



نشریه مجازی اتاق کرمانشاه

سال اول / شماره نهم / بهمن ماه / ۱۳۹۸

/برونده ویژه این ماه/

صادرات محصولات کشاورزی، دغدغه ها و راهکارها



اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه



بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

در این شماره میخوانیم

فهرست مطالب

بخش اول - اپرلونده ویژه / صادرات محصولات کشاورزی، دغدغه ها و راهکارها	۲
بخش دوم - اخبار	۹
بخش سوم - مصاحبه ها و تحلیل ها	۱۸
بخش چهارم - اعلانات	۲۳
بخش پنجم - نمایشگاه ها و هیأت های تجاری	۲۶
بخش ششم - مرکز مطالعات و آموزش	۲۸

نشریه مجازی اتاق کرمانشاه
سال اول / شماره نهم / بهمن ماه ۱۳۹۸

در اتاق کرمانشاه چه گذشت؟
بولتن عملکرد اتاق کرمانشاه
در بهمن ماه ۱۳۹۸

آدرس: کرمانشاه، بلوار شهید یوسفی، شماره ۵۵، کد پستی: ۶۷۱۵۶۶۴۵۵۱
تلفن: ۰۴۱-۰۱۳۸۲۲۸۰۰ / فاکس: ۰۱۶۳۸۲۳۲۸۱
سایت: krccima.ir@gmail.com / www.krccima.ir

The background of the image is a wide-angle photograph of a rural landscape at sunset. A vast, green agricultural field is in the foreground, showing distinct dark brown, parallel furrows from a tractor. Beyond the field, a dense line of dark silhouetted trees marks the horizon. The sky above is a dramatic canvas of colors, transitioning from deep blue at the top to fiery orange and yellow near the horizon. The clouds are scattered and shaped by the setting sun, creating a textured, golden glow.

صادرات محصولات کشاورزی
دغدغه ها و راهکارها

/پرونده ویژه این ماه/



وی درباره مشکلاتی که در خود مرزها نیز برای صادرات محصولات کشاورزی وجود دارد، عنوان کرد: یکی از مهمترین مشکلات نبود امکاناتی نظیر سردهخانه و انبار است که به هدر رفت و افزایش ضایعات محصولات صادراتی دامن می‌زند.

کاشفی با بیان اینکه در بسیاری از موارد صادرات محصولات کشاورزی بر اساس نیاز بازارهای هدف همچنین ثبت سفارش از سوی طرف مقابل صورت نمی‌گیرد، اضافه کرد: این روند باعث می‌شود در بسیاری از مواقع دادوست و حتی بازاریابی محصولات کشاورزی را در مرز داشته باشیم که ناپسامانی‌هایی را نیز به دنبال دارد.

وی معتقد است وقتی که سر مرز برای محصولات کشاورزی به دنبال مشتری باشیم قدرت چانهزنی از طرف ایرانی گرفته می‌شود و طرف ایرانی در بسیاری از مواقع برای اینکه محصولات خراب نشود حاضر است آن را به قیمت پایین‌تری نیز بفروشد.

رئیس اتاق کرمانشاه از نبود سیستم حمل یکسره نیز به عنوان یکی دیگر از مشکلات صادرات محصولات کشاورزی دامن یاد و عنوان کرد: تخلیه و بارگیری محصولات کشاورزی خصوصاً برای محصولاتی که زود فاسد می‌شود زیان‌دهی زیادی را به همراه دارد.

وی همچنین از فعالیت واسطه‌ها برای صادرات محصولات کشاورزی خصوصاً در مرز نیز انتقاد کرد که باعث می‌شود سود صادرات این محصولات به دست تولیدکننده واقعی نرسد.

کاشفی افزود: گاهی با ممنوعیت‌های ناگهانی و یک شبه صادرات محصولات کشاورزی مواجهیم که به دلیل خودکفایی عراق در برخی ایام رخ می‌دهد و باعث آسیب به تولیدکنندگان داخلی خواهد شد.



زیرساخت‌های مرزی برای صادرات محصولات کشاورزی تقویت شود

رئیس اتاق کرمانشاه رفع مشکلات صادرات محصولات کشاورزی را فیاضمند تشكل‌سازی و همچنین فراهم ساختن زیرساخت‌هایی از جمله انبار، سردهخانه و ... در مرزهای استان دانست.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی با اشاره به پتانسیل های خوبی که استان کرمانشاه در زمینه تولید و صادرات محصولات کشاورزی دارد، اظهار کرد: بسیاری از انواع محصولات کشاورزی استان از جمله گوجه فرنگی، سیب‌زمینی، پیاز، هندوانه و ... به لحاظ کیفیتی که دارد به کشورهای دیگر از جمله عراق صادر می‌شود.

وی ادامه داد: محصولات کشاورزی اگر چه همواره سهم قابل توجهی از صادرات استان را به خود اختصاص می‌دهد اما در زمینه صادرات این محصولات با مشکلات متعددی مواجه هستیم.

عضو هیات رئیسه اتاق ایران صادرات این محصولات به صورت فله‌ای و بدون بسته‌بندی خاص را از مهمترین مشکلات برشمرد و یادآوری کرد: این شیوه صادرات به برنده محصولات کشاورزی استان صدمه وارد می‌کند و باعث می‌شود این محصولات آنطور که باید در کشورهای هدف صادراتی شناخته شده نباشد.

کاشفی با اشاره به اینکه علاوه بر نداشتن بسته‌بندی سایر موارد از جمله سورتینگ، فرآوری و ... نیز بر روی این محصولات صورت نمی‌گیرد، تاکید کرد: این امر باعث کاهش ارزش افزوده صادرات محصولات کشاورزی خواهد شد.



صادرات محصولات کشاورزی دغدغه‌ها و راهکارها

وی با اشاره به مشکلات و نابسامانی هایی که مجموع این موارد به وجود می آورد، یادآور شد: علی رغم حجم قابل توجه صادرات محصولات کشاورزی از استان، اما ارزآوری آن مناسب با میزان صادرات نیست.

وی درباره راهکارهایی که می‌تواند به رفع مشکلات صادرات محصولات کشاورزی کمک کند نیز گفت: مهمترین راهکار فراهم کردن زیرساخت‌ها از جمله انبار، سردخانه و ... در مرزها خصوصاً با سرمایه‌گذاری بخش خصوصی است.

کاشفی همچنین بر لزوم ایجاد تشكل های اختصاصی برای صادرات محصولات کشاورزی تاکید کرد و ادامه داد: این تشكل‌ها باید در زمینه‌های مختلف از جمله بازاریابی، تعیین میزان نیاز بازار هدف و حتی زمینه‌هایی مانند بسته‌بندی، سورتینگ و فرآوری فعالیت داشته باشد.

وی معتقد است برای برخی از محصولات کشاورزی که سهم بیشتری از صادرات را به خود اختصاص می‌دهد از جمله گوجه‌فرنگی، سیب‌بازمی‌نی، پیاز و هندوانه می‌توان تشكل‌های اختصاصی ایجاد کرد.

کاشفی تاکید کرد: به علاوه از آن جایی که عراق در زمینه تولید برخی از این محصولات در برخی از فصول خودکفا می‌شود باید به سمت فرآوری محصولات و جلوگیری از خام‌فروشی آنها برویم.

وی همچنین خواستار فراهم شدن شرایطی شد که خواب کامیون‌هایی که بار آنها محصولات کشاورزی است در مرز کاهش یابد تا کمتر شاهد ضایعات این محصولات باشیم.



صادرات محصولات کشاورزی
دغدغه‌ها و راهکارها



معاون اقتصادی استانداری کرمانشاه: راهکار ساماندهی صادرات محصولات کشاورزی، تشکل سازی است

محصولات کشاورزی اگرچه سهم قابل توجهی از صادرات استان کرمانشاه را به خود اختصاص می دهد اما با مشکلات متعددی مواجه است که باعث شد علی رغم حجم زیاد صادرات، ارزآوری کمی برای استان و کشور به همراه داشته باشد. برخی از مشکلات ساختاری و نیازمند اصلاحات زیرساخت و شیوه‌های تجارت است که البته همراهی بخش خصوصی و دست‌اندرکاران حوزه دولتی را نیاز دارد. در همین راستا گفت و گویی با دکتر هدایت حاتمی معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری کرمانشاه داشتیم که به بیان دلایل مشکلات صادرات کشاورزی و راهکارهای بهبود آن پرداخته است.

** ابتدا اشاره‌ای به اهمیت صادرات و نقش محصولات کشاورزی در این بین داشته باشید.

این روزها اهمیت صادرات بر کسی پوشیده نیست، اگرچه در گذشته برخی به خوب یا بد بودن صادرات شک داشتند و حتی گاهی کمبود برخی کالاهای را گردن صادرات می‌انداختند اما امروز این درک در کل کشور بین مردم، فعالان اقتصادی و مسئولین ایجاد شده که صادرات موضوع مهمی است و به علاوه تاثیر صادرات بر رشد اقتصادی کشور نیز بسیار مورد توجه است. به همین دلیل بسیاری از واحدهای تولیدی ما در حوزه صنعت، معدن، کشاورزی و دامپروری با رویکرد تولیدات صادرات محور آغاز به کار کردند.



* پیامدهای این شیوه صادرات چیست؟

علی رغم حجم بالای صادرات محصولات کشاورزی خصوصاً برای چهار محصول اصلی گوجه فرنگی، هندوانه، سبزه‌میهنی و پیاز اما ارزآوری چندانی را برای کشور و استان شاهد نیستیم. از همه مهمتر اتفاق منابع نیز صورت می‌گیرد و گاهی فقط آب را با قیمت نازل می‌فروشیم. این روند برای تولیدکنندگان و صادرکنندگان نیز صرفه اقتصادی چندانی ندارد زیرا وقتی بار خود را تا مرز می‌برند، اگر آن را با هر شکل و قیمت نفروشند مجبور به برگرداندن بار هستند که در این صورت باید معادل تمام ارزش میوه و ترهباری که دارند هزینه حمل و نقل بدنهند و محصول آنها نیز خراب و فاسد می‌شود.

