



باید فعالانه در عرصه‌های تولیدی حاضر شوند.

در ادامه روح انگیز حیدریناه، عضو هیئت نمایندگان اتاق کرمانشاه با اشاره به بانوان فعال اقتصادی در استان گفت: بانوان کرمانشاهی در عرصه‌های مختلف کارآفرینی، مدیران واحدهای صنعتی و تولید، صاحبان کارگاه‌های تولیدی و قالی بافی و اساتید دانشگاهی فعالیت مثبت و رو به رشدی داشتند.

وی ادامه داد: علی‌رغم جمعیت فعال بانوان استان، متأسفانه در کرمانشاه یک تشکل جامع برای بانوان وجود ندارد.

حیدریناه با عنوان این مطلب که اتاق بازرگانی کرمانشاه آمادگی لازم برای ایجاد تشکل بانوان در استان را دارد، خاطر نشان کرد: با ایجاد چنین تشکلی میتوان در سطح وسیع مشکلات و مسائل بانوان را جمع‌آوری و پایش کرد و در نهایت به مراجع بالاتر ارائه نمود.

زنان بازرگان استان در پایان این نشست به بیان مشکلات خود پرداختند.



برای پنجمین سال متوالی؛ اتاق بازرگانی کرمانشاه موفق به تمدید گواهینامه استاندارد مدیریت کیفیت گردید

در پنجمین دوره ارزیابی، سیستم مدیریت کیفیت بدون هیچ گونه عدم انطباقی مورد تایید قرار گرفت و موفق به تمدید سیستم مراقبتی استانداردهای ایزو ۹۰۰۱:۲۰۰۸ و ۱۰۰۰۲:۲۰۰۴ شد. به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در ممیزی که توسط مهندس امیر ابراهیمی انجام شد، کلیه واحدهای اتاق کرمانشاه با استانداردهای مورد نیاز برای تمدید گواهینامه ایزو بررسی و تاییدیه‌های مربوطه دریافت گردید.

ابراهیمی، سرممیز رسمی شرکت URS در اتاق طی جلسه‌ای که پس از انجام مراحل ممیزی برگزار گردید عنوان کرد: نظام نامه، کلیه فعالیت‌های سیستمی، بازرگری مدیریت، شاخص‌ها و پایش‌های اثربخشی سازمان مورد بررسی قرار گرفت و کلیه سیستم‌های بایگانی، اسناد، مدارک و مکاتبات برون سازمانی بازبینی گردید که در این بازرسی به هیچ گونه تناقضی برخورد نکرده و اتاق کرمانشاه با قاطعیت شایسته تمدید گواهی نامه مدیریت کیفیت می‌باشد.

وی ادامه داد: خط مشی و اهداف تعریف شده سازمان بسیار مناسب بوده و در تمام واحدها کارا بودن این اهداف احساس می‌شود.



با حضور مشاور معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت صورت گرفت؛ بررسی مسائل و مشکلات بانوان بازرگان و کارآفرین استان کرمانشاه

سلطانی، معاون مشاور وزیر صنعت، معدن و تجارت در امور بانوان؛ زنان توانمند، فعال و پویا در توسعه پایدار و پیشرفت اقتصادی سهیمند

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در پی سفر مشاور معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت به کرمانشاه، بانوان بازرگان و کارآفرین استان با وی نشست و گفتگویی داشتند.

پریچهر سلطانی، معاون مشاور وزیر صنعت، معدن و تجارت در امور بانوان در نشست هم‌اندیشی بانوان بازرگان در مورد مسائل اقتصادی و بازرگانی از برگزاری دومین نمایشگاه توانمندی زنان به میزبانی پنج استان، در دهه مبارک فجر امسال خبر داد.

وی این نمایشگاه را فرصتی برای عرضه دستاوردهای زنان توانمند و فعال در عرصه صنعت و تولید کشور عنوان کرد و آن را نمایش همگرایی ملی بیان کرد.

معاون مشاور وزیر صنعت، معدن و تجارت در امور بانوان با بیان اینکه استان کرمانشاه نیز در صورت آمادگی می‌تواند میزبان یکی از نمایشگاه‌ها باشد، گفت: به استان‌های میزبان تأکید شده که از کشورهای همجوار نیز دعوت کنند تا در این نمایشگاه‌ها حضور یابند.

سلطانی بیان داشت: هیچ دلیلی ندارد که در نظام جمهوری اسلامی ایران، زنان توانمند، فعال و پویا نتوانند در توسعه پایدار و فعالیت‌های اقتصادی سهیم باشند.

وی با بیان اینکه ۷۰ درصد بانوان فعال و شاغل فارغ‌التحصیلان دانشگاهی هستند، افزود: وزارت صنعت آمادگی خود را از زنان پیشگام و توانمند انجام خواهد داد.

معاون مشاور وزیر صنعت، معدن و تجارت در امور بانوان بیان داشت: دفتر امور بانوان از هفت رشته محصولات کشاورزی، آرایشی و بهداشتی، نساجی، پوشاک، سنگ‌های قیمتی و زیورآلات و IT و ICT پشتیبانی می‌کند.

وی با تصریح اینکه به دنبال افزایش مشارکت زنان به ۳۰ درصد هستیم، خاطر نشان کرد: با توجه به نرخ بسیار پایین مشارکت زنان در کشور، اما این میزان دور از دسترس نیست.

سلطانی مرزهای تجاری استان را فرصت خوبی برای صادرات محصولات و دستاوردهای بانوان عنوان کرد و افزود: زنان این استان



سمینار یکروزه آشنایی با تجارت داخلی و بین المللی در نظام حقوقی ایران برگزار شد

سمینار یکروزه آشنایی با تجارت داخلی و بین المللی در نظام حقوقی ایران امروز (۲۵ آبان) با حضور فعالان اقتصادی استان در محل سالن جلسات اتاق کرمانشاه برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه در این سمینار مطالبی در خصوص تعریف تجارت و تاجر، انواع اعمال تجاری ذاتی، تفاوت دلالتی و حق المملکتاری و عاملیت، دفاتر تجاری، انواع شرکت، انواع ورشکستگی ها و قوانین حاکم بر قرارداد عنوان شد.

دکتر قاسم خادم رضوی، مدرس این دوره ضمن اشاره به انواع اعمال تجاری ذاتی گفت: تصدی به حمل و نقل، تصدی به خرید و فروش املاک، تسهیل و پیدا کردن خدمه، تأسیس و به کار انداختن هر قسم کارخانه مشروط بر اینکه در رفع حوائج شخصی نباشد و تصدی به عملیات حراجی جز، اعمالی است که ذاتا تجاری بوده و نیازمند تأسیس بنگاه می باشند.

وی ادامه داد: انواع شرکت های تعاونی، مختلط سهامی، مختلط غیرسهامی، تضامنی و نسبی هر کدام به تناسب اختیارت خود فعالیت های تجاری دارند.

خادم رضوی خاطر نشان کرد: بعد از به وجود آمدن سازمان تجارت جهانی، که هدف اساسی آنها توسعه و بهبود همکاری های اقتصادی، بین المللی، تقویت اقتصاد جهانی، ایجاد ثبات اقتصادی ارشد و توسعه از طریق تجارت آزاد منصفانه بین کشورهاست، کشورها مسائل و مشکلات تجاری خود را مطرح و برای آن راه حل پیدا می کنند.

این استاد دانشگاه در ادامه به نکات مهم در تنظیم قراردادهای داخلی و بین المللی اشاره کرد و گفت: آدرس طرفین، مشخصات کالا و خدمات، مدت قرارداد، تعداد نسخ، داوری و تعهدات طرفین از مسائلی است که باید مورد توجه باشد.

خادم رضوی یادآور شد: در تنظیم و انعقاد قراردادهای بین المللی اولین گام تعیین اهداف و نحوه رسیدن به آن می باشد.

وی در خصوص توافقات مقدماتی، شکل قرارداد، پیچیده و ساده بودن و اینکوترمزها و همچنین قوانین حقوقی ایران مطالبی را عنوان نمود.

گفتنی است به دانش آموختگان این دوره گواهی شرکت در سمینار اهدا شد و ۹۱٪ رضایتمندی نتیجه برگزاری این دوره بود.

سرممیز رسمی شرکت URS با اشاره به فعالیت های واحد صدور کارت، خرید و ارزیابی تامین کنندگان، تعمیر و نگهداری و آموزش گفت : منابع تعریف شده برای سازمان به لحاظ زیرساخت ها و محیط کار به جا و مناسب بوده و خط مشی سازمان در آن مشهود است. ابراهیمی مکانیزم تعریف شده برای شکایت احتمالی مشتریان و سنجش رضایت مشتری را متناسب با سازمان ارزیابی و اظهار کرد: کلیه ی بندهای استاندارد در این ساختار پوشش داده شده است.

در ادامه عاطفه فرخی، مدیر تضمین کیفیت و نماینده مدیریت اتاق کرمانشاه اقدامات رئیس و هیئت رئیسه اتاق کرمانشاه را شایسته تقدیر دانست و گفت: فراهم نمودن امکانات استقرار دو استاندارد ایزو ۹۰۰۱:۲۰۰۸ و ۱۰۰۰۲:۲۰۰۴ توسط رئیس و هیئت رئیسه، در راستای بهبود و ارتقای سطح کیفی ارائه خدمات به اعضای اتاق بازرگانی کرمانشاه جای تشکر دارد.

وی ادامه داد: توجه عمیق و گسترده همکاران اتاق کرمانشاه در راستای انجام خدمت رسانی، بهبود سطح کیفی خدمات و شفاف سازی فرآیندهای انجام کار باعث تحقق این موفقیت شده است.

مدیر تضمین کیفیت و نماینده مدیریت اتاق کرمانشاه در خصوص استقرار سیستم مدیریت کیفیت نیز گفت: یکی از مهمترین خواسته های ایزو ۹۰۰۱:۲۰۰۸ داشتن نگرش فرآیندی به امور جاری سازمان است که بدینوسیله مدیریت، اثربخشی اقدامات را بهتر سنجیده و کنترل لازم را اعمال می نماید.

فرخی عنوان کرد: در این بین سعی شده به درخواست های کیفی مشتریان توجه بیشتری شود چراکه بهبود و ارتقای سطح مستمر فرآیندها جهت ارائه خدمات به اعضای اتاق کرمانشاه از اهداف اصلی این اتاق است.

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه نیز ضمن قدردانی از کارکنان اتاق، کسب گواهینامه استاندارد مدیریت کیفیت را حاصل تلاش گروهی مجموعه دانست و اظهار کرد: تجربه ثابت کرده است پس از طی این دوره آموزشی و دریافت این گواهینامه، توسعه و بهبود استراتژی های آموزشی و تعالی هر چه بیشتر سازمان حاصل می شود.

رئیس اتاق کرمانشاه خطاب به کارکنان اتاق گفت: باید سطح توقع و افق دید را نسبت به مسائل و وظایف محوله بالا برد تا شرایط کنونی جهت حفظ استاندارد عملکردها و بهینه کردن عملیات اجرایی حفظ گردد.

کاشفی افزود: نوآوری، ارائه پیشنهادات جدید و خلاقیت در عمل باید مورد توجه همه ی واحدهای اتاق قرار گیرد تا تعالی سازمان را شاهد باشیم.

در پایان رئیس و پرسنل اتاق بازرگانی کرمانشاه با اعتقاد به برقراری نظام کیفیت و رعایت الزامات استاندارد بین المللی ایزو ۹۰۰۱:۲۰۰۸ و ۱۰۰۰۲:۲۰۰۴ تعهد می نماید در جهت حفظ و استقرار این نظام بر پایه خط مشی افزایش رضایت مشتری، بهبود مستمر سازمان، تحویل به موقع خدمات و کاهش زمان های تاخیر، ارتقاء سطح علمی پرسنل از طریق آموزش اثر بخش و در نهایت پاسخگویی منطقی به نظرات و شکایات احتمالی اعضا را سرلوحه وظایف خود قرار دهد.



وی ادامه داد: از تولیدکنندگان کرمانشاهی و کارخانه داران میخواهیم که شرایط را برای تجار عراقی تسهیل نمایند.

براهیم رضایی نیز در این دیدار ضمن خوشآمدگویی به هیئت عراقی و ابراز خوشحالی از گسترش روابط تجاری بین کرمانشاه و دیالی گفت: یکی از اولویت های کاری ما در استان گسترش روابط تجاری و بازرگانی با کشور دوست و برادر بویژه استان های همجوار و استان دیالی عراق است.

وی با بیان اینکه امیدواریم این سطح ارتباطات منافع مردم دو استان را به همراه داشته باشد، اظهار داشت: همین جا از فرماندار بلدروز می خواهیم که سلام مردم و استاندار را به مردم، استاندار و مسئولین دیالی برساند و از تلاش ها و اقدامات آنها در مراسم افتتاح مرز سومار به مندلی تقدیر و تشکر داریم.

