

پیگیری کار و بنیان احداث انجمن ارگانیک ایران از سال ۱۳۸۵ در کشور نهاده شد و در نهایت با تلاش ها و پیگیری هایی که صورت گرفت، این انجمن از سال ۱۳۹۰ فعالیت های رسمی خود را آغاز کرد و شکل گرفت.

هدف از ایجاد این انجمن حمایت از کشاورزان و کارشناسانی است که در حوزه محصولات ارگانیک فعالیت می کنند تا در نهایت تولید این محصولات و استفاده از آن بین همه مردم نهادینه شود.

*** شکل گیری انجمن های ارگانیک در استان های کشور چگونه است؟

پس از آغاز به کار انجمن ایران، انجمن ارگانیک در برخی از استان ها نیز شکل گرفت که هم اکنون حدود هفت یا هشت استان کشور دارای انجمن ارگانیک می باشند که کرمانشاه نیز با پیگیری های صورت گرفته به این استان ها پیوست.

راه اندازی انجمن استان ها باعث می شود اهمیت محصولات ارگانیک و توجه به تولید آنها نه تنها در مرکز کشور بلکه در همه نقاط ایران رواج پیدا کند.

*** لطفاً به تاسیس انجمن ارگانیک کرمانشاه اشاره کنید، این انجمن از کی فعالیت خود را آغاز کرد؟

پیگیری ها برای ایجاد انجمن ارگانیک کرمانشاه از دو سال قبل آغاز شد و در نهایت چند ماه پیش انتخابات انجمن با تایید انجمن ارگانیک ایران برگزار شد و اعضای هیات مدیره انتخاب شدند، هم اکنون هیات مدیره پنج عضو اصلی دارد، یک عضو علی البدل و یک بازرس.

هم اکنون بیش از حدود ۶۰ یا ۷۰ نفر از کشاورزان، دانشجویان، کارشناسان و صاحب نظران حوزه ارگانیک عضو این انجمن شدند و استقبال بسیار خوبی از انجمن ارگانیک کرمانشاه صورت گرفت.

*** می فرمایید که از زمان آغاز به کار انجمن ارگانیک کرمانشاه تا کنون چه اقداماتی انجام شده است و برنامه های این انجمن برای آینده چیست؟

در مدت پنج یا شش ماهی که از آغاز فعالیت انجمن ارگانیک کرمانشاه می گذرد اقدامات خوبی انجام شده که مورد استقبال کشاورزان و هم قرار گرفت، ما یک سمینار بزرگ و خوب برگزار کردیم که اساتید خوبی هم در آن دعوت شده بودند که تلاش کردیم آموزش های لازم را

راه اندازی انجمن استان ها باعث می شود اهمیت محصولات ارگانیک و توجه به تولید آنها نه تنها در مرکز کشور بلکه در همه نقاط ایران رواج پیدا کند.

این محصولات مشتری های خود را پیدا کرده اند، برای مثال یک نفر می خواست در کرمانشاه برنج ارگانیک بفروشد، چون قیمت این برنج از قیمت معمولی گران تر بود می ترسید مقدار زیادی از این برنج بیاورد و فروش نرود، اما در زمان کوتاهی فروش رفت.

البته مصرف محصولات ارگانیک نباید تنها به قشر خاصی محدود شود و افرادی که از نظر مالی و سطح فرهنگ بالا هستند محصولات ارگانیک بخورند، بلکه فرهنگ استفاده از محصولات ارگانیک باید بین همه مردم نهادینه شود.

مصرف محصولات ارگانیک نباید تنها به قشر خاص محدود شود و باید بین همه مردم نهادینه شود

*** قیمت محصولات ارگانیک تا چه اندازه با قیمت محصولات معمولی تفاوت دارد و آیا قیمت بالای محصولات ارگانیک باعث می شود مردم کمتر استقبال و مصرف کنند؟

قیمت محصولات ارگانیک برای افرادی که اهمیت آن را یافته اند مهم نیست و مصرف کنندگان چون می دانند این محصولات چه خواص و مزایای فراوانی دارند حاضر بهای آن را بپردازند، به علاوه محصولات ارگانیک هزینه بیشتری برای تولید نیاز دارند و از همین رو با قیمت بالاتری به فروش می رسند.

معمولاً آنطور که گفته می شود قیمت محصولات ارگانیک ۳۰ درصد از قیمت محصولات معمولی بالاتر است، اما حتی اگر در واقع بیش از این مقدار هم باشد باز مردم استقبال می کنند و این محصولات مشتری خود را دارند.

*** استقبال کشاورزان از تولید محصولات ارگانیک چگونه است؟

تولید محصولات ارگانیک از سوی کشاورزان بسیار مورد استقبال قرار گرفت و هزینه های بالای موجب عدم استقبال آنها نشد، برای مثال در استان کرمانشاه بسیاری از کشاورزان به سمت تولید محصولات ارگانیک رفتند و حتی به دنبال برندسازی هستند، وقتی که سایر کشاورزان این شرایط و موفقیت را ببینند قطعاً آنها هم استقبال خواهند کرد، وقتی که ببینند این محصولات چقدر سریع بین مردم مشتری پیدا می کنند و به فروش می روند.

مثلاً زنبور داری که می بیند عسل طبیعی و ارگانیک او اگرچه با قیمت بیشتر اما سریع به فروش می رود دیگر سراغ تولید عسل با شکر نخواهد رفت.

*** به تاریخچه تاسیس انجمن ارگانیک ایران اشاره کنید، فکر می کنید هدف از تاسیس این انجمن چه بوده است؟

به کشاورزان ارائه کنیم و فرهنگ محصولات ارگانیک را بیان آنها جا بیندازیم که استقبال خوبی هم صورت گرفت. برنامه داریم این آموزش را برای مردم و کشاورزان ادامه دهیم تا محصولات ارگانیک کامل بین مردم نهادینه شود که این از اهداف اصلی تشکیل انجمن بود.

کرمانشاه صاحب سه فروشگاه محصولات ارگانیک می شود

از دیگر اقداماتی که در دست انجام داریم راه اندازی سه فروشگاه محصولات ارگانیک در استان کرمانشاه است که یکی از این فروشگاه ها تقریباً آماده است، این فروشگاه ها با شرکت های تولیدات ارگانیک قرارداد می بندند و محصولات ارگانیک را از سراسر کشور می آورند و در استان در معرض فروش می گذارند. همچنین تلاش می کنیم برخی از محصولات ارگانیک کرمانشاه را برند کنیم.

** جایگاه انجمن ارگانیک کرمانشاه بین سایر انجمن های کشور چگونه است؟ چه عواملی موجب موفقیت شما شده است؟

می توان گفت انجمن ارگانیک کرمانشاه از بهترین انجمن ها در سطح کشور است و از ابتدای فعالیت تا کنون اقدامات خوبی انجام داده است. نباید از حمایت های اتاق بازرگانی از انجمن ارگانیک چشم پوشید، اتاق بازرگانی در حمایت از انجمن ارگانیک سنگ تمام گذاشت و در موفقیت ما بسیار اثر گذار بود و شخص آقای کاشفی برای ما بسیار تلاش کرد که جا دارد از ایشان سپاسگذاری کنیم.

اتاق بازرگانی کرمانشاه برای حمایت از انجمن ارگانیک سنگ تمام گذاشت

** آقای سنجابی وضعیت کرمانشاه از نظر تولیدات ارگانیک چگونه است؟

ما از نظر تولید عسل و انار ارگانیک خصوصاً انار پایه وضعیت بسیار خوبی داریم، به علاوه عرقیاتی که گیاهی هستند و در هرسین تولید می شوند کاملاً ارگانیک هستند و حتی در سطح دنیا شناخته شده می باشند و در خارج از کشور بسیار خریدار دارند. ۸۰ درصد از نخود تولیدی استان کاملاً ارگانیک است و در تولید آن از کود شیمیایی استفاده نمی شود. بخش قابل توجهی از میوه ها و گندم منطقه اورامانات نیز ارگانیک است.

** با وجود این پتانسیل ها فکر می کنید کرمانشاه می تواند از نظر تولیدات ارگانیک آینده روشن تری داشته باشد؟

بله ما پتانسیل های زیادی داریم و امیدواریم با برنامه های انجمن، حمایت های دولت و بخش های مختلف و استقبال کشاورزان، روز به روز شاهد گسترش محصولات ارگانیک در بازار و استفاده از آن در خانه های مردم باشیم.

** از وقتی که به ما اختصاص دادید متکشیریم. من هم تشکر می کنم.



سودآوری بیشتر، اشتغال زایی و تأمین سلامت جامعه باراه اندازی صنایع استویا در استان کرمانشاه



• دکتر دانیال کهریزی
• دانشیار دانشگاه رازی
• مشاور امور کشاورزی اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی استان کرمانشاه
• مدیر عامل شرکت دانش بنیان پردیس کشاورزی و منابع طبیعی زاگرس
• قسمت دوم و پایانی

استویوزید میزان قند خون را کاهش می‌دهد و حساسیت به انسولین را بالا می‌برد.

استویا و کاهش وزن

چون قند موجود در استویا کالری‌زا نیست، بدون افزایش وزن، میل به شیرینی افراد را ارضا می‌کند. همچنین استویا میل به خوردن غذاهای چرب را کاهش می‌دهد. کنترل اشتها را باعث می‌شود. چنانچه ۱۵ تا ۲۰ دقیقه قبل از خوردن غذا، از استویا استفاده شود، میزان گرسنگی به میزان بالایی کاهش می‌یابد که ممکن است به فرونشاندن مکانیسم اشتیاقی مغز توسط گلیکوزیدی‌های موجود در استویا باشد. استفاده از استویا در محصولات چاق کننده مانند آب نبات، پاستیل، شیرینی‌ها، مربا و نوشابه‌ها می‌تواند مانع افزایش وزن شود.

استویا و کنترل میکروارگانیسم‌ها

استویا از رشد برخی از باکتری‌های بیماری‌زا جلوگیری می‌کند. همچنین گزارش شده که مصرف استویا موجب جلوگیری از سرماخوردگی و آنفلوآنزا شود. استویا در کنترل بیماری‌های مخمری و میکروبی بسیار موثر است، چونکه این آلودگی‌های با مصرف قند تحریک می‌شوند.

خواص آنتی‌اکسیدانی استویا

خواص بالای آنتی‌اکسیدانی و میزان بالای فنل و فلاونوئید در گیاه استویا گزارش شده است که این موضوع بر ارزش غذایی این محصول گیاهی می‌افزاید.

استفاده از استویا در جهت درمان بیماری دهان

از استویا جهت جلوگیری از پوسیدگی دندان و بیماری لثه استفاده شده است. به همین دلیل استویا را به خمیر دندان و دهان شویه‌ها اضافه می‌کنند. حتی در برزیل به محصولات دندانپزشکی هم اضافه می‌کنند.

خاصیت هضم‌کنندگی استویا

از استویا برای هضم بهتر و آسان و به منظور تقویت معده و روده استفاده می‌شود.

استویا و محافظت از پوست

در کشورهای با آب هوای مدیترانه‌ای مانند ایران در همه مناطق ایران شامل استان تهران، استانهای مرکزی، استان خراسان و بخصوص مناطق گرم و مرطوب جنوب که آب و هوای مساعدی دارد بطورمثال استان خوزستان و بندر عباس بشرط آبیاری این گیاه شرایط مناسبی برای کشت را دارا است. در سایر مناطق مرکزی و شرقی نیز بشرط حفظ فاکتوررطوبت و آب رسانی مورد نیاز گیاه استویا براحتی قابل کشت و پرورش است و بازار خوبی نیز در داخل می‌تواند برای خود باز کند. بخصوص برای بیماران دیابتیک که ماده شیرین کننده مناسب و سالم را بدون هیچ مشکلی با تجویز پزشک می‌توانند مصرف نمایند. کشت و زرع استویا عاملی است کارآفرین و بخشی از نیروی جوان این امکان را می‌یابند در تولید این گیاه و فراورده‌های صنعتی آن سهیم باشند.

