقتصادی استان کرمانشاه از وضعیت کنونی تعاملات تجاری با کشور عراق یاد کرد و افزود: میزان صادرات ایران به عراق در سال گذشته بیش از هفت میلیارد و ۴۰۰ میلیون دلار بوده و در برابر آن ۱۳۱ میلیون دلار واردات از این کشور داشتیم.

وی یادآور شد: آمارهای سال گذشته نشان می‌دهد تراز تجاری ایران و عراق بیش از ۹۵ به سمت صادرات بوده است.

دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق میزان صادرات سه ماه امسال به عراق را نیز بیش از دو میلیارد و ۳۴۰ میلیون دلار اعلام کرد که رشد ۵۴ درصدی را نسبت به سه ماهه سال گذشته نشان می‌دهد.

به گفته سنجابی این میزان رشد با احتساب صادرات گاز محاسبه شده و اگر صادرات گاز را نیز حذف کنیم ۱۹ درصد در سه ماهه امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشد صادرات به کشور عراق داشتیم.

وی درباره تحلیل کالاهای صادراتی عمده به عراق نیز



## خبر

پیدا کند ممکن است برای واردات برخی از کالاهای اساسی با مشکل مواجه شویم.

وی در پایان از تدوین سند اولویت‌های پژوهشی برای توسعه تجارت با کشور عراق با همکاری مرکز پژوهش‌های اتاق ایران نیز خبر داد و از فعالان اقتصادی و تجار خواست پیشنهاداتی که در این زمینه دارند ارائه دهند.

لزوم رویکرد صادراتی جدید در قبال عراق رایزن اقتصادی ایران در عراق با بیان اینکه بازار صادراتی عراق دیگر مانند سال ۲۰۰۳ نیست، گفت: همزمان با تحولات اقتصادی عراق ما هم باید رویکرد صادراتی جدیدی در پیش بگیریم.

عبدالامیر ربیه‌اوی در نشست با فعالان اقتصادی استان کرمانشاه که امروز (ششم مرداد) برگزار شد با بیان اینکه امروز بازار عراق با سال ۲۰۰۳ بسیار متفاوت است، اظهار کرد: در سال‌های اولی که تعاملات تجاری با عراق را از سر گرفتیم، این کشور نیاز شدیدی به کالاهای ایرانی داشت، اما هرچه پیش رفتیم تعاملات اقتصادی با این کشور نقش و رنگ دیگری گرفت.

وی گفت: امروز که در سال ۲۰۲۱ قرار داریم بازار صادراتی عراق با سالیان گذشته بسیار متفاوت شده و این کشور انتظارات بسیار متفاوتی از همسایه‌ها و شرکای تجاری خود دارد.

رایزن اقتصادی ایران در عراق نتیجه این تحولات بازار عراق را محدودیت‌هایی دانست که گاه و بیگانه این کشور برای واردات کالاهای در نظر می‌گیرد.

ربیه‌اوی با بیان اینکه تحولات بازار عراق از چند عامل مهم منشا می‌گیرد، خاطرنشان کرد: یکی از مهمترین این موارد محدودیت‌های بودجه کشور عراق است.

وی ادامه داد: از آنجایی که ۹۵ درصد بودجه عراق از نفت تأمین می‌شود و با توجه به کاهش قیمت نفت، این کشور نیز مجبور است ذخایر ارزی خود را برای واردات محدود کند.

رایزن اقتصادی جمهوری اسلامی ایران در عراق تلاش برای خودکفایی خصوصاً در محصولات کشاورزی را نیز

دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق معتقد است این مشکل تا زمانی که منافع دو طرف از کارگران مرزها گرفته تا کامیون‌ها و ... مد نظر قرار نگرفته محقق نخواهد شد.

سنجابی استفاده از ظرفیت شرکت‌های بین‌المللی حمل و نقل را راهکاری برای حل این مشکل دانست.

سنجابی سپس از برگزاری نمایشگاه توانمندی‌های کرمانشاه در عراق نیز استقبال کرد و افزود: آمادگی پیگیری برای برپایی این نمایشگاه را داریم.

وی همکاری اتاق بازرگانی کرمانشاه برای برگزاری این نمایشگاه را ضروری دانست و افزود: در این نمایشگاه باید غرفه‌هایی از استان‌های مقصد در عراق نیز وجود داشته باشد.

موضوع دیگری که سنجابی به آن اشاره کرد لزوم توجه به ظرفیت حوزه آی تی در صادرات به عراق بود و از پیگیری برای راهاندازی کمیسیون فناوری اطلاعات در اتاق بازرگانی مشترک ایران و عراق خبر داد.