رضایی با اشاره به بازگشایی مرز سومار به مندلی خاطر نشان ساخت: این مرز طی چند مدت گذشته بازگشایی شده اما امکانات لازم در آن مستقر نشده لذا همان احساسی که در آن طرف مرز برای ایجاد امکانات و تجهیزات در مز مندلی وجود دارد همین احساس را ما در استان کرمانشاه برای ایجاد امکانات در مرز سومار داریم و از ابتدای سال موضوع را با جدیت دنبال کردیم و امیدواریم این برنامه هر چه سریعتر محقق شود. استاندار کرمانشاه با اشاره به نبود امنیت در عراق در چند مدت گذشته و تأثیرگذاری آن برای تأخیر در افتتاح مرز سومار به مندلی تصریح کرد: خوشبختانه با پیگیری ها و تلاش های صورت گرفته امنیت در عراق به خصوص استان دیالی در حال افزایش است لذا ایجاد امکانات مورد نیاز در مرز سومار در دستور کار استان قرار دارد و با جدیت این موضوع پیگیری خواهد شد و امیدواریم امکانات مورد نیاز هر چه سریعتر در مرز مندلی نیز ایجاد شود.

وی با بیان اینکه ما در استان کرمانشاه علاوه بر تلاش برای توسعه تجارت، برنامه تردد خودرو از استان کرمانشاه به استان دیالی را نیز در دستور کار داریم، افزود: یکی از دغدغه های ما ارتباط گسترده تر با بخش های عرب نشین و استان های جنوبی عراق است تا از این طریق بتوانیم ارتباط بیشتر و گسترده تری با این استان ها داشته باشیم.

رضایی بیان داشت: ما از بهتر شدن وضعیت امنیت در استان دیالی خوشحالیم و امیدواریم که زمینه های لازم برای برگزاری نمایشگاه توانمندی های کرمانشاه در استان دیالی فراهم گردد.

استاندار کرمانشاه در پایان خطاب به تجار عراقی گفت: اتاق بازرگانی کرمانشاه نماینده استان هستند و کلیه مشکلات موجود را میتوانند به اتاق کرمانشاه جهت بررسی و حل آن ارجاع دهند.



دیدار استاندار کرمانشاه با هیئت تجاری - اقتصادی دیالی عراق

هیئت تجاری-اقتصادی دیالی عراق با ابراهیم رضایی استاندار کرمانشاه در محل سالن جلسات استانداری دیدار و گفتگو کردند.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، هیئت تجاری-اقتصادی ۲۴ نفره اتاق بازرگانی دیالی عراق در اولین جلسه در سفر سه روزه خود با ابراهیم رضایی، استاندار کرمانشاه دیدار و گفتگویی داشتند.

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به مسیر استان کرمانشاه و دیالی گفت: شاهره ارتباط اصلی بین دو پایتخت تهران و بغداد از مسیر استان کرمانشاه و دیالی عراق می گذرد و این مسیر یکی از اساسی ترین و اصلی ترین جاده های مواصلاتی بین دو کشور است.

وی ادامه داد: ارتباط نزدیک و تنگاتنگ اتاق بازرگانی دیالی و کرمانشاه علاوه بر رونق تجاری طرفین می تواند راه را برای صادرات به عراق از طریق مرز خسروی - سومار هموار نماید.

رئیس اتاق کرمانشاه عنوان کرد: تردد زائرین و مسافرین عتبات عالیات از طریق خسروی-سومار که مدتی است محدود شده، میتواند رونق استانهای مرزی به خصوص قصرشیرین و دیالی را به دنبال داشته باشد.

کاشفی از اشتیاق طرف های عراقی برای فعال سازی مرز سومار سخن گفت و خاطر نشان کرد: سیاست استان کرمانشاه هم گسترش تبادلات با قسمت های مرکزی و جنوبی عراق است و قطعاً دو استان دیالی و کرمانشاه نقش بسزایی در این امر خواهند داشت.

محمد معروف فرماندار بلدروز نیز گفت: به عنوان نماینده استاندار دیالی عرض سلام خدمت مردم و استاندار کرمانشاه دارم.

وی افزود: این هئیتی که از استان دیالی به کرمانشاه آمده اند با ظرفیت ها و توانمندی های استان در بخش های تولیدی و صنعتی آشنا شدند و امیدواریم سطح روابط دو استان بیش از پیش افزایش یابد.

فرماندار بلدروز اظهار کرد: امنیت در عراق در حال افزایش است و گروهک های تروریستی وابسته به داعش روز به روز در حال تضعیف شدن هستند و به امید خدا بزودی این مشکل در کشور عراق حل خواهد شد و کل سرزمین را پس خواهیم گرفت.

معروف گفت: برای گسترش سطح روابط با استان کرمانشاه آمادگی کامل داریم و ایجاد امکانات در مرز مندلی در حال پیگیری است.

سامی حمید ملاجواد، رئیس اتاق دیالی عراق نیز خواستار ایجاد یک منطقه آزاد تجاری میان تجار دیالی و کرمانشاه شد.



به گفته این مسئول این افراد از کارخانجات و صنایع کرمانشاه نیز بازدیدهایی داشتند و تقاضا کردند این مراکز شرایط بهتری را برای تعاملات اقتصادی با این هیات فراهم کنند.

بازگشایی مرز سومار زمینه ساز تحرک و پویایی صادرات کرمانشاه است

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه با اشاره به بازگشایی مرز سومار اظهار کرد: بازگشایی این مرز زمینه ساز تحرک و پویایی صادرات استان خصوصا به مناطق میانی و جنوب عراق است.

رضا رحیمی به پیشینه تعاملات دو کشور و دو استان اشاره و عنوان کرد: کرمانشاه در طول تاریخ بیشترین تعاملات را با استان دیالی عراق داشته است.

وی بر لزوم گسترش این تعاملات تاکید کرد و افزود: گسترش تعاملات زمینه ساز توسعه دو استان و استفاده تجار و بازرگانان از فرصت های یکدیگر است.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه با اشاره به وجود شش بازارچه و مرز رسمی در کرمانشاه، بازگشایی مرز سومار را نیز گامی موثر در راستای توسعه تجارت دو استان خواند.

رحیمی تاکید کرد: ما آماده ایم علاوه بر مبادلات کالایی، خدمات فنی و مهندسی در حوزه کشاورزی، صنعت و معدن را نیز به عراق صادر کنیم.

وی با اشاره به صادرات سه میلیارد دلاری از مرزهای کرمانشاه در سال گذشته به کشور عراق، تصریح کرد: از این رقم ۶۰۰ میلیون تومان کالاهای تولیدی استان بوده است.

به گفته این مسئول بازگشایی مرز سومار می تواند این ارقام را افزایش دهد و گامی موثر در پویایی صادرات استان باشد.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه خاطر نشان کرد: در کرمانشاه بیش از ۸۰۰ واحد صنعتی وجود دارد که این واحدها به صورت یک شبکه با ۱۰ هزار واحد صنعتی کوچک و بزرگ از کشور در ارتباط هستند.

رحیمی صنایع ساختمانی، سیمان، کاشی، مواد غذایی، لبنیات، رب گوجه، محصولات شیمیایی و نساجی و ... را از مهمترین اقلام تولیدی کرمانشاه دانست که برخی از آنها برند کشوری و حتی جهانی دارند.

وی معتقد است: تعامل بین دو استان کرمانشاه و دیالی می تواند زمینه ساز استفاده از فرصتهای تجاری سایر استانهای کشور نیز باشد.

"دیالی" از فرصتهای کرمانشاه برای بازسازی استفاده کند

سرکنسول عراق در کرمانشاه معتقد است، استان آسیب دیده دیالی عراق باید از فرصت های موجود در استان کرمانشاه برای بازسازی خود و توسعه بیشتر استفاده کند.

مصطفی ابراهیم موسی اظهار کرد: امروز روابط اقتصادی پایه و اساس روابط کشورها را تشکیل می دهد.

وی با اشاره به پیشینه روابط خوب بین دو دولت ایران و عراق، ابراز امیدواری کرد: این روابط زمینه ساز روابط اقتصادی خوب بین دو طرف باشد.

به گفته سرکنسول عراق در کرمانشاه همه زیرساخت ها از جمله زیر ساخت تجاری، ارتباطی، حمل و نقل و ... برای تعامل دو کشور فراهم

افقی نو در همکاری های تجاری و اقتصادی کرمانشاه و دیالی؛ دیدار هیئت اقتصادی دیالی با فعالین اقتصادی کرمانشاه

رئیس اتاق کرمانشاه:

با رسمی شدن مرز سومار

کرمانشاه با ۳ مرز رسمی قطب صادراتی کشور می شود

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، هیئت تجاری-اقتصادی اتاق بازرگانی دیالی عراق در محل اتاق کرمانشاه با فعالان اقتصادی استان دیدار داشتند.

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به اینکه استان دیالی عراق می تواند تا سالهای سال یک شریک تجاری خوب برای استان کرمانشاه باشد، اظهار کرد: امیدواریم در آینده نزدیک مرز سومار از طرف دولت ایران نیز به عنوان یک مرز رسمی شناخته شود چرا که از دیرباز شاهراه ارتباطی بین تهران و عراق بوده است.

کاشفی ادامه داد: ما قصد داریم از این سفر برای افزایش تعاملات و ایجاد ثروت برای دو استان و حتی دو کشور استفاده کنیم.

رئیس اتاق با اشاره به بازگشایی مرز سومار یادآوری کرد: پیگیری های فراوانی برای بازگشایی این مرز انجام شده و دو طرف برای بازگشایی آن تمایل داشتند و این مرز از سوی دولت عراق به عنوان یک مرز اصلی شناخته شده است.

کاشفی ابراز امیدواری کرد: در آینده نزدیک مرز سومار در ایران هم به عنوان یک مرز رسمی شناخته شود تا کرمانشاه تنها استانی در کشور باشد که دارای سه مرز رسمی است.

وی همچنین خواستار تسریع در فراهم کردن زیرساختها در این مرز برای بازگشایی رسمی آن شد و تاکید کرد: استاندار کرمانشاه در این خصوص قول همکاری داده اند.

کاشفی معتقد است: بازگشایی این مرز گامی موثر در راستای افزایش تعاملات بین دو کشور است.

وی در ادامه با اشاره به امکانات و شرایط خوبی که در مرز خسروی حاکم است، ابراز امیدواری کرد: بتوان با همکاری استان دیالی عراق و فراهم کردن امنیت در این استان مسیر حرکتی زوار از طریق مرز خسروی را دوباره بازگشایی و تسهیل کرد که زمینه ساز افزایش درآمد برای دو کشور و خصوصا شهرستان قصرشیرین است که تاکنون از این بخش آسیبهای زیادی دیده است.

رئیس اتاق کرمانشاه با بیان اینکه کرمانشاه تبادلات اقتصادی خود را با اقلیم کردستان همچنان ادامه می دهد، افزود: تعامل با استانهای عرب نشین عراق نیز جزء سیاستهای اصولی استان کرمانشاه و اتاق بازرگانی استان است.

وی در ادامه با اشاره به سفر ۲۴ تن از تجار و بازرگانان استان دیالی عراق به کرمانشاه یادآوری کرد: پنل های تخصصی برای این افراد در نظر گرفته شده که امیدواریم زمینه ساز تعاملات بیشتر شود.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با اشاره به تفاهم نامه ای که بین روسای دو اتاق بازرگانی کرمانشاه و دیالی بسته شده، عنوان کرد: مواردی در این تفاهم نامه ذکر شده که دوطرف را به همکاری بیشتر ملزم می کند.

وی یادآور شد: اعضای این هیات تجاری عصر امروز از مراکز درمانی کرمانشاه نیز دیدن خواهند کرد.



در پی گسترش همکاری های کرمانشاه و دیالی؛ تفاهم نامه همکاری میان اتاق بازرگانی کرمانشاه و اتاق بازرگانی دیالی عراق امضا شد

در پی سفر هیئت تجاری- اقتصادی دیالی عراق به کرمانشاه، روسای اتاق های بازرگانی طرفین تفاهم نامه همکاری امضا کردند.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، فصل نوین روابط میان کرمانشاه و دیالی عراق نشان از افقی نو در همکاری های اقتصادی و تجاری دو استان همسایه دارد.

در تفاهمنامه ای که میان روسای اتاق های بازرگانی دو استان کرمانشاه و دیالی به امضا رسید، طرفین برای توسعه همکاری سودمند متقابل، کمک به توسعه ارتباطات اقتصادی، تجاری و سرمایه گذاری و نیز ایجاد تعامل مناسب تر میان اتاق های بازرگانی هر دو استان به توافق رسیدند. این تفاهمنامه در نه ماده به امضای "کیوان کاشفی"، رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه و "سامی حمید ملاجواد"، رئیس اتاق بازرگانی دیالی رسید.