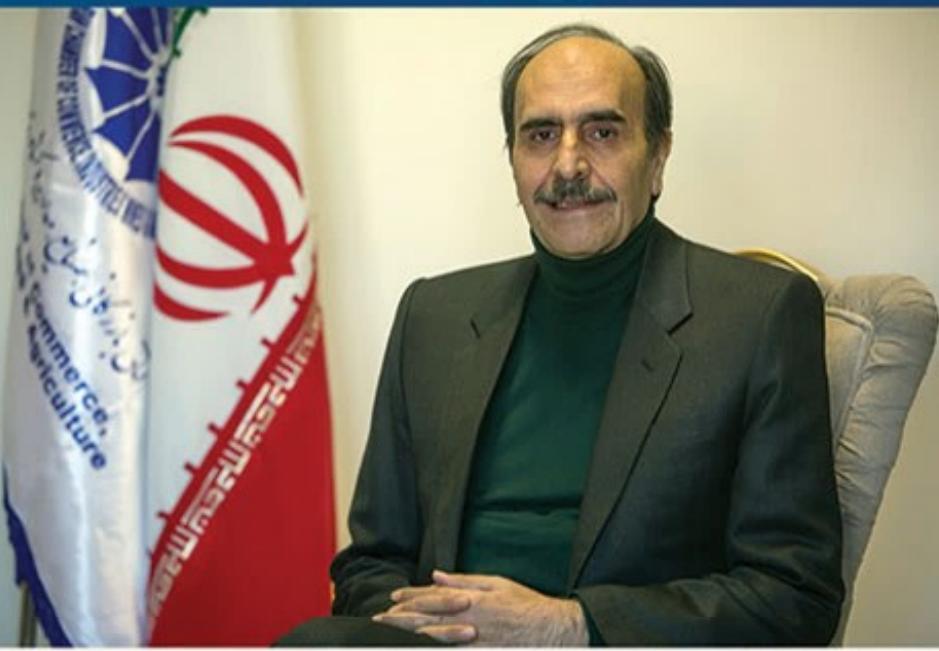
** چه راهکاری برای حل این مشکلات پیشنهاد می‌شود؟

برای حل مشکلات، این شیوه صادرات محصولات کشاورزی حتماً باید حتماً درست شود و در این زمینه درخواست داریم اتاق بازرگانی، سازمان صنعت، معدن و تجارت و همچنین تعامل روستاوی پای کار بپایند و هماهنگی‌های لازم را انجام دهند. حل مشکلات صادرات محصولات کشاورزی به عراق باید حتماً در قالب یک زنجیره شود و اگر هر یک از حلقه‌های زنجیر را زویه‌ها بگیریم متضرر می‌شویم. در این زنجیره باید به ثبت درخواست خریدار، انکاس سفارش به کشاورزان، فروشندگان، سرداخانه‌ها و کارگزاران تولید و تغذیه‌ای، مسائل حمل و نقل و بسته بندی، حمل یکسره تا مقصد، شیوه‌های صحیح نقل و انتقالات مالی و ... توجه شود. برای این منظور نیازمند همگرایی و متشکل بودن هستیم و لازم است تشکل‌سازی در این زمینه صورت بگیرد و شرکتی نیز مدیریت هماهنگی امور را انجام دهد. در دنیا نیز وضعیت به همین گونه است که شرکت‌های مدیریت صادرات وجود دارد که نقش هماهنگ کردن و همگرایی و همچنین قالب کردن نظر خود به مشتری را بر عهده دارند، البته این قالب کردن نظر به معنای گول زدن مشتری نیست بلکه به این معنا است که بتوانیم در شرایط برابر و مسلط تجارت کنیم نه اینکه نظر خریدار همواره به ما تحمیل شود چون این روند در راستای منافع ملی نیست. در کنار نگاه زنجیره‌ای، تشکل‌سازی و همگرا کردن صادرات باید در زمینه تکمیل زیرساخت‌های انبار، تغذیه‌ای، ذخیره و بسته بندی نیز فعالیت کنیم. به علاوه باید به کیفیت محصولات که به بازارهای هدف صادراتی می‌شود نیز توجه بیشتری داشته باشیم. ما از سازمان توسعه تجارت ایران نیز درخواست همکاری داشتیم و نامه رسمی نیز برای آنها ارسال کردیم که حاضریم به عنوان پایلوت ساماندهی محصولات کشاورزی از این استان آغاز کنیم و دیگر اجازه ندهیم محصولات کشاورزی به صورت فله از استان صادر شود. به علاوه به زودی محدودیت‌هایی برای این نحوه صادرات اعمال خواهیم کرد تا دیگر صادرات محصولات کشاورزی مطابق قوانین و مقررات صورت گیرد.

استان کرمانشاه نیز با توجه به همچوواری با کشور عراق یکی از هفت یا هشت استان اول ایران در زمینه تجارت و خصوصاً سریل تجارت با عراق محسوب می‌شود. کشور عراق به عنوان بازار هدف صادراتی ما اهمیت ویژه‌ای از چند جهت دارد، از یک سو مشترکات زیادی با این کشور داریم و از سوی دیگر مجموع صادرات ایران به عراق از پنج برابر کل صادراتی که به اتحادیه اروپا داریم بیشتر است. اگرچه اکنون بازار عراق را در اختیار داریم اما حضور در این بازار و اینکه سهم خود را روز به روز افزایش دهیم احتیاج به برنامه ریزی و ظرافت‌های خاص دارد.

** چه عواملی باعث ایجاد مشکلات صادرات محصولات کشاورزی شده است؟

تجارت و بازار عراق یک روند سنتی دارد و بخش عمده‌ای از محصولات صادراتی ما که عمدتاً نیز در حوزه صنعت غذا و کشاورزی است به همین شیوه سنتی به عراق صادر می‌شود آن هم بدون آنکه فرآوری قابل توجهی روی این محصولات صورت بگیرد. این مدل سنتی در عرف تجاری بین المللی دنیا چندان رایج نیست، بر اساس استانداردهای تجارت جهان باید کارگزاران بانکی و تجاری حضور داشته باشد که ما در زمینه تعاملات تجاري با عراق این رويه‌ها را نداریم. متأسفانه هنوز کامیون‌های ما در زمینه صادرات به عراق تا انتهای مقصد نمی‌رود و تخلیه و بارگیری انجام می‌شود و از سوی دیگر صادرات بر مبنای ثبت سفارش نیست. نقل و انتقالات پولی به شیوه مدل رایج بین المللی صورت نمی‌گیرد و برخی از زیرساخت‌های گمرکی و بازارچه‌های ما آمادگی کامل را ندارد. اما در این بین تخلیه و بارگیری کامیون‌ها پیامدهای بیشتری خصوصاً در زمینه محصولات میوه و تره بار که نسبت به سایر محصولات صنعتی، صنایع ساختمانی و ... فسادپذیر هستند، دارد. چون در تخلیه و بارگیری استانداردها آنطور که باید رعایت نمی‌شود شاهد افزایش ضایعات محصولات کشاورزی هستیم. از سوی دیگر باری که در زمینه محصولات کشاورزی به مرز می‌رود بر مبنای تقاضای بازار نیست و گاهی باعث می‌شود وضعیت مرزهای ما از جمله پروویزخان، خسروی و سومار شبیه میدان بار شود. در این روند بار به مرز می‌رود و تازه در مرز تصمیم‌گیری می‌شود که به چه قیمتی و به چه شکلی فروش برود. اما در شرایط بین الملل این وضعیت رایج نیست، در قواعد تجارت بین الملل بر سر قیمت، زمان تحويل کالا، نحوه پرداخت، نوع و میزان نیاز به کالا، نحوه تخلیه و بارگیری و ... توافقات صورت می‌گیرد و حتی تعاملات بانکی و نقل و انتقالات پول نیز بر همین مبنای انجام می‌شود. مجموع این عوامل باعث شده محصولات کشاورزی ما با قیمت پایین‌تر از قیمت واقعی بازار صادر شود و اتفاق و ضایعات زیادی داشته باشیم، به علاوه سورتنگ و بسته‌بندی مناسبی صورت نگیرد. همچنین در بیشتر مواقع تحت تنگنا و تعیین‌کنندگی طرف عراقی معاملات را انجام می‌دهیم.



عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه: این شیوه صادرات محصولات کشاورزی آب و خاک را تلف می‌کند

باعث می‌شود فقط منابع آب و خاک از دست برود و ارزآوری چندانی به همراه نداشته باشد.

کدیور بر لزوم ساماندهی صادرات محصولات کشاورزی تاکید کرد و افزود: باید در مرز امکانات ویژه‌ای برای صادرات محصولات کشاورزی در نظر گرفته شود. وی با بیان اینکه حتی فرآوری‌های اولیه نیز می‌تواند ارزش افزوده صادراتی و ارزآوری این محصولات را به میزان قابل توجهی افزایش دهد، یادآور شد: برای این منظور نیازمند سرمایه‌گذاری در زمینه فرآوری محصولات کشاورزی هستیم.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه ارائه محصولات با کیفیت را نیز ضروری دانست و یادآور شد: گاهی برخی از افراد در میان بار محصولات بی کیفیت را نیز به عراق می‌فرستند که این امر به بازارهای صادراتی ما لطمہ می‌زند و برند محصولات کشاورزی ایران را تخریب می‌کند.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه معتقد است صادرات نابسامان محصولات کشاورزی از صادرات استان کرمانشاه، گفت: عمدۀ این محصولات خام و بدون فرآوری خاصی از کشور صادر می‌شود.

وی با بیان اینکه حتی فرآوری‌های اولیه نیز می‌تواند ارزش افزوده صادراتی و ارزآوری این محصولات را به میزان قابل توجهی افزایش دهد، یادآور شد: برای این منظور نیازمند سرمایه‌گذاری در زمینه فرآوری محصولات کشاورزی هستیم.

عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه مشکل دیگری که در زمینه صادرات محصولات کشاورزی وجود دارد را صادرات بدون برنامه آنها دانست و افزود: گاهی محصولات بدون اینکه از قبل درخواست سفارشی داشته باشد به سمت مرز می‌رود و بازاریابی برای آنها در مرز صورت می‌گیرد.

کدیور از پیامدهای این شیوه صادرات یاد کرد و گفت: در درجه اول این روند باعث افزایش ضایعات و هدر رفت محصولات کشاورزی خواهد شد چون میوه و سبزیجات زود فاسد می‌شود و خصوصاً در فصول گرم سال تا زمانیکه مشتری برای آنها پیدا شود باید در مرز باقی بمانند. وی اظهار کرد: از سوی دیگر گاهی مشتری برای محصولات پیدا نمی‌شود و طرف ایرانی برای اینکه ضرر نکند و مجبور نباشد کالاهای خود را برگرداند و هزینه حمل و نقل بیشتری را متتحمل شود حاضر است آن را به هر قیمتی بفروشد.

به گفته عضو هیات نمایندگان اتاق کرمانشاه، این شیوه صادرات با قیمت پایین



ناظر گمرکات کرمانشاه: دست غیرمتخصص‌ها را از صادرات محصولات کشاورزی کوتاه کنیم



و محصولات ما با قیمت پایین فروش می‌رود. وی نتیجه این امر را به ضرر صادرات استان دانست.

ناظر گمرکات استان کرمانشاه با بیان اینکه عرضه میوه و ترهبار در مرز عمدتاً توسط واسطه ها صورت می‌گیرد، تاکید کرد: این افراد نیز برای آنکه بار از مرز برگشت نخورده، حاضرند محصولات را به قیمت پایین بفروشند.

حیدری خواستار کوتاه شدن دست واسطه ها و افراد کم تجربه از صادرات محصولات کشاورزی شد. وی تاکید کرد: باید کار را به شرکت‌های توامند و مجروب بسپاریم و در بخش‌های مختلف بازاریابی، بسته‌بندی و... در قالب تعاریف بین

المللی پای کار بیایند.

ناظر گمرکات استان کرمانشاه همچنین بر لزوم توجه به مباحثی مانند فرآوری و شناسنامه دار کردن محصولات کشاورزی صادراتی هم تاکید کرد.

