

اخذ استعلام سریع تر خواهد شد.
رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه از دستگاههایی مانند دارایی، تامین اجتماعی و ... هم خواست بدھکاران خود را برخط کنند تا استعلام از این بخش نیز سریع تر صورت گیرد و ادامه داد: برخی از دستگاهها این کار را انجام داده اند و دیگر بدون آنکه نیاز به حضور خود سرمایه‌گذار باشد، بدھکار بودن یابندون وی به صورت آنلاین چک می‌شود.

کافشی گفت: اگر بتوانیم مشکلات را به این شکل نرم‌افزاری حل کنیم بخش قابل توجهی از بروکراسی اداری کاسته خواهد شد، در غیر این صورت نیازمند اصلاح قوانین بزرگ و عظیم در کشور هستیم.

داود یاوری مدیر کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان کرمانشاه نیز بروکراسی طولانی اداری را یکی از دغدغه‌های مهم کارآفرینان و سرمایه‌گذاران دانست.
وی اظهار کرد: در مجموع حدود ۲۵ دستگاه در فرآیند پاسخگویی و صدور مجوزها نقش دارند.

معاون اقتصادی استانداری کرمانشاه خاطرنشان ساخت: از برنامه‌های دیگر دولت ادامه راه آهن از کرمانشاه به خسروی است. این پروژه تاکنون ۲۰ درصد پیشرفت فیزیکی داشته است و طی دو سال آینده به بهره برداری خواهد رسید. پیشنهاد می‌کیم برای تکمیل این راه آهن و داشتن یک راه آهن سراسری بین ایران و عراق، دولت عراق شروع به اتصال راه آهن خود به مرز خسروی کند.

رحیمی از تحصیل ۲۰۰ دانشجوی عراقی در دانشگاه‌های استان کرمانشاه خبرداد و متذکر شد: در استان کرمانشاه، بیش از ۵ دانشگاه رسمی فعالیت می‌کند و در هر شهرستان استان نیز دانشکده‌های احداث شده است. در دانشگاه رازی کرمانشاه پذیرش دانشجویان خارجی صورت می‌شود.

وی در پایان از ظرفیت‌های گردشگری استان کرمانشاه یاد کرد و یادآورد شد: در سفر قبلی هیات تجاری و بازرگانی دیالی به استان کرمانشاه، تفاهم نامه‌ای امضاء شد، ارزیابی شود که چه مشکلات و موانعی در راه تحقق مصوبات آن بوده و آیا نیازی به تکمیل و اضافه کردن موارد جدید است یا نه.

رئیس اتاق کرمانشاه در نشست بررسی مشکلات و موانع صادراتی در حوزه مالی و بانکی؛ بانک توسعه صادرات می‌تواند تجارت استان را در توسعه صادرات یاری دهد



رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه گفت: بانک توسعه صادرات می‌تواند تجارت استان را در توسعه صادرات یاری دهد.
به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کافشی در نشست بررسی مشکلات و موانع صادراتی در حوزه مالی و بانکی که با حضور علی صالح آبادی رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران در اتاق بازرگانی کرمانشاه برگزار شد، ابراز امیدواری کرد: این نشست ضربه‌انگ پرداخت تسهیلات در حوزه صادرات از سوی بانک توسعه صادرات را بیشتر کند.

کافشی با تأکید بر لزوم بالا بردن توان بانک‌ها برای دادن تسهیلات بیشتر در استان و حتی کشور اذعان کرد: یکی از مزیت‌های بزرگ استان کرمانشاه موضوع تجارت و صادرات است و بانک توسعه صادرات می‌تواند به کمک تجارت استان آمد و آنها را در توسعه صادرات یاری دهد.

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه با یادآوری جوان بودن استان کرمانشاه در حوزه صنعت به دلایل مختلف، عنوان کرد: این استان در حوزه تجارت پیشینه قدیمی داشته و از گذشته‌های دور مردمان آن به تجارت اشتغال داشته‌اند.

رئیس اتاق کرمانشاه: بخش زیادی از بروکراسی اداری "نرم‌افزاری" است

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه معتقد است، بخش قابل توجهی از بروکراسی اداری موجود در کشور نرم‌افزاری است.
به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کافشی در کارگروه اشغال و سرمایه‌گذاری استان کرمانشاه، وضعیت بروکراسی اداری و روند صدور مجوزها را بسیار طولانی دانست و افزود: بسیاری از این مراحل باید طی شود، زیرا دستگاه‌ها نیز بر اساس قوانینی که دارند باید روال اداری را برای صدور مجوز طی کنند.