از جمله بندهای مندرج در این تفاهمنامه تبادل هیات های اقتصادی و فنی، اطلاع رسانی برای انجام پروژه های عمرانی - کشاورزی، برگزاری نمایشگاه، رونق مبادلات تجاری در مرزهای سومار و خسروی و تدارک لازم برای رفت و آمد گردشگران دو استان بخصوص در حوزه توریسم درمانی است.

گفتنی است استان کرمانشاه دارای بازارچه های فعالی چون پرویزخان، شوشمی، شیخ صله و مرز بین المللی خسروی است که با راه اندازی بازارچه سومار - مندلی، شمار بازارچه های این استان به عدد چهار خواهد رسید.

سالانه افزون بر ۵۰ درصد از کل صادرات کالاهای غیرنفتی کشورمان به عراق از راه بازارچه و مرزهای استان کرمانشاه انجام می شود.

است و دو کشور باید از این زیرساخت ها استفاده کنند. وی به نگاه دولت عراق برای تمرکز زدایی اشاره و عنوان کرد: دولت به استان ها اختیار کافی را داده تا برای توسعه خود تصمیم گیری کنند و روی پای خود بایستند که این توسعه زمینه ساز توسعه تمام کشور عراق است.

سرکنسول عراق در کرمانشاه یادآوری کرد: قوانین موجود در کشور عراق و پارلمان این کشور نیز فعالیت های اقتصادی را همه جانبه حمایت می کند.

موسی در پایان از آمادگی کامل عراق نیز برای همکاری با تجار کرمانشاهی خبر داد.

در ادامه این نشست قیس حسن عبدالامیر عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی دیالی عراق نیز به فاصله نزدیک دیالی عراق و استان کرمانشاه اشاره و تصریح کرد: مرز خسروی از مهمترین مرزهای مشترک بین دو استان است.

وی با اشاره به پیگیری های انجام شده برای بازگشایی مرز سومار- مندلی، عنوان کرد: بازگشایی این مرز زمینه ارتباطات دو استان را بیش از پیش فراهم می کند.

این عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی دیالی از مسئولین کرمانشاه و حتی مسئولین عراقی خواست سریعتر پیگیر فراهم کردن زیرساخت ها در مرز سومار باشند.

عبدالامیر استان دیالی عراق را یک استان کشاورزی خواند که به تازگی برخی صنایع ابتدایی نیز در آن ایجاد شده و تجار کرمانشاهی باید از ظرفیت های موجود در این استان استفاده کنند.

وی افزود: درهای استان دیالی و حتی کل کشور عراق بر روی تجار و بازرگانان کرمانشاهی باز است.

حقی اسماعیل نماینده تجار استان دیالی عراق نیز در ادامه این نشست بازگشایی مرز سومار را زمینه ساز افزایش تعامل بین دو استان کرمانشاه و دیالی خواند.

وی تاکید کرد: تجار دیالی پیش از بازگشایی مرز سومار مشکلات فراوانی با سایر مرزها داشتند که فاصله زیاد از مهمترین این مشکلات بود.

نماینده تجار دیالی عراق افزود: بازگشایی مرز سومار بخش قابل توجهی از این مشکلات را حل می کند.

اسماعیل از مرز سومار به عنوان یک موقعیت استراتژیک برای تعامل با مناطق عربی مرکز و جنوب عراق یاد کرد و ادامه داد: مرز سومار تنها مختص به دیالی نیست، بلکه برای کل عراق است.

وی از مسئولین دو کشور خواست هر آنچه لازم است برای موفقیت این مرز انجام دهند.

اسماعیل ابراز امیدواری کرد: راه اندازی مرز سومار زمینه ساز مبادلات کالایی و کشاورزی باشد.

در پایان این نشست پنل های تخصصی جداگانه ای در حوزه های مختلف کشاورزی، مواد غذایی، خشکبار، مصالح ساختمانی و ... تشکیل شد و تجار کرمانشاهی و دیالی عراق به صورت تخصصی مذاکره کردند.



**TURKISH
AIRLINES**



رئیس اتاق کرمانشاه با تاکید بر اهمیت تغذیه سالم از دیدگاه صاحب نظران و کارشناسان بخش کشاورزی، اظهار کرد: امیدواریم با فعالیت انجمن ارگانیک شاهد بروز کمتر بیماری‌ها باشیم، چرا که به نظر می‌رسد کشاورزی ارگانیک می‌تواند نویدبخش زندگی سالم باشد.

کاشفی با تاکید بر اینکه با توجه به نقش تغذیه در شیوع انواع بیماری‌ها نیاز به وجود انجمن ارگانیک در استان احساس می‌شود، اظهار کرد: تقاضای جا انداختن برند ارگانیک را در استان داریم و در این راستا از انجمن ارگانیک استان حمایت خواهیم کرد.

این مقام مسئول در ادامه از انجمن ارگانیک استان به عنوان یک انجمن نوپا یاد کرد که با توجه به نیاز استان و پتانسیل‌های آن در بخش کشاورزی از چند ماه پیش آغاز بکار کرده است.

وی از برنامه ریزی برای حمایت از انجمن ارگانیک استان خبر داد و افزود: اتاق بازرگانی با تمام توان خود به حمایت از این انجمن خواهد پرداخت تا این انجمن به عنوان یک انجمن قوی در کشور مطرح شود. کاشفی افزود: به نظر می‌رسد حوزه کشاورزی حوزه بسیار وسیعی است و این انجمن نیاز به تشکیل کمیته‌هایی دارد که در موضوعات مختلف کشاورزی به طور تخصصی ورود پیدا کند.

رئیس اتاق کرمانشاه در ادامه با بیان اینکه در طرح‌های آمایش کشوری استان کرمانشاه از دو نظر تجاری و کشاورزی حرف‌های زیادی برای گفتن دارد، گفت: با اضافه شدن رسمی بخش کشاورزی به مجموعه برنامه‌های اتاق بازرگانی از حدود دو سال پیش به دلیل گستردگی بخش کشاورزی تلاش کرده ایم تا بخش‌هایی نظیر شورای ملی نخود، اتحادیه صادرکنندگان دام زنده و انجمن ارگانیک استان را شکل دهیم و امید است از این طریق بتوانیم نقش مهمی در شکوفایی هرچه بیشتر بخش کشاورزی داشته باشیم.

در ادامه پروفیسور محمدرضا اردکانی، عضو هیئت مدیره انجمن ارگانیک ایران اظهار کرد: محصولات ارگانیک محصولات عاری از هرگونه مواد شیمیایی مصنوعی به دست آمده از یک سیستم ارگانیک کنترل شده و منطبق با استانداردهای معتبر هستند.

وی ادامه داد: کشاورزی ارگانیک یک نوع روش تولید محصولات کشاورزی است که هماهنگی با طبیعت، محیط زیست و موجودات زنده در آن به چشم می‌خورد.

این استاد دانشگاه با بیان اینکه در روش‌های ارگانیک با تکنیک‌های به کار گرفته شده بدون صدمه به محیط زیست و موجودات، محصولات سالم تولید می‌شود، افزود: از اصول اولیه این روش عدم استفاده از کودها و سموم شیمیایی در تولیدات است.

اردکانی تصریح کرد: بازیافت مواد زائد کشاورزی و تبدیل به کمپوست و ورمی کمپوست، کشت صحیح مزرعه در زمان مناسب، رعایت تناوب کشت، کشت کود سبز و بقولات و مالچ‌پاشی روی خاک مزرعه از جمله تکنیک‌ها و مواردی است که در کشاورزی ارگانیک مورد استفاده قرار می‌گیرد.

به گفته این مسئول، هر ساله با وجود مصرف سموم و مواد شیمیایی در کشاورزی نه تنها خسارات کمتر نشده، بلکه سطوح آلودگی افزایش یافته به طوری که در یک دوره ۴۰ ساله میزان مصرف مواد شیمیایی در دنیا به ۱۰ برابر و میزان کاهش محصول ناشی از خسارت آفات به ۲ برابر افزایش یافته است.

امضاء توافقنامه همکاری بین اتاق کرمانشاه و شرکت هواپیمایی ترکیش ایرلاین

طی امضا توافقنامه ی اتاق کرمانشاه با شرکت هواپیمایی ترکیش ایرلاین، فعالان اقتصادی، تجار و بازرگانان از امتیازات ویژه ای برخوردار خواهند بود.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی از امضاء توافقنامه اتاق کرمانشاه با شرکت ترکیش ایرلاین خبر داد و گفت: تجار، فعالین اقتصادی و بازرگانان از این پس از تخفیفات ویژه و تسهیلات این شرکت برخوردار می‌شوند.

رئیس اتاق کرمانشاه ادامه داد: طی مذاکرات بعمل آمده با شرکت ترکیش، فعالین اقتصادی که توسط اتاق بازرگانی کرمانشاه به این شرکت معرفی گردند، از تخفیفات ویژه و همچنین حمل رایگان بار همراه برخوردار خواهند بود.

وی افزود: با توجه به پرواز مستقیم کرمانشاه به استانبول که امکان ارتباط به سایر نقاط دنیا را فراهم آورده، فعالین اقتصادی استان‌های کرمانشاه، همدان، ایلام، کردستان و لرستان می‌توانند از تسهیلات و مزایای این توافقنامه بهره مند شوند.

کاشفی نیاز به برقراری پروازهای باری (کارگو و ...) را برای استان مهم تلقی کرد و گفت: موافقت‌های اولیه برای انجام پروازهای باری از طریق هواپیمایی ترکیش اخذ شده که امیدواریم امکانات لازم در فرودگاه کرمانشاه برای حمل بار از طریق هوایی به نقاط مختلف دنیا از طریق کرمانشاه فراهم گردد.



کارگاه و سمینار یکروزه آموزشی تولید و تجارت محصولات ارگانیک کرمانشاه با حضور اساتید انجمن ارگانیک ایران در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه در این سمینار با اشاره به فعالیت‌های انجمن ارگانیک کرمانشاه گفت: اتاق بازرگانی با تمام توان خود به حمایت از انجمن ارگانیک کرمانشاه خواهد پرداخت تا این انجمن به عنوان یک انجمن قوی در کشور مطرح شود.

وی سلامت نسل کنونی و نسل آینده را در گرو بخش کشاورزی دانست و گفت: بخش کشاورزی با برنامه ریزی در راستای تولید محصولات سالم خواهد توانست نقش مهمی را در سلامت جامعه داشته باشد.



نشست هم اندیشی بررسی مسائل و مشکلات واحدهای صنعتی کرمانشاه

رئیس اتاق کرمانشاه:

دولت بدون نگرانی به صنایع پول تزریق کند/ سرمایه گذاری در بخش تولید هدر رفت منابع نیست

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی در نشستی که با حضور فعالین اقتصادی استان کرمانشاه برای حل مشکلات این بخش و تسهیل موانع پیش روی صنعت و معدن استان برگزار شد، به مشکلات پیش روی بخش تولید اشاره کرد و افزود: اگرچه بسیاری از این مشکلات کشوری است، اما به هر حال باید قدمی برای رفع آنها برداشت.

رئیس اتاق کرمانشاه گفت: سهم کرمانشاه از جذب تسهیلات کشور ۱.۷ درصد است و واحدهای تولیدی ما نمی‌توانند خود را با درخواست بانک‌ها برای وثیقه مطابقت دهند.

وی سنگین و طولانی بودن بروکراسی اداری را مهمترین مشکل دانست و تاکید کرد: تصمیماتی که در کشور اتخاذ می‌شود خوب است، اما وقتی که به لایه‌های پایین می‌رسد نفس تولیدکننده و فعال اقتصادی را می‌گیرد و این قوانین باید سبک شود.

به گفته کاشفی لازم است برای اصلاح این بخش در برنامه ششم توسعه تدابیر لازم اتخاذ شود و این بار عجیب که هر فرد برای یک کار باید به چندین اداره مراجعه کند، برداشته شود.

رئیس اتاق کرمانشاه با بیان اینکه برای اصلاح این قوانین باید قوانین قبلی حذف شود، عنوان کرد: ما برای هر قانونی دست می‌بریم درگیر یک قانون و ماده دیگر است و نمی‌توان تغییری در آن ایجاد کرد.

وی معتقد است: باید این اصلاح قوانین در لایحه خروج از رکود توری لحاظ شود و مهمترین گام برای این کار حمایت خود دولت است.

این کارشناس مسائل اقتصادی گفت: حل موانع پیش روی بخش تولید و از بین بردن قوانین دست و پاگیر تنها با بر روی کاغذ نوشتن ممکن نمی‌شود و دولت باید شجاعت نشان دهد.