سنجابی اضافه کرد: در حوزه خدمات فنی و مهندسی نیز ظرفیت‌های زیادی برای کار کردن در عراق وجود دارد و ما رقم صادرات ۴ میلیارد دلار در این حوزه را نیز به ثبت رساندیم.

وی همچنین از ظرفیت راهاندازی شهرک صنعتی مشترک ایران و عراق نیز یاد کرد و ادامه داد: تصویب منطقه آزاد تجاری قصرشیرین می‌تواند مسیر راه اندازی این شهرک را تسهیل کند.

وی معتقد است پیگیری راهاندازی این شهرک می‌تواند اولویت دوم یا سوم روابط تجاری ما با عراق باشد.

دبیرکل اتاق مشترک ایران و عراق سپس به موضوع رفع تعهدات ارزی که مسائلی را برای صادرکنندگان ایجاد کرده نیز اشاره کرد و افزود: در زمینه بازگشت ارز باید تا حدودی به حاکمیت حق بدھیم.

وی با بیان اینکه ۲۱ درصد از درآمد ارزی ایران از کشور عراق تأمین می‌شود، خاطرنشان کرد: قطعاً چشم‌پوشی از این میزان ارز ممکن نیست.

سنجابی معتقد است اگر درآمدهای ارزی کشور کاهش



## خبر

از دیگر دلایل کشور عراق برای محدود کردن واردات برخی از کالاهای دانست و عنوان کرد: به علاوه عراق از این طریق سعی در ایجاد اشتغال و کاهش نرخ بیکاری خود دارد.

وی با بیان اینکه رقبای تجاری ایران در بازار عراق نیز طی چهار، پنج سال اخیر تغییر کرده‌اند، افزود: در گذشته تنها چین، ترکیه و چند کشور محدود رقیب ما بودند، اما اکنون کویت، اردن، عربستان، امارات و ... نیز به این رقبا اضافه شده‌اند.

رایزن اقتصادی جمهوری اسلامی ایران در عراق معتقد است، عراق نیز با توجه به عرب زبان بودن برخی از این رقبا، تعاملات تجاری با آنها را مورد اقبال قرار می‌دهد. ربیه‌اوی تغییر سلاطیق مصرف‌کنندگان در بازار عراق را نیز از دیگر دلایل تحولات بازار صادراتی این کشور دانست و اظهار کرد: از سوی دیگر بازاریابی سایر رقبای ما نیز در این کشور با جدیت صورت می‌گیرد.

وی ادامه تعاملات تجاری با عراق با وجود این تحولات را نیازمند رویکرد صادراتی جدید دانست و عنوان کرد: یکی از مهمترین رویکردهایی که باید در زمینه تعامل با عراق مدنظر قرار دهیم، برقرار حمل یکسره از مرزهای خسروی و مهران است.

ربیه‌اوی با اشاره به اینکه عراق این دو مرز را به عنوان مرزهای ترانزیتی انتخاب کرده، خاطرنشان کرد: به نظر می‌رسد در اواخر ماه میلادی جاری قوانین و مقرراتی که برای ترانزیت از این مرزها در نظر گرفته شده، اجرایی شود.

وی سپس بر لزوم برقراری واردات از کشور عراق برای متعادل شدن تراز تجاری دو کشور تاکید کرد و یادآور شد: اکنون تراز تجاری ما با عراق ۹ میلیارد دلار به نفع صادرات است.

وی تاکید کرد: اگرچه عراق به برخی از کالاهایی که ما به آن نیاز داریم اجازه واردات نمی‌دهند، اما واردات برخی از کالاهای محدود را می‌توانیم انجام دهیم.

وی همچنین از پیگیری برای صدور ویزا با اعتبار یکساله برای تجار و سرمایه‌گذاران ایرانی که با عراق تعامل دارند، نیز خبر داد.



## خبر

### جلسه کارشناسی ذیل ستاد اقتصاد مقاومتی دادگستری در اتاق کرمانشاه برگزار شد



به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه در اجرای مصوبات ستاد اقتصاد مقاومتی دادگستری استان، این نشست با حضور دبیرکل اتاق کرمانشاه، دبیر خانه صنعت، معدن و تجارت، تعدادی از مسئولین و فعالان اقتصادی ذیربیط و مشاورین اقتصادی اتاق برگزار شد. در این جلسه صاحبان بنگاههای تولیدی مورد نظر به بیان مشکلات خود پرداختند و تلاش شد این مشکلات به صورت موردي و با حضور نماینده دستگاه مربوطه مرتفع شود.