وی ادامه داد: این روند طولانی مشکلات متعددی برای سرمایه‌گذاران ایجاد کرده که گاهی حتی سرمایه‌گذاران را از طرحی که دارند، مصرف می‌کند.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با اینکه در دل هریک از مراحل صدور مجوز چند مرحله دیگر هم وجود دارد، خاطرنشان کرد: گاهی صدور مجوز در یک دستگاه خود نیازمند استعلام از چند دستگاه دیگر است.

عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی ایران در خصوص روش‌هایی که می‌تواند به کاهش بروکراسی اداری کمک کند نیز یادآوری کرد: در درجه اول باید تقدیم و تاخر در خصوص دستگاه‌هایی که باید استعلام از آنها انجام شود صورت گیرد، تا سرمایه‌گذار بداند باید از کدام دستگاه کار خود را آغاز کند.

کافشی با اشاره به اینکه بخش عمده‌ای از بروکراسی اداری طولانی نرم‌افزاری است، افزود: گاهی از سطح مدیریت تا سطح کارشناسان یک دستگاه زمان صدور مجوز ۴۰ تا ۳۰ درصد افزایش می‌یابد.

وی خاطرنشان کرد: راه دیگر این است که دستگاه‌های اصلی متولی صدور مجوز مانند سازمان صنعت، معدن و تجارت، جهاد کشاورزی و ... هریک رابطی در دستگاه‌هایی که استعلام باید از آنها انجام شود داشته باشد که با این کار روند



است که قوانین بانک مرکزی را کاملاً رعایت کرده و به هیچ عنوان سود سپرده بیشتر از ۱۵ درصد ندارد، افزود: حتی یک مورد هم سود سپرده بالای ۱۵ درصد در این بانک نداشته‌ایم که کمتر بانکی این موضوع را رعایت کرده است.

رئیس هیئت مدیره و مدیر عامل بانک توسعه صادرات ایران در ادامه مانده تسهیلات بانک توسعه صادرات در کشور را در حال حاضر ۱۷ هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان عنوان کرد و افزود: این مبلغ زمان ورودم به این بانک حدود هشت هزار میلیارد تومان بود که این میزان دو برابر شده است.

به گفته وی ۳۴۰۰ میلیارد تومان معادل ۲۰ درصد از مانده تسهیلات بانک ریالی و ۱۴ هزار میلیارد تومان دیگر معادل ۸۰ درصد ارزی است.

صالح آبادی ادامه داد: آخرین سالی که سرمایه بانک افزایش یافته سال ۸۶ بوده و در ۱۰ سال گذشته هیچ افزایش سرمایه ای نداشته ایم.

وی با اشاره به اینکه در گذشته از منابع صندوق توسعه ملی تنها به بخش تولید اجرازه پرداخت تسهیلات داشتمیم، اضافه کرد: اخیراً این شرط برداشته شده و از این پس از محل منابع صندوق توسعه ملی به تجار نیز تسهیلات پرداخت خواهیم کرد و امیدواریم این اتفاق بتواند کمک حال تجار به ویژه در استانی مثل کرمانشاه بشود.

صالح آبادی در ادامه با تأکید بر اینکه بانک توسعه صادرات به هیچ عنوان به دنبال سودآوری نیست، اولویت اول این بانک را کمک به بخش صادرات عنوان کرد و کمک به بخش صادرات را از اختخارات این بانک برشمود.

وی با تأکید بر اینکه سودآوری اولویت اول این بانک نیست، یادآور شد: با این حال بانک نمی خواهد زیان ده باشد، چراکه این بانک دارای مراودات بین المللی بوده و در دنیا با بانک های زیان ده کار نمی کنند، لذا باید حداقل زیان ده نیاشیم.

صالح آبادی در ادامه اشاره ای هم به برجام و ارتباطات بین المللی بانک داشت و عنوان کرد: بعد از برجام روابط کارگزاری های بانک توسعه صادرات ایران بهتر شده است.