وی از بحران اقتصادی که در گذشته آمریکا درگیر آن شده بود یاد کرد و ادامه داد: رئیس‌جمهور این کشور در یک بازه زمانی ۸۰۰ میلیارد دلار به واحدهای تولیدی تزریق کرد تا از بحران اقتصادی و صنعتی خارج شدند.

کاشفی گفت: دولت هم باید برای نجات صنایع و اینکه شغل‌های موجود از بین نروند، بدون نگرانی از بازگشت، پول به بخش‌هایی تزریق کند تا شغل‌های جدید ایجاد شود.

رئیس اتاق کرمانشاه بر لزوم رفع مشکلات مالیاتی پیش روی بخش صنعت نیز تاکید کرد و ادامه داد: بسیاری از کشورها در زمان رکود قوانین مالیاتی را برای یک زمان یک یا دو ساله تعدیل می‌کنند و ما هم باید این کار را خصوصا برای مالیات بر ارزش افزوده انجام دهیم.

کاشفی از صادرات به عنوان یک اهرم برای خروج کشور از رکود یاد کرد و یادآور شد: قرار است امسال دوباره مشوق‌های صادراتی که چند سالی بود حذف شده بودند برقرار شود که اگرچه رقم آن کم است، اما یک گام مثبت به شمار می‌رود.

وی در ادامه از سهم پایین کرمانشاه از جذب تسهیلات انتقاد کرد و افزود: سهم کرمانشاه از این بخش زیر دو درصد است و این در حالی است که این رقم در تهران و کرج به ۶۲ درصد می‌رسد.

وی با اشاره به مسائل و بحران‌هایی نظیر مسمومیت‌ها، تخریب و فرسایش‌های شیمیایی شدید خاک، تهدید سلامت انسان و برهم زدن تعادل‌های طبیعی، گفت: این شرایط نشان می‌دهد که اصلی‌ترین هدف برنامه‌های تولید یعنی تولید کافی غذا به خطر افتاده به همین دلیل ضرورت یافتن شیوه‌های جدید برای مبارزه با عوامل کاهش محصولات و تولید محصولات سالم بیش از پیش خودنمایی می‌کند.

عضو هیئت مدیره انجمن ارگانیک کشور بیان داشت: با توجه به موقعیت جغرافیای طبیعی ایران و انجام کشاورزی سنتی و مستقر نشدن کشاورزی صنعتی به‌طور کامل، این فرصت فراهم شده تا از کشاورزی ارگانیک برای تبدیل کشاورزی سنتی به صنعتی استفاده کرد.

اردکانی خاطر نشان کرد: بر اساس آخرین آمارها تاکنون حدود ۸۱ هزار هکتار اراضی زیر پوشش کشت محصولات ارگانیک در ایران ثبت شده و با توجه به اینکه مصرف سموم در ایران بسیار کمتر از شرایط کشاورزی بوده حتی در بیشتر محصولات مانند زعفران، زیره، پسته، انجیر، کشمش، بادام و خرما می‌توان فعالیت‌های گسترده‌ای را برای شروع و حضور در تولیدات ارگانیک در جهان داشت.

این مسئول یادآور شد: بررسی‌ها نشان می‌دهد حدود ۲۳۰ هزار هکتار از مزارع کشور شامل ۱۲۵ هزار هکتار از باغات و ۱۰۵ هزار هکتار از اراضی زراعی به‌صورت طبیعی از پوشش مصرف سموم و کودهای شیمیایی خارج است.

به گفته وی، پتانسیل‌های موجود در بخش گیاهان دارویی، طبیعی، جنگ‌ها و مراتع کشور بیانگر این موضوع است که ایران دارای پتانسیل بسیار عظیمی در کشاورزی بوده و در صورت برنامه‌ریزی مناسب به سادگی می‌توان به یک کشور عمده تولیدکننده و صادرکننده محصولات ارگانیک تبدیل شود.

عضو هیئت مدیره انجمن ارگانیک کشور متذکر شد: استان کرمانشاه نیز به دلیل دارا بودن اراضی کشاورزی بسیار و وجود نیروهای متخصص در بخش کشاورزی پتانسیل بسیار قوی در این زمینه داشته و تشکیل انجمن ارگانیک در این استان یکی از اقدامات مناسب به‌شمار می‌رود.

اردکانی با بیان اینکه افزایش حاصلخیزی خاک، اطمینان از سلامت آب آشامیدنی، رودخانه و منابع آبی از جمله مزایای کشت ارگانیک است، گفت: تولید مواد غذایی مقوی، سالم و بهداشتی و تقویت چرخه‌های بیولوژیکی از دیگر مزایای این نوع کشت محسوب می‌شود.

این مسئول تصریح کرد: با توجه به تقاضای روز افزون برای محصولات کشاورزی ارگانیک و لزوم بهره‌برداری از ظرفیت‌های کشاورزی در راستای توسعه پایدار انجمن ارگانیک ایران کار خود را آغاز کرده است.



ایران ما تنها درگیر یک بیماری مختصر اقتصادی است. وی از نبود یک همت جدی برای اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی چه در دولت و چه در مجلس انتقاد کرد و یادآور شد: متأسفانه اقتصاد مقاومتی نیز مانند بسیاری از چیزها در کشور در حد شعار مانده و به آن عمل نمی‌شود.

نماینده کرمانشاه در مجلس شورای اسلامی تولید را تنها راه حل معضل بیکاری در کشور عنوان کرد و افزود: ایجاد شغل دولتی گران و سخت است و مشکلی را در کشور حل نمی‌کند.

مصری با اشاره به وجود ۴.۵ میلیون فارغ التحصیل بیکار در کشور، خاطرنشان کرد: این در حالیست که اگر دولت همین حالا همه کارمندان خود را با پرداخت حقوق کنار بگذارد، تنها ظرفیت خالی برای ۲.۵ میلیون نفر خواهد داشت.

وی معتقد است: ایجاد شغل دولتی تنها هزینه‌ها را بالا می‌برد و بروکراسی اداری را طولانی می‌کند و باعث می‌شود فردی که کار اداری دارد صد میز بچرخد و امضا جمع کند و در نهایت هم به جایی نرسد.

مصری در بخش دیگری از سخنان خود به قوانین دست و پاگیر پیش روی صنعتگران و فعالان اقتصادی اشاره و بر لزوم اصلاح آن تأکید کرد.

به گفته این نماینده مجلس این قوانین و مقررات دست مسئولین را نیز بسته و با وجود اینکه آنها مشکل مردم را می‌فهمند نمی‌توانند کاری کنند.

مصری معتقد است: همین امر زمینه ساز اعمال سلیقه‌ها و برخوردهای متفاوت هم شده است و برای دو فردی که برای کاری یکسان به اداره ای مراجعه می‌کنند، به شیوه‌های مختلفی تصمیم‌گیری می‌شود.

وی افزود: وقتی که فردی وارد یک اداره می‌شود نگاه می‌کنند که کدام قانون به قیافه اش می‌خورد، یا اصلاً قیافه اش آشنا است یا نه.

نماینده کرمانشاه در مجلس شورای اسلامی بر لزوم برداشتن این قوانین دست و پاگیر تأکید کرد و ادامه داد: در کشور ما بیش از صد سال است که قانون وضع می‌شود و هیچکدام از این قوانین حذف نشده‌اند و باید این قوانین اضافه حذف شوند و قوانین جدید جایگزین آنها شود.

مصری گفت: لایحه خروج از رکود و رفع موانع تولید به مجلس ارائه شده و کمیسیون ویژه‌ای نیز برای رسیدگی به این لایحه تشکیل شده است.

وی با بیان اینکه پیش‌نویسی از این لایحه و اصلاحاتی که روی آن صورت گرفته آماده شده است، تصریح کرد: باید با همکاری تجار و صنعتگران موارد اصلاحی دیگری نیز بر این لایحه اعمال شود تا اجرای آن تحولی برای رفع موانع پیش روی بخش تولید در کشور ایجاد کند.

دریغ از یک قدم برای استفاده از کمک‌های فنی و اعتباری سفر رهبری به کرمانشاه

رضا رحیمی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه گفت: هیچ قدمی برای جذب هزار میلیارد تومان کمک فنی و اعتباری که در سفر مقام معظم رهبری به کرمانشاه به عنوان مشوق برای بخش صنعت و معدن استان در نظر گرفته شده، انجام نشده است.

وی ادامه داد: در سفر مقام معظم رهبری به استان کرمانشاه یکصد میلیارد تومان کمک فنی و اعتباری به عنوان مشوق برای استان در نظر گرفته شده بود که می‌توان با آن هزار میلیارد تومان سرمایه‌گذاری

به گفته این کارشناس مسائل اقتصادی ادامه این روند سهم استان‌های برخوردار را زیاد می‌کند و سهم کرمانشاه را به زیر یک درصد می‌رساند. کاشفی بر لزوم برقراری تعادل منطقه‌ای تأکید کرد و افزود: باید سهم همه از این تسهیلات یکسان باشد.

وی در ادامه سخنان خود از درآمد حاصل از ترانزیت کالا در کرمانشاه به عنوان یک منبع درآمد فراموش شده یاد کرد که در کرمانشاه در حد صفر مانده است.

رئیس اتاق کرمانشاه معتقد است: اگر ۵ تا ۱۵ درصد سهم درآمد ترانزیت کالا را به توسعه زیرساخت‌های مرزی اختصاص دهیم شاهد جهش صادراتی در استان خواهیم بود.

نگاه می‌کنند ببینند چه قانونی به قیافه هر کس می‌خورد!

عبدالرضا مصری، نماینده کرمانشاه در مجلس شورای اسلامی در این نشست به موارد و متغیرهایی که تولید را در کشور تحت تأثیر قرار می‌دهد اشاره کرد و گفت: بازار مواد اولیه، شیوه تامین این مواد، مزیت‌های رقابتی مواد اولیه چنانچه از خارج از کشور وارد شوند و ... اولین مواردی است که تولید کشور را تحت تأثیر قرار می‌دهد.

این عضو مجمع نمایندگان استان کرمانشاه عنوان کرد: عامل بعدی بازار مالی است که ما معمولاً بیشترین مشکل را در این بخش داریم که امکان ریسک‌پذیری و رقابت را برای فرد سرمایه‌گذار کاهش می‌دهد. وی از بازار کار، نیروی انسانی و رابطه کارگر و کارفرما به عنوان عامل دیگر یاد کرد و ادامه داد: عامل موثر دیگر بازار فروش است که بخش تولید را تحت تأثیر قرار می‌دهد.

نماینده کرمانشاه در مجلس شورای اسلامی افزود: ظرفیت بازار مصرف کشور هم عامل موثر دیگری است، اما متأسفانه در کشور ما وقتی که یک نفر یک کار تازه‌ای شروع می‌کند و کار او می‌گیرد، همچون قارچ همه جا مشابه کار او سبز می‌شود که در نهایت باعث می‌شود همه با هم از بین بروند.

مصری همه این عوامل را مانند بخش‌های یک اتومبیل دانست که اگر سالم باشند اتومبیل خوب کار می‌کند و چرخه تولید کشور می‌چرخد، اما اگر یک بخش معیوب باشد کل مجموعه لنگ می‌زند.

وی تصریح کرد: همه این موارد به خود بخش تولید باز می‌گردد اما گاهی یک متغیر مزاحم مجموعه عوامل تولید کشور را تحت تأثیر قرار می‌دهد که آن قوانین مزاحم، دست و پاگیر و بی‌ثبات است که قدرت ریسک‌پذیری سرمایه‌گذار را به شدت کاهش می‌دهد.

این نماینده مجلس در ادامه به مشکلات پیش روی تولیدکنندگان کشور اشاره و اظهار کرد: در کشور ما قوانین متغیر و دست و پاگیر مشکلات فراوانی را برای تولیدکنندگان ایجاد کرده است.

وی از نرخ بهره‌های بانکی بالا که در اختیار تولیدکنندگان قرار می‌گیرد نیز انتقاد کرد و افزود: همه این عوامل باعث می‌شود تولیدکننده ما هنگام شروع کار ۲۳ بر هیچ از تولیدکنندگان سایر کشورها مانند کره جنوبی عقب باشد. وقتی که نرخ تسهیلات بانکی در کره جنوبی ۱.۲ درصد است و برای تولیدکننده ایرانی ۲۴ درصد چگونه می‌توان رقابت کرد.

مصری از نقش تولید در اقتصاد کشور یاد کرد و گفت: تنها با کمک تولید است که می‌توانیم به اقتصاد مقاومتی برسیم و این اقتصاد مقاومتی است که می‌تواند نسخه شفابخش سرطان‌های اقتصادی هم باشد و



برگزاری سمینار یکروزه حقوق بیمه گذاران در محل اتاق کرمانشاه

کارگاه و سمینار یکروزه آموزشی حقوق بیمه گذاران با محوریت خریداران و ذینفعان بیمه نامه با حضور فعالان اقتصادی استان در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، در این سمینار یکروزه مطالبی در خصوص بررسی خلاصه عملکرد شرکت های بیمه ای در رابطه با حقوق بیمه گذاران، آشنایی بیمه گذاران نسبت به حقوق خود در مقابل شرکتهای بیمه و شیوه های مطالبه حقوق بیمه گذاران عنوان شد.