حیدری با اشاره به وجود میوه ایران در برخی کشورهای همسایه از جمله ایران، افزود: شناسنامه دار کردن این محصولات باعث می‌شود میوه و ترهبار ایرانی شناخته شده باشد و محصولات دیگر کشورها نتواند به راحتی جای آن را بگیرد.

ناظر گمرکات استان کرمانشاه معتقد است صادرات محصولات کشاورزی باید به شرکت‌های کاردار و مرتبط که تخصص این کار را دارند، سپرده شود.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، خلیل حیدری با اشاره به سهم محصولات کشاورزی از صادرات استان، گفت: از صادرات یک میلیارد و ۸۰۰ میلیون دلاری کالا که در ۱۰ ماهه امسال از مرزهای استان داشتیم، سهم محصولات کشاورزی شامل میوه و تره بار حدود ۲۴۰ میلیون دلاری بوده است.

وی ادامه داد: اگر چه محصولات کشاورزی سهم زیادی از صادرات استان را به خود اختصاص می‌دهد اما مشکلات فراوانی را نیز به همراه دارد. به گفته مدیرکل گمرک استان کرمانشاه، این مشکل را در همه مرزها و برای صادرات انواع میوه و ترهبار داریم.

حیدری با بیان اینکه شیوه سنتی صادرات عامل اصلی این مشکلات است، خاطرنشان کرد: متأسفانه محصولات کشاورزی را لب مرز می‌آورند تا آنجه برایش مشتری پیدا کنند و طرف مقابل نیز به دلیل تجاری که در این سال‌ها به دست آورده با پایین آوردن تقاضا قیمت‌ها را کم می‌کند.

أخبار





خبر



آمار
نشست های
برگزار
شده



قابل توجهی از مشکلات قضایی حوزه تولید مرتفع می‌شود، ادامه داد: متسفانه در ستاد تسهیل موفقیت چشمگیری نداریم و بسیاری از مصوبات این ستاد روی زمین می‌ماند.

در ادامه پروری توسلی زاده بر لزوم رفع مشکلات واحدهای تولیدی و صنعتی استان تاکید کرد و در جریان این مشکلات قرار گرفت.

گفتگویی است در این جلسه مشکل هفت بنگاه اقتصادی استان مطرح و بررسی شد.

کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه: به حل مشکلات قضایی واحدهای تولیدی استان امیدواریم

رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به رویکرد تعاملی که دادگستری استان برای کمک به بخش تولید در پیش گرفته، گفت: امیدواریم با این روند بخش قابل توجهی از مشکلات واحدهای تولیدی و صنعتی استان مرتفع شود.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی در جلسه‌ای که به منظور بررسی مشکلات تعدادی از واحدهای تولیدی استان در دفتر رئیس کل دادگستری برگزار شد، گفت: در دوره جدید دادگستری استان بعد از مدتی وقفه شاهد تعامل و رویکرد خوبی نسبت به بخش تولید استان هستیم. وی ادامه داد: خوشبختانه رئیس کل دادگستری کرمانشاه حساسیت خوبی نسبت به وضعیت تولید و اشتغال استان دارند و مانیز تلاش می‌کنیم از این فرصت ایجاد شده برای رفع مشکلات واحدهای تولیدی استفاده کنیم.

به گفته کاشفی، پیرو جلسه عمومی که با حضور رئیس کل دادگستری در اتاق کرمانشاه برگزار شد به تمام واحدهای صنعتی و تولیدی استان اعلام شده مشکلات قضایی خود را با اتاق بازرگانی منعکس کنند تا مورد بررسی قرار گیرد.

رئیس اتاق کرمانشاه یادآور شد: تمام مشکلات و پیشنهادات را قبل از طرح در جلسات پخته و چکش کاری می‌کنیم تا به نتیجه بهتری بررسیم.

وی با بیان اینکه تجربیات نشان داده با برگزاری چنین جلساتی بخش



خبر



تومان از این میزان برگشت خورده و سازمان امور مالیاتی به بهانه‌ای که ما هم از آن خبر نداریم مانع بازگشت مابقی این رقم است.

کاشفی گفت: از مجلس گلایه داریم که این باب را باز کرده است. عضو هیات رئیسه اتاق ایران از این موانع به عنوان نوعی تنبیه برای صادرکنندگان یاد کرد و افزود: در شرایطی که در گذشته از برقراری مشوق‌های صادراتی حرف می‌زنیم اما اکنون مورد تنبیه صادراتی قرار می‌گیریم.

کاشفی خاطرنشان کرد: این شیوه مناسب فعالین تجاری که با این شرایط سخت کار می‌کنند نیست.

وی در ادامه از برخی مشکلات پیش روی صادرات در استان کرمانشاه نیز انتقاد کرد که مهمترین آنها داخل دستور جلسات کارگروه‌های مرتبط با صادرات است و یادآور شد: در استان کرمانشاه کارگروه‌های متعددی برای صادرات از جمله توسعه صادرات، مبادلات مرزی و ... داریم که گاهی مصوبات آنها با هم مغایرت دارد.

رئیس اتاق کرمانشاه از موانع صادرات کالا در برخی مرزها هم یاد کرد و گفت: مرز سومار اگرچه با سختی باز شد اما یک روز برای عبور هفت ماشین بار، ۲۳ تلفن انجام دادیم تا بارها صادر شود. کاشفی با بیان اینکه این شیوه درست صادرات نیست، ادامه داد: نباید زحمات تولیدکنندگان اینگونه در نقطه صفر مرزی با مشکل مواجه شود.

وی از پیشینه صادراتی مردم استان نیز یاد کرد و با بیان اینکه تجارت در خون مردم کرمانشاه است، افزود: اگر شرایط تسهیل شود همه پای کار می‌ایند.

وی گفت: البته بسیاری از دستگاه‌ها نیز برای کمک به صادرات به خوبی پای کار هستند که زحمات آنها را نادیده نمی‌گیریم.

در پرایر صادرات نیستیم

استاندار کرمانشاه با بیان اینکه بخش دولتی مقابله صادرات نیست، گفت: برای رفع بروکراسی پیش روی صادرات تلاش می‌کنیم، اما

مراسم روز ملی صادرات و تجلیل از صادرکنندگان برگزار شد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، صادرکنندگان برتر کرمانشاه در مراسمی با حضور استاندار، رئیس اتاق کرمانشاه، جمعی از مستولین و فعالان اقتصادی استان تجلیل شدند.

کیوان کاشفی رئیس اتاق کرمانشاه و عضو هیات رئیسه اتاق ایران گفت: ثبات امروز اقتصاد کشور و جبران کمبود ارز را مدیون صادرکنندگان و برگشت ارز حاصل از صادرات به کشور هستیم.

وی با اشاره به شرایط سخت اقتصادی کشور در سالی که گذشت، اظهار کرد: در کنار این شرایط سخت کم سابقه، شاهد ثبات اقتصادی در کشور هم بودیم که این ثبات را مدیون صادرکنندگان هستیم.

وی ادامه داد: بازگشت ارز حاصل از صادرات از سوی فعالین تجاری به این ثبات اقتصادی کمک کرد تا دیگر مشکل تامین ارز در کشور نداشته باشیم.

رئیس اتاق کرمانشاه از برخی تنگناهای پیش روی صادرات که کار فعالین این عرصه را دشوار کرده نیز یاد کرد و مشکلات مالیاتی را از مهمترین آنها برشمود.

کاشفی با بیان اینکه بر اساس قانون بودجه بازگشت مالیات بر ارزش افزوده منوط به تسویه حساب ارزی شده و این امر کار را برای صادرکنندگان بسیار دشوار کرده است، خاطرنشان کرد: وقتی که رقم مالیات بر ارزش افزوده 9 درصد است اگر یک درصد اقتصادی تا پایان سال 10 بار صادرات داشته باشد باید 90 درصد نقدینگی او در سازمان امور مالیاتی دپو شود.

وی رقم مالیات بر ارزش افزوده پرداختی فعالین تجاری در 9 ماهه امسال را سه هزار میلیارد تومان اعلام کرد و با بیان اینکه بر اساس اعلام بانک مرکزی 1500 میلیارد تومان از این رقم بدون مشکل می‌تواند به فعالان اقتصادی برگردد، گفت: اما تا کنون فقط 230 میلیارد



خبر

... را نیز به ما تحمیل کند.

با زوند همچنین بر لزوم بهره‌گیری بهتر از ظرفیت بازار عراق تاکید کرد و گفت: معلوم نیست بازار عراق تا کی در اختیار ما باشد، پس باید از هرگونه فرصت سوزی برای استفاده از این بازار جلوگیری کنیم و جای پای خود را در این بازار محکم کنیم.

مشوق‌های صادراتی احیا شود

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه گفت: اگر رونق صادرات را می‌خواهیم باید دوباره مشوق‌های صادراتی برقرار شود. محسن دارابی با اشاره به سابقه تجارت در استان کرمانشاه وجود ۳۷۱ کیلومتر مرز مشترک با کشور عراق، اظهار کرد: در کرمانشاه پنج مرز رسمی و یک بازارچه داریم و همیشه بیشترین سهم از صادرات ایران به عراق از طریق مرزهای استان کرمانشاه بوده است. وی ادامه داد: این مرزها متعلق به نظام جمهوری اسلامی است و کارکرد ملی دارد و اگر بخواهیم رونق بیشتری در این مرزها را شاهد باشیم، باید از منابع ملی برای تامین زیرساخت‌های مرزی استفاده کنیم.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه بهبود وضعیت مرزهای استان را نیازمند همکاری همه بخش‌های مختلف از جمله گمرکات، راه و شهرسازی، صنعت، معدن و تجارت، دستگاه‌های نظامی و انتظامی و خصوصاً بخش خصوصی دانست.

وی در ادامه بر لزوم حمایت از صادرکنندگان تاکید کرد و یکی از مهم ترین مواردی که می‌تواند در این زمینه موثر باشد را برقراری مشوق‌های صادراتی دانست.

دارابی با اشاره به رشد ۴۰ تا ۴۵ درصدی صادرات کشور در دهه ۸۰، اظهار کرد: یکی از مهمترین دلایل رشد صادرات وجود مشوق‌های صادراتی بود که امکان رقابت کالاهای ایرانی در بازارهای هدف را افزایش می‌داد.

وی معتقد است، اگر اکنون نیز دوباره رونق صادرات را می‌خواهیم باید مشوق‌های صادراتی برقرار شود.



شرایط اقتصادی دشوار کشور اجازه برخی اقدامات را نمی‌دهد. هوشمند بازوندبا بیان اینکه بخش دولتی به هیچ عنوان در مقابل صادرات نیست، گفت: اینگونه نیست که دولت نخواهد برای تسهیل گری شرایط صادرات کاری انجام دهد، اما شرایط دشوار اقتصادی کشور کمی کار را سخت کرده است.

با زوند ادامه داد: ما هم از بروکراسی سر راه صادرات نگرانیم، اما در برخی زمینه‌ها واقعاً با توجه به شرایط سخت اقتصادی نمی‌توان اصلاحات چندانی انجام داد.