مسائل مطرح شده در این جلسه شامل موضوع چگونگی فعالیت یک مزرعه مجاز استخراج رمز ارز، مسائل بانکی برخی واحدها و تملک آن بود.

داریوش پناهی دبیرکل اتاق کرمانشاه، در این جلسه از نمایندگان دستگاهها خواست در این شرایط سخت اقتصادی نهایت همکاری را با بنگاههای تولیدی که به تولید و اشتغال استان کمک می‌کنند داشته باشند. مصوبات و نظرات کارشناسی این جلسه به دبیرخانه ستاد اعلام خواهد گردید.



## خبر

### آغاز ارائه مشاوره بورسی در اتاق کرمانشاه

ارائه خدمات مشاوره بورسی در اتاق بازرگانی کرمانشاه آغاز شد.

این خدمات با حضور کارشناس مربوطه روزهای دوشنبه هر هفته در محل اتاق کرمانشاه ارائه می‌شود و علاقمندان، اعضای اتاق بازرگانی و فعالان اقتصادی می‌توانند از مشاوره‌های بورسی استفاده کنند.

این مشاوره‌ها شامل تجزیه و تحلیل سهام شرکت‌های بورس و فرابورس، ارائه مشاوره در خصوص خرید و فروش سهام در بازار سرمایه، مشاوره در خصوص ارزش(قیمت‌گذاری) اوراق بهادار، مشاوره در زمینه مدیریت ریسک، مشاوره در زمینه ادغام، تملک، تغییر و تجدید ساختار سازمانی و مالی شرکت‌ها و ... است.

به علاوه مشاوره به شرکت‌های استان کرمانشاه برای پذیرش در بازار سرمایه و تامین مالی نیز ارائه خواهد شد.

همچنین با همکاری این مشاوره امکان ارتباط مستقیم با کارگزار رسمی در زمینه خرید و فروش کالا در بورس و امکان اخذ کد بورسی برای شرکتهای حقوقی و افراد حقیقی نیز فراهم شده است.

قرار است دوره‌های آموزشی تخصصی بازار سرمایه نیز با همکاری این مشاوره برگزار شد.

گفتنی است اتاق بازرگانی کرمانشاه برای ارتقا دانش و آگاهی فعالین اقتصادی مشاوره‌های مختلف در زمینه امور بانکی، بیمه، مالیات، بورس، ثبت شرکت‌ها و ... را با استفاده از افراد مجرب و تحصیل کرده ارائه می‌دهد.



## پاوراینفوگرافیک «کرمانشاه، سرزمین فرصت‌های طلایی» به روز شد

در این پاوراینفوگراف به پتانسیل‌های کرمانشاه در حوزه‌های کشاورزی و دامداری، صنعت، نفت و گاز، معدن، ساختمان و مسکن، بهداشت و درمان، بازرگانی و تجارت، صنایع دستی و گردشگری و ... پرداخته شده است.

همچنین اطلاعات کاملی از شرایط جغرافیایی، جمعیتی، ژئوپلیتیکی و ... استان در آن گردآوری شده است.

این پاوراینفوگرافیک به دو زبان فارسی و انگلیسی در دسترس علاقمندان و مخاطبان است و متقاضیان می‌توانند از طریق راههای ارتباطی از جمله سایت، کانال تلگرام، صفحه اینستاگرام اتاق بازرگانی کرمانشاه و... به جزئیات آن دسترسی پیدا کنند.

پاوراینفوگرافیک «کرمانشاه، سرزمین فرصت‌های طلایی» که به همت اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه منتشر شده بود، بر اساس جدیدترین اطلاعات استان کرمانشاه به روز شد.

این چندمین نسخه از این پاوراینفوگراف است که متناسب با تغییر شرایط و فرصت‌های سرمایه‌گذاری کرمانشاه به روز می‌شود. این پاوراینفوگرافیک با هدف اینکه فرصت‌های سرمایه‌گذاری کرمانشاه به صورت طبقه‌بندی شده، در اختیار فعالان اقتصادی، سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی و ... قرار گیرد تدوین شد.



## رئیس اتاق مشترک ایران و سوریه خبر داد: افزایش ۳۶ درصدی صادرات به سوریه

رئیس اتاق مشترک ایران و سوریه از افزایش ۳۶ درصدی صادرات به این کشور در چهار ماه اول امسال خبر داد. کیوان کاشفی با بیان اینکه در چهار ماه اول امسال ۶۶ میلیون دلار کالا به سوریه صادر شده، گفت: این میزان نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۹ رشد ۳۶ درصدی را تجربه نموده است.