محمدحسین غریب، مدرس این دوره به انواع بیمه های تجاری اشاره کرد و گفت: بیمه های مستقیم (شامل بیمه اشخاص، اشیا، مسئولیت و زیان پولی)، بیمه های اتکایی و بیمه های خاص (شامل صندوق بیمه محصولات کشاورزی، صندوق ضمانت صادرات و صندوق بیمه فعالیتهای معدنی) از انواع این نوع بیمه هستند.

وی ادامه داد: اصل حسن نیست، غرامت، نفع پذیری و جانشینی مهمترین اصولی هستند که قوانین، مقررات و رویه های بیمه ای بر آن استوار است.

غریب در خصوص انگیزه بیمه گذاران از خرید بیمه نامه گفت: انتقال ریسک های غیرقابل کنترل، رعایت الزامات قانونی و افزایش سطح رضایتمندی مشتریان و پرسنل از جمله انگیزه بیمه گذاران برای خرید بیمه نامه می باشد.

وی در ادامه مطالبی در خصوص قواعد پرداخت خسارت ها، حقوق بیمه گذاران در خرید بیمه نامه از عوامل فروش، حقوق بیمه گذاران در دریافت خسارت ناشی از شرکت های بیمه، آشنایی با سازمان ها و نهادهای مدافعان حقوق بیمه گذاران، حقوق بیمه گذاران در انتخاب نوع و پوشش های بیمه ای و تغییر شرایط بیمه نامه ها و جایگاه قانونی و حقوقی نمایندگان، شرکت های نمایندگی، کارگزاران، کارشناسان رسمی ارزیابی رسمی خسارت و ... در بیمه عنوان کرد.

گفتنی است به دانش آموختگان این دوره گواهی شرکت در سمینار اهدا شد و ۹۰٪ رضایتمندی نتیجه برگزاری این دوره بود.



سمینار بینش، نگرش و ماموریت برای آینده برگزار شد
رئیس اتاق کرمانشاه:

در کشورهای توسعه یافته سهم نیروی انسانی در تولید ثروت ۸۵٪ است.

آورد، اما دریغ از یک اقدام و کار اجرایی برای جذب این اعتبار. وی در ادامه سخنان خود به مزیت های صنعتی و معدنی استان کرمانشاه اشاره و خاطر نشان کرد: ما مزیت قابل توجهی به نام هم مرز بودن با عراق داریم، در بخش کشاورزی و معدن پتانسیل های خوبی داریم، مشکل کمبود آب که بسیاری از صنایع کشور با آن مواجه هستند نداریم، اما هنوز جایگاه قابل قبولی در کشور نداریم.

به گفته این مسئول با وجود این همه پتانسیل عدد اشتغال صنعتی در کرمانشاه حداکثر ۱۵ تا ۱۷ هزار نفر و عدد اشتغال معدنی نیز حدود دو هزار نفر است که اصلا قابل قبول نیست.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه یادآوری کرد: با وجود موقعیت جغرافیایی خوب و هم مرزی با کشور عراق در بخش تجارت و صادرات نیز سهم خوبی نداریم و نتوانسته ایم از مزیت های موجود استفاده کنیم.

رحیمی معتقد است: با وجود اینکه صادرات محوری در تولید کالا از اولویت های اصلی ما بود، هنوز در بخش صادرات حرفی برای گفتن نداریم و در بخش معدن هم درگیر خام فروشی هستیم.

وی دو دلیل برای این عقب ماندگی ها مطرح کرد که بخش اول به قوانین و مقررات دست و پا گیر کشور باز می گردد که می توان با ارائه پیشنهادات در اصلاح آن نقش داشت و بخش دیگری نیز به دلیل مسائل و مشکلات درون استان است که باید از درون استان حل شود.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه از معرفی ۵۴ طرح از کرمانشاه برای دریافت تسهیلات از صندوق توسعه ملی خبر داد و اعتبار ریالی مورد نیاز آنها را ۱۱۰۰ میلیارد ریال و اعتبار ارزی مورد نیاز آنها را دو میلیارد و ۱۰۰ میلیون یورو دانست.

رحیمی تاکید کرد: خواسته دیگر ما تکمیل پروژه پالایشگاه آناهیتا است که تنها یک پالایشگاه نیست، بلکه از دل آنها صدها شرکت و شغل بیرون می آید.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه به پیش نویس لایحه خروج از رکود توری در کشور اشاره و تصریح کرد: فعالان بخش صنعتی و معدنی استان باید نظرات و پیشنهادات خود را برای خروج از رکود و اصلاح موانع پیش روی بخش صنعت ارائه دهند تا با همکاری نمایندگان استان به صورت اصلاحیه در این لایحه اعمال شود.

در پایان این نشست فعالین اقتصادی استان به طرح مشکلات و پیشنهادات خود پرداختند که اصلاح قیمت سوخت واحدها، تامین خوراک صنایع پتروشیمی با قیمت مناسب، جلوگیری از ازدیاد واحدهای صنعتی یکسان که توجهیه اقتصادی را پایین می آورد؛ کاهش بروکراسی های اداری، اصلاح قوانین مربوط به مالیت بر ارزش افزوده و ... از جمله این پیشنهادات بود.





رئیس اتاق کرمانشاه خبر داد؛ تشکیل اولین کنسرسیوم صادراتی استان کرمانشاه

رئیس اتاق کرمانشاه از تشکیل نخستین کنسرسیوم صادراتی استان با رویکرد صدور خدمات فنی، مهندسی و عمرانی به خارج از کشور، خبر داد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی از تشکیل کنسرسیوم صادرات خدمات فنی، مهندسی و عمرانی در استان خبر داد و گفت: یکی از مهمترین مشکلاتی که معمولاً در امر صادرات، علی الخصوص در حوزه خدمات با آن مواجه هستیم اندازه و وزن کم شرکت های فعال است.

رئیس اتاق کرمانشاه ادامه داد: این امر باعث شده که این بنگاه ها معمولاً نتوانند در پروژه های بزرگ حضور مفید داشته باشند.

وی افزود: به منظور رفع این مشکل با هماهنگی استانداری کرمانشاه، ضمن بررسی حوزه های مختلف، صادراتی که نیاز به تشکیل کنسرسیوم دارند، شناسایی و اولویت بندی شده اند.

این مقام مسئول خاطر نشان کرد: تشکیل کنسرسیوم صادراتی خدمات فنی، مهندسی و عمرانی در اولویت قرار داشته که پس از نشست های متعدد با فعالین و شرکت های معتبر در این بخش، هسته ی اصلی کنسرسیوم مشخص و مراحل تشکیل و ثبت آن در دست اقدام می باشد. کاشفی با عنوان این مطلب که نباید پروژه های عمرانی فراوان در کشور عراق فراموش شود، گفت: خلاء نبود هلدینگ های معتبر در حوزه های عمرانی در کرمانشاه مهمترین دلیل ضعف عملکرد در کشور عراق است.

وی اظهار امیدواری کرد که پس از شروع به کار این کنسرسیوم شاهد مشارکت بیشتر فعالین این بخش جهت تجمیع توان علمی و مالی خود برای پیشرفت و توسعه اقتصادی استان باشیم.

رئیس اتاق کرمانشاه حوزه صادرات محصولات کشاورزی و گردشگری را از دیگر پتانسیل های مناسب استان جهت تشکیل کنسرسیوم دانست و گفت: بزودی در این بخش ها هم شاهد تشکیل بنگاه های قوی با توان علمی و عملی صادراتی بالا خواهیم بود.

کاشفی همچنین از برنامه های مختلف برای تقویت و توسعه صادراتی غیر نفتی استان که توسط مشاورین اتاق بازرگانی کرمانشاه تهیه شده، خبر داد و گفت: برای حضور پایدار در بازارهای هدف نیازمند بکار بردن شیوه های مدرن صادرات هستیم که با برنامه های توسعه ای سعی در تقویت توسعه صادرات غیر نفتی داریم.

وی در پایان گفت: خوشبختانه امروز که در حوزه قوانین و مقررات با ثبات بیشتری روبه رو هستیم، باید برنامه ریزی های لازم جهت توسعه منطقی صادرات غیرنفتی استان در دستور کار قرار گیرد.

سمینار بینش، نگرش و ماموریت برای آینده با سخنرانی دکتر علیرضا آزمندیان با حضور فعالین اقتصادی، صاحبان صنایع، ادارات استان و دانشجویان در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد.

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه با تأکید بر ضرورت اهمیت آموزش در ارتقای توانمندی های نیروی انسانی، گفت: در کشور به مقوله آموزش نیروی انسانی کمتر بها داده شده است.

وی ادامه داد: اتاق بازرگانی در راستای رسالت خود اقدام به برگزاری دوره های آموزشی متعددی اعم از تخصصی و عمومی کرده است.

رئیس اتاق کرمانشاه برگزاری دوره های تخصصی برای اعضای اتاق و مدیران واحدهای تولیدی و صنعتی را یادآور شد و بیان داشت: دانشجویان بیشترین مخاطبان دوره های آموزشی عمومی اتاق بازرگانی هستند.

این مسئول از عدم مهارت و آموزش لازم دانش آموختگان دانشگاهی و تئوری بودن دانش کسب شده توسط آنان به عنوان یکی از عوامل عدم جذب این افراد به بازار کار یاد کرد.

کاشفی کرمانشاه با اشاره به سیل عظیم مهاجرت نخبگان از این استان، افزود: باید به نیروی انسانی با دید سرمایه های ارزشمند نگاه کرد.

وی دارای های هر کشور را شامل منابع طبیعی و موقعیت ژئوپلیتیک، سرمایه های سرمایه ای و نیروی انسانی دانست.

کاشفی نیروی انسانی را قوه متحرکه رونق کشورها برشمرد و بیان داشت: تجربه نشان داده که در کشورهای پیشرفته سهم نیروی انسانی در تولید ثروت حدود ۸۵ درصد است.

رئیس اتاق کرمانشاه در پایان گفت: باید به پیشرفت تکنولوژی و به وجود آمدن شرکت های دانش بنیان توجه بیشتری داشته باشیم تا شکاف تکنولوژی ما با کشورهای پیشرفته عمیق تر نشود.

انگیزه موتور محرک انسان برای انجام فعالیت ها است

در ادامه این سمینار، علیرضا آزمندیان، موسس تکنولوژی فکر ایران گفت: تمامی دستاوردهای انسان از زندگی به انگیزه او بستگی دارد و انگیزه موتور محرک یک زندگی خوب است.

وی اظهار داشت: هدف از برگزاری این همایش طرح مباحث ملاقات با خود به عنوان مدیر یک زندگی، طراحی و خلق آینده ای شگفت انگیز، اصلاح نگرش و توسعه راهکارها است.

عضو هیئت علمی دانشکده فنی دانشگاه صنعتی شریف یکی از اصول زندگی را اصل حضور در زندگی دانست و گفت: هر فرد باید به عنوان یک رهبر زندگی خود را مدیریت کند نه اینکه مانند یک قربانی منتظر رقم خوردن سرنوشت خود باشد.

آزمندیان گفت: یکی از خصوصیات انسان غافل این است که نمی داند در زندگی چه می خواهد و هدفی را برای خود ترسیم نمی کند.

وی خاطر نشان کرد: مدیریت زندگی از مدیریت خود فرد آغاز می شود و همه چیز به خود ما بستگی دارد.

آزمندیان با بیان اینکه تفکر رهبری یک زندگی، با بینش درست امکان پذیر است، افزود: اندیشه ها و باورهای شخصی، احساسات و توانمندی های مالی، شغلی و ... عوامل زندگی ساز و ارزش آفرین است، باید پرونده رویدادهای گذشته را بست و با آموزش آینده را ساخت.

موسس تکنولوژی فکر ایران از اقدامات آموزشی اتاق کرمانشاه تقدیر کرد و گفت: حضور پر شور دانشجویان و فعالان اقتصادی در این سمینار نشان از نگاه ویژه استان کرمانشاه به بحث آموزش است.



پنجمین جلسه شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی استان کرمانشاه برگزار شد رئیس اتاق کرمانشاه:

قوانین خاصی برای استانهای با نرخ بیکاری بالا در برنامه ششم توسعه در نظر گرفته شود

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی استان کرمانشاه در محل سالن جلسات اتاق با دستور کار گزارش تشکیل نخستین کنسرسیوم خدمات فنی و مهندسی، بررسی تشکیل کنسرسیوم های گردشگری و کشاورزی، بررسی ایجاد رویه های گمرکی جدید برای مرزهای تجاری استان و تعیین اعضای کمیته تدوین پیشنهادات ویژه استان برای لحاظ در برنامه ششم اقتصادی کشور برگزار شد.