استاندار کرمانشاه با اشاره به شرایط تحریم و اینکه دشمن به عنوان یک تروریست اقتصادی تمام گلوگاه‌های کشور را رصد کرده و بنگاه‌های مالی را هدف می‌گیرد که منجر به افزایش تورم و ... شده، اظهار کرد: در چنین شرایطی امکان تک رقمی کردن سود تسهیلات بانکی و بسیاری از اقدامات دیگر نیست و اینطور نیست که مجموعه مدیریت مالی کشور نخواهد کاری بکند.

با زوند با بیان اینکه در این شرایط همه برای هدف مشترک که همان تسهیل امور است کار می‌کنند، افزود: حتی بانک‌ها نیز به خوبی پای کار هستند.

وی با بیان اینکه بانک‌ها نیز با وجود مشکلاتی که به لحاظ نظارت دستگاه‌های نظارتی دارند به خوبی پای کار هستند، عنوان کرد: به هر حال بانک‌ها نیز قرار است گاهی تا ۶۰، ۵۰ درصد سرمایه‌گذاری یک پروژه را تامین کنند و باید به آنها حق بدھیم به همین اندازه نگران بازگشت سرمایه شان باشند.

استاندار کرمانشاه همکاری خود فعالین اقتصادی را نیز در شرایط کنونی ضروری خواند و یادآور شد: البته ما قدردان زحمات فعالان این عرصه هستیم که با رونق تولید و اشتغال به تامین معیشت مردم کمک می‌کنند.

وی با بیان اینکه در چنین شرایطی یک اشتباہ کوچک می‌تواند ضربه بزرگی به ما وارد کند، یادآور شد: نمونه این مشکل را در بسته شدن پنج، شش ماهه مرز سومار شاهد بودیم که حتی باعث شد طرف عراقی ایرادات سختی مانند فراهم کردن برخی زیرساخت‌ها، احداث سکو و





خبر

این خسارت در کوتاه مدت وجود دارد.
به گفته این نماینده مجلس زمان کوتاهی باقی مانده و اگر مقاومت کنیم و شرایط ویژه را بپذیریم، با سربلندی از این قله عبور خواهیم کرد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود از نقش مهم صادرکنندگان در شرایط کنونی که ستاد پشتیبانی جنگ را بر عهده دارند نیز یاد کرد و گفت: باید تلاش کنیم در این شرایط صادرات را افزایش دهیم و کالا و ذاته ایرانی را به کشورهای دیگر وارد کنیم.
مصری معتقد است، صادرات کالا به کشورهای دیگر باعث می‌شود پیوند اقتصادی بین مردم دو کشور فارغ از پیوندهای سیاسی شکل بگیرد که این امر بسیار مهم است.

عضو هیئت رئیسه مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه حمایت از صادرکنندگان و درنظرگرفتن مشوقهای صادراتی برای آنها واقعه مهم است، یادآور شد: اما در شرایط کنونی که با کمبود موافقه بودجه مواجه هستیم، دست ما برای پرداخت برخی از این اعتبارات باز نیست.

در ادامه شهریار گراوندی مدیرعامل سیمان سامان غرب نیز از مرزها به عنوان ظرفیتی برای توسعه کرمانشاه یاد کرد که باید برای استفاده از آنها استراتژی ویژه داشته باشیم.

وی از شرایط جنگ اقتصادی که اکنون با آن مواجهیم نیز یاد کرد و گفت: در این شرایط باید از طریق نفوذ اقتصادی به کشورهای دیگر اقدام کنیم که صادرات می‌تواند در این زمینه راهگشا باشد.

احمدیان مدیرعامل شرکت کشت و صنعت بهساز غذای زاگرس نیز با بیان اینکه امروز صادرات به یکی از دشوارترین کارها در کشور تبدیل شده، گفت: مشکلات پیمان سپاری ارزی هزینه های صادرات را بالا برده و امکان رقابت را از صادرکنندگان می‌گیرد.

وی همچنین از بالا بودن نرخ تسهیلات بانکی برای بخش تولید نیز گلایه کرد.

در پایان این مراسم از مدیران عامل واحدهای تولیدی و صنعتی مانیزان، روزین تاک، سیمان سامان غرب، چینی کرد، آرد بیستون، شرکت توسعه صنایع چاپ و پسته‌بندی کرمانشاه، جهان فولاد غرب، پتروشیمی کرمانشاه، امید آرمان کردستان، جام پلاست، کشت و صنعت بهساز غذای زاگرس، مهندسی قیر و آسفالت غرب و شرکت برنج آرام همکار به عنوان صادرکنندگان برتر کرمانشاه تجلیل شد.
همچنین از هوشمنگ بازوند استاندار کرمانشاه، محسن دارابی رئیس سازمان صمت استان، خلیل حیدری مدیرکل گمرک کرمانشاه و همچنین رضا سلیم ساسانی مدیرعامل نمایشگاه بین‌المللی کرمانشاه به عنوان حامیان صادرات استان تقدیر شد.

همچنین به همت اتاق کرمانشاه و تعدادی از صادرکنندگان استان یک دستگاه خودرو به مریم هاشمی بانوی ووشوکار کرمانشاهی اهدا و از وی تجلیل شد.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه در ادامه از مشکلات پیش روی صادرات محصولات کشاورزی نیز یاد کرد و افزود: برای حل مشکلات بنا داریم صادرات برخی از اقلام محصولات کشاورزی از جمله سبب زمینی، پیاز، گوجه و هندوانه را ساماندهی کنیم.

دارابی با اشاره به آشفتگی هایی که در مرزها برای صادرات این محصولات وجود داشت، اظهار کرد: قرار است صادرات این محصولات از بسته‌بندی در مزرعه تا ذخیره سازی، اتبارداری و... مدیریت شود.
وی در ادامه از پیگیری ها و اقدامات مدیریت ارشد استان برای حمایت از حوزه صادرات نیز قدردانی کرد و افزود: بازگشایی مرز سومار از مهمترین این اقدامات بود.

دارابی با بیان اینکه در گذشته واردات کالا برای مرزنشینان ملزم به ثبت سفارش بود، یادآور شد: با پیگیری های انجام شده اکنون ثبت سفارش جای خود را به ثبت آمار داده است.
وی با بیان اینکه در کنار صادرات، واردات نیز اهمیت بسزایی دارد، خاطرنشان کرد: با پیگیری های انجام شده تخفیفاتی برای واردات کالا به استان در نظر گرفته شده است.

در ادامه خلیل حیدری ناظر گمرکات استان کرمانشاه نیز بر لزوم مدرن شدن شیوه صادرات تاکید کرد و گفت: ۲۰ سال است که به شیوه های سنتی گذشته صادرات را انجام می‌دهیم.

وی معتقد است، این شیوه سنتی صادرات، سازمان ها و نهادهای مختلف را در مرز درگیر کرده و مشکلات فراوانی را به همراه دارد.
وی همچنین خواستار مشخص شدن وظایف دقیق هر یک از دستگاه ها درباره صادرات شد و گفت: در این صورت با هر دستگاهی که به وظایف خود عمل نکند، می‌توان برخورد کرد.

باید بپذیریم شرایط تحریم ویژه است

عضو هیات رییسه مجلس با اشاره به شرایطی که تحریمها در کشور ایجاد کرده، اظهار کرد: باید مقاومت کنیم تا این شرایط با موقیت عبور کنیم.

عبدالرضا مصری با اشاره به این که زمانی ۲.۴ میلیون بشکه صادرات نفت داشتیم که امکان اداره مالی کشور را فراهم می‌کرد، افزود: امروز این میزان صادرات به حدود ۳۰۰ تا ۵۰۰ هزار بشکه رسیده و همین شرایط اداره کشور را مشکل کرده است.

وی با بیان اینکه هر چقدر ما قدرتمندتر شویم دشمن نیز فشارش را مضاعف می‌کند، گفت: اگرچه تحریم شرایط سختی را به مردم تحمیل می‌کند، اما نباید فراموش کنیم همانطور که برای ما سخت است، فشار تحریمها به خود دشمنان نیز خساراتی را وارد می‌کند.

نماینده کرمانشاه در مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه دشمنان مجبورند خسارت حاصل از تحریم ها و جلوگیری از مراودات تجاری با ایران را برای هم پیمانان خود جبران کنند، یادآور شد: امکان جبران



خبر

اسامی صادرگذرهای نموده سال ۹۸

۱	جناب آقای امیر حسین صفری مدیر عامل محترم شرکت هانیزان
۲	جناب آقای مظفر عبدالله مدیر عامل محترم شرکت کشت و صنعت روزبهن تاک
۳	جناب آقای شهریار گراوندی مدیر عامل محترم شرکت صنایع سیمان سامان غرب
۴	جناب آقای حمید رضا تازش مدیر عامل محترم شرکت چمنی کرد
۵	جناب آقای مهدی علیزاده برمی مدیر عامل محترم شرکت توسعه صنایع جاپ و بسته بندی کرمانشاه
۶	جناب آقای کوشا حجتی مدیر عامل محترم شرکت آرد پیستون
۷	جناب آقای جهانشاه شکری مدیر عامل محترم شرکت جهان فولاد غرب
۸	جناب آقای حامد احمدیان مدیر عامل محترم شرکت کشت و صنعت بهساز غذای زاگرس (اوکادو)
۹	جناب آقای مجید عباسی مدیر عامل محترم شرکت مهندسی قیر و آسفالت غرب
۱۰	جناب آقای حسین صباح مدیر عامل محترم شرکت صنایع پتروشیمی کرمانشاه
۱۱	جناب آقای محمد سعید خوش مدیر عامل محترم شرکت آمید آرمان کردستان
۱۲	جناب آقای سید امیر رضا حسینی مدیر عامل محترم شرکت جام پلاست
۱۳	جناب آقای آرام خوش سپهر مدیر عامل محترم شرکت برج آرام همکار

اسامی خادمهین صادرات سال ۹۸

۱	جناب آقای هوشنگ بازوند استاندار محترم کرمانشاه
۲	جناب آقای محسن دارابی ریاست محترم سازمان صنعت، معدن و تجارت کرمانشاه
۳	جناب آقای خلیل حیدری مدیر کل محترم گمرکات استان کرمانشاه
۴	جناب آقای رضا سلیمان ساسانی مدیر عامل محترم نمایشگاه بین المللی کرمانشاه



أخبار

به همت اتاق کرمانشاه و با مشارکت صادرکنندگان استان از "مریم هاشمی" قهرمان ووشو جهان تجلیل شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در حاشیه مراسم تجلیل از صادرکنندگان برتر استان کرمانشاه، از مریم هاشمی قهرمان کرمانشاهی ووشو جهان تجلیل به عمل آمد.

به همت اتاق کرمانشاه و مشارکت تعدادی از فعالین اقتصادی و صادرکنندگان استان، یک دستگاه خودرو به این قهرمان اهدا و از زحمات وی برای اعتلای نام ایران و کرمانشاه قدردانی شد.

این تجلیل با هدف قدردانی از این بانوی توانمند کرمانشاهی و همچنین ایجاد انگیزه در سایر ورزشکاران خصوصاً بانوان انجام شد.

اتاق کرمانشاه همواره در کنار برنامه‌های اقتصادی فعالیت‌های جانبی از جمله حمایت از افراد توانمند، اقدامات عام المنفعه و ... را نیز در دستور کار دارد.