کشت این گیاه در بالکن و آپارتمان نوردار میسر است و کافی است بعد از رشد آن برگهای این گیاه را خشک کرده و بشکل پودر آسیاب شده به جای شکر در غذا و جای و تنقلات مصرف کرد. بذر گیاه استویا دوستدار نور و حرارت است و در موقع کشت ابتداء در گلدانهای کوچک پلاستیکی پر خاک مرطوب در گلخانه انجام می‌باید تا بخوبی گیاه ریشه بدواند. بعد از یکی دو هفته گیاه استویا رشد کرده و جوانه‌های آن قابل مشاهده است. بعد از رشد بوته‌های اولیه در فصل بهار آن را به مزرعه انتقال می‌دهند. موقع کاشت بذر استویا در گلخانه روی آن با خاک پوشانده نمی‌شود زیرا این بذر نور و گرما را دوست دارد و این مواد مورد نیاز را مستقیم باید دریافت نماید تا به رشد کافی دست یابد. در موقع کشت کافی است که بذر را بسیار آرام در خاک فرو برد. این گیاه نسبت به آفات مقاوم است و در صورت دریافت آفت می‌توان از آفت کش‌های طبیعی برای دفع آن استفاده نمود.

استویا و قند خون

آزمایش‌ها نشان داده است که استویا می‌تواند به تعادل قند خون کمک کند. به همین دلیل در بسیاری از کشورها به عنوان یک داروی واقعی برای درمان بیماران دیابتی هاپیوگلاسیما پیشنهاد می‌شود. میزان قند خون با مصرف استویا تنظیم می‌گردد. اگر میزان قند خون نرمال باشد، استویا در کاهش آن بی‌تاثیر است.

استویا و مقابله با فشارخون بالا

این گیاه برای افرادی که از فشار خون بالا رنج می‌برند بسیار مفید است.



برگ‌های استویا و فرآورده‌های آن برای کاهش چربی و چروک و خطوط پوست و تقویت صدا مناسب است. برای درمان بیماری‌ها و جراحات پوستی، آگزمای پوستی، آماس پوست و بریدگی کوچک مناسب است. جای کیسه‌ای استویا برای گرفتگی خستگی چشم روی چشم قرار داده می‌شود. همچنین برای درمان و خستگی و گرفتگی پوست و صدا استفاده می‌شود. محصولات محافظ پوست به صورت پودر، ماسک و کرم‌های مایع در دسترس است. عصاره مایع آن را می‌توان مستقیماً برای پوست به کار برد.

کمک به حفظ و ارتقاء سلامتی

مطالعاتی که در کشورهای تولید کننده این ماده انجام شده است نشان می‌دهد این شیرین کننده دارای خواص ذیل می‌باشد:

استویا در واقع شیرین کننده کم و بیش بدون کالری می‌باشد. استویا اثری روی قند خون ندارد لذا برای افراد دیابتی و افرادی که قند خون بالایی دارند مناسب می‌باشد.

استویا به صورت مستقیم سبب تحریک ترشح انسولین از سلولهای بتای پانکراس می‌گردد و لذا می‌تواند در بیماران مبتلا به دیابت نوع دو سبب پایین آمدن قند خون شود.

شیرین کننده استویا در حضور باکتری‌های تخمیر نمی‌شود لذا سبب خرابی دندان‌ها نمی‌گردد.

بر خلاف شیرین کننده‌های مصنوعی سمی و سرطان زا نیست. کمک به کاهش فشار خون میکند.

سبب بهبود عملکرد دستگاه گوارش می‌شود.

سبب رفع چین و چروک پوست و حفظ سلامت پوست می‌شود.

تمایل به مصرف دخانیات را نیز کاهش می‌دهد.

کاربرد وسیع در صنایع غذایی

استویا با توجه به خواص ذیل می‌تواند در بسیاری از مواد غذایی مورد استفاده واقع شود:

۱. قدرت شیرین کنندگی این ماده بیشتر از شکر می‌باشد لذا مقادیر کمتری از آن نسبت به شکر مصرف می‌گردد و فضای کمتری جهت انبارمانی نیاز دارد و کاربرد آن مقرون به صرفه تر است.
۲. استویا حلالیت بالایی دارد و به راحتی می‌تواند در ترکیباتی با پایه‌های آب و نیز الکل به کار گرفته شود.
۳. در محلولهای اسیدی یا بازی به شدت پایدار است.
۴. تا دمای ۲۰۰ درجه سانتی‌گراد را تحمل می‌کند.
۵. در مقابل نور پایدار است.
۶. طعم ثابت و شیرینی پایدار دارد که می‌تواند در تمام مراحل تولید حفظ شود.
۷. دارای تاریخ مصرف طولانی می‌باشد و تحمل شرایط عادی انبارمانی را دارد.

استویا در چه صنایعی کاربرد دارد ؟

استویا در صنایع آدامس سازی جایگزین زایلیتول شده است در نوشابه‌های انرژی زا بکار می‌رود که از طریق گشاد شدن رگها و

افزایش جریان خون سبب آرام بخشی می‌شود. در صنایع آردی به صورت مخلوط با شکر به کار می‌رود زیرا استویا فاقد خاصیت حجم دهنده‌گی مناسب و قهوه‌ای شدن و تخمیر می‌باشد لذا در این محصولات همراه شکر به کار می‌رود تا دارای اثر سینرژسم باشند.

استویا بصورت اشکال مختلف با کاربردهای مختلف مورد استفاده قرار می‌گیرد:

برگ تازه: این فرم استویا به صورت گیاهی و کاملاً طبیعی است. برگهای این گیاه را به صورت مستقیم از بوته آن جدا نموده و جویده می‌شود. شیرینی این گیاه به همراه مقداری تلخی جزئی کاملاً احساس می‌شود. برگ خشک: برگها بیشتر جهت استفاده در چای، قهوه، نوشیدنی‌های گرم دارویی استفاده می‌گردد. در کشورهای دیگر همراه چای درون تی‌پک عرضه می‌گردد.

مایع کنستانت: کاربرد آن در چای، قهوه، انواع سالادها، اسنک‌ها و غذاهای دیگر است

پودر عصاره استویا: شیرینی این پودر خالص حدود ۲۰۰-۴۵۰ برابر شکر معمولی (ساکاروز) است. این پودر را با دیگر مواد افزودنی غذایی مخلوط نموده و کاربرد آن بیشتر در کارخانجات مواد غذایی می‌باشد.

پودر گولیکوزید انزیمی استویا: شیرینی این پودر خالص حدود ۱۰۰-۱۵۰ برابر شکر معمولی (ساکاروز) است و تلخی استویا کاملاً گرفته شده و کاربرد آن در کارخانجات و به همراه مواد افزودنی‌های دیگر در بسته بندی پودرهای آماده طبخ خانگی از جمله بسته بندی‌های یک الی ۳ گرمی عرضه می‌گردد.

بر اساس آمارهای رسمی بیش از ۸ میلیون بیمار دیابتی شناخته شده در کشور وجود دارد. شواهد نشان می‌دهد که تعداد واقعی بیماران مبتلا به دیابت، بیش از دو برابر تعداد شناخته شده باشد. بنابراین در چنین شرایطی علاوه بر افزایش مرگ و میر و ناتوانی‌های جسمی، حجم عظیمی از منابع مالی کشور صرف تامین دارو، هزینه بیمارستان و درمان می‌شود. با توجه به مصرف سرانه بالای شکر در کشور، می‌توان با استخراج استویوزاید و استفاده از آن در کارخانه‌های تولید کننده نوشابه، کمپوت، شیرینی و دارویی تا حد قابل توجهی عوارض و خسارت جبران ناپذیر مصرف شکر را کاهش داد.

استویا فاقد سیکلامات کلسیم، ساخارین و اسپارتام است و کالری تولید نمی‌کند. این گیاه برای افراد مبتلا به دیابت مضر نیست زیرا اثری بر میزان قند خون ندارد. به علاوه، بر خلاف برخی از شیرین کننده‌های

یک نمونه گیاه استویا در شرایط گلدانی

نمونه ای از برگ گیاه استویا

مزرعه استویا



دوست ندارند و این گیاه آفات و بیماری های کمی دارد و از اینرو با کمی مدیریت در کوددهی، کشاورزان در بسیاری کشورها توانسته اند استویا را به صورت ارگانیک کشت کنند.

تا کنون بیشتر درخواستهای ارائه شده به شرکت های کشت بافت برای گیاهچه ی استویا، از سوی مجتمع های بزرگ کشت و صنعت بوده است که توانایی لازم برای انجام کشاورزی ارگانیک را دارا میباشند؛ به علاوه، کشاورز منفرد هم اگر سفارش گیاهچه ی استویا بدهد، قاعدتاً از آن دسته کشاورزانی است که درباره ی مفاهیمی مثل کشاورزی ارگانیک می توان با آنها گفتگو کرد. احتمالاً این خود، انگیزه ای می شود برای اینکه استویا کاران، هر کدام یک محوطه ی تولید کرم پوسال یا ورمی کمپوست از پسماندهای کشاورزی و یا فضولات دامی نیز در کنار مزرعه ی اصلی داشته باشند.

جامعه ی هدف فعلی مصرف کننده ی استویا نیز که افراد مطلع و مراقب سلامت خود هستند، منطقاً همچنین جامعه ی هدف محصولات ارگانیک است و این رویکرد باعث تجمع و هم افزایی تلاش ها می شود.

استویا در ایران

در ایران این گیاه از اقلام کشاورزی خوش آتیه محسوب می شود:

- هم به لحاظ کثرت بیماران دیابتی و افراد در معرض خطر دیابت و نیز سبک اشتباه زندگی و روند روزافزون چاقی؛
- هم به لحاظ اقلیمی و وجود مناطق مناسب برای کشت و پرورش استویا.

همچنان که پیشتر گفته شد، استویا گرچه بذر تولید می کنند، قوه ی نامیه ی بذرها ناچیز بوده، تنها درصد کمی از آنها سبز می شوند. از اینرو، روش های تکثیر غیر مستقیم، کارایی بیشتری نسبت به رویاندن بذر دارند و از آن میان نیز در کشور ایران تاکنون روش کشت بافت موفق تر بوده است. از گیاه در محیط آزمایشگاهی، توسط افراد مطلع از بیوتکنولوژی (زیست-فناوری) کشت بافت صورت می گیرد و گیاهچه تولید می شود. سپس گیاهچه ها به فضای کنترل شده ای با شرایط بالنسبه نزدیک تر به شرایط عادی منتقل شده، دو تا سه هفته دوره ی آدپتاسیون (سازگاری) را طی می کنند تا در قامت نشاء آماده ی فروش به کشاورزان شوند.

استان کرمانشاه و امکان تولید استویا

در نهایت سوالی که مطرح است این است که آیا در شرایط کرمانشاه می توان استویا تولید نمود. در پاسخ باید گفت که کشت استویا معمولاً از طریق بذر انجام نمی شود. چرا که خوناسازگاری داشته و بذر بارور تولید نمی کند. این مشکل از طریق شرکت های دانش بنیان دانشگاه رازی مرتفع شده و در شرایط آزمایشگاهی و با استفاده از فناوری کشت سلول و بافت می توان صدها هزار نشاء این گیاه را تولید نمود. اما مسئله جدی آبدوستی این گیاه است. این گیاه چون به شرایط کم آبی حساس است، لازم است تا در شرایط گلخانه ای تولید گردد. در این رابطه چنانچه گلخانه داران استان تمایل به تولید این گیاه داشته باشند می توانند با شرکت های دانش بنیان پردیس کشاورزی و منابع طبیعی دانشگاه رازی ارتباط برقرار کرده و هر تعداد نشاء که مورد نیاز است را سفارش دهند.

مصنوعی فاقد عوارض کلیوی و عصبی است.

در حال حاضر تجهیزات مورد نیاز برای استخراج صنعتی این ماده در ایران وجود ندارد و نیاز به سرمایه گذاری در این بخش کاملاً محسوس است. در کل، با توجه به اینکه کشور ما یکی از واردکنندگان ماده استویوساید است، حمایت از پرورش و تولید گیاه استویا و استحصال ماده استویوساید میتواند ضمن جلوگیری از خروج ارز، سبب اشتغال زایی و بهره گیری کارآمدتر از زمین های کشاورزی شده و با تامین نیاز صنایع داخلی، حتی فرصت صادرات آن به کشورهای دیگر را نیز فراهم آورد.

زمینه ی صادرات

قیمت فروش استویا در کشور ترکیه و روسیه، به طور دلگرم کننده ای بیش از قیمت آن در ایران است.

امکان پذیری و توجیه پذیری تولید استویای ارگانیک

عرضه کنندگان استویا، در هر جا که توانسته اند آن را ترویج کنند، به اعتبار شیرین کنندگی عاری از عوارض چاقی و دیابت بوده است (البته در سطح سیاست گذاری و حاکمیتی، موضوعات اقلیمی، زیست محیطی، اقتصاد خردی و... نیز دخیل بوده اند). در ایران نیز، همین میزان آگاهی که در مورد آن هست، به مدد تأکید بر جنبه ی سلامت بوده است.