کنسرسیوم خدمات فنی و مهندسی، الگویی برای تشکیل سایر کنسرسیوم ها در استان می شود

کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه به ارائه گزارشی از تشکیل اولین کنسرسیوم صادراتی استان کرمانشاه با رویکرد خدمات فنی مهندسی پرداخت و گفت: در این بررسی ها دریافتیم که در بسیاری از حوزه ها فعالین ما به دلیل اینکه امکانات مالی بزرگ و دانش کافی ندارند نمی توانند در پروژه های بزرگ ایفای نقش کنند.

وی افزود: بر همین پایه با همکاری سازمان همیاری شهرداری های استان و سایر بخش ها برای تشکیل نخستین کنسرسیوم صادراتی استان مشاور گرفتیم و کار را اجرای را انجام دادیم.

کاشفی از تشکیل هسته اصلی این کنسرسیوم خبر داد و اضافه کرد: هم اکنون کار در مرحله ثبت شرکت ها است که این روند حدود یک ماه دیگر تمام می شود.

وی اظهار کرد: فعلا ترکیبی که برای این کنسرسیوم در نظر گرفته شده متشکل از چهار شرکت است که این ترکیب، ترکیب خوبی است و شرکت هایی پای کار آمدند که قدرت مالی و دانش خوبی دارند.

به گفته این مسئول تشکیل کنسرسیوم های خدمات فنی و مهندسی تنها به همین یک کنسرسیوم محدود نمی شود، لذا لازم است در ابتدای کار از این کنسرسیوم شکل گرفته حمایت شود تا انگیزه برای تشکیل کنسرسیوم های دیگر نیز ایجاد شود.

کاشفی همچنین خواستار اضافه شدن یک نهاد مالی به عنوان پشتیبان به این کنسرسیوم شد تا در مواقع لزوم حمایت های لازم را صورت دهد

تا کار روی غلتک بیفتد.

وی ابراز امیدواری کرد این کنسرسیوم الگویی برای تشکیل سایر کنسرسیوم ها در استان باشد که ما در دو بخش گردشگری و صادرات خدمات کشاورزی پتانسیل تشکیل کنسرسیوم داریم.

رئیس اتاق کرمانشاه تصریح کرد: باید با نهادهای مربوط در خصوص تشکیل کنسرسیوم های دیگر رایزنی شود تا ببینیم کدام یک از این کنسرسیوم ها ارزش افزوده بیشتری دارند.

کاشفی در ادامه این جلسه از روند طولانی آزمایش روی مشتقات نفتی انتقاد کرد که کار صادرات این محصولات را کند کرده است.

وی اظهار کرد: اگرچه صادرات مشتقات نفتی آزاد شده، اما صادرکنندگان این محصولات باید تا زمانی که نتیجه آزمایش بررسی مواد نفتی یارانه دار در محصول صادراتی آنها مشخص می شود به گمرک ضمانت بدهند

به گفته این مسئول گاهی چند محموله صادر می شود و هنوز ضمانتنامه اولین محموله که گاهی تا دو برابر ارزش محموله صادراتی است گیر می باشد که این شرایط نقدینگی بسیاری را بلوکه می کند.

رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به کاهش قیمت نفت در بازارهای جهانی، یادآوری کرد: این شرایط صادرکنندگان مشتقات نفتی ما را بر لبه تیغ قرار داده و باید از آنها حمایت شود.

کاشفی همچنین خواستار رفع مشکلات راه اندازی ترانزیت معکوس کالا در کرمانشاه شد و گفت: برای این کار به یک محوطه محصور نیاز است.

رئیس اتاق کرمانشاه با توجه به دستور جلسه دیگر این نشست گفت: باید برای استان هایی که نرخ بیکاری بالایی دارند، قوانین و مقررات خاصی در برنامه ششم توسعه در نظر گرفته شود

وی با اشاره به نرخ بالای بیکاری کرمانشاه، افزود: برای این معضل تنها دو راه داریم، یکی تزریق منابع مالی که مشکلات خاص خود را دارد و دیگر اینکه استان هایی با این شرایط یکسری قوانین و مقررات خاص خود را تدوین کنند و نمایندگان در مجلس از این قوانین دفاع کنند.

کاشفی معتقد است: این قوانین می تواند در قالب برنامه ششم توسعه مطرح شود و کمیته ای متشکل از کارشناسان و دستگاه های اقتصادی استان برای این کار تشکیل شود.

باید کنسرسیوم پروژه های نیمه تمام در کشور ایجاد شود

علیرضا بیژندی، مشاور و مجری طرح تشکیل نخستین کنسرسیوم صادراتی استان کرمانشاه معتقد است: می توان کنسرسیوم پروژه های نیمه تمام در کشور ایجاد کرد و با استفاده از توان چند شرکت این پروژه ها را به سرانجام رساند.

وی گفت: تشکیل کنسرسیوم یکی از مولفه هایی است که می تواند در هم افزایی توان شرکت ها اثرگذار باشد.

بیژندی در ادامه با اشاره به وجود تعداد زیادی پروژه نیمه تمام در کشور و استان کرمانشاه، ادامه داد: می توان کنسرسیومی برای اتمام پروژه های نیمه تمام تشکیل داد و برای مدت مشخصی بهره برداری از این پروژه ها را به این کنسرسیوم واگذار کرد.

به گفته مشاور صنعتی اتاق کرمانشاه بر اساس آمارها دولت دهم ۲۸۷۰ پروژه نیمه تمام برای دولت یازدهم به جا گذاشته که اعتبار مورد نیاز برای تکمیل آن ها بیش از ۴۸۰ هزار میلیارد تومان است.

فنی مهندسی و عمرانی استقبال کرد و گفت: حتی می توان برای واردات و مناطق ویژه اقتصادی استان نیز کنسرسیوم هایی تشکیل داد. وی بر لزوم استفاده از تجارب موفق سایر استان ها در حوزه تشکیل کنسرسیوم تاکید کرد.

استاندار کرمانشاه در ادامه در خصوص حل مشکلات صادرات مشتقات نفتی، تصریح کرد: باید این رویه کوتاه شود.

رضایی همچنین خواستار حل مشکلات ایجاد رویه های جدید برای مرزهای تجاری استان از جمله ترانزیت کالا، ورود موقت مواد اولیه واحدهای تولید، واردات خودرو و سایر رویه های مورد نیاز شد.

وی در ادامه به نرخ بالای بیکاری استان اشاره و بیکاری را مشکل عمده همه مردم و مسئولین استان دانست.

به گفته مدیر ارشد استان کرمانشاه هر یک از دستگاه ها باید بررسی کنند که در حوزه کاری خود چگونه می توانند به کاهش نرخ بیکاری کمک کنند و برای آن راهکار ارائه دهند.

رضایی اضافه کرد: باید کمیته ای متشکل از کارشناسان و دستگاه های اقتصادی برای پیگیری مباحث استان ایجاد شود که با برگزاری جلسات مستمر قوانینی برای رفع مشکل بیکاری کرمانشاه در قالب برنامه ششم توسعه تدوین کند.

وی در پایان یادآوری کرد: البته برخی از مشکلات تنها با مقررات زدایی حل می شود و بسیاری از نقاط کشور و حتی دنیا که پیشرفت داشته اند بر اساس مقررات و قانون پیشرفت نکرده اند، اما متأسفانه این در ذهن عده ای فرورفته که اگر قرار است کاری انجام شود باید برای آن قانون و مقررات تدوین شود.



سمینار فروش و بازاریابی در هزاره سوم برگزار شد
کیوان کاشفی، رئیس اتاق کرمانشاه:

ایجاد واحدهای بازاریابی در بنگاه های تولیدی مهمترین راهکار برای افزایش صادرات غیرنفتی است

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، سمینار فروش و بازاریابی در هزاره سوم امروز (۲۳دی) با سخنرانی دکتر محمود معظمی، استاد دانشگاه برکلی در محل سالن اجتماعات اتاق کرمانشاه برگزار شد.

کیوان کاشفی، در این نشست هدف از برگزاری این سمینار را آشنایی فعالین اقتصادی استان با بازاریابی روز دنیا دانست.

وی با اشاره به ضعف واحدهای تولیدی و بازرگانان استان برای بازاریابی مناسب جهت کالاهای تولیدی داخل استان، برگزاری این دوره ها را

بیژندی با اشاره به الهام گرفتن از کنسرسیوم های موفق کشور در تشکیل نخستین کنسرسیوم کرمانشاه، از بازدید از یکی از این کنسرسیوم های موفق در آینده نزدیک خبر داد.

وی ابراز امیدواری کرد به زودی شاهد تشکیل کنسرسیوم های دیگر در استان باشیم که با بررسی های صورت گرفته مشخص شده در دو بخش توسعه گردشگری و صادرات محصولات کشاورزی پتانسیل داریم.

مشاور و مجری طرح تشکیل نخستین کنسرسیوم صادراتی استان کرمانشاه اعتبار مورد نیاز برای مطالعه و اجرای کنسرسیوم توسعه گردشگری را ۸۰۰ میلیون ریال و کنسرسیوم محصولات کشاورزی را ۷۰۰ میلیون ریال دانست.

وی معتقد است: اگر مسئولین دانشگاه علوم پزشکی استان همکاری کنند حتی می توان در بخش توسعه گردشگری، توریسم درمانی را نیز گنجانند.

تشکیل کنسرسیوم ها توان رقابتی شرکت های کوچک داخل استان را زیاد می کند

مهندس اصغر میرزایی معاون برنامه ریزی استانداری کرمانشاه نیز تشکیل کنسرسیوم های صادراتی در بخش های مختلف را برای حضور در بازار عراق و استفاده از ظرفیت های این بازار ضروری دانست.

وی با اشاره به تشکیل نخستین کنسرسیوم صادراتی استان با رویکرد خدمات فنی و مهندسی عمرانی، از تشکیل این کنسرسیوم حمایت کرد.

معاون برنامه ریزی استانداری کرمانشاه معتقد است: تشکیل این کنسرسیوم ها توان رقابتی شرکت های کوچک داخل استان را برای حضور در پروژه های بزرگ داخل و خارج از کشور زیاد می کند.

میرزایی با بیان اینکه فعالیت کنسرسیوم های استان نباید تنها به پروژه های داخل کشور محدود شود، عنوان کرد: کنار دست ما بازار بزرگی به عنوان بازار عراق وجود دارد که باید با تجمیع توانمندی ها از ظرفیت این بازار استفاده کنیم.

وی با بیان اینکه اکثر شرکت های ما برای حضور در بازار عراق و تامین سپرده مشکل دارند، تشکیل کنسرسیوم در بخش های مختلف را تنها راه حل این مشکل دانست.

از ایجاد کنسرسیوم های مختلف در استان حمایت می کنیم

ابراهیم رضایی، استاندار کرمانشاه در پایان این نشست، تشکیل کنسرسیوم و هلدینگ ها را ضروری خواند و ضمن اعلام حمایت از ایجاد کنسرسیوم در استان گفت: هلدینگ ها و کنسرسیوم ها باعث می شود شرکت ها توان علمی و مالی خود را روی هم بگذارند و در سرمایه گذاری های بزرگ شرکت کنند.

وی ادامه داد: حتی اگر کنسرسیوم ها ۱۰۰ تا هم باشند از آنها حمایت می کنیم، زیرا وجود چنین مجموعه های مالی بهتر از وجود صدها شرکت است که یک کار کوچک هم نمی توانند انجام دهند.

مدیر ارشد استان کرمانشاه با بیان اینکه توان عمده کنسرسیوم ها باید بر فعالیت خارج از کشور تمرکز یابد، خاطرنشان کرد: این کنسرسیوم ها نباید خود را درگیر کارهای کوچک کنند، بلکه باید در سطح کارهای بزرگ ملی و خارج از کشور حاضر شوند.

رضایی از تشکیل کنسرسیوم های دیگر در بخش هایی غیر از خدمات



با قیمت مناسب می‌فروشد و فروشنده نابغه کسی است که جنس را با قیمت خوب می‌فروشد، مشتری را راضی نگه می‌دارد و باز مشتری جذب می‌کند. معظمی با بیان اینکه تبدیل شدن به فروشنده نابغه نیازمند گذر از دو مرحله ابتدایی و به علاوه آموزش است، گفت: برخی فکر می‌کنند فقط فروش مهم است، اما مهمتر از آن جذب مشتری است و اینکه مشتری چندین بار دیگر برای خرید مراجعه کند و با خود مشتری جدید بیاورد. وی یادآوری کرد: متأسفانه فروش معمولاً مورد بی‌توجهی قرار می‌گیرد و ابتدا خود کالا و شیوه تولید آن برای افراد مهم است، در حالیکه فروش از اهمیت بیشتری برخوردار است.