گفتنی است مریم هاشمی بانوی ووشوکار کرمانشاهی چند مدال طلای جهانی و کشوری را در سابقه فعالیت خود دارد و تعدادی از این مدال‌ها را نیز به مقام معظم رهبری تقدیم کرده است.





خبر

متاسفانه تا زمانی که گزینش‌های سفارشی بر اساس واسطه و رانت وجود دارد سراغ نیروهای ماهر نمی‌رویم. هاشمی معتقد است باید به گونه‌ای تغییر رفتار دهیم که نیروهای سفارشی را نیز مجبور به مهارت آموزی کنیم.

وی بی‌توجهی به مقوله مهارت را باعث از دست رفتن بسیاری از مشاغل دانست و عنوان کرد: با رونق تکنولوژی بسیاری از مشاغل در معرض نابودی است و اگر می‌خواهیم حفظشان کنیم باید سراغ مهارت برویم.

وی با بیان اینکه مهارت را هم برای دانش آموختگان دانشگاهی و همه افرادی که هم اکنون صاحب شغل هستند باید در نظر بگیریم، تاکید کرد: ارتقاء مهارت افرادی که هم اکنون دارای شغل هستند به افزایش توانمندی و بازدهی آنها کمک می‌کند.

معاون وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی آموزش مهارت به فارغ التحصیلان دانشگاهی را نیز بسیار حائز اهمیت دانست و تاکید کرد: حدود ۴۰ درصد از ورودی‌های ما فارغ التحصیلان دانشگاهی و عمده‌تا مربوط به رشته‌های مهندسی از جمله برق، معماری و ... هستند. به گفته هاشمی بررسی‌ها نشان می‌دهد که حدود ۴۰ تا ۵۰ درصد آموزش‌هایی که در اختیار افراد قرار می‌گیرد منجر به ایجاد شغل می‌شود.

وی همچنین بر لزوم فاصله گرفتن از مدرک گرایی نیز تاکید کرد و افزود: قرار نیست در آموزش فنی حرفه ای به دنبال خراج کردن مدرک و یا ضایع کردن حق مردم باشیم.

رئیس سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای اظهار کرد: خط قرمز ما آزمون، صلاحیت‌های حرفه‌ای و گواهینامه است و آموزشگاه و مری که در این زمینه تحلف داشته باشد جایی در فنی حرفه‌ای نخواهد داشت. هاشمی با تاکید بر اینکه رویکرد فنی حرفه‌ای صرفاً آموزش‌های تئوری نیست، عنوان کرد: سهم آموزش‌های تئوری ۳۰ درصد و آموزش‌های کارگاهی ۷۰ درصد است.

به گفته هاشمی این روند باعث شده مدارک فنی و حرفه‌ای در بعد بین المللی نیز پذیرفتی باشد.

وی در ادامه بر لزوم اتکا به بخش خصوصی نیز تاکید کرد و افزود: ۱۲ هزار آموزشگاه آزاد فنی حرفه‌ای داریم که باید از ظرفیت آنها استفاده کنیم.

رئیس سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور گفت: بنا داریم تا پایان سال ۱۳۹۹ آموزش‌های فنی و حرفه‌ای را به بخش خصوصی توانمند و اگذار کنیم و ارائه آموزش را فقط در مناطق که بخش خصوصی توانمندی کافی نداشته باشد ادامه خواهیم داد.

معاون وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی تمرکزدایی را از اولویت‌های دیگر سازمان آموزش فنی حرفه ای کشور اعلام کرد و افزود: در نخستین گام مجوز مرکز تربیت مری را به استان کرمانشاه و اگذار کردیم و باید با استفاده از این ظرفیت بانک اطلاعاتی جامع از مریبان و استادکاران کرمانشاه ایجاد شود که البته ابتدا مهارت آنها را بررسی

رئیس سازمان فنی و حرفه‌ای کشور در دیدار با فعالان اقتصادی کرمانشاه: اتاق‌های بازرگانی مجلس دوم کشور هستند

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، فعالان اقتصادی کرمانشاه با رئیس سازمان فنی و حرفه‌ای کشور دیدار و گفتگو کردند و به بیان مشکلات خود در حوزه مهارت پرداختند.

نلسون حضرتی نایب رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه از اهمیت توجه به موضوع آموزش و مهارت خصوصاً در حوزه تولید و تجارت تاکید کرد و افزود: باید ارتباط بین واحدهای صنعتی و مراکز دانشگاهی و فنی حرفه‌ای را تقویت کنیم.

وی معتقد است این تعامل باید بر اساس نیازهای بخش خصوصی و حوزه تولید شکل بگیرد. به گفته حضرتی اتاق بازرگانی همواره در حوزه ارائه آموزش در زمینه های مرتبط با تولید و تجارت پیشگام بوده است.



خصوصی سازی آموزش‌های فنی و حرفه‌ای

به گفته رئیس سازمان فنی و حرفه‌ای کشور تا پایان سال ۱۳۹۹ آموزش‌های فنی و حرفه‌ای به بخش خصوصی واگذار می‌شود.

علی اوسط هاشمی از لزوم اتکا به مهارت یاد کرد و گفت: متاسفانه ارزش‌ها در جامعه ما جایجا شده و همه چیز را در عنوان افراد جستجو می‌شود و کمتر به توانمندی و مهارت‌های آنها توجه داریم.

وی با بیان این که توانمندی و مهارت افراد از عناوینی مانند دکتر، مهندس و ... مهمتر است، افزود: همانقدر که جامعه به افرادی مانند دکتر و مهندس نیاز دارد به یک آشپز خوب، آرایشگر خوب و ... نیاز احتیاج دارید و باید با تغییر نگاه منزلت اجتماعی افراد صاحب مهارت را بالا ببریم.

رئیس سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور بر لزوم توجه به مهارت افراد در جذب نیروی کار و استخدامها تاکید کرد و یادآور شد:



خبر

واحد و در نهایت رکود آن است.

معاون هماهنگی امور اقتصادی استان کرمانشاه بر لزوم برقراری ارتباط بین حوزه آموزش و واحدهای صنعتی و صنفی تاکید کرد و ادامه داد. باید مراکز آموزشی را در شهرک‌های صنعتی راه اندازی و تقویت کنیم. حاتمی تاکید کرد: آموزش باید در تمام حوزه‌های اقتصادی استان از جمله تولید، تجارت، گردشگری و ... مورد توجه قرار گیرد.

وی با اشاره به انتخاب هفت استان به عنوان پایلوت برای تدوین طرح سند راهبردی مهارت که کرمانشاه نیز جز آنها است، خاطر نشان کرد: تدوین این سند را با جدیت و در کوتاه‌ترین زمان ممکن پیگیری خواهیم کرد.

به گفته معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری کرمانشاه، این سند نقشه راه آموزش و مهارت استان خواهد بود.

سهراب دل انگیزان مشاور اقتصادی اتاق کرمانشاه و رئیس دانشگاه علوم اجتماعی کرمانشاه نیز یکی از مهمترین زمینه‌های خلا مهارت در استان را نداشتند مهارت فروش واحدهای صنعتی اعلام کرد.

وی همچنین بر لزوم عملیات کردن آموزش‌های فنی و حرفه‌ای تاکید کرد و افزود: آموزش‌هایی که اکنون ارائه می‌شود متناسب با نیاز واحدهای تولیدی نیست.

لزوم استفاده از روش‌های نوین آموزش، به روز شدن آموزش‌های فنی و حرفه‌ای، توجه به نیازهای حوزه صنعت در این آموزش‌ها و ... از دیگر مواردی بود که در این جلسه مورد تاکید قرار گرفت.

می‌گنیم و سپس گواهینامه تدریس به آنها خواهیم داد. وی معتقد است این مرکز می‌تواند به پنج استان غرب کشور ارائه خدمات داشته باشد.

وی همچنین مجوز احداث مجتمع فنی استان با تمام ظرفیت‌ها و گرایش‌ها را به اتاق بازرگانی واگذار کرده و افزود: راهاندازی این مرکز می‌تواند ارتباط قابل توجهی بین آموزش فنی و حرفه‌ای، دانشگاه‌ها، مراکز صنعتی و واحدهای صنفی برقرار کند.

هاشمی یادآور شد: عقیده دارم بخش خصوصی به عنوان یک بخش جریان ساز ظرفیت راهاندازی این مجتمع را دارد.

هاشمی همچنین بر لزوم تدوین سند راهبردی مهارت استان کرمانشاه نیز تاکید کرد و یادآور شد: این سند باید بر اساس سایر استان بالادستی استان از جمله سند آمایش، سند اقتصاد مقاومتی و ... تدوین و در برابر این اسناد بالادستی انعطاف داشته باشد.

مهارت حلقه مفقوده اکوسیستم کارآفرینی کرمانشاه

هدایت حاتمی معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری کرمانشاه نیز در ادامه این جلسه با اشاره به تلاش استان برای ایجاد یک اکوسیستم کارآفرینی، اظهار کرد: یکی از حلقه‌های مفقوده این اکوسیستم بحث مهارت است.

وی از نبود مهارت به عنوان یکی از عوامل عدم توسعه یافتنی اقتصاد استان کرمانشاه در حوزه‌های مختلف یاد کرد و گفت: پیامد نداشتن مهارت فرسایش زیاد کار و کارگر، تولید کالای بی‌کیفیت، زیان‌ده شدن



مصاحبه و تحلیل ها



مصاحبه و تحلیل‌ها

تعداد مصاحبه‌های
۹۸ بهمن

۳



جهان خواهرخواندگی ندارد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه ادامه داد: اقداماتی برای خواهرخواندگی کرمانشاه با شهرهایی از جمله ازمیر و قاضی انتپ ترکیه، اربیل عراق و شهری از روسیه انجام شده اما هیچ کدام از این اقدامات به نتیجه نرسیده است.

کاشفی وظیفه اصلی خواهرخواندگی را مربوط به شهرداری‌ها دانست و عنوان کرد: برای خواهرخواندگی ابتدا شهرداران باید تفاهم‌نامه امضا کنند و بعد ذیل خواهرخواندگی روابط اقتصادی، علمی، فرهنگی و هنری و ... با همکاری دستگاه‌های مرتبط تشکیل شود.

کاشفی تأکید کرد: به علاوه استان کرمانشاه از جمله استان‌هایی است که دفتر وزارت خارجه فعال دارد اما متأسفانه تاکنون از ظرفیت این دفتر آنطور که باید استفاده نکردیم و خروجی مناسبی از آن بیرون نیاوردیم.

وی با اشاره به راهکارهایی که می‌تواند کرمانشاه را از این وضعیت خارج کند و تعاملات بین‌المللی استان را افزایش دهد، اظهار کرد: برای حل این موضوع اتاق بازرگانی پیشنهاد تشکیل کمیته روابط خارجی استان کرمانشاه را ارائه داد.