از سوی دیگر، علاقه به تولید و مصرف گیاهان ارگانیک (بکر) نیز به تدریج رو به افزایش است و به عنوان مثال، هم اکنون در برخی استانها تعدادی از کشاورزان به کمک یک شرکت خارجی و تحت نام آن، سبب زمینی و سایر اقلام زراعی را به صورت ارگانیک تولید می کنند.

به نظر می رسد که اگر دست اندر کاران تولید و فراوری و عرضه ی استویا، جاذبه ی بی کالری بودن آن را با جاذبه ی ارگانیک بودن تلفیق کنند، بسیار به سرعت ترویج آن کمک خواهد شد؛ تلفیق جاذبه ها یعنی اینکه عرضه ی شکر استویا، از آغاز به عنوان محصول شیرین کننده ای باشد که:

- نه برای تولید آن کود شیمیایی و سم شیمیایی به کار رفته،
- نه به آلایندهای فرایندی (شبه آلوده شدن شکر متعارف به آهک در کارخانه) دچار شد،
- و نه کالری و کربوهیدرات دارد.

شاید در مورد اقلام کشاورزی شناخته شده و جا افتاده ی فعلی، از یک سو جا انداختن کشت ارگانیک در میان کشاورزان، و از سوی دیگر اعتمادسازی بین مصرف کنندگان و باوراندن ارگانیک بودن بخشی از تولیدات، کاری مشکل و پر زحمت باشد.

ولی در مورد استویا قضیه متفاوت است: در وضعیتی که اغلب مردم کشور ما هنوز محصولی به نام استویا ندیده اند که بخواهند پیشینه ی ذهنی از استویای غیر ارگانیک داشته باشند؛ می توان از ابتدا پیشفرض ذهنی آنها را روی ارگانیک بودن استویا تنظیم کرد. حتی بعید نیست که در جاهایی، مفهوم ارگانیک را از این طریق بتوان ترویج کرد؛ یعنی می توان با رسانه ای کردن عبارت «استویا، شیرین کننده ی بی کالری و ارگانیک» ذهن های افسار کم اطلاع را در مورد چیستی «ارگانیک» نیز کنجکاو ساخت.

خوشبختانه به دلیل شیرینی خیلی زیاد استویا، مزه ی آن را حشرات



نخود ایرانی از چشم بازارهای دنیا افتاد "پسته غرب" خندان نیست



تضمینی نخود و همچنین نحوه محاسبه قیمت آن است که کشاورزان را متضرر می کند.

ناصر مرادی ادامه داد: با پیگیری های مستمر شورای ملی نخود ایران مقرر شد که تا سی ام مهر ماه محصولات نخود از کشاورزان به صورت تضمینی و در مراکز مشخص خریداری شود. با فرارسیدن سی ام مهر تمام این مراکز بسته شدند در حالی که مقدار زیادی نخود خریداری نشده با کیفیت های بالا باقی مانده است.

عضو هیئت نمایندگان اتاق کرمانشاه ادامه داد: عدم تمدید مهلت خرید در حالی است که جهاد کشاورزی نخود های باقی مانده را در سال آینده خریداری نمی کند همانطور که در سال جاری خریدن محصولات سال پیش ممنوع اعلام شده است. متأسفانه پیگیری های ما برای تمدید این زمان تا کنون بی نتیجه بوده است و این یعنی یک خسارت سنگین به کشاورزان.

رئیس شورای ملی نخود ایران تصریح کرد: جهاد کشاورزی فقط نخودهایی با ضریب دانه درشتی بالا خریداری می کند و هم اکنون نیز این نخودها با همین کیفیت روی دست کشاورزان باقی مانده است که باید برای آنها فکری کرد.

محاسبه افت های مفید و غیر مفید عادلانه نیست

وی با اشاره به مشکل دیگر سر راه کشاورزان برای فروش نخودهای خود اظهار داشت: یکی از تبصره های خرید تضمینی نخود از کشاورزها محاسبه دو نوع افت محصول است، اولی افت مفید که شامل نخودهای سبز، لپه شده و ... هستند که در واقع دور ریز نیست و به در می خورد. همچنین افت غیرمفید که شامل گاه و گلش است و غیر قابل استفاده است.

مرادی خاطر نشان کرد: در خرید های غیر تضمینی بازار بیشترین افتی که محاسبه می شود تا حداکثر دو در صد است، اما در خرید تضمینی با در نظر گرفتن بخشودگی یک افت ۴ و ۲ درصدی برای افتهای مفید و غیر مفید، پس از آن برای هر درصد افت مفید ۳۵ و برای افت غیر مفید ۲۵ هزار تومان جریمه در نظر می گیرند. قسمت عجیب ماجرا اینجاست که جریمه افت های مفید بیش از غیر مفید است.

رئیس شورای ملی نخود ایران تأکید کرد که باید خرید تضمینی نخود برای ۹۰ درصد محصول باقی مانده روی دست کشاورزان تمدید شود و گرنه ضرر سنگینی متوجه زراعت استان و کشور خواهد شد.

وی گفت: اکنون قیمت ۱۹۰۰ تومان خرید تضمینی گندم هم قیمت مناسبی نیست. گرچه برای سال آینده با ۳۳۰ تومن افزایش قیمت برای هر کیلو مواجه هستیم اما پیگیریم که برای دوره های بعدی خرید تضمینی امسال نیز قیمت بالاتری مصوب شود.

این روزهای کشاورزان نخودکار کرمانشاهی که محصولات آنها به دلیل کیفیت بالا به پسته غرب کشور مشهور شده است به دلایل گوناگون نه تنها بازار صادرات را از دست داده اند بلکه برای فروش محصولات خود در داخل نیز با مشکل مواجه هستند.

یکی از محصولات کشاورزی مهم منطقه غرب کشور به مرکزیت استان کرمانشاه، نخود است. محصولی که به دلیل کیفیت به پسته غرب کشور مشهور است و به عنوان یک برند صادراتی محسوب می شود.

اما این محصول سراسر فایده برای زمین (از نظر تقویت ازت خاک و ذخیره آب)، برای کشاورز این روزها اوضاع مناسبی ندارد و می توان گفت که از چشم بازارهای هدف افتاده است.

نخود ایرانی از چشم بازارهای هدف افتاده است

رئیس شورای ملی نخود ایران گفت: روزی در بازارهای هدف آنچه که نام خود را برای فروش ثبت کرده بود نخود ایرانی بود اما در چند سال گذشته نه تنها بازار هدف را به رقبا دادیم بلکه رقیبان ما توانسته اند نام و کیفیت خود را برای ذائقه مشتری در دنیا تثبیت کنند.

ناصر مرادی اظهار داشت: این موضوع مسیر بازگشت به روزهایی که یک برند صادراتی بودیم را کاملاً دشوار کرده است. به گونه ای که حتی حذف تعرفه های صادرات هم چندان نتوانسته است کمکی به احیای وضعیت گذشته داشته باشد.

عضو هیئت نمایندگان اتاق کرمانشاه افزود: ما برای شروع برنامه ریزی های زیادی کردیم و می دانیم صادر کنندگان ما راه دشواری را پیش رو دارند اما علی رغم وضعیت کشور عراق و دست و پنجه نرم کردن این کشور با تروریستها یکی از بازار های هدف را این کشور قرار دادیم.

رئیس شورای ملی نخود ایران دومین کشور را برای تمرین تبدیل شدن به یک برند مجدد صادراتی پاکستان عنوان کرد و گفت: در فصل هایی پیش رو از سال امیدواریم که بازار این کشور از آن نخودهای ما باشد. آنچه که از اظهارات رئیس شورای ملی نخود ایران بر می آید عدم کمک سازمان توسعه صادرات برای بازاریابی در کشورهای هدف است.

دوره کوتاه خرید تضمینی مشکل کشاورزان کرمانشاهی

به هر حال استعداد ویژه استان کرمانشاه در تولید نخود می طلبد که توجه بیشتری به موضوع صادرات این محصول شود، محصولی که می تواند به تنهایی نیاز پروتئینی روزانه را برطرف کند. اما باید گفت نه تنها وضعیت برای صادرات نخود چندان قابل قبول نیست بلکه کشاورزان این استان در این روزها حتی برای فروش محصولات خود در داخل نیز با مشکل مواجه هستند.

رئیس شورای ملی نخود ایران در این باره نیز اظهار داشت: دو مشکل اساسی که این روزها نخود کاران کرمانشاهی را آزار می دهد بحث خرید



فعالیت های اتاق

سمینار یکروزه آشنایی با عقود و قراردادهای بانکی با حضور فعالان اقتصادی برگزار نشست تخصصی اقتصاد مقاومتی با حضور نمایندگان مجمع تشخیص مصلحت نظام سمینار فرصت های سرمایه گذاری و تامین مالی در بورس با حضور رئیس و هیئت رئیسه اتاق بازرگانی ایران؛ از صادرکنندگان برتر استان کرمانشاه تجلیل شد همایش آموزش و مهارت در صنعت و صنوف برگزار شد با حضور مشاور معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت صورت گرفت؛ بررسی مسائل و مشکلات بانوان بازرگان و کارآفرین استان کرمانشاه برای پنجمین سال متوالی؛ اتاق بازرگانی کرمانشاه موفق به تمدید گواهینامه استاندارد مدیریت کیفیت گردید سمینار یکروزه آشنایی با تجارت داخلی و بین المللی در نظام حقوقی ایران برگزار شد افقی نو در همکاری های تجاری و اقتصادی کرمانشاه و دیالی؛ دیدار هیئت اقتصادی دیالی با فعالین اقتصادی کرمانشاه امضا تفاهم نامه همکاری میان اتاق بازرگانی کرمانشاه و اتاق بازرگانی دیالی عراق امضاء توافقنامه همکاری بین اتاق کرمانشاه و شرکت هواپیمایی ترکیش ایرلاین برگزار کارگاه و سمینار یکروزه آموزشی تولید و تجارت محصولات ارگانیک کرمانشاه برگزار سمینار بینش، نگرش و ماموریت برای آینده پنجمین جلسه شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی استان کرمانشاه برگزار شد برگزاری سمینار فروش و بازاریابی در هزاره سوم



برگزاری نشست تخصصی اقتصاد مقاومتی با حضور نمایندگان مجمع تشخیص مصلحت نظام نشست تخصصی اقتصاد مقاومتی با حضور اساتید مجمع تشخیص مصلحت نظام، فعالان اقتصادی استان و جمعی از اساتید دانشگاه در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در پی سفر نمایندگان مجمع تشخیص مصلحت نظام به کرمانشاه، فعالان اقتصادی استان، اساتید دانشگاه، هیئت نمایندگان و مشاورین اتاق کرمانشاه شامگاه سه شنبه (۱۵مهر) در محل سالن جلسات این اتاق دیدار و گفتگویی داشتند.



سه اصل مهم در اجرای اقتصاد مقاومتی؛ شجاعت دولت در واگذاری امور به بخش خصوصی / شجاعت در نظارت بر اجرا / شجاعت در حمایت از تولید

کیوان کاشفی با اشاره به اهداف اقتصاد مقاومتی گفت: در اقتصاد مقاوتی، به رغم همه ی فشارها و تحول ها، هدف نهایی پیشرفت، توسعه و رشد اقتصادی کشور است.

وی ادامه داد: برنامه های مدونی مثل بسته ی خروج از رکود و برنامه چشم انداز توسعه برای پیشرفت اقتصادی تهیه شده اما بروکراسی سنگین و سخت اداری جلوی پیشرفت آن را گرفته است و این مسئله یک چالش اساسی در پیش روی اقتصاد مقاومتی خواهد بود.

رئیس اتاق کرمانشاه اظهار کرد: در اکثر مواقع در بخش های بالای مدیریتی نیت خوبی در جهت تسهیل کار وجود دارد اما هر چقدر پله پله به بدنه ی دولت نزدیک می شویم، امور سخت تر و گره ها بیشتر می گردد.

کاشفی با بیان اینکه دولت باید با رجوع به گذشته در مواردی که موفق نبوده امور را به بخش خصوصی واگذار کند، گفت: دولت باید این شجاعت را داشته باشد که در مواردی که موفق نبوده است، وارد نشود.

وی در خصوص تنظیم برنامه ی ششم توسعه اقتصادی تصریح کرد: باید در این برنامه سیکل های زمانی خاصی به وجود بیاوریم و با واگذاری برخی امور به تشکل های بخش خصوصی، کار وزارت خانه ها سبک سازی شود.