مدیر عامل بانک توسعه صادرات ایران با بیان اینکه در حال حاضر در ۳۳ بانک دنیا حساب بانک توسعه صادرات فعال شده است، یاداور شد: بانک توسعه صادرات ایران در تحریم ها لطمہ بیشتری می دید، چراکه ماهیت بانک ارزی است و در دوران تحریم بسیاری از حساب های بانک بلوک شده بود.

وی در ادامه با اشاره به مراودات تجاری چندین میلیارد دلاری بانک توسعه صادرات ایران با عراق اظهار کرد: استان کرمانشاه پتانسیل های تولیدی و بازرگانی زیادی داشته و می تواند از این فرصت استفاده کند.

صالح آبادی افزود: در حال حاضر ۱۸ میلیون یورو از سوی بانک توسعه صادرات ایران به بانک البلا德 عراق خط اعتباری داده شده که قابل استفاده برای متقاضیان است.

وی در ادامه اشاره ای هم به فعالیت شعبه کرمانشاه بانک توسعه صادرات داشت و اظهار کرد: میزان منابع جذب شده از مشتریان این استان حدود ۲۰ میلیارد تومان بوده، در حالیکه شعبه کرمانشاه ۱۷۰ میلیارد تومان تسهیلات به متقاضیان پرداخت کرده است.

وی در ادامه با اشاره به وجود بین ۹۰۰ تا ۸۰۰ شعبه کرمانشاه

کاشفی با اشاره به کم لطفی بانک ها نسبت به پرداخت تسهیلات به متقاضیان در بخش صادرات در چند سال گذشته، اظهار کرد: در مجموع به صادرکنندگان استان کمتر تسهیلات پرداخت شده است.

کاشفی تاکید کرد: در حال حاضر تنها برای بین چهار تا پنج درصد کل صادرات استان از تسهیلات استفاده می شود و مابقی منابع خود تجار است.

وی با اشاره به وجود فرهنگ تجارت در استان کرمانشاه از گذشته های دور به واسطه مرزی بودن این استان، اظهار کرد: بین ۸۰۰ تا ۹۰۰ تاجر خوب در استان داریم که نیمی از مجموع دو میلیارد و ۵۰۰ میلیون دلار صادرات استان کرمانشاه توسعه این تجار انجام می شود.

کاشفی سپس از مشکل وثیقه به عنوان یکی از چالش های پیش روی دریافت تسهیلات توسط تجار از بانک توسعه صادرات یاد کرد و افزود: پایین بودن قیمت ملک در استان کرمانشاه در مقایسه با مرکز و حتی استان های همچواری مثل همدان، تامین وثیقه برای دریافت تسهیلات توسط تجار را با مشکل مواجه می کند.

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه ادامه داد: در یکی دو سال گذشته و بعد از برجام انتظار می رفت بانک توسعه صادرات با توجه به ارتباطات بین المللی این بانک و پیشانی بانکی بودن آن در حوزه صادرات، فعلی تر عمل کند، در حالیکه شرایط مقداری کند پیش رفته است.

برای پیشرفت کشور باید به صادرات غیرنفتی توجه بیشتری داشته باشیم

رئیس هیئت مدیره و مدیر عامل بانک توسعه صادرات ایران گفت: اگر می خواهیم کشور پیشرفت کند، حتماً باید به صادرات غیرنفتی توجه بیشتری داشته باشیم.

على صالح آبادی توسعه صادرات غیرنفتی را از تاکیدات مقام معظم رهبری از سال های گذشته عنوان و تاکید کرد: صادرات غیرنفتی در کشور مهم، راهبردی و اولویت دارد.

صالح آبادی یادآور شد: توسعه صادرات غیرنفتی خیلی اهمیت دارد و کشورهایی مثل ونزوئلا که به این موضوع توجه نکرده اند و عمدتاً به صادرات نفتی اتکا داشته اند، آخر و عاقبت خوبی نداشته اند.

مدیر عامل بانک توسعه صادرات ایران در ادامه با اشاره به آشنایی اش با مقوله های تولید و صادرات و مشکلات پیش روی این دو بخش بواسطه حضور در بورس، ابراز امیدواری کرد: بتواند شرایط را برای دریافت تسهیلات از سوی تولیدکنندگان و صادرکنندگان تسهیل کند.