رئیس اتاق کرمانشاه در جمع خبرنگاران: نمایشگاه توانمندی جمهوری اسلامی ایران با محوریت کرمانشاه در بغداد برگزار خواهد شد

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی نشست خبری اتاق کرمانشاه و در جمع خبرنگاران به تشریح موضوعات مختلف اقتصادی استان و کشور پرداخت.

باید به سمت اقتصاد بدون نفت برویم

کاشفی با اشاره به مشکلات اقتصادی که هم اکنون کشور را درگیر کرده، افزود: از یک سو درگیر تحریم‌ها هستیم که اثرات آن کم کم در ابعاد گسترده تری مشاهده می‌شود و از سوی دیگر خروج از رکود هنوز بحث روز کشور است.

وی ادامه داد: با وجود اینکه گفته می‌شود نرخ رشد اقتصادی کشور مثبت است، اما هنوز فاصله زیادی با خروج از رکود داریم.

رئیس اتاق کرمانشاه در ادامه کنترل تورم را از دیگر نیازهای اساسی اقتصاد کشور خواند و تصریح کرد: مشکل دیگر اقتصاد ما کاهش قیمت نفت جهانی در چند وقت اخیر بود که چون بخش عمده‌ای از درآمد کشور ما از نفت تامین می‌شود قطعاً تأثیر بسزایی در اقتصاد سال آینده کشور خواهد داشت.

کاشفی خاطر نشان کرد: بخش عمده‌ای از درآمدهای دولت ما را حقوق و مزایای کارمندان دولت و یارانه‌ها می‌بلعد و از همین روی اگر با کمبود بودجه مواجه شویم در حوزه‌های عمرانی اثرگذار است.

به گفته این کارشناس مسائل اقتصادی با توجه به کاهش درآمد نفتی قطعاً بودجه سال آینده تحت تأثیر قرار خواهد گرفت و از همین رو باید بیشتر روی هزینه‌ها دقت کنیم چون بر اساس پیش بینی‌ها به نظر نمی‌رسد تا یک سال آینده قیمت نفت به مبالغ سابق برگردد.

وی یادآوری کرد: بسیاری از کارشناسان معتقدند باید از این فرصت استفاده کنیم و به سمت اقتصاد بدون نفت حرکت کنیم.

قیمت سوخت کشور شناور شود

کاشفی همچنین اشاره‌ای به پیامدهای مثبت کاهش قیمت جهانی نفت داشت

برای رفع ضعف‌های موجود دانست. کاشفی گفت: امروز با توجه به رکودی که در داخل کشور با آن مواجه ایم می‌بایست توجه بیشتر به صادرات غیرنفتی داشته باشیم.

رئیس اتاق کرمانشاه ضمن اشاره به انباشت کالاها در بعضی از واحدهای تولیدی چه در حوزه صنعت و چه در حوزه کشاورزی، ایجاد واحدهای بازاریابی در بنگاه‌های تولیدی را از مهمترین راهکارهای افزایش صادرات غیرنفتی دانست.

وی همچنین لزوم آموزش مداوم را در فضای تجارت بین‌المللی بسیار مهم تلقی کرد و از عزم اتاق برای استمرار سمینارها و کلاس‌های آموزشی با محتوای مفید و کاربردی خبر داد.

کاشفی افزود: واحد آموزش اتاق کرمانشاه پس از اتاق‌های تهران و اصفهان موفق‌ترین واحد کشور است و برگزاری با کیفیت سمینارها و کلاس‌های آموزشی اتاق در این امر اثرگذار است.

وی گفت: ماه آینده نیز سمینارهای آموزشی فنون مذاکره در معاملات بین‌المللی، سمینار آشنایی با چگونگی عقد قرارداد در معاملات با کشور عراق و کلاس آموزش مبانی صادرات برگزار خواهد شد.

کاشفی در پایان از برگزاری بیش از ۲۰ کلاس و سمینار آموزشی در دو سال گذشته اتاق با حضور ۲۲۰۰ علاقه‌مند و ۸۵۰۰ نفر ساعت آموزش خبر داد و گفت: در پایان هر دوره گواهینامه رسمی برای حاضرین در جلسه صادر خواهد شد.

در ادامه دکتر محمود معظمی، استاد دانشگاه برکلی آمریکا، از فروش به عنوان هنر متقاعد کردن دیگران یاد کرد و افزود: فروش فقط برای کالاها به کار نمی‌رود، بلکه اگر افراد در زمینه فروش نابغه شوند می‌توانند تحصیلات دانشگاهی خود را به ثروت و امکانات تبدیل کنند.

وی ادامه داد: بسیاری از افراد تحصیل کرده در دنیا وجود دارند که هشت آنها گروه‌شان است، چون آنچه را که می‌دانند نمی‌توانند بفروشند.

این استاد دانشگاه با بیان اینکه همیشه آموخته‌های دانشگاه به افراد کمک نمی‌کند تا ثروتمند شوند، یادآوری کرد: دانشگاه‌ها فقط علم را به ما می‌آموزند و مهارت زندگی در دانشگاه‌ها تدریس نمی‌شود و گاهی چیزهایی که از خیابان و کوچه یاد می‌گیریم بیشتر از آموخته‌های دانشگاه به درد ما می‌خورد.

معظمی تصریح کرد: آنچه که ما در تعامل با مردم و در خیابان می‌آموزیم بیشتر به ما کمک می‌کند که انسان‌ها را بشناسیم و با آنها ارتباط خصوصاً ارتباط اقتصادی و تجاری برقرار کنیم.

وی با بیان اینکه هدف افراد از درس خواندن در دانشگاه نباید تنها استخدام باشد، خاطر نشان کرد: برعکس ما باید به دنبال استخدام کردن باشیم، کارآفرینی کنیم و نیرو به کار بگیریم، زیرا این نیاز کنونی کشور ما است و بسیاری از جوامع پیشرفته مانند ژاپن از این طریق وارد شده‌اند.

وی افزود: برای کشور ایران شرم آور است که تعداد زیادی از مردم یارانه دریافت می‌کنند و اگر افرادی می‌خواهند نابغه فروش شوند به نظر من همین حالا از دریافت یارانه انصراف دهند.

معظمی در ادامه سخنان خود تعریف دیگری از فروش ارائه کرد و گفت: فروش به معنای واقعی تبادل جنس، کالا و خدمات در برابر پول است و تا زمانی که پول جابجا نشده نمی‌توان گفت فروش صورت گرفته است.

وی اظهار کرد: گرفتن پول از انسان‌ها یکی از سخت‌ترین کارهای جهان است.

این استاد دانشگاه در ادامه فروشندگان را به سه دسته عادی، حرفه‌ای و نابغه دسته‌بندی کرد و ادامه داد: فروشنده عادی کسی است که مردم از او می‌خرند، نه اینکه خود او تلاش کند. فروشنده حرفه‌ای کسی است که جنسش را

برگزاری نمایشگاه توانمندی جمهوری اسلامی ایران با محوریت کرمانشاه در بغداد

کاشفی همچنین از قطعی شدن برپایی نمایشگاه توانمندی های جمهوری اسلامی ایران در بغداد با محوریت کرمانشاه خبر داد و گفت: نمایشگاه توانمندی های جمهوری اسلامی ایران در بغداد با محوریت کرمانشاه سال آینده برگزار خواهد شد.

وی ادامه داد: در سفری که چندی پیش به عراق داشتیم از نمایشگاه بغداد بازدید و موافقت اولیه را با رئیس نمایشگاه بغداد امضا کردیم.

رئیس اتاق کرمانشاه در خصوص زمان برپایی این نمایشگاه نیز گفت: دو زمان برای برپایی این نمایشگاه به ما پیشنهاد شده که یکی در دهه اول خرداد ماه ۹۴ و دیگری چندی پس از آن و در هنگام برگزاری نمایشگاه اکسپو عراق که نمایشگاهی بین المللی است، می باشد و ما پس از هماهنگی با سازمان توسعه تجارت یکی از این دو زمان را به طرف عراقی اعلام می کنیم.

وی یادآور شد: امسال نیز مجوز برپایی نمایشگاهی را در سلیمانیه عراق داشتیم اما به دلیل برخی مسائل از جمله نبود امنیت لازم در عراق و عدم تمایل تجار و بازرگانان برگزار نشد.

ناامنی های عراق، دلیل کاهش مبادلات تجاری کرمانشاه با این کشور

وی در ادامه به وضعیت تجارت استان کرمانشاه طی یک سال اخیر اشاره و تصریح کرد: ۹۰ درصد صادرات ما به کشور عراق است و به دلیل تحولاتی که اخیرا در داخل عراق رخ داد شاهد کاهش مبادلات تجاری با عراق بودیم.

رئیس اتاق کرمانشاه مرز استان دیالی را مهمترین مرز مشترک با کرمانشاه دانست که به دلیل ناامنی منجر به افت تجارت استان شد.

این کارشناس مسائل اقتصادی کاهش قیمت نفت را از دیگر دلایل کاهش تجارت کرمانشاه با عراق دانست که چون بخش عمده درآمد عراق از نفت است، کاهش قیمت نفت باعث شده تقاضا برای واردات کالا در این کشور کم شود.

وی همچنین به سفر اخیر هیات تجاری عراقی به کرمانشاه اشاره کرد و ادامه داد: پس از این سفر چندین سفر موردی از عراق به کرمانشاه داشتیم که منجر به عقد قراردادهای خوبی با صنایع مهم استان شد.

این مقام مسئول در ادامه با اشاره به هدف گذاری ۱۰ میلیارد دلاری که برای صادرات استان کرمانشاه در نظر گرفته شده بود، افزود: توقع داشتیم در سال اول حدود چهار میلیارد دلار از این هدف گذاری محقق شود، اما به دلیل مشکلات مرزی که پیش آمد و تحولات عراق به برنامه ای که در نظر گرفته شده بود، نرسیدیم.

وی ابراز امیدواری کرد: با راه اندازی مرز سومار و بهبود زیرساخت های مرز پرویزخان شاهد افزایش روز افزون صادرات استان کرمانشاه باشیم.

از بازار سوریه غافل نشویم

کاشفی در ادامه با بیان اینکه بازار عراق هیچ حد و مرزی ندارد و هر اندازه که تولید داشته باشیم، می توانیم به بازار عراق صادر کنیم، عنوان کرد: این در حالی است که نباید از سایر کشورها نیز غافل شویم.

به گفته این کارشناس مسائل اقتصادی سوریه باید یکی از مهمترین اولویت های صادراتی کرمانشاه باشد و در همین خصوص رایزنی برای دعوت از سفیر سوریه در دستور کار است.

وی یادآوری کرد: باید روسیه را نیز مورد توجه قرار دهیم و اگرچه تجارت با این کشور سخت است، اما باید تراز تجاری ما با روسیه مثبت شود.

کاشفی تصریح کرد: کرمانشاه هم اکنون با بیش از ۳۲ کشور دنیا مبادلات تجاری دارد.

چه خبر از مشوق های صادراتی؟

و خاطر نشان کرد: این شرایط باعث شده قیمت سوخت ما به نرخ سوخت جهانی نزدیک شود و اگر چه همیشه تاکید می شد که ما باید قیمت سوخت را به سمت فوب خلیج فارس نزدیک کنیم، اما هم اکنون فوب خلیج فارس در حال نزدیک شدن به سمت ما است.

وی اظهار کرد: در همین خصوص به آقای جهانگیری (معاون اول رییس جمهور) پیشنهاد کردیم قیمت سوخت را در کشور شناور کند، زیرا در تمام دنیا قیمت سوخت شناور است و به روز تعیین می شود.

به گفته کاشفی شناور شدن قیمت سوخت منابعی را آزاد می کند که دولت می تواند از درآمد آن استفاده کند و فشار کمتر مالیاتی به بخش تولید وارد کند.

رئیس اتاق کرمانشاه با انتقاد از اینکه این شرایط مالیاتی مناسب دوران رکود نیست، یادآوری کرد: معمولا در دوران رکود تلاش می شود فشار مالیاتی کمتری به واحدهای تولیدی وارد شود تا بتوانند روی پای خود بایستند.

بسته بیکاری استان برای برنامه ششم توسعه تا پایان سال نهایی می شود

وی در ادامه سخنان خود به شرایط اقتصادی استان کرمانشاه اشاره کرد و بالا بودن نرخ بیکاری را مهمترین مشکل فعلی استان دانست.

کاشفی گفت: بالا بودن نرخ بیکاری چیز جدیدی برای کرمانشاه نیست و حداقل در زمان تصدی چهار یا پنج استاندار پیشین نیز کرمانشاه درصد بالایی از نرخ بیکاری داشته است.