رئیس اتاق کرمانشاه یادآور شد: مجمع تشخیص مصلحت نظام باید با اقتدار و شجاعت بر سیاست های تدوینی دولت نظارت و پایش داشته باشد و این نظارت برای اجرای اقتصاد مقاومتی از نمود بیشتری پیدا می کند.

کاشفی با مهم خواندن سیاست های اقتصاد مقاومتی، خواستار پایش و نظارت دقیق بر اجرای این سیاست ها شد تا در اثر بروکراسی اداری به سرنوشت قانون بهبود فضای کسب و کار، اصل ۴۴ و خصوصی سازی و ... دچار نشود.

وی با اشاره به اینکه در حمایت از تولید هم به شجاعت نیاز داریم، خاطر نشان کرد: تزریق نقدینگی به واحدهای تولیدی فعال که دچار بحران شده اند، باید از اولویت های سیاست های توسعه ای باشد.

کاشفی افزود: حمایت از واحدهای فعال باعث اعتماد بیشتر بین دولت و بخش خصوصی می شود که در سایه این اعتماد می توان بهترین و بزرگترین کارها را در این کشور انجام داد.

وی در ادامه خواستار نگاه ویژه به استان کرمانشاه در تقسیم بودجه های

سمینار یکروزه آشنایی با عقود و قراردادهای بانکی با حضور فعالان اقتصادی استان در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه در این سمینار کلیات قراردادهای بانکی، انواع عقود و قراردادها در بانکداری بدون ربا، مروری بر مالیه اسلامی و ... توسط اسماعیل محقق، مدرس دوره عنوان شد.

محقق در خصوص قراردادهای بانکی گفت: قراردادهای دارای چهار شرط اساسی است که اگر حتی یکی از آنها موجود نباشد قرارداد اعتبار خود را از دست خواهد داد. این چهار شرط عبارتند از قصد طرفین و رضای آنها که شرط اولیه ی صحت معامله است و باید طرفین اراده بر انجام معامله بنایند. دومین شرط اهلیت طرفین یا همان توانایی قانونی شخص، برای دارا شدن حق و اعمال و اجرای آن است. سومین شرط، معین بودن موضوع معامله میباشد. چهارمین شرط، مشروعیت معامله است، بدین معنی که اگر جهت و هدف معامله غیر مشروع باشد معامله باطل خواهد بود.

وی در خصوص مشتریان بانک ها گفت: مشتریان به دو دسته اعتباری و غیر اعتباری تقسیم می شوند و انواع عقود بانکداری بدون ربا شامل هفت مورد از جمله، مضاربه، مشارکت مدنی، فروش اقساطی، سلف، قرض الحسنه، جماله و اجاره به شرط تملیک می باشد. وی پس از بیان این موارد به تشریح کامل هر کدام و ضوابط مورد عمل و مدارک مورد نیاز آنها پرداخت.

گفتنی است به دانش آموختگان این دوره گواهی شرکت در سمینار اهدا شد و ۸۸٪ رضایتمندی نتیجه برگزاری این دوره بود.



شود.

عضو مجمع تشخیص مصلحت نظام نقش بخش خصوصی را در دستیابی به این مهم اثرگذار دانست و گفت: بخش خصوصی با همکاری و برنامه ریزی مناسب و با استفاده از نیروهای ریسک پذیر و با سابقه می تواند در این زمینه موفق باشد.

۹۰ درصد قوانین مزاحم بخش تولید را شناسایی کرده ایم

محمدابراهیم مداحی، رئیس امور نخبگان مجمع تشخیص مصلحت نظام گفت: ۹۰ درصد قوانین مزاحم بخش تولید و رشد اقتصادی را شناسایی کرده ایم و به دنبال گنجاندن سیاست های استانی در سیاست های کلی هستیم.

وی با اشاره به اینکه پیگیری های لازم را در مجلس شورای اسلامی دنبال می کنیم، گفت: به دنبال گنجاندن سیاست های استانی در سیاست های کلی هستیم. بیش از ۲۰ جلسه استانی برگزار کرده ایم و انتظار داریم در راستای ارائه راهبرد پیش رویم و از مشکلات و گلايه ها کم شود.

رئیس کمیسیون چشم انداز و امور نخبگان مجمع تشخیص مصلحت نظام گفت: هدف اقتصاد مقاومتی، بهبود شرایط زندگی است و اقتصاد دولتی مانع رشد اقتصادی است. هدف دشمنان از اعمال تحریم ها علیه ملت ایران جلوگیری از پویایی و حرکت است. اقتصاد باید مردمی باشد و خروج از تمرکزگرایی الزامات قانونی دارد.

مداحی توازن منطقه ای را نیازمند ارائه راهکارهایی در قانون گذاری دانست و بیان داشت: افزایش اختیارات استانداران می تواند یک راهکار برای رونق اقتصادی باشد.

وی با بیان اینکه در قانونگذاری بخشی نگر و در اجرا تمرکز گرا عمل شده، خاطر نشان کرد: این وضعیت باید بالعکس و سیاست گذاری ها باید مبنای تولیدی داشته باشد. بیشتر بودن حامیان ذی نفع، موجب وجود مطالبه عمومی و قوی تر بودن اجراست.

رئیس هیئت رئیسه سلسله برنامه های اقتصاد مقاومتی تصریح کرد: مجمع تشخیص مصلحت نظام بنا بر فرمایش مقام معظم رهبری، سیاست های اقتصاد مقاومتی را دنبال می کند. دولت قبلی افزایش اختیارات استانداران کشور را وضع کرد، اما این موضوع در حال حاضر مسکوت مانده است.

اقتصاد مقاومتی با یک تلنگر نمی لرزد

جمشید پژویان، دبیر هیات علمی کمیسیون اقتصاد کلان، بازرگانی و اداری مجمع تشخیص مصلحت نظام اقتصاد مقاومتی را نیازمند ترجمه و تفسیر دانست و گفت: تنها در این صورت می توانیم با زبان اقتصادی در مورد ابعاد مختلف اقتصاد مقاومتی صحبت کنیم.

وی با بیان اینکه برداشت ها و تفاسیر متفاوتی از اقتصاد مقاومتی وجود دارد، گفت: تا زمانی که این نوع اقتصاد به طور شفاف مطرح نشود نمی تواند نقش مهمی در حل مشکلات اقتصادی داشته باشد.

دبیر هیات علمی کمیسیون اقتصاد کلان، بازرگانی و اداری مجمع تشخیص مصلحت نظام اقتصاد مقاومتی را دنباله یک سری از واژگان دانست که از سالهای قبل توسط مقام معظم رهبری عنوان شده اند و همگی آنها زنجیره هم هستند و افزود: سند چشم انداز، اصلاحات اصل

کشوری شد و خاطر نشان کرد: استان کرمانشاه استانی است که در طول سالهای مختلف و به خصوص دوران جنگ تحمیلی محرومیت های بسیاری را تجربه کرده و برای خروج استان از محرومیت باید توجه بیشتری به این استان شود چرا که بی توجهی به آن سیل مهاجرت ها به پایتخت را بالا می برد.

تمام مشکلات اقتصادی کشور ریشه در تحریم ها ندارد

علی آقا محمدی، عضو مجمع تشخیص مصلحت نظام با اشاره به اینکه تمامی مشکلات اقتصادی کشور ریشه در تحریم ها ندارند اظهار کرد: بخش خصوصی باید در کشور مورد توجه بیشتری قرار گیرد.

جانشین کمیسیون اقتصاد کلان، بازرگانی و اداری مجمع تشخیص مصلحت نظام با بیان اینکه اقتصاد مقاومتی به تنهایی هدف نیست، گفت: اقتصاد مقاومتی برنامه ای است که از آن برای رسیدن به اهداف خود بهره خواهیم گرفت و سیاست های این اقتصاد در راستای حل مشکلات اقتصادی تدوین شده اند.

وی در ادامه بر نخ نمودن اینکه تمامی مشکلات اقتصادی موجود در کشور ریشه در تحریم ها دارد، تاکید کرد.

آقا محمدی به ذلت و بدبختی امروز عراقی ها اشاره کرد و گفت: عراق با تن دادن به همه خواسته های آمریکایی ها به این حال و روز افتاده است و هر کشوری که رویه عراق را در پیش گیرد، عاقبتی مشابه این کشور در انتظارش است.

وی افزود: اگر دیدگاه واقعی و منطقی به اتفاقات دنیا داشته باشیم، در خواهیم یافت که در آینده ای نزدیک عربستان نیز به حال و روز امروز عراق خواهد افتاد.

وی در ادامه با بیان اینکه برای دستیابی به اهداف خود باید سالانه ۳۰۰ هزار میلیارد تومان سرمایه گذاری در کشور صورت گیرد تا به نرخ رشد مناسب دست یابیم، گفت: اگر سهم استان کرمانشاه یک سی ام این رقم باشد، یعنی باید برنامه ریزی های لازم برای سرمایه گذاری حدود ۱۰ هزار میلیارد تومان در استان انجام گیرد.

وی افزود: این سرمایه گذاری باید به شیوه درونزا یعنی با تکیه بر مزایای نسبی هر منطقه انجام گیرد.

عضو مجمع تشخیص مصلحت نظام افزود: برای دستیابی به این مهم باید به قابلیت های کشور تکیه کنیم که دستیابی به این مهم تدوین نقشه راه را می خواهد. به این معنا که متناسب با ظرفیت های هر منطقه نسبت به سرمایه گذاری اقدام شود.

وی در ادامه استان کرمانشاه را دارای مزیت های بسیار بالای سرمایه گذاری دانست و گفت: همسایگی با کشور عراق امتیاز بالایی است که این استان می تواند از آن استفاده زیادی کند.

وی شناسایی تجار بزرگ عراق را کاری دست یافتنی عنوان و خاطر نشان کرد: از آنجایی که وجود ناامنی در یک منطقه زمینه های فرار سرمایه گذاران را به وجود می آورد، باید شرایطی فراهم شود تا تجار بزرگ عراق را که ۵۰ نفر بیشتر هم نیستند را جذب کنیم.

آقا محمدی در ادامه با بیان اینکه پرویزخان بعنوان فعالترین مرز رسمی کشور در استان کرمانشاه قرار گرفته است، گفت: این در حالیست که از این محل چیز زیادی عاید کرمانشاه نمی شود و باید با برنامه ریزی مناسب شرایطی فراهم شود تا این منطقه به یک منطقه نمونه تبدیل



سمینار فرصت های سرمایه گذاری و تامین مالی در بورس برگزار شد استاندار کرمانشاه:

بها دادن به بورس باعث شتاب روند توسعه استان می شود به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، سمینار فرصت های سرمایه گذاری و تامین مالی در بورس به منظور آشنایی با ابزارهای نوین مالی، با حضور جمعی از کارشناسان و فعالین اقتصادی، امروز (۱۷ مهر) در محل اتاق بازرگانی کرمانشاه برگزار شد. ابراهیم رضایی استاندار کرمانشاه گفت: خصوصی سازی اقتصاد می تواند نقش مهمی در حل مشکلات اقتصادی کشور داشته باشد. وی اظهار کرد: نقش بازار سرمایه که بورس یکی از مهمترین ابزارهای این بازار است بر کسی پوشیده نیست و این در حالیست که در این زمینه مشکلات و عقب ماندگی های زیادی داریم. استاندار کرمانشاه با بیان اینکه ما از قافله توسعه عقب مانده ایم، گفت: در سال هایی که ما غفلت کردیم و از این قافله عقب ماندیم، فاصله زیادی بین ما و کشور های توسعه یافته افتاد که این فاصله به سادگی قابل جبران نیست و برای کمتر کردن آن باید برنامه ریزی درستی داشته باشیم. وی از تامین منابع مالی به عنوان یکی از مهمترین مسائل برای انجام پروژه های عمرانی و سرمایه ای یاد کرد و نقش بورس و بانک ها را در این زمینه موثر دانست. رضایی از اقتصاد دولتی به عنوان یکی از اصلی ترین چالش های کشور یاد و اذعان کرد: خصوصی سازی اقتصاد می تواند نقش مهمی در حل مشکلات اقتصادی کشور داشته باشد. استاندار کرمانشاه در ادامه با تاکید بر اینکه تامین منابع مالی یکی از مهمترین چالش های فرا روی توسعه استان است، گفت: بورس و بازار سرمایه به جهت شفافیت توانند در حل این مشکل نقش مهمی داشته باشند. وی نقش بورس را مورد توجه مسئولین کشوری و استانی دانست و گفت: بنای ما بر تقویت این بخش است. وی در ادامه از دست اندر کاران بورس در استان خواست تا با برنامه ریزی مناسب بورس کرمانشاه را به یک بورس نمونه در کشور تبدیل کنند، چراکه این اقدام خواهد توانست شتاب استان را به سمت پیشرفت و توسعه بیشتر کند.