وی از برنامه‌ریزی برای صادرات ۲۰۰ میلیون دلاری به این کشور در سال ۱۴۰۰ خبر داد و یادآور شد: در صورت تحقق این هدفگذاری، رشد ۸۰ درصدی صادرات را نسبت به سال قبل شاهد خواهیم بود.

رئیس اتاق مشترک ایران و سوریه همچنان از برگزاری نمایشگاه توانمندی جمهوری اسلامی ایران در دمشق در آبان ماه امسال خبر داد و گفت: مجوز برگزاری این نمایشگاه توسط وزارت اقتصاد سوریه صادر شده و شرکت نمایشگاه بین‌المللی ایران و اتاق مشترک ایران و سوریه در برگزاری آن همکاری خواهد داشت.

کاشفی اهمیت این نمایشگاه را برای افزایش مبادلات اقتصادی بین دو کشور مهم ارزیابی کرد و گفت: فرصت مناسبی برای ارائه توانمندی‌ها و محصولات تولیدی کشور ایران در این نمایشگاه به وجود آمده است.

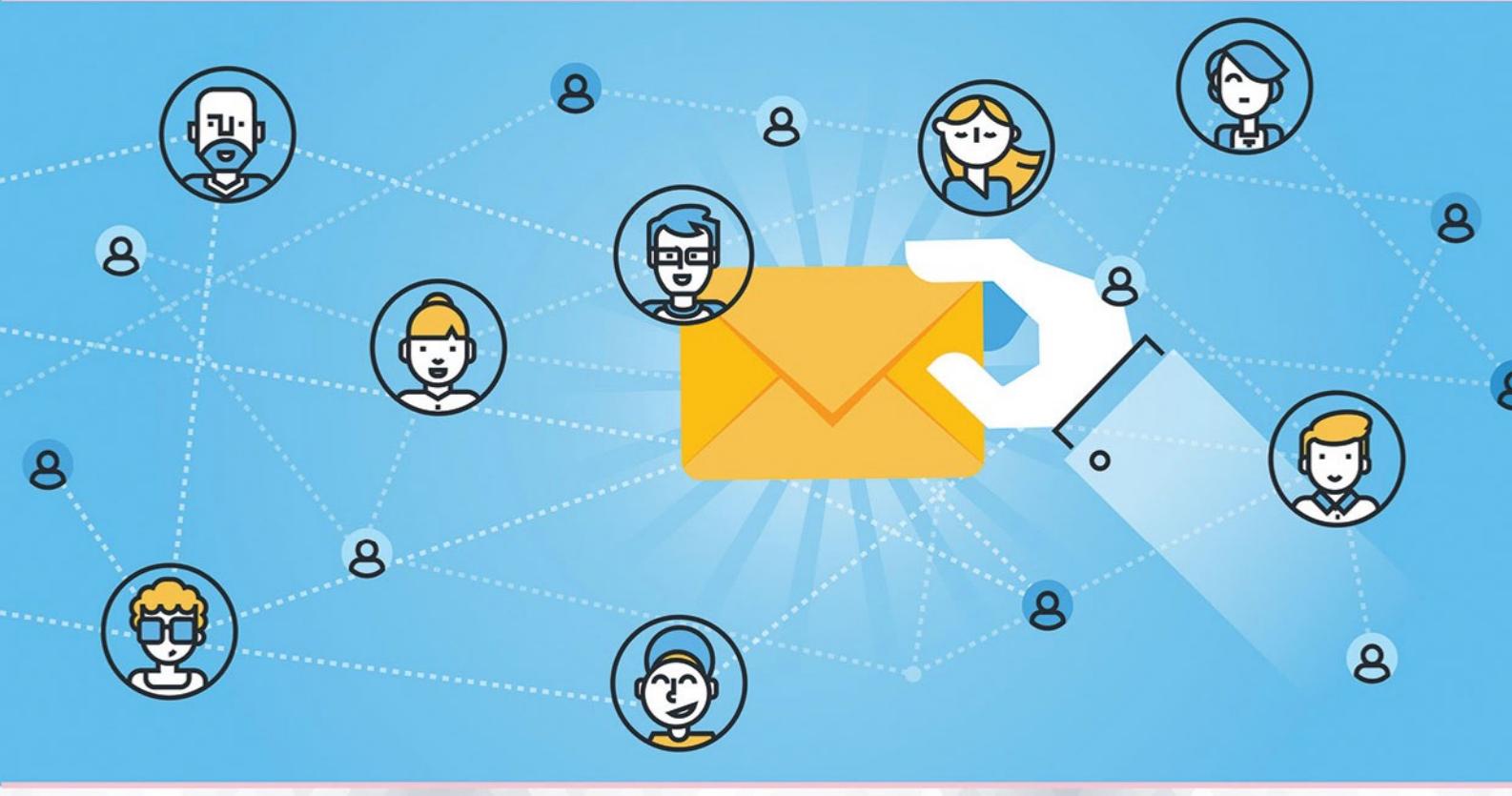
عضو هیئت رئیسه اتاق ایران با اشاره به کنسل شدن نمایشگاه اکسپو ۶۲ دمشق توسط دولت این کشور، افروز: بلاfacله اقدامات لازم جهت برگزاری نمایشگاه اختصاصی جمهوری اسلامی ایران در شهر نمایشگاهی دمشق را آغاز نمودیم.