رئیس اتاق کرمانشاه با بیان اینکه دلایل مختلف و ریشه ای برای نرخ بالای بیکاری کرمانشاه وجود دارد، تصریح کرد: نباید تنها منتظر ماند که دولت یا استاندار کاری کنند، بلکه برای کاهش نرخ بیکاری استان تک تک مردم باید دست به دست هم دهند.

وی اصلاح فرهنگ کار، افزایش بهره بری و ... را از جمله ملزومات مورد نیاز برای کاهش نرخ بیکاری برشمرد.

کاشفی همچنین با اشاره به مصوبه جلسه اخیر شورای گفت و گوی دولت و بخش خصوصی استان کرمانشاه گفت: در این شورا مقرر شد کمیته ای تشکیل شود که با همکاری سایر استانهایی که نرخ بیکاری بالا دارند دست در دست هم دهند و قوانین ویژه ای برای این استانها در برنامه ششم توسعه در نظر گرفته شود.

رئیس اتاق کرمانشاه معتقد است: برای استانهایی که نرخ بیکاری بالایی دارند باید تخفیفات و تشویق های ویژه ای در نظر گرفته شود.

کاشفی ابراز امیدواری کرد این بسته تا پایان سال نهایی نشود و با حمایت نمایندگان استان در مجلس به نتیجه برسد.

وی استفاده از تسهیلات صندوق توسعه ملی با نرخ بهره پایین را از جمله بخش های در نظر گرفته شده برای این بسته دانست.

وی با بیان اینکه راهکارهای مختلفی برای کاهش نرخ بیکاری وجود دارد عنوان کرد: تزریق نقدینگی یکی از مهمترین این راهکارها است که با شرایط فعلی کشور، وضعیت بانکها، تحریمها و ... امکان آن وجود ندارد و از سوی دیگر در موارد پیشینی که تزریق نقدینگی صورت گرفته، نتیجه خاصی رخ نداده و گاهی ممکن است این نقدینگی به هدر برود.

این کارشناس مسائل اقتصادی تغییر قوانین و تسهیل آن را بهترین راه برای کاهش نرخ بیکاری دانست که می تواند زمینه فعالیت سرمایه گذاران و افزایش شغل را فراهم کند.

کاشفی در ادامه در خصوص جلسات شورای گفت و گوی دولت و بخش خصوصی کرمانشاه گفت: جلسات ستاد توسعه تجارت استان کرمانشاه که شنبه هر هفته در محل اتاق برگزار میشود، از این پس هر دو هفته یک بار با عنوان جلسات شورای گفتگوی دولت و بخش خصوصی برگزار خواهد شد.



کاشفی معتقد است: برای رونق این منطقه ویژه اقتصادی ایجاد یک صنعت مادر راهگشا است و چون کرمانشاه در پتروشیمی عملکرد خوبی دارد، پتروشیمی به عنوان صنعت مادر انتخاب شده تا بتواند صنایع زیر دستی را حمایت کند.

به گفته این مسئول دو برنامه کوتاه مدت و بلندمدت برای این پتروشیمی در نظر گرفته شده که در طرح کوتاه مدت از خط اتیلنی که از کرمانشاه می‌گذرد برای آن خوراک تامین خواهد شد.

وی با بیان اینکه طرح احداث این پتروشیمی حدود ۷۰ درصد نهایی شده است، افزود: به محض قطعی شدن فراخوان‌های لازم برای جذب سرمایه گذار اعلام خواهد شد.

رئیس اتاق کرمانشاه منطقه ویژه اقتصادی اسلام آبادغرب را تنها منطقه ویژه ای دانست که تماما خصوصی است.

ایجاد ساختمان جدید اتاق بازرگانی کرمانشاه

کاشفی در ادامه سخنان خود از اختصاص اعتبار سه میلیارد تومان از سوی اتاق بازرگانی ایران به کرمانشاه برای ایجاد ساختمان جدید اتاق بازرگانی کرمانشاه خبر داد. وی با اشاره به در دست اجرا بودن مراحل تهیه نقشه این سایت، ابراز امیدواری کرد در دهه فجر امسال شاهد کلنگ زنی ساختمان جدید اتاق بازرگانی کرمانشاه باشیم.

به گفته این مسئول می‌توان در مدت دو یا سه سال یک مکان آبرومند احداث کرد و در ساختمان فعلی اتاق، مرکز آموزش علمی کاربردی اتاق بازرگانی کرمانشاه شود.

آغاز ثبت نام انتخابات اتاق های بازرگانی

رئیس اتاق کرمانشاه از برگزاری انتخابات اتاقهای بازرگانی سراسر کشور در اسفند ماه خبر داد و افزود: مراحل ثبت نام از هفته آینده در کرمانشاه نیز همزمان با سراسر کشور آغاز خواهد شد.

کاشفی پیش بینی کرد: با توجه به جایگاهی که اتاق بازرگانی کرمانشاه در استان و کشور دارد شاهد استقبال بیشتر صاحب نظران و علاقمندان در این انتخابات باشیم.

وی گفت: امیدواریم انتخابات سالم و پرشوری داشته باشیم و برگزاری این انتخابات آینده بهتری را برای چهار سال آینده حساس و حیاتی اتاق بازرگانی کرمانشاه رقم بزند. به گفته این مسئول با اشاره به سیاستهای دولت مبنی بر واگذاری بخشی از امور به بخش خصوصی و سبک سازی مسئولیتها، هیچ مثل اتاق بازرگانی نمیتواند این مسئولیتهای خطیر را برعهده بگیرد.

راهاندازی باشگاه بازرگانان جوان در کرمانشاه

کاشفی در ادامه از راه اندازی باشگاه بازرگانان جوان در اتاق بازرگانی کرمانشاه خبر داد تا از آموزشهای عملی و اجرایی که در دانشگاه از آن محروم بودند، بهره مند شوند. وی با اشاره به اینکه هم اکنون حدود هزار نفر عضو فعال در اتاق بازرگانی کرمانشاه وجود دارد و دو تا سه هزار نفر نیز به صورت موردی عضو می‌شوند، یادآوری کرد: این پتانسیل در کرمانشاه وجود دارد که سه تا پنج برابر این تعداد بازرگان تربیت کند. رئیس اتاق کرمانشاه بر لزوم استفاده از پتانسیل و ظرفیت‌های دانش آموختگان این رشته تاکید کرد.

سایت جدید نمایشگاه کرمانشاه وارد فاز اجرایی می‌شود

رئیس اتاق در ادامه از رفع مشکل معارض سایت جدید نمایشگاه بین المللی کرمانشاه خبر داد و ابراز امیدواری کرد تا اسفند ماه مناقصات این نمایشگاه برگزار شود و کار وارد فاز اجرایی شود.

وی در پایان با تشکر از حضور خبرنگاران و اصحاب رسانه گفت: خبرنگاران اشاعه دهنده ی افکار و ترویج تفکرات صاحب نظران هستند و نقش موثری در تحولات اقتصادی استان و کشور دارند.

کاشفی بر لزوم برقراری مجدد مشوق‌های صادراتی تاکید کرد و افزود: ترکیه کشوری است که هم اکنون در حال رقابت جدی با ماست و سالانه ۱۸۰ میلیارد دلار صادرات غیرنفتی دارد که این عدد در کشور ما بسیار کمتر است.

وی دلیل این امر را عدم حمایت از تولیدکنندگان داخل کشور دانست و عنوان کرد: ترکیه مشوق‌های صادراتی بسیار خوبی برای تولیدکنندگان خود در نظر می‌گیرد که باعث می‌شود این شرکتها با اینکه بسیار قوی شده اند، اما هنوز از حمایت دولتی بهره‌مند شوند و بتوانند جایگاه خود را در صادرات مستحکم کنند. به گفته این مسئول هم اکنون برگزاری یک نمایشگاه برای واحد تولیدی ما ۱۰۰ تا ۱۲۰ میلیون تومان اعتبار می‌خواهد، در حالیکه کل این هزینه‌ها در ترکیه مجانی است.

کاشفی با بیان اینکه ترکیه هم اکنون بین هفت تا ۱۳ درصد مشوق صادراتی برای صادرکنندگان خود در نظر می‌گیرد عنوان کرد: این عدد در کشور ما سه درصد بود که البته هم اکنون مدتی است حذف شده.

رئیس اتاق کرمانشاه با اشاره به نقش مشوق‌های صادراتی در جهش صادرات کشور بر لزوم برقراری مجدد آن تاکید کرد.

وی ادامه داد: در نشست اخیری که وزیر صنعت، معدن و تجارت با معاون رئیس جمهور داشت قول نهایی در خصوص برقراری مشوق‌های صادراتی در حوزه خدماتی فنی و مهندسی داده شد، اما برای سایر بخش‌ها قولی ندادند.

راهاندازی رسمی مرز سومار در دهه فجر

کاشفی از راهاندازی مرز سومار به عنوان یک ظرفیت دیگر برای افزایش مبادلات با عراق یاد کرد و گفت: درانتظار استقرار گمرک در طرف عراق هستیم، اما زیر ساخت های آن در کرمانشاه تامین شده است.

وی همچنین از ساماندهی مرز پرویز خان خبر داد و تاکید کرد: بالاخره پس از چند سال این مرز دارای یک ساختمان آبرومند در شان استان کرمانشاه شد. کاشفی با اشاره به برنامه های دیگری که برای تجارت استان در سال آینده در نظر گرفته شده، یادآوری کرد: باید این برنامه‌ها را از هم اکنون به سازمان توسعه تجارت اعلام کنیم و مجوزهای لازم در خصوص آن اخذ شود.

تشکیل منطقه ویژه اقتصادی قصرشیرین

رئیس اتاق کرمانشاه در ادامه از تشکیل منطقه ویژه اقتصادی قصرشیرین خبر داد که کارهای نهایی آن در دست انجام است.

کاشفی با اشاره به پیگیری چند ساله راهاندازی این منطقه، خاطر نشان کرد: هیات مدیره منطقه نیز تعیین شده و به زودی کار تبلیغات و جذب سرمایه گذار از سوی اتاق بازرگانی آغاز خواهد شد.

وی با بیان اینکه اولویت اصلی ما بخش خصوصی استان است، یادآوری کرد: قرارداد زمین‌های این منطقه نیز مشخص شده و زمین با کمترین قیمت و طولانی‌ترین زمان اقساط در اختیار متقاضیان قرار خواهد گرفت. کاشفی افزود: همه امکانات لازم از جمله نمایشگاه، انبار، سردخانه و ... برای منطقه ویژه اقتصادی قصرشیرین در نظر گرفته شده است و ظرف چند ماه آینده شاهد رونق آن خواهیم بود.

رئیس اتاق کرمانشاه ابراز امیدواری کرد بتوان در سفر هیات دولت به کرمانشاه، منطقه ویژه اقتصادی قصرشیرین را به عنوان منطقه آزاد تجاری مطرح کرد که تاثیر بسزایی در کاهش نرخ بیکاری استان دارد.

راهاندازی چهارمین پتروشیمی کرمانشاه در منطقه ویژه اقتصادی اسلام آبادغرب

وی همچنین از احداث چهارمین پتروشیمی کرمانشاه در منطقه ویژه اقتصادی اسلام آبادغرب خبر داد و یادآوری کرد: مدت‌ها برای این کار تلاش کردیم و در صورت اجرای این طرح کرمانشاه بعد از عسلویه تنها استانی است که چهار پتروشیمی دارد.



با سایت اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمانشاه جلوتر از دیگران حرکت کنید

دسترسی سریع و آسان به آخرین اخبار و اطلاعات با ارزش تجاری و اقتصادی استان و کشور

www.krccima.ir

The screenshot displays the website's layout with a top navigation bar, a main content area with three featured articles, and a right-hand sidebar with various service and information links. The main content area includes:

- راهنمای اتاق بازرگانی کرمانشاه**: Information regarding the Chamber of Commerce and Industry of Kermanshah.
- اطلاعات تماس شرکت ها و اتحادیه ها و انجمن ها**: Contact information for various companies and associations.
- رئیس اتاق کرمانشاه از تشکیل انجمن گسترسیسور**: News about the formation of the Gostarsayor Association.

The right sidebar contains sections for:

- فرصت های تجاری**: Commercial opportunities.
- مطبوعات صادرات و واردات**: Export and import publications.
- انجمن ها و اتحادیه ها**: Associations and unions.
- گسترسیسور اتاق تخصصی و تخصصی ها**: Gostarsayor specialized services.
- راهنمای تجارت با کشورهای**: Trade guide for various countries.

At the bottom, there is a contact information section for Krccima, including phone numbers and a map of the location.

سامانه ارسال و دریافت پیام کوتاه بازرگانی کرمانشاه

۱۰۰۰۵۱۰۱۰

ارسال پیامک های اطلاع رسانی همایش ها، نمایشگاه ها، مناقصات، فرصت های تجاری و سرمایه گذاری و پیام های آموزشی