۴۴ قانون اساسی، بهبود الگوی مصرف و ... بخشهایی از اقتصاد مقاومتی است که در سال های قبل توسط مقام معظم رهبری مطرح شده اند. پژوهان اظهار کرد: منظور از اقتصاد مقاومتی اقتصاد کارآمدی است که به دلیل کارایی های زیاد کمتر ضربه پذیر است. وی با بیان اینکه در این نوع اقتصاد تخصیص منابع به خوبی صورت می گیرد، بهره وری بالا را از ویژگیهای این نوع اقتصاد دانست و خاطر نشان کرد: سیاستهای اقتصاد مقاومتی به گونه ای است که با یک تلنگر و تهدید تحت تاثیر قرار نمی گیرد و نمی لرزد. وی افزود: سیاست های این اقتصاد به گونه ای تدوین شده اند که ارزش صادرات، پول و... به طور ناگهانی و یک مرتبه به یک سوم کاهش نمی یابد و این می تواند نوید آینده ای موفق را بدهد. دبیر هیات علمی کمیسیون اقتصاد کلان، بازرگانی و اداری مجمع تشخیص مصلحت نظام اذعان کرد: برای رسیدن به اقتصاد مقاومتی باید از مجموعه سیاستهایی که یک اقتصاد را کارآمد می کند استفاده کنیم و این نیازمند برنامه ریزی است.

۸۰ درصد خریدهای دولت در تهران انجام می گیرد

سهراب دل انگیزان، مشاور اقتصادی اتاق کرمانشاه گفت: اصلی ترین عنصر اقتصاد مقاومتی، تقویت بنیان های آن یعنی تولید است. وی با بیان اینکه تولید بر سیاست و تجارت مقدم است، ادامه داد: تمام تصمیمات اقتصادی در پایتخت گرفته می شود و استان ها در بخش تولید نادیده گرفته شده اند. عضو هیئت علمی دانشگاه رازی کرمانشاه بی توجهی به ظرفیت ها و توانمندی های استان ها در مسئله تولید را عامل روزمرگی عنوان کرد. مشاور اتاق بازرگانی استان کرمانشاه تمرکزگرایی را ضد اقتصاد مقاومتی دانست و یادآور شد: اختیارات استان ها باید در حد بسیار زیادی افزایش پیدا کند تا تصمیمات صحیح برای رونق اقتصادی اتخاذ شود. این اقتصاددان با اشاره به اینکه استان کرمانشاه از ۶۳ کشور دنیا بزرگ تر است، تصریح کرد: این نشان دهنده ظرفیت های بالای این استان در بخش های مختلف است. این استاد دانشگاه، شکاف سرمایه گذاری در کرمانشاه نسبت به استان های برخوردار را بسیار زیاد بیان کرد و گفت: دولت ها سیاه چاله توسعه ای درست می کنند که تمام منافع ملی را می بلعد. دل انگیزان با بیان اینکه عدالت در تمام بخش های تولید، اقتصاد و سرمایه گذاری در کشور برقرار نشده، افزود: یک هزار پروانه فعالیت کارخانه در استان کرمانشاه صادر شده که ۴۰۰ واحد آن با ۶۰ درصد ظرفیت تولید کار می کنند. وی با اشاره به اینکه دولت ۸۰ درصد خریدهای خود را در تهران انجام می دهد و ۲۰ درصد در سایر استان ها صورت می گیرد، میزان خریدهای دولت را معادل ۱۶۰ هزار میلیارد تومان عنوان کرد. مشاور اقتصادی اتاق کرمانشاه اعتماد، شایسته پروری، شایسته سالاری و شایسته گزینی را عوامل مهم رونق اقتصادی برشمرد و گفت: سرمایه اجتماعی فاکتور مهمی در پیشرفت اقتصادی و افزایش تولید است. این اقتصاددان، شناسایی حلقه های مفقوده زنجیره های صنعتی را مورد تاکید قرار داد و بیان داشت: اگر به ظرفیت های موجود توجه شود، نتایج خوبی به دنبال خواهد داشت.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، «ابراهیم رضایی بابادی» استاندار کرمانشاه گفت: «اعتقاد ما مشارکت بخش خصوصی و قبول مسؤلیت از سوی آن هاست و مجموعه استانداری، حمایت کافی را از فعالان بخش خصوصی خواهد کرد تا این بخش بتواند جایگاه شایسته خود را پیدا کند.»

وی افزود: «بخش خصوصی از تمامی مشکلات آگاه است و در عین حال راه حل‌ها را نیز به خوبی می‌داند و با کمک دولت می‌تواند بسیاری از مشکلات را برطرف کند.»

رضایی بابادی عنوان کرد: «در قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار، راهکارهای بسیار خوبی عنوان شده است و اجرای آن به بهبود شرایط کمک فراوانی خواهد کرد.»

استاندار کرمانشاه اعلام کرد: «این استان می‌تواند پایلوتی برای اجرای راهکارهای بخش خصوصی و ایجاد اشتغال باشد.»

وی تصریح کرد: «مبنای کار ما تسهیل امور برای بخش خصوصی است و کادر اجرایی استانداری نیز اشراف کافی بر امور دارند و می‌توانند در بهبود شرایط مؤثر باشند.»

در ادامه «علاء میرمحمدصادقی» نایب رئیس اتاق ایران گفت: «امیدوار هستیم این استان با توجه به مزیت اقتصادی ویژه‌ای که دارد به عنوان مرکز تجاری در نظر گرفته شود و بتواند رونق گذشته خود را به دست آورد.»

وی یادآور شد: «متأسفانه در طول سال‌ها کرمانشاه مقداری عقب ماندگی پیدا کرده و اکنون باید برای جبران این عقب ماندگی تلاش کنیم و این استان و توانمندی‌های آن را رونقی دوباره ببخشیم.»



رئیس اتاق ایران در شورای گفت‌وگویی کرمانشاه/ اجرای قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار راهی برای توسعه و رونق اقتصادی کشور است

رئیس، هیأت رئیسه و دبیرکل اتاق ایران ضمن سفر به کرمانشاه در نشست شورای گفت‌وگویی دولت و بخش خصوصی این استان شرکت کرده و به بررسی شرایط اقتصادی استان و مشکلات موجود پرداختند.

غلامحسین شافعی رئیس اتاق ایران گفت: «شورای گفت‌وگویی کرمانشاه از فعال‌ترین شوراها در کشور است و امیدوار هستیم این روند مطلوب در این استان ادامه داشته باشد.»

وی افزود: «اجرای قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار از برنامه‌های اصلی دولت تدبیر و امید بود و اتاق نیز به دولت اعلام کرد این قانون

استاندار کرمانشاه در پایان گفت: مجموعه دولت در استان از توسعه هرچه بیشتر بازار بورس حمایت خواهد کرد.

علی عباس کریمی معاون توسعه بورس اوراق بهادار تهران هم در این نشست گفت: بورس هنوز نتوانسته جایگاه خود را در اقتصاد کشور بیابد. وی کارایی بازار سرمایه در اقتصاد کشور را انکارناپذیر دانست و گفت: از سال ۴۶ تاکنون این نهاد در اقتصاد کشور نقش دارد، ولی هنوز نتوانسته جایگاه خود را در اقتصاد کشور بیابد.

وی تأمین مالی و گردآوری وجوه برای توسعه را از جمله کارکردهای اصلی بازار سرمایه دانست و اذعان کرد: این بخش می‌تواند در تأمین مالی بلندمدت برای انجام پروژه‌های بزرگ نقش داشته باشد.

وی کشور های توسعه یافته دنیا را بازار محور دانست و افزود: این کشورها برای حل مسائل مالی تکیه بر بازار می‌کنند.

معاون توسعه بورس اوراق بهادار تهران در ادامه شفافیت اقتصادی بازار سرمایه را در حل مشکلات اقتصادی اثر گذار دانست و گفت: نبود شفافیت اقتصادی معضلاتی را در کشور بوجود آورده است، چراکه عدم شفافیت اقتصادی زمینه‌های ایجاد رانت را به وجود می‌آورد و این اتفاق به نوبه خود باعث هدر رفت سرمایه‌های کشور می‌شود.

وی افزود: بازار سرمایه می‌تواند به شفاف کردن اقتصاد کشور کمک کرده و اقتصاد کشور را در مسیر درست آن قرار دهد.

کریمی در ادامه از خصوصی سازی به عنوان یکی از راه های توسعه اقتصادی کشور یاد کرد که انتظار می‌رفت بتواند به زودی منجر به توسعه شود و افزود: ۶۴ درصد خصوصی سازی صورت گرفته در کشور توسط بازار بورس و فرابورس اتفاق افتاده است.

امیر حمزه مالمیر معاون ناشران و اعضای بورس اوراق بهادار تهران نیز در این نشست گفت: بورس و پرداختن به آن می‌تواند در رشد و توسعه وضعیت اقتصادی و بهبود معیشت مردم اثر گذار باشد.

وی افزود: بازار سرمایه یکی از مهمترین بازارها است که می‌تواند زمینه‌های تأمین منابع مالی را فراهم آورد.



استاندار کرمانشاه در دیدار با هیأت رئیسه اتاق ایران/ اعتقاد ما مشارکت بخش خصوصی و قبول مسؤلیت از سوی این بخش است

رئیس و هیأت رئیسه و دبیرکل اتاق ایران جهت حضور در مراسم روز ملی صادرات کرمانشاه به این استان سفر کرده و در نخستین برنامه با استاندار کرمانشاه دیدار و گفت‌وگو کردند.



بسیار خاص و ویژه است و درخواست کردیم که معاون اول رئیس جمهور، مأمور اجرایی شدن آن شود که این پیشنهاد در حال بررسی است.»

شافعی عنوان کرد: «این قانون می‌تواند راه تازه‌ای برای توسعه و رونق اقتصاد کشور باشد و تاکنون نیز شاهد بوده‌ایم که بحث‌های بسیاری قبل از آنکه در مجلس مطرح شوند در این شورا بررسی شده اند که این کار سبب نزدیک شدن عقاید و افکار به هم می‌شود.»

رئیس پارلمان بخش خصوصی کشور یکی از جدی‌ترین مشکلات کشور را اجرای آن‌ها دانست و توضیح داد: «اجرای دقیق قوانین در سطح کشور به صورت اصلی و متوازن انجام نمی‌شود.»

شافعی ادامه داد: «شوراهای گفت‌وگو قرار بود در تمام کشور چگونگی اجرای مصوبات دولت را رصد کرده و گزارشی در این خصوص تهیه کنند اما در بسیاری از استان‌ها مصوبات شورای پول و اعتبار یا اجرا نمی‌شود یا شکل اجرای آن‌ها تغییر پیدا می‌کند و این مورد نظر دولت نیست و یکی از عوارض منفی عدم تشکیل شورای گفت و گو در این استان‌ها است.»

رئیس اتاق ایران گفت: «از شورای گفت‌وگوی کرمانشاه مواردی به دبیرخانه شورای مرکز اعلام شده که ما بسیار از آن‌ها استفاده کرده‌ایم و قرار بود در هر جلسه شورای مرکزی از دبیر و رئیس شورای استانی دعوت شده و به انتقال تجربیات خود بپردازند.»

وی اضافه کرد: «کرمانشاه اکنون موقعیتی استراتژیک در غرب کشور دارد و به نظر می‌رسد که می‌تواند اثرات ملی فراوانی نیز داشته باشد، بنابر این هر اتفاقی که در مرزهای این استان می‌افتد، روی تمام کشور اثر گذار است، بنابراین کمک به رفع مشکلات این استان به معنی کمک به رفع مشکلات کشور است.»

شافعی تصریح کرد: «بسیاری از مشکلات و گره‌ها در خود استان‌ها قابل رفع است و اگر دیدگاه‌های مجریان به اجرای قانون مثبت شود، بسیاری از موانع اجرای قوانین برطرف خواهد شد.»

رئیس پارلمان بخش خصوصی کشور تأکید کرد: «اکنون زمان سخت‌گیری نیست و باید با ساده سازی امور شرایط سخت را به شرایط سهل تبدیل کرده و به اجرای قوانین و برنامه‌ها کمک کنیم.»