کاشفی ابراز امیدواری کرد با اخذ مجوزهای مربوط و تخصیص مشوقهای صادراتی برای شرکت کنندگان در این نمایشگاه، بتوانیم اولین نمایشگاه اختصاصی جمهوری اسلامی ایران را در سوریه در آبان ماه برگزار کنیم.

وی از مذاکرات فشرده و مداوم مسئولین دو کشور برای تسريع درامر حمل و نقل بین ایران و سوریه، افزایش پروازها، امکان انجام تبادلات مالی بین بانک‌ها و صرافی‌های دو کشور خبر داد و اظهار امیدواری کرد با استقرار دولت جدید شاهد کوشش‌های بیشتر برای اجرای اتفاقی تفاهم نامه‌های منعقده اقتصادی بین دو کشور باشیم.

کاشفی در پایان از تدوین برنامه مستقل بلندمدت برای حضور شرکت‌های ایرانی در بازسازی سوریه و مشارکت در پروژه‌های مختلف عمرانی و بازسازی در این کشور با حمایت سازمان توسعه صادرات ایران خبر داد و این حوزه را برای تقویت مناسبات اقتصادی بین دو کشور مهم و تاثیرگذار دانست.

## مصاحبه و تحلیل ها





## مصاحبه و تحلیل‌ها

تعداد مصاحبه‌های  
مرداد ماه ۱۴۰۰

۳

### رئیس اتاق کرمانشاه مطرح کرد: جای خالی بنیاد کرمانشاه‌شناسی در بین‌المللی کردن روز ملی کرمانشاه

رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به جای خالی رویدادهای بین‌المللی به مناسبت روز ملی کرمانشاه، گفت: راهاندازی بنیاد کرمانشاه‌شناسی می‌تواند این خلا را پر کند و اتاق بازارگانی آمادگی دارد متولی دبیرخانه این انجمن باشد.

کیوان کاشفی به مناسبت روز ملی کرمانشاه (۵ مرداد) ضمن گرامی‌داشت این روز و یاد شهدای عملیات مرصداد، اظهار کرد: تنها چند استان کشور روز ملی به نام خود دارند و حضور کرمانشاه بین این استان‌ها بیانگر اهمیت نامگذاری روز ملی کرمانشاه و یادبود عملیات مرصداد است.

وی از عملیات مرصداد به عنوان یک رویداد که طی ۲۰۰ سال گذشته در تاریخ کشور بی‌سابقه بوده یاد کرد و افزود: این عملیات به نوعی آخرین نقطه جنگ تحمیلی در کرمانشاه بود و همانگونه که جنگ در کرمانشاه آغاز شد با شکست عراق و منافقین در عملیات مرصداد، در همین استان نیز خاتمه یافت.

رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به رشادت‌هایی که در عملیات مرصداد در کرمانشاه صورت گرفت، افزود: این پیروزی بزرگ که در تاریخ پنجم مرداد رقم خورد باعث شد این روز به نام روز ملی کرمانشاه ثبت شود و این نامگذاری بیانگر اهمیت این رویداد بزرگ ملی است.

کاشفی ابراز امیدواری کرد، روز ملی کرمانشاه در آینده نزدیک به صورت رسمی نیز در تقویم کشور ثبت شود.

بعاد مختلف روز ملی کرمانشاه را در کنار هم بیینیم وی سپس به دو بعد مهم روز ملی کرمانشاه اشاره کرد که باید در کنار یکدیگر دیده شوند و ادامه داد: از آنجایی که نامگذاری روز کرمانشاه بر اساس سبقه عملیات نظامی و

مرصاد است لازم است بعد نظامی آن بیش از پیش تقویت و ترویج شود.  
به گفته رئیس اتاق کرمانشاه ترویج بعد نظامی روز ملی کرمانشاه باید به گونه‌ای باشد که کرمانشاه در عرصه ملی و بین‌المللی با این رویداد شهره شود.