به گفته عضو هیئت رئیسه اتاق بازرگانی ایران، پرپوشال این کمیته تهیه شده و پیشنهاد شده تعدادی از دستگاه‌ها از جمله استانداری، دفتر وزارت خارجه، اتاق بازرگانی، یکی از دستگاه‌های امنیتی و همچنین به فراخور مباحثت سایر دستگاه‌های فرهنگی، گردشگری، اقتصادی و ... نیز عضو این کمیته باشد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با تأکید بر لزوم بین‌المللی شدن کرمانشاه و حضور بیشتر خارجی‌ها در استان، گفت: برای این منظور باید کمیته روابط خارجی استان کرمانشاه را راهاندازی کنیم و به فکر خواهرخواندگی کرمانشاه با شهرهای دیگر کشورها باشیم.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه کیوان کاشفی با اشاره به نقش تاثیرات روابط بین‌المللی بر اقتصاد استان کرمانشاه، اظهار کرد: یکی از حلقه‌های مفقوده کرمانشاه عدم ارتباطات بین‌المللی از سوی نهادها، دستگاه‌ها و ... با انجمن‌های بین‌المللی و رفت و آمد خارجی‌ها در استان است.

وی ادامه داد: متأسفانه کمتر می‌بینیم که در استان کرمانشاه رویدادهای بین‌المللی برنامه‌ریزی شود و حتی برخی از انجمن‌های سطح بالا در حوزه آموزشی، دانشگاه‌ها، انجمن‌های نظام مهندسی، پژوهشکی و ... از حضور خارجی‌ها در استان استفاده کنند.

به گفته عضو هیأت رئیسه اتاق ایران، این موضوع حتی در حوزه فرهنگی هنری هم قابل توجه است و کمتر شاهد حضور هنرمندان خارجی در کرمانشاه هستیم.

کاشفی با بیان اینکه حضور خارجی‌ها در استان بیشتر به فعالیت‌های اتاق بازرگانی و اقداماتی که از سوی این تشكل انجام می‌گیرد محدود می‌شود، یادآور شد: این تعاملات نیز بیشتر در چارچوب روابط اقتصادی و تجاری است.

رئیس اتاق کرمانشاه معتقد است با توجه به مرزی بودن استان و سابقه تجاری که کرمانشاه از دیرباز در مسیر جاده ابریشم داشته خلاء نداشتن تعاملات بین‌المللی بیشتر احساس می‌شود.

وی با بیان اینکه نداشتن این تعاملات بین‌المللی در خواهرخواندگی نیز خود را نشان می‌دهد، افزود: متأسفانه کرمانشاه به رغم اینکه یک شهر قدیمی و اکنون نیز کلانشهر است اما با هیچ کدام از شهرهای



مصاحبه و تحلیل‌ها

کاشفی یادآور شد: این کمیته می‌تواند چارچوب روابط ارتباطات خارجی را برای استان ترسیم کند و همچنین هماهنگی‌های بین دستگاهی را برای برگزاری رویدادهای بین‌المللی در کرمانشاه انجام دهد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه از دیگر کارکردهای این کمیته را فراهم کردن شرایط حضور بیشتر گردشگران با همکاری دستگاه‌های مربوطه در استان دانست و اظهار کرد: به علاوه با فعالیت این کمیته فضایی ایجاد می‌شود که خارجی‌هایی که وارد ایران می‌شوند از کرمانشاه نیز بازدید داشته باشد.

وی معتقد است نتیجه این کار افزایش اعتماد به نفس استان، شناساندن کرمانشاه به خارجی‌ها، توسعه سرمایه‌گذاری در استان، رونق گردشگری و همچنین به روز شدن سیستم‌ها و صنایع خواهد بود و بعلاوه در حوزه فرهنگی نیز پیامدهای مثبت خاص خود را دارد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با بیان اینکه پیشنهاد تشکیل این کمیته به مدیریت ارشد استان داده شده اما پاسخی در این زمینه دریافت نشده است، تاکید کرد: تقاضای اول ما این است که این کمیت هرچه زودتر تعیین تکلیف شود تا بتوانیم مسیر را برای روابط خارجی گسترده و قوی در استان باز کنیم.

وی بر لزوم توجه به مسئله خواهرخواندگی در استان نیز تاکید کرد که می‌توان به دنبال آن همکاری‌های اقتصادی، سیاسی، فرهنگی و ... را نیز شکل داد.

کاشفی همچنین خواستار استفاده بیشتر از ظرفیت دفتر وزارت امور خارجه در استان شد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه گفت: اگر به همه این موارد توجه کنیم کرمانشاه از این ازوا خارج خواهد شد و شاهد بربایی رویدادها و فعالیت‌های بین‌المللی و حضور خارجی‌ها در کرمانشاه می‌شویم که پیامدهای مثبت آن به سمت استان سرازیر می‌شود.



مصاحبه و تحلیل‌ها

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه از ارتقا ۱۱ پله‌ای جایگاه بهبود فضای کسب و کار استان کرمانشاه در پاییز امسال نسبت به فصل تابستان خبر داد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی با اشاره به اینکه از سه سال قبل پایش فضای کسب و کار کشور به اتاق ایران واگذار شد و پیش از آن توسط مرکز مطالعات و پژوهش‌های اقتصادی مجلس انجام می‌شد، گفت: از آن زمان تا کنون وضعیت فضای کسب و کار کشور و هر یک از استان‌ها به تفکیک بررسی و اعلام می‌شود.

وی با اشاره به تفاوتی که شیوه پایش فضای کسب و کار از سوی اتاق ایران با دوره قبل که توسط مرکز مطالعات و پژوهش‌های مجلس انجام می‌شد دارد، عنوان کرد: در گذشته نظرسنجی صرفاً از تشکل‌های اقتصادی و در هر استان فقط از هفت تا هشت تشکل انجام می‌شد به گفته عضو هیات رئیسه اتاق ایران، اکنون این نظرسنجی به صورت مستقیم از فعالان اقتصادی و بر اساس سهم آنها از تولید داخلی انجام می‌شود.

کاشفی یادآور شد: به علاوه این نظرسنجی از فعالان اقتصادی در سه حوزه اتاق بازرگانی (با سهم بیشتر)، اتاق تعاون و اتاق اصناف صورت می‌گیرد.

وی ادامه داد: بر اساس آخرین پایشی که انجام شده استان کرمانشاه در فصل پاییز با عدد ۶۰۴ کشور بهبود فضای کسب و کار در جایگاه ۱۷ کشور قرار گرفته است. رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به ارتقا ۱۱ پله‌ای جایگاه استان نسبت به فصل قبل (تابستان)، افزود: در فصل تابستان با عدد ۶۲۳ برای شاخص بهبود فضای کسب و کار در جایگاه ۲۸ کشور قرار داشتیم و در فصل بهار نیز رتبه ۲۷ کشور بودیم.

کاشفی مهمترین مانعی که فعالان اقتصادی چه در استان کرمانشاه و چه در کشور به عنوان عامل برهم زننده فضای کسب و کار از آن یاد کردند را غیرقابل پیش‌بینی بودن و نوسانات قیمت مواد اولیه و محصولات اعلام کرد که به دلیل بی ثباتی چند وقت اخیر نرخ ارز و برخی محدودیت‌ها در واردات بوده است. وی افزود: بی ثباتی در سیاست‌ها، قوانین، مقررات و رویه‌های اجرایی ناظر بر فضای کسب و کار که همان بخشانه‌های خق‌الساعه است و همچنین دشواری در تأمین مالی از سوی بانک‌ها را نیز عوامل دوم و سوم مخل فضای کسب و کار است که فعالان اقتصادی از آن گلایه داشتند. به گفته عضو هیات رئیسه اتاق ایران، وجود انحصار و رانت، رقابت غیرمنصفانه شرکت‌ها، برداشت سلیقه‌ای مامورین دستگاه‌ها و نهادها، رویه‌های ناعادلانه مالیات و ... از دیگر عواملی است که در پاییز امسال بر نامناسب بودن فضای کسب و کار تاثیر داشته است.

وی در ادامه بهبود فضای کسب و کار استان را حاصل برخی از اقدامات، برپایی مستمر جلسه شورای گفت و گو، ستاد تسهیل و ... دانست که اث ایجاد حساسیت در مسئولین شده و افزود: امیدواریم با توجه به تاثیری که فضای کسب و کار در جذب سرمایه‌گذاران به استان دارد شاهد ادامه این روند و توجه بیشتر مسئولین به بهبود فضای کسب و کار باشیم.



رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه: فضای کسب و کار مناسب حلقه مفقوده کارآفرینی کشور است

در داخل کشور امکان تولید آنها وجود دارد و این امر به رونق تولید صنایع منجر شده است.

وی یکی از مهمترین مواردی که در سیاست‌های اقتصاد مقاومتی به آن تاکید شده را توجه به حوزه کارآفرینی دانست و عنوان کرد: خوشبختانه طی سال‌های اخیر به موضوع کارآفرینی به خوبی پرداخته شده و فرهنگ آن نیز بین مردم جا افتاده است.

عضو هیات رئیسه اتاق ایران معتقد است، با جا افتادن این فرهنگ، امروز کمتر کسی را در کشور می‌بینیم که به دنبال راه اندازی کسب و کار جدید در هر شکل و اندازه نباشد.

کاشفی با بیان اینکه ایجاد انگیزه کارآفرینی نیازمند هموار شدن مسیر هم هست، خاطرنشان کرد: وقتی که روند کارآفرینی دشوار باشد، انگیزه‌ای که در مردم ایجاد شده سرکوب می‌شود.

وی حلقه مفقوده کارآفرینی در کشور را فضای کسب و کار مناسب دانست و عنوان کرد: امروز با قوانین و مقررات پیچیده‌ای در فضای کسب و کار مواجهیم که بسیاری از آنها حتی با سیاست‌های اقتصاد مقاومتی همخوانی ندارد و مربوط به زمانی است که شرایط عادی و ایده‌آل باشد.

به گفته رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه، مشکل دیگر فضای کسب و کار، فرهنگی است که در دستگاه‌های اجرایی برای بازی با قوانین و ساخت کردن کارها جا افتاده است.

کاشفی گفت: این روند باعث شده بر اساس آمارها، شروع یک کسب و کار و میانگین زمان تاسیس یک شرکت در کشور به ۴۵ روز تا سه ماه زمان نیاز داشته باشد، در حالی که این زمان برای کشورهای تزدیک ما از جمله ترکیه ۴۸ ساعت تا پنج روز است. وی بر لزوم بهبود فضای کسب و کار به عنوان یک حلقة مفقوده، برای توسعه کارآفرینی تاکید کرد.

عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی ایران، یکی دیگر از ملزمات توسعه کارآفرینی را استفاده از ظرفیت بخش خصوصی و بها دادن به این بخش دانست.

کاشفی با اشاره به اینکه دیگر زمان در اختیار داشتن منابع سرشار نفت و استفاده از آن گذشته، اظهار کرد: امروز باید تشکل‌های خصوصی را حمایت کنیم تا در عرصه‌های مختلف اقتصادی وارد شوند.

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه فضای کسب و کار مناسب را حلقه مفقوده کارآفرینی در کشور اعلام کرد و گفت: اگر رونق کارآفرینی را می‌خواهیم، باید به بخش خصوصی بها پدھیم.