صالح آبادی بانک توسعه صادرات ایران را جزو کم شعبه ترین بانک های کشور برشمود و اظهار کرد: این بانک تنها ۴۰ شعبه در کشور دارد که عمدتاً آنها بجز یکی دو شعبه خاص، در مراکز استان ها و مناطق آزاد راه اندازی شده اند.

وی تصریح کرد: بانک توسعه صادرات ایران به دلیل کم شعبه بودن و پرداخت سود کمتر در مقایسه با دیگر بانک ها، کمتر توان جذب سپرده های مردم را دارد و لذا کمترین اتکا را به سپرده گذاری دارد.

صالح آبادی بازآوری اینکه بانک توسعه صادرات تنها بانکی



کرمانشاه، گفت: سقف تسهیلات شعبه کرمانشاه با توجه به آمار بالای تجار آن نیاز به بازنگری دارد.
صالح آبادی ابراز امیدواری کرد: این بانک بتواند امسال بهتر از سال گذشته در این استان عمل کند.

وی از امیدواری بخش خصوصی به دولت دوازدهم هم یاد کرد و افزود: امیدواریم دولت در چهار سال آینده نیز برنامه های مناسبی حول بخش اقتصاد و سیاست داشته باشد.
عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی ایران ادامه داد: در کنار همه امیدواری ها، بیمه هایی هم برای چهار سال آینده داریم که نباید از آن غافل بود.

کاشفی از نظام بانکی به عنوان یکی از مشکلات پیش روی کشور در سال های آینده یاد کرد و گفت: مشکل دیگر نظام پرداخت یارانه های نقدی است که دیگر نمی تواند با این شکل ادامه پیدا کند.

وی خاطرنشان کرد: اگر در مورد یکسان سازی نرخ ارز نیز تدبیری اندیشه نشود، می تواند در سال های آینده مشکل آفرین باشد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با اشاره به نگرانی هایی که در خصوص استان کرمانشاه وجود دارد نیز عنوان کرد: عدم توسعه یافنگی چالش مهم استان کرمانشاه است که کم در حال تبدیل شدن به "سیاه چاله" است و اگر این سیاه چاله شکل بگیرد دیگر هیچ چیزی از آن بیرون نمی آید.

کاشفی بر لزوم تدوین یک استراتژی برای استان کرمانشاه تأکید کرد و گفت: باید در قالب این استراتژی هر سال در درصد از نرخ بیکاری استان کم شود.

وی اظهار کرد: باید تدوین این استراتژی و برنامه ریزی و ابزار آن از سوی دولت و همت و کار از سوی ما و بخش خصوصی باشد.

عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی کشور از سه تهدید فضای کسب و کار در استان هم یاد کرد و گفت: سیستم بانکی، مالیاتی و تامین اجتماعی نظام کسب و کار را تهدید می کند، خصوصاً نظام مالیات سناری و مالیات بر ارزش افزوده که مشکلات زیادی را در پی داشته است.

کاشفی همچنین به اهمیت رسمی شدن مرز سومار به عنوان یک مرز مهم و استراتژیک استان اشاره کرد و افزود: اگر این مرز رسمی شود در مدت یکسال می توان یک میلیاد دلار صادرات از طریق آن انجام داد.

و در پایان بر لزوم ایجاد فضای همدمی و همگرایی در کشور تأکید کرد و گفت: هر گاه این همدمی را در بخش های مختلف سیاست خارجی، اقتصاد، مسائل فرهنگی و هنری و ... داشته ایم خروجی مناسبی دریافت کرده ایم.

نیمی از صادرات غیرنفتی کشور از مرزهای استان کرمانشاه انجام می شود
معاون امور بازرگانی سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه گفت: نیمی از صادرات غیرنفتی کشور از مرزهای استان کرمانشاه انجام می شود.

علی اسماعیلی با اشاره به برخورداری استان کرمانشاه از مرز مشترک طولانی با کشور عراق، اظهار کرد: در حال حاضر ۵۰ درصد صادرات غیرنفتی کشور از مرزهای استان کرمانشاه انجام می شود.

اسماعیلی با اشاره به زمزمه های نابودی داعش در عراق و سوریه اظهار کرد: در این صورت به زودی بازسازی عراق و سوریه آغاز می شود و این می تواند در توسعه صادرات غیرنفتی استان حائز اهمیت باشد.