وی اظهار کرد: همانگونه که بزرگانی مانند ستارخان و باقرخان به نمادهای ملی برای خطه آذربایجان تبدیل شدند ما نیز باید بزرگان و شهدای این عملیات را در عرصه ملی و بین‌المللی معرفی کنیم.

وی همچنین بر لزوم گرامیداشت جایگاه افرادی که در عملیات مرصداد بسیار مشمر ثمر بودن نیز تاکید کرد.  
رئیس اتاق کرمانشاه با بیان اینکه به موازات بعد نظامی روز ملی کرمانشاه باید ابعاد دیگران آن از جمله ابعاد فرهنگی، سیاسی، اقتصادی و اجتماعی نیز در نظر گرفته شود، اضافه کرد: متناسبه طی سال‌های اخیر به این بخش آنطور که باید توجه نشده است.

وی معتقد است اگرچه سابقه نامگذاری روز ملی کرمانشاه چندان طولانی است نیست و به دو، سه سال بعد از جنگ تحمیلی برمی‌گردد اما در این مدت آنطور که باید به ظرفیت‌های روز ملی کرمانشاه پرداخته نشده است.

روز ملی کرمانشاه فرصتی برای بین‌المللی کردن استان رئیس اتاق بازارگانی کرمانشاه با تاکید بر لزوم استفاده بیشتر از ظرفیت روز ملی کرمانشاه برای معرفی استان هم در عرصه ملی و هم بین‌المللی، یادآور شد: متناسبه کرمانشاه استان بین‌المللی نیست و کمتر شاهد آن هستیم که به جز در زمینه‌های اقتصادی و تجاری که گاهی به دعوت اتاق بازارگانی هیات‌های خارجی به کرمانشاه می‌آیند تعاملات بین‌المللی دیگری در بعد فرهنگی، هنری، اجتماعی و... داشته باشیم.

کاشفی روز ملی کرمانشاه را فرصت مناسبی دانست تا بتوان با انتکا بر آن کرمانشاه را میزبان رویدادهای متعدد علمی و



## مصاحبه و تحلیل‌ها

تخصصی بین‌المللی کرد.

وی یکی دیگر از ظرفیت‌های استان که می‌تواند در قالب روز ملی کرمانشاه به کشور و دنیا معرفی شود را جاذبه‌های گردشگری و توریستی استان اعلام کرد و افزود: کرمانشاه می‌تواند حلقه اول و یکی از قطب‌های گردشگری کشور باشد زیرا نسبت به بسیاری از استان‌های دیگر کشور که در حوزه گردشگری خوب کار کردند ظرفیت‌های بسیار بیشتری دارد.

کاشفی اظهار کرد: روز ملی کرمانشاه همچنین فرصتی برای معرفی بیش از پیش قابلیت‌های تجاری و اقتصادی استان نیز هست.

وی با بیان اینکه کرمانشاه از دیرباز در مسیر جاده ابریشم قرار گرفته و امروز بزرگترین دروازه تعاملات ایران با عراق و در آینده نه چندان دور با سوریه، لبنان و مدیترانه است، افزود: پرداختن به ظرفیت‌های اقتصادی کرمانشاه می‌تواند باعث شکوفایی استان شود.

**بنیاد کرمانشاه‌شناسی مرکز سازماندهی رویدادهای روز ملی کرمانشاه**  
رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با بیان اینکه استفاده از مجموع ظرفیت‌های استان در قالب روز ملی کرمانشاه نیازمند سازماندهی مناسب و مدیریت واحد است، خاطرنشان کرد: معتقدم تنها بخشی که می‌تواند مدیریت این سازماندهی را بر عهده بگیرد بنیاد کرمانشاه شناسی است.

وی با بیان اینکه این بنیاد شاخه‌ای از بنیاد ایران شناسی است که از چند سال قبل صحبت راهاندازی آن در کرمانشاه مطرح شد، اضافه کرد: متناسفانه آخرین باری که درباره این بنیاد اتفاقاتی رخ داد در سال‌های ۹۳ و ۹۴ بود و پس از آن هیچ اتفاق خاصی را شاهد نبودیم. کاشفی با اشاره به اهمیت راهاندازی و تقویت این بنیاد و گردآوری نخبه‌های علمی و تخصصی و افراد سرشناس کرمانشاهی که بسیاری از آنها چهره ملی هستند در آن، تاکید کرد: اتاق بازرگانی کرمانشاه این آمادگی را دارد که متولی دبیرخانه بنیاد کرمانشاه شناسی باشد و چنانچه هزینه‌هایی در این زمینه لازم است پرداخت کند.