وی با اشاره به تدوین برنامه ششم توسعه کشور، افزود: «امیدوارم که تصمیم دولت بر این باشد که تدوین برنامه با نگاه منطقه‌ای صورت گیرد و مانند گذشته یک نسخه کلی برای کل کشور نوشته نشود. حضور هر استان در تدوین این برنامه سبب شود که برای نخستین بار در این برنامه توسعه متوازن استان‌ها بر اساس شرایط و توانمندی آن‌ها دیده شده باشد.»

شافعی یادآور شد: «اصلاح ذهنیتی که از کشور ما در جامعه جهانی ایجاد شده می‌تواند به بهبود صنعت گردشگری کمک فراوانی کند.»

«ابراهیم رضایی بابادی» استاندار کرمانشاه نیز گفت: «مجلس به طور مرتب به دنبال اصلاح قوانین است و ما باید قوانین محل کسب و کار را شناسایی کرده و اعلام کنیم.»

وی افزود: «تشکل‌های اقتصادی استان باید مسائل و مشکلات را آسیب شناسی کنند و در مورد آن‌ها تصمیم‌گیری شده و بتوانیم تحولی در استان ایجاد کنیم.»

همچنین، «علامیر محمد صادقی» نایب رئیس اتاق ایران عنوان کرد: «مقایسه این دولت با دولت گذشته نشان می‌دهد که در این دولت شرایط خوبی برای فعالیت و حضور بخش خصوصی فراهم شده است.»

وی تأکید کرد: «بنابراین نباید فرصت سوزی کرد و باید با استقبال از شرایط پیش آمده، قبول مسئولیت کرده و به بهبود شرایط کشور کمک کنیم.»

میرمحمدصادقی یادآور شد: «کرمانشاه سابقه زیادی در فعالیت اقتصادی دارد و تولیدات این استان به همه کشور ارسال و از قطب‌های اقتصادی کشور محسوب می‌شد و باید تلاش کنیم که این استان به دوران رونق خود باز گردد.»

«پدرام سلطانی» نایب رئیس اتاق ایران نیز گفت: «باید دید چرا با وجود شناسایی مشکلات و گرفته شدن تصمیم‌های لازم، هنوز کرمانشاه نرخ بیکاری بالاتر از متوسط کشور دارد و از رونق مورد انتظار برخوردار نیست.»

وی افزود: «بخش خصوصی و دولتی ما به جهت شرایط سختی که پشت سر گذاشته، هنوز فرصت‌های ایجاد شده در دولت جدید را باور نکرده است و تلاش کافی برای استفاده از فرصت‌های کنونی را انجام نمی‌دهد.»

نایب رئیس اتاق ایران ادامه داد: «باید باور داشته باشیم که فرصت پیش آمده در عراق همیشگی نیست و تا زمانی که می‌توان باید از این فرصت استفاده کنیم.»

وی تصریح کرد: «اگر تجارت کشور و استان‌ها شیب موردنظر را ندارد، این است که ما هنوز از نظام خرده قاجاری عبور نکرده‌ایم و قبول کنیم که با تفکر پیلهوری نمی‌توان به بازار دیگر کشورها راه یافت.»

سلطانی اضافه کرد: «باید به توسعه استان نگاه پروژه‌ای داشته باشیم، زیرا در غرب کشور هیچ استانی شرایط کرمانشاه را ندارد و لازم است ظرفیت‌ها و توانمندی‌های استان مورد توجه جدی قرار گیرد.»

نایب رئیس اتاق ایران عنوان کرد: «به زودی موضوع سنجش محیط کسب و کار آغاز خواهد شد و در مورد اظهارنامه‌های مالیاتی سال ۱۳۹۱ و ۱۳۹۲ تلاش می‌کنیم مالیات‌ها را به حداقل برسانیم.»

وی افزود: «باید در سطح استان مسابقه بهره‌وری راه بیاندازیم و بدانیم یک سازمان نسبت به سال گذشته خود چقدر بهره‌ور بوده است و اتاق ایران آمادگی دارد در این خصوص ارائه روش و مدل کند.»

«کیوان کاشفی» رئیس اتاق کرمانشاه نیز در این نشست گفت: «خوشبختانه جلسات شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی استان به صورت فعال و پویا در استان برگزار می‌شود و تصمیمات بسیار خوبی گرفته شده و تاکنون ۵ جلسه از مرداد برگزار شده است.»

وی افزود: «دستور جلسات نیز براساس مشکلات و مسائل مطرح شده از سوی فعالان اقتصادی انتخاب می‌شود.»

کاشفی عنوان کرد: «در بحث حوزه تجارت استان، توسعه ترانزیت کالا در مرز پرویزخان، ایجاد رویه صادرات نفت و مشتقات نفتی از گمرکات استان، لغو ممنوعیت صادرات دام زنده، ۲۴ ساعته شدن مرز پرویزخان و خسروی، راه‌اندازی مرکز پژوهش‌های اتاق، پیگیری راه‌اندازی مرز سومار و غیره از مهم‌ترین مصوبات بود.»

وی اضافه کرد: «در بخش صنعت نیز راه‌اندازی پتروشیمی چهارم کرمانشاه، ایجاد کمیته تخصصی برای پیگیری مسائل، ایجاد نمایندگی بیمه معلم در مرز پرویزخان، ارائه گزارش بانک‌ها در مورد صندوق توسعه ملی، طرح مشکل واحدها که نیاز به سرمایه گردش داشتند و سایر موارد نیز از مهم‌ترین مصوبات بوده است.»

از تولید قوی در کشور برخوردار باشد، بنابراین توجه به تولید در کشور پایه و اساس صادرات موفق و پویا را فراهم خواهد کرد و برنامه‌های آینده دولت نیز در این زمینه امیدوارکننده است.

وی توضیح داد: صادرات یک کار موقتی و کوتاه مدت نیست، بلکه کاری بلندمدت و اساسی است و لازمه آن تهیه نقشه راهبردی جامع بلندمدت برای صادرات کشور است تا صادرکنندگان بتوانند برای چند سال آینده خود برنامه‌ریزی داشته باشند.

رئیس اتاق ایران تأکید کرد: ما بر اثر یک سری اتفاقات روزی بازار افغانستان، آسیای مرکزی و قفقاز را به دست آوردیم و اکنون براساس اتفاقی دیگر بازار عراق را داریم و باید براساس تجربیات گذشته خود به بازار عراق توجه ویژه داشته باشیم و بدانیم این بازار دائمی نیست و باید برای استفاده پویا از آن سرمایه‌گذاری لازم را صورت دهیم تا تجربه‌های ناموفق گذشته تکرار نشود.

شافعی ادامه داد: با روش‌های کنونی آینده ما در این بازار زیر سؤال است و ما نیازمند ایجاد محورهای قدرتمند در این بازار هستیم و در این میان استان‌های مرزی کشور به ویژه کرمانشاه، وظیفه خطیری بر عهده دارند.

وی موضوع آموزش را مورد توجه قرار داد و توضیح داد: مسأله آموزش مورد توجه ویژه اتاق ایران است و آموزش به جوانان استان‌ها باید در دستورکار اتاق‌های سراسر کشور قرار گیرد و اتاق ایران نیز حمایت‌های لازم را انجام خواهد داد.

رئیس پارلمان بخش خصوصی کشور گفت: بحث خصوصی سازی در استان‌های مرزی نیز اقدام بسیار مهمی است و امیدوار هستیم این کار در آینده نزدیک انجام شود و اتاق‌های استان‌هایی که با عراق هم مرز هستند می‌توانند با ایجاد یک کمیته مشترک، موفق‌تر و هماهنگ‌تر عمل کنند.

وی بیان کرد: در آبان ماه قرار است سفرهای کشورهای همسایه نشست مشترکی با استانداران و رؤسای اتاق‌های بازرگانی برگزار کنند تا در زمینه ارتباط با کشورهای همسایه به هماهنگی بیشتری برسیم.

شافعی ادامه داد: هدف ترسیم شده برای صادرات کرمانشاه دست یافتنی است و با تلاش مضاعف و برنامه‌ریزی درست، می‌توان به آن رسید.

صادرات باید فرهنگ ملی مردم شود

«پدرام سلطانی» نایب رئیس اتاق ایران نیز در این نشست گفت: دستاورد صادرات تنها نباید به صادرکنندگان و سازمان‌های ذیربط برسد و اگر می‌خواهیم به اهداف سند ۱۴۰۴ برسیم، صادرات باید فرهنگ ملی مردم باشد.

وی افزود: دستاورد صادرات در سطح استان باید مایه افتخار همه مسؤولان باشد و روزی که فرهنگ صادرات در کشور جا بیفتد یعنی در مسیر درست قرار گرفته‌ایم.

نایب رئیس اتاق ایران ادامه داد: امروز باید نگاه تجار ما به فرآیند صادرات تغییر کرده و تولیدکننده در صادرات و صادرکننده در تولید فعال شوند.

سلطانی یادآور شد: تجار باید صادرات را به عنوان یک زنجیره نگاه کنند که از تولید آغاز می‌شود و نیازمند بازاریابی و سایر حلقه‌های بعدی است.

وی ادامه داد: حاصل دسترنج صادرکنندگان استان تنها سود اندک

رئیس اتاق کرمانشاه ادامه داد: «در حوزه حمل و نقل نیز دریافت پلاک شخصی برای خودروها، که از عراق صادر می‌شوند، ایجاد خط اتوبوسی میان ایران و کردستان عراق، تسهیل حمل و نقل شرکت‌های سیمان، تکمیل و بهره‌برداری از پروژه‌های تجاری مرز پرویزخان از مهم‌ترین اقدامات انجام شده است.»

وی ادامه داد: «در زمینه گردشگری نیز پروژه‌های سرمایه‌گذاری در بیستون و میراث فرهنگی انجام شد و در زمینه مالیاتی نیز در بحث مالیات بر ارزش افزوده مصوب شده واحدهایی که بدهی ندارند گواهی یک ساله دریافت کنند.»

رئیس اتاق کرمانشاه ضمن تأکید بر اجرای کامل قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار گفت: «باید یک واحد استانی در شورای گفت و گوی کشور ایجاد شود زیرا بسیاری از مسائل استان‌ها در خود استان قابل حل نیست.»

وی در خاتمه یادآور شد: «بحث اجرایی کردن مصوبات این شورا نیز باید مورد توجه جدی قرار گیرد تا بتوان نتیجه این جلسات را در فضای اقتصادی کشور و استان احساس کرد.»



از صادرکنندگان برتر استان کرمانشاه تجلیل شد
همایش روز ملی صادرات و تجلیل از صادرکنندگان نمونه
کرمانشاه روز ۴ آبان ماه با حضور رئیس، هیأت رئیسه و دبیرکل
اتاق ایران و استاندار کرمانشاه برگزار شد.

لازمه صادرات پایدار، تهیه نقشه راهبردی جامع بلندمدت است
«غلامحسین شافعی» رئیس اتاق ایران گفت: ایران همواره به کرمانشاه
مدیون بوده است و امیدوار هستیم این حرکت در اقتصاد نیز ادامه پیدا
کند.

وی افزود: سطح آگاهی فعالان اقتصادی کرمانشاه قابل ستایش است و
در مجموعه بخش خصوصی استان همگرایی و مودت وجود دارد که
سرمایه بزرگی برای استان محسوب می‌شود و از سوی دیگر پیوند خوب
بخش خصوصی و دولتی در این استان نیز شایان تقدیر است و این دو
بخش باید بپذیرند که مکمل یکدیگر هستند.

رئیس پارلمان بخش خصوصی کشور اعلام کرد: صادرکنندگان در یک
مبارزه نابرابر، با نبود ابزار لازم و گره‌های فراوان تلاش زیادی کرده و
صادرات استان را زنده نگه داشته‌اند.

شافعی تصریح کرد: وقتی ما می‌توانیم صادراتی موفق داشته باشیم که



صادراتی نیست، بلکه ارزش نامحسوسی است که به تولید ملی اضافه می‌کند و صادرکننده‌ای موفق است که غیر از خرید و فروش در زمینه های دیگر نیز فعالیت کند.

نایب رئیس اتاق ایران عنوان کرد: از بحران‌های جدی کشور، بحران آب است و باید دید آیا صادرکنندگان دام زنده به این موضوع اندیشیده‌اند که شاید این محدودیت منجر به توقف صادرات دام زنده در آینده شود؟ بنابراین صادراتی موفق است که با دوراندیشی و افق دید بلندمدت صورت گیرد.