کیوان کاشفی به مناسبت روز اقتصاد مقاومتی و کارآفرینی (۲۹ بهمن) در گفت و گو با ایسنا، با اشاره به تشدید تحریمهایی که خصوصاً طی دو دهه اخیر شاهد آن بوده ایم، اظهار کرد: این فشارها در سطوح مختلف اقتصادی، مالی، بانکی، صنعتی، تجاری، بهره‌وری و ... تأثیراتی در کشور داشته است و او ادامه داد: بعد از مطالعاتی که درباره این مشکلات و پیامدهای آن انجام شد و به استحضار مقام معظم رهبری رسید، شاهد ابلاغ سیاست‌های اقتصاد مقاومتی از سوی ایشان بودیم که چارچوب برنامه‌های بلندمدت و میان مدت اقتصادی کشور را تعیین کرده است.

عضو هیات رئیسه اتاق ایران با اشاره به اینکه این سیاست‌ها بر اساس شرایط فعلی کشور و با نگاه به آینده است و در منشور ۴۰ سال دوم انقلاب نیز اشاراتی به آن شده، خاطرنشان کرد: سیاست‌های اقتصاد مقاومتی به ستون فقراتی برای برنامه‌ریزی‌های اقتصادی کشور تبدیل شد و هر برنامه اقتصادی دیگری که در کشور تدوین می‌شود باید با محوریت همین سیاست‌ها باشد.

کاشفی هدف از تدوین و ابلاغ سیاست‌های اقتصاد مقاومتی را ایستادگی در برابر هجمه‌ها و تکانه‌هایی دانست که دولت‌های خارجی به ما وارد می‌کنند و یادآور شد: اگرچه نمی‌توان تأثیر این سیاست‌ها می‌توان اثرات این فشارها را کاهش داد.

وی معتقد است، سیاست‌های اقتصاد مقاومتی تاکنون تأثیر خوب خود را در بسیاری از بخش‌ها نشان داده، بگونه‌ای که اکنون با وجود همه فشارها و مشکلاتی که داریم، اما با کمبود اساسی در کالاهای مورد نیاز کشور وجود ندارد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با اشاره به اینکه ذیل سیاست‌های اقتصاد مقاومتی برنامه‌هایی تدوین شد که برای کوتاه مدت کشور بسیار مفید است، تاکید کرد: از جمله این موارد می‌توان به محدودیت و ممنوعیت واردات کالاهایی اشاره کرد که

اعلانات





اعلانات

اطلاعیه مهم

قانون تسهیل تسویه بدهی بدهکاران به شبکه بانکی کشور

ویژگی های این قانون:

مشمولیت قانون برای گیرندها تسهیلاتی است که تمام یا بخشی از بدهی سرسید شده خود را تا پایان اسفند ۱۳۹۷ پرداخت نکرده اند مشمولیت این قانون برای تسهیلات اشخاص حقیقی تا سقف ۵۰۰ میلیون تومان و برای اشخاص حقوقی تا سقف ۲ میلیارد تومان مشمولیت این قانون صرفاً به بخش تولید اختصاص دارد حذف سود مرکب

لحاظ سود بر مبنای قرارداد اولیه برای محاسبات بدهی پرداخت تمامی مانده بدهی تا پایان شهریور ۱۳۹۹

۴- سقف مجاز برای برخوردگری از مزایای این قانون برای هر شخص خوبی و حقوقی غیردولتی در کل شبکه بانکی، به ترتیب، پنج میلارد (۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰) ریال و بیست میلارد (۲۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰) اریال (اصل متدرج در «قرارداد ملک محاسبه») تعیین می شود.

۵- تسهیلات که بنا به نظر بانک مرکزی و در راستای ساماندهی بازار غیرمشکل پولی از مؤسسات در حال تصفیه به بانکها و مؤسسات اعتباری غیربانکی منتقل شده باشد، معمول احکام این قانون بوده و در چهارچوب ضوابط اجرائی که توسط بانک مرکزی شدیدن خواهد شد، تعیین نکلیف می شود.

۶- تسهیلات گیرندها شامل استفاده از ضوابط این قانون حداقل تا پایان اسفندماه ۱۳۹۸ مهلت دارند درخواست خود را به بانکها یا مؤسسات اعتباری موردنظر ازان کنند. بانک یا مؤسسه اعتباری غیربانکی مکلف است حداکثر ظرف مدت دو ماه از زمان ازان درخواست مشتری، کلیه دریافت ها و پرداخت های مشتری را که مربوط به «قرارداد ملک محاسبه» است به همراه زمان دریافت پا پرداخت، در سامانه ای که بانک مرکزی اصلاح می کند، ثبت نماید. تسهیلات گیرنده برای برخوردگری از مزایای این قانون پایید حداقل تا پایان شهریورماه ۱۳۹۹ مانده بدهی خود را که توسط سامانه فوق الذکر محاسبه و به او اعلام می شود، تقدماً تسویه نماید.

۷- قراردادهای فروش و واکثاری دارایی های بانک یا مؤسسه اعتباری غیربانکی و تسهیلات اعطایی ارزی اعم از منابع داخلی بانکها و مؤسسات اعتباری و سایر منابع، لز شمول این قانون مستثنی هستند.

۸- بانکها و مؤسسات اعتباری غیربانکی گیرنده در صورتی که در نتیجه اجرای این قانون متحمل زیان شوند، پس از تأیید بانک مرکزی، زیان مزبور را از سال ۱۳۹۹ پیدا به تدریج حداقل ظرف مدت پنج سال در صورتی های مال شود مستهلك کنند. چنانچه سازمان امور مالیاتی ذخایر مطالبات

مشکوک الوصول مربوط به تسهیلات غیرجاری را که مطابق این قانون تسویه می شود، در محاسبه مالیات متعلق به بانکها و مؤسسات اعتباری، لحاظ نکرده باشد، موظف است مالیات دریافته را به عنوان مالیات سالهای بعد از اجرای این قانون منظور کند.

۹- حکم این قانون قابل تجدید نمی باشد.

تصریه- کلیه تسهیلاتی که برای تولید اعطا شده، مشمول این قانون است، بانک مرکزی موظف است دستورالعمل اجرای این قانون از جمله تشخیص تسهیلات تولیدی از غیرتولیدی را ظرف مدت دوهفته از تاریخ ابلاغ این مصوبه، به بانکها و مؤسسات اعتباری اعلام نماید.

قانون فوق مشتمل بر ماده واحد و نه بند و یک تبصره در جلسه علنی روز دوشنبه مورخ یازدهم شهریورماه یکهزار و سیصد و نواد و هشت مجلس شورای اسلامی تصویب و در تاریخ ۱۳۹۸/۹/۲۰ از سوی مجمع تشخیص مصلحت نظام با اصلاحاتی موافق با مصلحت نظام تشخیص داده شد.

قانون تسهیل تسویه بدهی بدهکاران شبکه بانکی کشور

ماده واحد- به منظور حمایت از روشن تولید و تسهیل تسویه بدهی

رالی غیرجاری تولیدکنندگان به بانکها و مؤسسات اعتباری، چنانچه تسهیلات گیرندهایی که تمام یا بخشی از بدهی سرسید شده خود را تا پایان سال ۱۳۹۷ پرداخت نکرده اند، پخواهند بدهی غیرجاری خود را تقدماً تسویه نمایند، بدهی آنان به ترتیب زیر محاسبه خواهد شد:

۱- در صورتی که قرارداد تسهیلات گیرنده، بانک یا مؤسسه اعتباری تجدید پا امہال نشده باشد، همان قرارداد، ملک محاسبه مانده بدهی تسهیلات گیرنده بر اساس این قانون خواهد بود.

۲- در مورد قراردادهایی که یک یا پشد نویس از طرقی مانند انعقاد توافقنامه، قرارداد جدید یا اعطایی تسهیلات جایگزین، تجدید پا امہال نشده:

در صورتی که قرارداد اولیه بانک یا مؤسسه اعتباری با تسهیلات گیرنده، قبل از ۱۳۹۳/۱/۱ معتقد شده باشد، آخرین قرارداد و یا توافقنامه قبل از تاریخ مزبور، «قرارداد ملک محاسبه»، ثانی و محاسبه مانده بدهی مشتری بر اساس آن انجام می شود.

در صورتی که قرارداد اولیه بعد از ۱۳۹۳/۱/۱ معتقد شده باشد، ملک محاسبه، اولین قرارداد بعد از تاریخ پادشه می باشد.

۳- بیانی که تسهیلات گیرنده پاید پس از تاریخ پادشه می باشد، به صورت تقدی بانک یا مؤسسه اعتباری بپردازد، عبارت است از مانده اصل و سود قبل و بعد از سرسید (تا تاریخ تسویه تقدی) که با استفاده از فرمول به لامپ بانک مرکزی، بر اساس نرخ سود ساده و غیرمرکب مندرج در «قرارداد ملک محاسبه»، با حذف کلیه جرائم متعلقة و سودهای ناشی از آن و با در نظر گرفتن پرداختهای مشتری و زمان پرداختهای وی محاسبه می شود.



اعلانات

برگزاری مجمع عمومی عادی بطور فوق العاده (انتخابات هیات مدیره) اتاق بازرگانی مشترک ایران - قطر نیجریه

طبق اطلاع و اصله از وزارت امور خارجه کشورمان، مجمع تجارت و سرمایه گذاری آفریقا (AFRIBIF ۲۰۱۹) در تاریخ ۴ تا ۸ فروردین ۱۳۹۹ در کشور نیجریه برگزار می‌گردد. علاقه مندان جهت کسب اطلاعات بیشتر می‌توانند به سایت www.afribif.com مراجعه و یا با ایمیل آدرس prince@afribif.com (دبير همایش) و یا تلفن ۰۳۶۲۶۷۸۲۸-۲۳+ ۴۸۰۳۶۲۶۷۸۲۸-۲۳+ تماس حاصل نمایند.

برگزاری مجمع عمومی عادی بطور فوق العاده (انتخابات هیات مدیره) اتاق بازرگانی مشترک ایران - قطر

به اطلاع می‌رساند مجمع عمومی عادی بطور فوق العاده (انتخابات هیات مدیره) اتاق بازرگانی مشترک ایران - قطر در روز چهارشنبه ۹۸/۱۲/۰۷ را ساعت ۱۴:۰۰ در سالن طبقه اول (ساختمان شمالی) با دستور جلسه ذیل، برگزار می‌شود.

دستور جلسه:

۱. انتخابات هیات مدیره
۲. انتخاب گزارش بازرس اصلی و بازرس علی البدل
۳. ارائه گزارش بازرس اتاق و تصویب صورت‌های مالی
۴. ارائه گزارش هیات مدیره
۵. انتخاب روزنامه کشیر الاتشار
۶. سایر موارد که در صلاحیت مجمع باشد.

همچنین به اطلاع می‌رساند، آن دسته از اعضای محترمی که تمایل به کاندیداتوری در هیات مدیره را دارند، حداقل تا ۱۰ روز قبل از برگزاری مجمع اسامی خود را باید به دبیرخانه این اتاق مشترک اعلام نمایند.