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه با بیان اینکه اساسنامه و چارچوب‌های فعالیت این بنیاد مشخص است، اضافه کرد: تنها کاری که باید انجام دهیم این است که افراد نخبه کرمانشاه در زمینه‌های فرهنگی، اقتصادی، رسانه‌ای، روحانیت، هنری و ... را در این بنیاد جمع کنیم. به گفته رئیس اتاق کرمانشاه این افراد باید در طول سال تولید ایده و محتوا داشته باشند تا بتوانیم خروجی آن را در قالب برگزاری رویدادهای ملی و بین‌المللی برای روز ملی کرمانشاه شاهد باشیم. کاشفی معتقد است با این کار کرمانشاه از بعد اقتصادی، فرهنگی، سیاسی و ... از ظرفیت‌های روز ملی کرمانشاه بیش از پیش استفاده خواهد کرد.

# شورای گفتگو



## شورای گفتگو



### برگزاری هفتاد و یکمین جلسه کارشناسی شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی کرمانشاه



هفتاد و یکمین جلسه کارشناسی شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی کرمانشاه با بررسی مسایل و مشکلات بانکی واحدهای تولیدی و فعالان اقتصادی برگزار شد.

داریوش پناهی دبیر کل اتاق کرمانشاه در این نشست با اشاره به ظرفیت قابل توجه شورای گفتگو برای حل گرههای پیش روی فعالیتهای اقتصادی، اظهار کرد: این شورا می‌تواند مشکلات را در دو سطح ملی و استانی پیگیری کند. وی ادامه داد: مسائلی که در سایر کارگروههای استان مطرح شده و نتیجه نگرفته، در این شورا قابل بررسی و مرتفع شدن است.

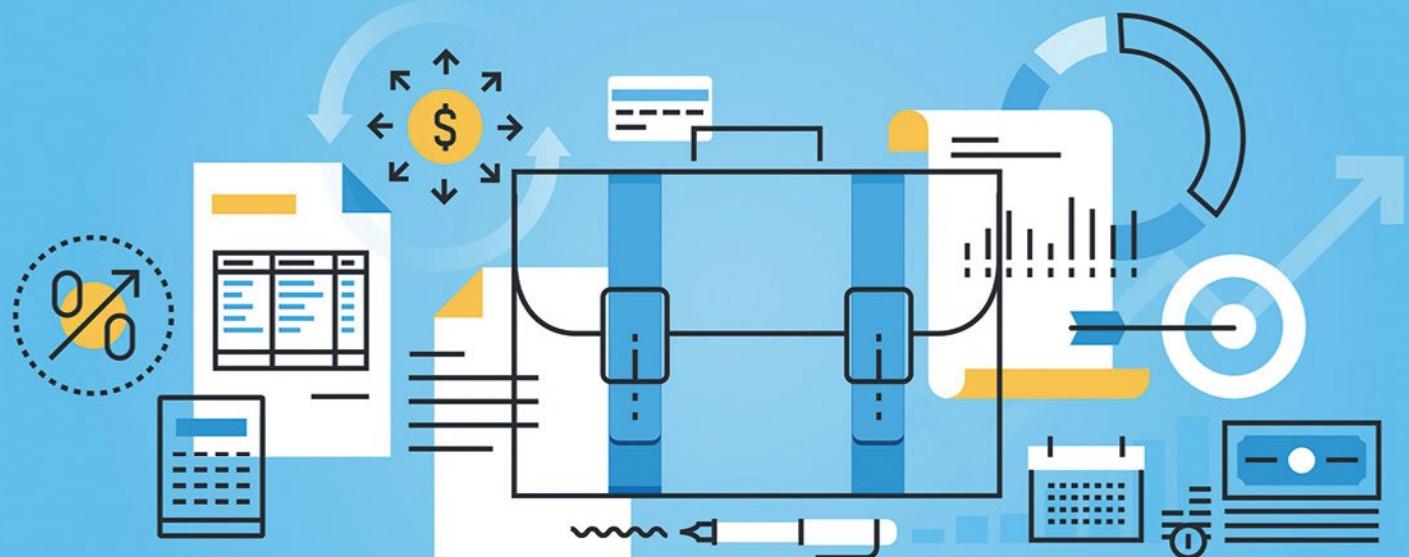
دبیر کل اتاق کرمانشاه با تأکید بر لازم‌الاجرا بودن مصوبات شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی، خاطرنشان کرد: مسائلی که در سطح استان قابل پیگیری نیست برای بررسی بیشتر به شورای ملی ارجاع خواهد شد. وی اضافه کرد: لازم است خروجی جلسات این شورا، پیشنهادات و راهکارهای اجرایی باشد.