سلطانی تصریح کرد: اکنون زمان آن رسیده که صادرکنندگان تجربه را با دانش همراه کرده و دستاوردهای بیشتری داشته باشند و اکنون که با توجه به شرایط کشورهای منطقه، فرصتی برای کشور ما فراهم شده است و باید بتوانیم از آن برای بالا بردن میزان صادرات استان نهایت بهره را برده و در این زمینه ایجاد کنسرسیوم‌های صادراتی و تولیدی ضروری است.

وی گفت: در حوزه مالیات بر ارزش افزوده مصوب شده استرداد مالیات ظرف مدت یک ماه انجام شود و پیشنهاد ما این است که بودجه‌ای در اختیار گمرک قرار گیرد تا این کار به روز انجام گیرد و بلافاصله با ارائه برگه، میزان مالیات بر ارزش افزوده پرداخت شود، ضمن این که سرمایه گذاری نیز ۱۰ سال معافیت مالیاتی داشته باشد.

سلطانی اضافه کرد: فرصت گردشگری در کشور شناسایی و رصد شده و سرمایه‌گذاران در حال سرمایه‌گذاری در آن هستند، اما متأسفانه این مسأله در کرمانشاه مغفول واقع شده است.

وی اعلام کرد: در شرایطی که میزان ورود گردشگر به کشور در ۶ ماهه امسال ۱۳۰ درصد افزایش یافته است، باید بررسی شود که سهم کرمانشاه از این میزان گردشگر چقدر بوده است؟

نایب رئیس اتاق ایران گفت: امیدوار هستیم سال آینده روز ملی صادرات در شرایطی جشن گرفته شود که استان کارنامه خوبی در جهش صادراتی و کاهش نرخ بیکاری از خود به جا گذاشته باشد.

باشگاه فعالان اقتصادی جوان در کرمانشاه ایجاد می‌شود

«کیوان کاشفی» رئیس اتاق کرمانشاه گفت: «اکنون خوشبختانه شاهد عقلانیت در بخش اقتصادی کشور هستیم و تصمیمات به صورت کارشناسی شده و منطقی گرفته می‌شود و در این شرایط اتاق وظایف سخت‌تری بر عهده دارد.»

وی افزود: «اتاق اکنون باید استراتژی ۸ ساله صادرات کشور را مشخص و تدوین کند و به عنوان نخستین گام باید نرخ ارز تعیین تکلیف شود.» رئیس اتاق کرمانشاه ادامه داد: «اقدام مهم دیگر ثبات در قوانین و مقررات کشور است و با وجود این که بخش زیادی در این مشکل برطرف شده، اما هنوز در لایه‌های زیرین اجرایی برخوردهای سلیقه‌ای وجود دارد.»

کاشفی تصریح کرد: «پویایی در امور بین‌الملل و روابط خارجی، حضور در نمایشگاه‌ها و اعزام و پذیرش هیات‌ها و ایجاد ارتباط با ریزبانان بازرگانی در سفارت خانه‌ها نیز از موارد مهم است.»

وی توضیح داد: «موضوع مهم دیگر احیای مشوق‌های صادراتی است و لازم است این مشوق‌ها در بودجه دیده شود تا بتوان سال آینده آن را اجرایی کرد و باید توجه بود که انجام کار سبب ایجاد انگیزه و رقابت در فعالان اقتصادی می‌شود.»

رئیس اتاق کرمانشاه اعلام کرد: «ما باید کمک کنیم تا دادوستدهای ما بسیار سهل و آسان انجام شود، زیرا صادرات یک مجموعه است و ایجاد مشکل در یک بخش، سایر قسمت‌ها را نیز درگیر خواهد کرد.»

کاشفی گفت: «در حال ایجاد دو کنسرسیوم صادراتی در استان با حضور فعالان اقتصادی هستیم و همچنین قصد داریم باشگاه فعالان اقتصادی جوان را نیز در استان ایجاد کنیم تا آنان را با روند کار، مرزها و گمرک‌ها آشنا کنیم.»

وی عنوان کرد: «سهم تسهیلات در بخش تجارت استان حدود ۴ درصد است که بسیار ناچیز است و باید تلاش کنیم این درصد افزایش یابد.» رئیس اتاق کرمانشاه، احیای اتاق مشترک ایران و عراق را از دیگر خواسته‌های جدی فعالان اقتصادی کرمانشاه عنوان کرد و افزود: «ایجاد مراکز تجاری و بازاریابی در عراق نیز باید مورد توجه جدی قرار گیرد، زیرا سرمایه‌گذاری‌ای برای آینده محسوب می‌شود.»

صادرات استراتژی بلندمدت کشور باشد

«ابراهیم رضایی بابادی» استاندار کرمانشاه اعلام کرد: «امیدوار هستیم اقتصاد مقاومتی گره اقتصادی کشور را باز کرده و استراتژی درازمدت کشور ما با تکیه بر صادرات قرار گیرد.»

وی گفت: «متأسفانه صادرکنندگان و فعالان اقتصاد مجبور هستند از قوانین و تصمیماتی پیروی کنند که ممکن است توسط کسانی که دانش کافی در این زمینه را ندارند و از تجربه کافی برخوردار نیستند، گرفته شده باشد.»

استاندار کرمانشاه عنوان کرد: «تا زمانی که تکیه اقتصاد کشور به درآمدهای نفتی است از شرایط کنونی خارج نخواهیم شد و اقتصاد باید بر پایه تولید و صادرات باشد.»

رضایی بابادی ادامه داد: «فعالان اقتصادی باید خواسته‌ها و مشکلات خود و راه‌کارهای مورد نظرشان را به ما اعلام کنند تا مورد پیگیری قرار گیرد.»

تجارت رکن اصلی تولید است

«رحیمی» رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت کرمانشاه نیز در این نشست گفت: «اعتقاد ما این است که تجارت رکن اصلی تولید است و اکنون باید بتوانیم از شرایط ایجاد شده برای رونق تجارت استفاده کنیم.»

وی اضافه کرد: «تاکید مقام معظم رهبری نیز بر صادرات به ویژه صادرات کالاهای دانش‌بنیان و «های‌تک» است و امیدوار هستیم به این هدف برسیم.»

رحیمی یادآور شد: «بیش از ۳ میلیارد دلار کالا از مرزهای استان صادر شده که رقم بسیار خوبی است و سعی شده با کمک استاندار، کمیته توسعه صادرات را نیز در استان فعال کنیم.»

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت کرمانشاه عنوان کرد: «کرمانشاه ظرفیت عظیمی برای تجارت دارد و اگر بتوانیم از این ظرفیت‌ها استفاده کنیم، شاهد رونق تجارت و کاهش بیکاری خواهیم بود.»

وی تأکید کرد: «نگاه تجار و بازرگانان نباید تنها به بازار عراق باشد، بلکه باید به تمام دنیا توجه داشته و به دنبال به دست آوردن بازارهای هدف باشیم.»

رحیمی یادآور شد: «انتخاب صادرکنندگان نمونه براساس سیستم تعریف شده در وب و یا ثبت‌نام صورت گرفته است.»

کشورهای در حال توسعه به شمار می‌رود.» وی عنوان کرد: «در سیاست‌های اقتصاد مقاومتی موضوع حمایت همه جانبه و هدفمند از کالاهای صادراتی تصریح شده است.» مدیرکل دفتر مقررات صادرات و واردات سازمان توسعه تجارت ایران گفت: «احیای شورای عالی توسعه صادرات غیرنفتی و لایحه خروج از رکود دو دستاورد مهم دولت به شمار می‌رود.» وی ادامه داد: «به منظور اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی، توسعه روابط راهبردی با همسایگان منطقه و استفاده از ظرفیت‌های بین‌المللی از اولویت‌های مهم است.» حسینی تأکید کرد: «باید در پرداخت مشوق‌های صادراتی تسریع شده و برگشت مالیات بر ارزش افزوده با صرف وقت کمتری صورت گیرد.» در ادامه از صادرکنندگان نمونه استان با اهداء لوح و تندیس تقدیر به عمل آمد.

صادرکنندگان برگزیده استان کرمانشاه در سال ۹۳

ردیف	نام و نام خانوادگی	نام شرکت	گروه کالایی
۱	جناب آقای شهریار گراوندی	سیمان سامان	سیمان و کلینگر
۲	جناب آقای احمدرضا اشتری	پتروشیمی کرمانشاه	محصولات تبدیلی پتروشیمی
۳	جناب آقای کمال صدیقی	سیمان غرب	سیمان و کلینگر
۴	جناب آقای سید مظفر سید عبدالله	روژین تاک	صنایع تبدیلی کشاورزی
۵	جناب آقای امیر حسین صفری	بهاردالاهو	فرآورده های لبنی
۶	جناب آقای جهانشاه شکری	فولاد غرب	آهن و فولاد
۷	جناب آقای محمد سعید خوش	امید آرمان کردستان	خشکبار
۸	جناب آقای سامان قبا سیاه	بازرگانی قبا سیاه	میوه، صیفی، تره بار، سایر محصولات صنایع غذایی
۹	جناب آقای شمس اله یادگاری توت شامی	بازرگانی یادگاری	میوه، صیفی، تره بار
۱۰	جناب آقای ایرج وطن دوست	اورامان غرب	مصنوعات پلیمری و لوله
۱۱	جناب آقای آرام خوشه سپهر	برنج آرام همکار	خشکبار غیرپسته
۱۲	جناب آقای رضا مرادی	چینی کرد	چینی بهداشتی
۱۳	جناب آقای بیژن قبادی	شیرین بیان زاگرس	گیاهان دارویی و صنعتی

صادرکنندگان شایسته تقدیر استان کرمانشاه در سال ۹۳

ردیف	نام و نام خانوادگی	نام شرکت	گروه کالایی
۱	سرکار خانم خجسته محمدی	جفت غزال	سایر
۲	جناب آقای امیر حسین گل عنبر	شاهو مروارید هورامان	مصنوعات پلیمری

در حاشیه مراسم سالروز ملی صادرات، فعالین حوزه تجارت خارجی استان کرمانشاه بیانیه ای صادر کردند بیانیه فعالین حوزه تجارت خارجی استان کرمانشاه در روز ملی صادرات (آبان ماه ۱۳۹۳) به نام خدا

به فرمایش مقام معظم رهبری «در عرصه های اقتصادی کشور کمتر به حضور و امکانات مردم بها داده شده است در حالیکه باید زمینه استفاده از توان بی پایان مردمی اعم از فعالان اقتصادی، کارآفرینان، مبتکران و صاحبان سرمایه، استفاده و از آن حمایت شود.» به اعتقاد ایشان رهایی از اقتصاد وابسته به نفت یک ضرورت است و شعار نیست پس تجارت خصوصاً تجارت خارجی می تواند گام مؤثری در

دستیابی به اهداف عالی اقتصاد مقاومتی باشد. روز ملی صادرات نشاندهنده اهمیت ویژه این بخش از اقتصاد کشورمان است و همه ساله به پاس گرامیداشت فعالین بخش صادرات برگزار می گردد.

در این ارتباط مهمترین خواسته های فعالیت تجاری و اقتصادی بخش خصوصی استان در قالب بیانیه ذیل تنظیم و تقدیم می گردد.

۱. احیای مشوق های صادراتی از جمله جوایز صادراتی، یارانه های نمایشگاهی، یارانه های اعزام هیات ها، حمل و نقل و تبلیغات توسط مجلس شورای اسلامی و وزارت صنعت، معدن و تجارت
۲. اعطای مشوق های واقعی و مؤثر به بخش تولید کشور و استان از جمله زمین با قیمت مناسب، معافیت های مالیاتی، تسهیلات کم بهره و



وی ادامه داد: البته باید توجه داشت که توسعه یافتگی کم برخی از کشورها هم نشان از استفاده زیاد ثروت های طبیعی مثل خام فروشی مواد اولیه و استفاده از منابع طبیعی است.

کاشفی ادامه داد: باید توجه به توسعه تولیدات دانش بنیان در اولویت اول پیشرفت اقتصادی قرار گیرد و اگر از این مسئله غافل بود قطعاً در آینده صدمات زیادی خواهیم خورد.

رئیس اتاق کرمانشاه خاطر نشان کرد: نوع آموزش و مهارت متناسب با بازار کار نیست و نبود این ارتباط سبب خواهد شد تا دانش آموختگان واحدهای آموزشی نتوانند در بخش های صنعتی کارایی لازم را داشته باشند و همین مسئله آمار بالای بیکاری را رقم زده است.