سخنرانی ها:

دکتر محمدعلی رهنما، دکتر محسن قادری، دکتر محمود همراهی پسرزدی، دکتر شهون سپهری
دکتر علی اصغر شایانیان، دکتر شهریار اسلامی بیسار، دکتر حرمت الله رفیعی

تاریخ برگزاری: ۶ اسفند ۱۳۹۸ ساعت برگزاری: ۱۴:۰۰ الی ۱۹:۰۰

محرر برگزاری: برنده گردشگری ژیوان و اتاق بازرگانی و صنایع ایران، بلژیک و لوکزامبورگ

تلفن دبیرخانه جهت ثبت نام: ۰۵۶۷۹۰۵۰۰۰ - ۰۵۰۲۱ (۱۲۹) - ۰۹۰۱۵۰۶۷۱۴

آدرس محل برگزاری: سالن کنفرانس طبقه دهم اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران



نمایشگاه ها و هیات های تجاری





نمایشگاه‌ها و هیأت‌های تجاری

اعزام هیات تجاری به کشور روسیه

به اطلاع می‌رساند اتاق ایران در نظر دارد با همکاری اتاق مشترک بازارگانی ایران و روسیه، یک هیأت تجاری متشکل از فعالان بخش خصوصی را در تاریخ ۱۳ آبان ۱۴۰۰ اسفند سال جاری (برابر با ۳ تا ۵ مارس ۲۰۲۰) به سرپرستی جناب آقای مهندس شافعی، ریاست محترم اتاق ایران به آن کشور اعزام نماید.

هزینه بلیط پرواز ۴۵.۵۵۰.۰۰۰ ریال برای هر نفر عضو و برای غیر اعضا اتاق بازارگانی، با احتساب ۱۵ درصد افزایش هزینه، ۵۲.۳۰۰.۰۰۰ ریال خواهد بود که توسط فرد متقاضی و از طریق لینک ثبت نام بصورت آنلاین و علی‌الحساب پرداخت خواهد شد.

هزینه صدور روادید نیز ۸۰ دلار بوده که به همراه ۱۰۰ دلار هزینه ترانسفر در روسیه، بصورت حضوری به امور مالی اتاق ایران تحويل داده خواهد شد.

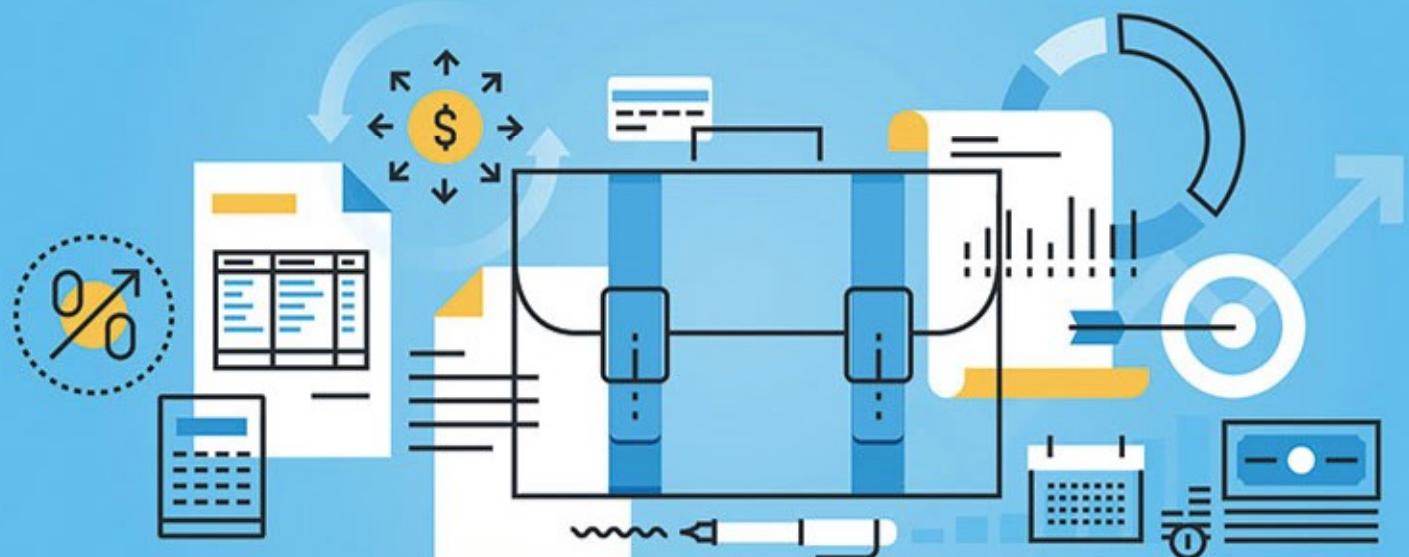
شایان ذکر است پرداخت هزینه اقامت در هتل (حدود ۲۰۰ دلار به ازای هر شب اقامت) و غذا توسط متقاضی و در محل پرداخت خواهد گردید. همچنین لازم است عوارض خروج از کشور (از طریق سامانه پرداخت عوارض خروج از کشور) قبل از اعزام توسط متقاضی پرداخت شده و پرینت تأیید پرداخت و کد مربوطه همراه وی باشد.

لازم است پس از تکمیل فرم و ثبت نهایی آن، مدارک زیر حداکثر تا تاریخ ۹۸/۱۱/۲۹ به معاونت امور بین‌الملل اتاق ایران، تحويل داده شود:

۱. درخواست کتبی رزرو هتل به همراه اصل گذرنامه (اعتبار ۷ ماه از زمان اعزام)
۲. دو قطعه عکس رنگی
۳. کپی رنگی از صفحات اول و دوم پاسپورت
۴. پرینت پرداخت عوارض خروج از کشور
۵. اصل پاسپورت
۶. پرینت تأیید ثبت نام از لینک اعلام شده
۷. کپی رسید پرداخت ارز جهت صدور روادید و ترانسفر (۱۸۰ دلار)

عالقه‌مندان می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر در خصوص مشارکت و ثبت‌نام در هیأت اعزامی با سرکار خانم جلیل‌زاده، به شماره ۸۵۷۳۲۲۷۵ تماس حاصل فرمایند.

مركز مطالعات و آموزش



در بهمن ماه سال ۹۸، ۶ دوره آموزشی توسط واحد آموزش اتقا کرمانشاه برگزار شده است:

چهارمین دوره با عنوان "آشنایی با نرم افزار جامع کامفار" در تاریخ ۱۹ و ۲۰ بهمن با تدریس آقای دکتر حسین ساعی نیک، برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان آموزش مفاهیم مربوط به نحوه تهیه گزارشات Feasibility Study برای انواع طرحهای احداث، توسعه، بازسازی و نوسازی و انتقال برحسب استانداردهای ملی و بین المللی، آموزش مفاهیم و شاخص های مقایسه ای اقتصاد مهندسی، آموزش مفاهیم پایه ای و متغیرهای نرم افزار کامفار Comfar، آموزش نحوه تجزیه و تحلیل خروجی های حاصل از نرم افزار کامفار، و..... مطرح گردید.

تعداد ۱۳ نفر متعادل ۲۰۸ نفر ساعت حضور داشتند که با ۸۸٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.

پنجمین دوره با عنوان "توسانات بازار ارزی" در تاریخ ۲۶ بهمن با تدریس آقای دکتر اسماعیل محققی برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان مهتمرين عوامل تاثیر گذار در بازار ارز، حجم معاملات ارزی، نرخ، نقاط تسویه، نقشه ارزی ایران، تحریم ها و اثرات لوایح مختلف تحریمی، نقش صرافی ها در شرایط کنونی، استفاده از رمز ارزها، بازار مشکل ارزی و کلیات آن، اینستکس و..... مطرح گردید.

تعداد ۲۵ نفر متعادل ۱۵۰ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۳٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.

ششمین دوره با عنوان "آشنایی با سامانه نظام یکپارچه معاملات ارزی (نیما)" در تاریخ ۲۷ بهمن با تدریس آقای دکتر اسماعیل محققی برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان اهمیت ارز حاصل از صادرات، تعهدات ارزی صادرکنندگان، نحوه بازگشت ارز صادراتی و نقش صرافیها سامانه نیما، تشریح نحوه خرید و فروش ارز در سامانه، وضعیت آخرین بخشانمه ها و..... مطرح گردید.

تعداد ۳۵ نفر متعادل ۲۱۰ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۳٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.

برگزاری سمینار آموزشی تخصصی متقاضیان کارت بازرگانی در تاریخ ۲۴/۱۱/۹۸ با حضور ۱۷ نفر متعادل ۱۰۲ نفر ساعت.

اولین دوره با عنوان "تجارت میان ایران و اتحادیه اقتصادی اوراسیا" در تاریخ ۱ بهمن با تدریس آقای دکتر میرهادی سیدی، مشاور امور بین الملل سازمان توسعه تجارت ایران به صورت ویدئو کنفرانس برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان روندهای حاکم بر اقتصاد و تجارت جهانی، تحول در تولید صنعتی، ضرورت هماهنگی های عمیق بین کشورها، تعامل در انواع توافق تجاری، انواع ترتیبات تجاری و مراحل یکپارچگی اقتصادی، توافق های تجاری دو جانبی ایران، موافقت نامه ایران و اوراسیا و اصول حاکم برآن، شاخص های اقتصادی اتحادیه اقتصادی اوراسیا، برخی اعلام مشمول تعرفه صفر برای صادرات به اوراسیا، موافقنامه موقت تشکیل منطقه آزاد تجاری بین جا ایران و اتحادیه اقتصادی اوراسیا ، و..... مطرح گردید.

تعداد ۲۰ نفر متعادل ۸۰ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۰٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.

دومین دوره با عنوان "آشنایی با قوانین و دستورالعمل های سازمان تامین اجتماعی (پارت اول)" در تاریخ ۷ بهمن با تدریس آقای کوروش اکبری و خانم فرشته باقری برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان آشنایی با سازمان تامین اجتماعی، آشنایی با صندوق بیمه ای مشمولین صندوق بیمه تامین اجتماعی، تعاریف مربوط کارگاه، کارفرمایان به میزان بدھی، آشنایی اجمالی با پیمانکاران و قراردادهای پیمانکاری، قوانین، بخشنامه ها و ضوابط حسابرسی دفاتر قانونی و..... مطرح گردید.

تعداد ۳۰ نفر متعادل ۱۲۰ نفر ساعت حضور داشتند که با ۸۹٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.

سومین دوره با عنوان "آشنایی با قوانین و دستورالعمل های سازمان تامین اجتماعی (پارت دوم)" در تاریخ ۸ بهمن با تدریس آقایان یوسف جعفری و حیدر ملکی برگزار گردید. در این سمینار مباحثی تحت عنوان قوانین و ضوابط مربوط به امور مستمری بازنیستگی، فوت، مشاغل سخت و زیان آور، بیمه بیکاری، از کارافتادگی، غرامت دستمزد و.... مطرح گردید.

تعداد ۲۲ نفر متعادل ۸۸ نفر ساعت حضور داشتند که با ۹۰٪ رضایتمندی به حاضرین در دوره گواهی نامه اعطای گردید.



مرکز مطالعات
و آموزش اتق