در ادامه دکتر بیژن رضایی مسئول دبیرخانه شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی کرمانشاه نیز از این شورا به عنوان قوی‌ترین شورای استان یاد کرد که مصوبات آن در دو سطح ملی و استانی قابل پیگیری است. وی تاکید کرد: شورای گفتگو این قابلیت را دارد که مسائل غیرقابل حل در استان را به شورای ملی و از طریق آن برای اصلاح قوانین و مقررات به مجلس شورای اسلامی ارجاع دهد.

وی سپس به مشکلات و مسائل بانکی که بسیاری از فعالین اقتصادی با آن مواجهند اشاره کرد و افزود: در ارزیابی و پایش فضای کسب و کار طی دوازده دوره اخیر، مشکلات بانکی همواره جز چهار مشکل اول استان بوده است.

به گفته رضایی، بسیاری از بنگاه‌های تولیدی از مشکلاتی که بانک‌ها برای آنها ایجاد کرده گلایه دارند و امید آن می‌رود بتوان با استفاده از ظرفیت شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی، بتوان تعداد قابل توجهی از این مسائل را حل کرد. در ادامه این نشست فعالین اقتصادی به بیان مشکلات بانکی خود در زمینه وثایق بانکی، تامین سرمایه ثابت و سرمایه در گردش، کارشناسی وثایق و ... پرداختند.

# مركز مطالعات و آموزش





## مرکز مطالعات و آموزش اتقا

دانش بنیان نوپا، شرکتهای ارائه دهنده خدمات دانش بنیان، شرکت های تحقیق و توسعه و خدمات طراحی مهندسی، شرکت های تولیدی محصولات دانش بنیان، حمایت ها و تسهیلات قابل اعطای به شرکتها و موسسات دانش بنیان و دانش بنیان نوپا و... مطرح گردید.

تعداد ۴۰ نفر معادل ۱۶۰ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۳٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطا می گردد.

### عملکرد مرکز مطالعات و پژوهش‌های اقتصادی اتقا

۱. حضور در کارگروه بازفعالسازی واحدهای صنعتی غیر فعال - شرکت شهرکهای صنعتی
۲. شرکت در جلسه کارگروه تسهیل ، رفع موانع تولید

در مرداد ماه سال ۱۴۰۰ سه (۳) وبینار آموزشی توسط واحد آموزش اتقا کرمانشاه برگزار شده است:

در مرداد ماه سال ۱۴۰۰ سه (۳) وبینار آموزشی توسط واحد آموزش اتقا کرمانشاه برگزار شده است:

۱. وبینار آموزشی با عنوان " قوانین و سرفصلهای حوزه تامین اجتماعی" در تاریخ ۱۹ مرداد با تدریس آقای مهندس علیرضا احسانی فرد به صورت آنلاین برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوانین دستور اداری در خصوص «تحویه صدور، تمدید و تجدید کارت بازرگانی» موضوع ماده ۳۷ قانون تامین اجتماعی، نحوه ارائه خدمات غیرحضوری مفاصحاسب ماده ۳۸ قانون تامین اجتماعی، بخشname ۱۱ جدید درآمد در ارتباط با حسابرسی از دفاتر قانونی، بخشنامه تنقیح و تلخیص شده بازرگاهی، دستورالعمل ها و ضوابط نحوه رسیدگی به ادعای اشتغال افراد در کارگاه های مشمول قانون تامین اجتماعی مطرح گردید.

تعداد ۳۴ نفر معادل ۱۳۶ نفر ساعت حضور داشتند که با ۸۳٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطا می گردد.

۲. وبینار آموزشی با عنوان " مدیریت کسب و کارهای استارت آپی" در تاریخ ۲۵ مرداد با تدریس آقای دکتر جواد الپی نسب به صورت آنلاین برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان آشنایی با اکوسيستم استارت‌اپ، تیم سازی، طراحی مدل کسب و کار، مدیریت محصول، مسائل مالی و حقوقی استارت‌اپ ها، بازاریابی و... مطرح گردید.

تعداد ۴۲ نفر معادل ۱۶۸ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۳٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطا می گردد.

۳. وبینار آموزشی با عنوان " آشنایی با شرکتهای دانش بنیان" در تاریخ ۲۶ مرداد با تدریس آقای دکتر جواد الپی نسب به صورت آنلاین برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان اهداف شرکتهای دانش بنیان، انواع شرکتهای دانش بنیان، چگونگی ایجاد شرکت های دانش بنیان، شاخص های عمومی و اختصاصی تشخیص شرکتها و موسسات دانش بنیان و