این مقام مسئول تاکید کرد: باید مراکز آموزشی، فنی حرفه‌ای و صنعت مسیر برعکسی برای آموزش در نظر گیرند، یعنی ابتدا نیاز سنجی در صنعت، تجارت و صنوف صورت گیرد و بعد دوره های آموزشی متناسب گذاشته شود.

کاشفی در ادامه به مرکز آموزش اتاق کرمانشاه اشاره کرد و گفت: در سال ۹۲، ۸۷۵ نفر آموزش دیده اند که حدود ۳۳۱۶ نفر-ساعت طی ۲۹ جلسه آموزش های تخصصی دیده اند.

رئیس اتاق کرمانشاه این رقم را تا آبان سال جاری ۷۴۸ نفر و معادل ۳۳۶۸ نفر-ساعت عنوان کرد.

ارتباط کم بین دانشگاه و صنعت می تواند یک تهدید باشد

رضا رحیمی رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه با تاکید بر اهمیت آموزش در پیشبرد علوم و مسائل اقتصادی، اظهار کرد: امروز در کشور در حوزه راهبری اقتصادی نیاز به رشد اقتصادی داریم و برای دستیابی به این مهم باید بخش صنعت با بخش آموزش گره بخورد.

وی رشد جوامع را در دنیای کنونی در گرو آموزش دانست و افزود: با تکیه بر آموزش خواهیم توانست در راستای رشد اقتصادی کشور و استان گام برداریم.

رحیمی با اشاره به اینکه در حال حاضر در دانشگاه های استان ۱۰۰ هزار دانشجو داریم، این تعداد دانشجو را از یک سو فرصت و از دیگر سو تهدید دانست و افزود: آمار بالای دانش آموختگان دانشگاهی به دلیل ارتباط کم بین دانشگاه و صنعت می تواند یک تهدید باشد.

این مقام مسئول در ادامه با اشاره به ظرفیت ها و پتانسیل های استان کرمانشاه در زمینه های مختلف، از خام فروشی منابع طبیعی در استان به عنوان یک تهدید بزرگ یاد کرد و افزود: با توجه به آمارهای موجود ۲۸ هزار اشتغال در بخش صنعت داریم که این رقم با توجه به ظرفیت های استان به هیچ وجه عدد بالایی نیست.

وی در ادامه سرانه درآمد در استان کرمانشاه را چهار میلیون تومان عنوان کرد و افزود: این در حالیست که متوسط کشوری این رقم شش میلیون تومان می باشد.

رحیمی خواستار حمایت از طرح های آموزشی و پژوهشی شد و اظهار کرد: در این صورت شاهد توسعه استان در حوزه صنعت، معدن و تجارت خواهیم بود.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه در پایان برگزاری این همایش را گام خوبی در راستای برقراری ارتباط هرچه بیشتر بین علم و صنعت دانست.

اختصاص یارانه ها و سایر مشوق ها
۳. بخشش جرایم دیرکرد تسهیلات بانکی ارزی و ریالی واحدهای تولیدی فعال کشور و استان و اعطای تسهیلات کم بهره سرمایه در گردش برای استمرار و رونق فعالیت آنها

۴. تقویت بنیه مالی بانک ها و صندوق های تخصصی کشور از جمله بانک توسعه صادرات، بانک صنعت و معدن و بانک کشاورزی و صندوق ضمانت صادرات و ارائه خدمات مطلوب و آسان آنها به فعالین اقتصادی ذربط،

۵. حل و فصل مشکلات مالیاتی و مالیات برارزش افزوده صادرکنندگان و تولیدکنندگان با توجه به اینکه صادرات همواره از پرداخت معاف بوده است.

۶. تسهیل در فرآیند امور مربوط به صادرات و واردات و کاهش مراحل انجام کار در حداکثر ممکن

۷. کمک به ایجاد و توسعه دفاتر بازاریابی و تجاری در کشورهای هدف بویژه کشور عراق

۸. تلاش همگانی برای عمران و تکمیل زیرساخت های مرزهای تجاری استان خصوصاً مرز پرویزخان به صورتیکه طی یک مدت زمانی مشخص کلیه پروژه های اساسی به انجام و اتمام برسند. (با ایجاد یک ردیف بودجه ای خاص در قانون بودجه سال ۹۴)



همایش آموزش و مهارت در صنعت و صنوف برگزار شد کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه:

نوع آموزش و مهارت متناسب با بازار کار نیست/ ابتدا نیاز سنجی در صنعت، تجارت و صنوف صورت گیرد و بعد دوره های آموزشی متناسب برگزار شود

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، با حضور جمعی از فعالین اقتصادی و مدیران دستگاه های اجرایی استان، همایش آموزش و مهارت در صنعت و صنوف برگزار شد.

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه در جمع صنوف و فعالان اقتصادی کرمانشاه گفت: با نگاهی به مطالعات صورت گرفته، ثروت های ملل را به سه بخش ثروت های طبیعی، سرمایه ای و انسانی تقسیم کرده اند و مشخص است کشورهایی که سطح پیشرفت و توسعه یافتگی بیشتری داشته اند، میزان سرمایه گذاری در نیروهای انسانی آن کشور بیشتر بوده است.

تا شاهد رونق استان در این زمینه و رفع معضل بیکاری در نتیجه آن باشیم.

از دارایی‌های نامشهود خود غافل شده‌ایم

دکتر علی اصغر توفیق، معاون آموزش، پژوهش و فناوری وزیر صنعت، معدن و تجارت از منابع طبیعی به عنوان اصلی ترین سرمایه کشور یاد کرد و افزود: بر اساس آمارهای موجود حدود ۸۰ درصد سرمایه کشور ما از منابع طبیعی بدست می آید و این در حالیست که این رقم در کشور های توسعه یافته دنیا شاید به ۳۰ درصد برسد.

وی ادامه داد: بخش زیادی از درآمدهای کشور های توسعه یافته دنیا از محل درآمدهای ناشی از سرمایه های نامشهود مثل فکر، دانش و اندیشه بدست می آید و این در حالیست که در کشور ما سرمایه های نامشهود مغفول مانده اند.

معاون آموزش، پژوهش و فناوری وزیر صنعت، معدن و تجارت از نیروی انسانی به عنوان بزرگترین دارایی های نامشهود کشور یاد کرد و افزود: باید اعتراف کرد ما از دارایی های نامشهود خود غافل شده ایم.

این مقام مسئول گفت: اقتصاد ما بیش از اینکه دانش پایه باشد، منبع پایه است و باید با برنامه ریزی مناسب اقتصاد را به سمت دانش پایه ای سوق دهیم.

وی در ادامه از نمایشی بودن علم در کشور سخن گفت و افزود: در بازدید از مرکز هایتک کرمانشاه تجهیزاتی را دیدم که شاید در فهرست مدرن ترین تجهیزات روز دنیا باشد و این در حالیست که از این تجهیزات استفاده زیادی نمی شود و گویی اصلا وجود ندارند.

توفیق سرمایه گذاری در زمینه اشتغال وابسته به IT را یکی دیگر از زمینه های مناسب برای سرمایه گذاری دانست و گفت: امروز شاهد روند رو به رشد خرید اینترنتی در دنیا هستیم و این مقوله می تواند نقش مهمی در رونق اقتصادی داشته باشد.

وی در ادامه از توسعه توریسم به عنوان یک برنامه مفید در راستای توسعه استان کرمانشاه یاد کرد و افزود: استان کرمانشاه با برنامه ریزی مناسب در این زمینه خواهد توانست در زمینه توسعه صنعت توریسم موفق باشد.

معاون آموزش، پژوهش و فناوری وزیر صنعت، معدن و تجارت در ادامه با بیان اینکه بر اساس آمارهای موجود در سال ۲۰۱۲ پنج درصد تولید ناخالص داخلی کشور در بخش گردشگری هزینه شد، افزود: آمارها نشان می دهد شش تا هفت درصد اشتغال دنیا در بخش گردشگری است، لذا به نظر می رسد استانی مثل کرمانشاه به دلیل برخورداری از ظرفیت های گردشگری فراوان می تواند با سرمایه گذاری در این بخش به رونق اقتصادی دست یابد.

توفیق از برنامه ریزی در راستای طراحی پروژه های مطالعاتی در راستای فرآوری قیر طبیعی به عنوان یکی از مهمترین منابع طبیعی استان کرمانشاه خبر داد و اظهار کرد: تلاش خواهیم کرد تا با تدوین پروژه های کاربردی قیر را به عنوان یکی از مهمترین منابع طبیعی در دسترس استان کرمانشاه از خام فروشی به فرآورده فروشی تبدیل کنیم.

آموزش مهارتی راهکاری مناسب برای مقابله با بیکاری است داوود ناصری امید، سرپرست اداره کل فنی و حرفه ای استان کرمانشاه از بیکاری به عنوان یکی از معضلات کشور و استان کرمانشاه یاد کرد و اظهار کرد: یکی از مهمترین دلایل آمار بالای بیکاری فقدان مهارت های کافی افراد جویای کار است و به نظر می رسد توجه به آموزش های مهارتی می تواند تا حد زیادی زمینه های کاهش نرخ بیکاری را فراهم کند.

وی از آموزش مهارتی به عنوان راهکاری مناسب در راستای مقابله با بیکاری یاد کرد و افزود: خصیصه اصلی این نوع آموزش ها پرورش روحیه کارآفرینی در افراد است، چرا که در این نوع آموزش ها افراد پس از کسب مهارت های لازم قادرند شغل مناسب خود را در جامعه بیابند. ناصری امید افزود: بی توجهی به آموزش های فنی و حرفه ای باعث سوق دادن افراد بیکار به سمت اشتغال کاذب و درآمدهای ناپایدار می شود که این مسئله می تواند مشکلات زیادی را در سال های آتی پیش روی کشور بگذارد.

توانمندسازی افراد برای زندگی بهتر، افزایش سطح سلامت و بهداشت روانی، بهبود روابط و مناسبات انسانی و... از جمله کارکردهای توجه به آموزش های مهارتی در جامعه خواهد بود که ناصری امید از آن ها یاد کرد.

این مقام مسئول در ادامه با بیان اینکه در سطح استان ۲۵۱ مرکز و کارگاه فعال فنی و حرفه ای داریم، افزود: در سطح استان همچنین ۲۱ کارگاه روستایی، ۱۵ کارگاه در زندان ها، ۱۸ کارگاه پادگانی و ۱۳ کارگاه سیار شهری وجود دارد.

سرپرست اداره کل فنی و حرفه ای استان کرمانشاه تعداد آموزشگاه های خصوصی فعال استان را نیز ۲۵۰ آموزشگاه دانست ناصری امید با بیان اینکه ۱۶۶ مربی حق التدریس و ۲۶ مربی رسمی و پیمانی در مراکز فنی و حرفه ای ثابت استان فعال هستند، افزود: تعداد مربیان آموزشگاه های آزاد استان بیش از هزار نفر است.

این مقام مسئول با بیان اینکه بیش از پنج هزار استاندارد شغلی برای آموزش های فنی و حرفه ای تعریف شده است، افزود: در حال حاضر در استان کرمانشاه ۴۰۰ حرفه از این مشاغل را در حال آموزش داریم.

ناصری امید گفت: تعهد آموزشی امسال در مراکز دولتی استان پنج میلیون و ۲۰۰ هزار نفر ساعت و در آموزشگاه های خصوصی سه میلیون و ۲۰۰ هزار نفر ساعت می باشد.

ایجاد مراکز آموزشی در استان برای صنوف/ تامین منابع مالی برای ایجاد ثبات قیمت‌ها در استان

نایب رئیس اتاق اصناف کرمانشاه نیز خواستار ایجاد واحدهای آموزشی مهارتی در استان شد و گفت: برخی از صنوف ما برای به روز کردن مهارت خود مجبور به سفر به مرکز کشور هستند و اغلب این از انگیزه آنان می‌کاهد که اگر این مراکز در استان باشد مطمئنا تعداد بیشتری برای آموزش‌های مهارتی راغب هستند.

مجتبی صفایی عدم تثبیت قیمت‌ها در استان کرمانشاه را یکی از مهمترین مشکلات استان برشمرد و گفت: برای ایجاد این ثبات قیمت اتاق اصناف تفاهم‌نامه‌هایی را با ظرفیت‌های دانشگاهی و نخبه امضا کرده که به علت عدم منابع مالی کافی امکان اجرای آن وجود ندارد و خواستار تامین این منابع از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت هستیم