معاون امور بازرگانی سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه با اشاره به نقش قابل توجه تسهیلات بانکی در افزایش صادرات، افزود: بانک توسعه صادرات با دادن تسهیلات به تجار می تواند در افزایش سطح صادرات از مرزهای این استان گام های مهمی را بردارد.

یوسف حیاتی رئیس بانک توسعه صادرات استان کرمانشاه نیز در این نشست توسعه صادرات را نیازمند نگاه ویژه دانست و افزود: این مهم در سایه همدمی و همراهی دو بخش دولتی و خصوصی تحقق خواهد پذیرفت.

حیاتی با یاد آوری پیشگام بودن بخش خصوصی در تمامی کشورهای توسعه یافته، افزود: معتقدم بخش خصوصی باید تقویت و ورود جدی به موضوع اقتصادی داشته باشد که بانکها می توانند با دادن تسهیلات به تقویت بخش خصوصی کمک کنند.

وی تأکید کرد: تلاش خواهیم کرد تا شرایط را تا حد امکان برای دریافت تسهیلات توسط مشتریان خوشنام و با سابقه خود تسهیل کرده و از هیچ تلاشی در این زمینه دریغ نخواهیم کرد.

گفتند است در این نشست تعدادی از فعالان اقتصادی استان مسائل و مشکلات مرتبط با دریافت تسهیلات از بانک توسعه صادرات را تشریح کردند.

توسعه نیافنگی کرمانشاه در حال تبدیل به "سیاه چاله" است
رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه: توسعه نیافنگی کرمانشاه در حال تبدیل به "سیاه چاله" است
به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی در جلسه شورای اداری استان کرمانشاه که با حضور معاون اول رئیس جمهور برگزار شد، اظهار کرد: دولت یازدهم در چهار سال گذشته اقدامات خوبی برای اقتصاد کشور انجام داد و تعامل خوبی هم با بخش خصوصی داشت.

در روز خبرنگار؛ از خبرنگاران استان کرمانشاه تجلیل شد

کیوان کاشفی در نشستی که به منظور تجلیل از خبرنگاران در محل اتاق برگزار شد، به وضعیت صادرات در استان کرمانشاه اشاره کرد و اظهار کرد: دو مولفه مهم در صادرات داریم که یکی زیرساخت ها از جمله جاده، انبار و ... است و مولفه دوم نیز ایجاد هماهنگی بین حلقاتی ای که در زنجیره صادرات نقش دارند، می باشد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه معتقد است، این دو مولفه در مرزهای مختلف کرمانشاه متفاوت است و همین امر باعث می شود مرزهای ما قابلیت صادراتی متفاوتی داشته باشند.



دارد، اظهار کرد: نباید از دولت توقع داشته باشیم ییکاری ۲۰ درصدی کرمانشاه را به تنها بیان بیاورد، بلکه برای کاهش ییکاری به همبستگی و اجماع عمومی نیاز داریم.

وی اظهار کرد: مشکل مهم دیگری که در کرمانشاه وجود دارد و مانع از کاهش نرخ ییکاری می‌شود، مسائل فرهنگی است که متأسفانه به خوبی روی آن کار نشده است، زیرا تجارب نشان داده زمانی که در کرمانشاه مشکل پول وجود نداشته و تسهیلات به میزان کافی بوده باز هم شاهد توسعه و اشتغال نبوده ایم.

به گفته این مسئول، تا زمانی که زیرساخت‌های فرهنگی اصلاح نشود، هیچ سرمایه‌گذاری روی این فوندانسیون ضعیف جواب نخواهد داد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه راه توسعه استان را کار بیشتر و سخت کوشی دانست و تاکید کرد: هیچ جامعه‌ای به پیشرفت نمی‌رسد، مگر آنکه مردم آن جامعه تلاش و همت کنند.

کاشفی با بیان اینکه کرمانشاه قابلیت‌های خوبی برای توسعه دارد، افزود: استفاده از این قابلیت‌ها نیازمند همکاری همه بخش‌ها است.

وی معتقد است، حل مشکلات کرمانشاه و حرکت آن به سمت توسعه یافتگی نیازمند زمان است و رسانه‌های نیز در این بین برای فرهنگسازی و حل مسائل فرهنگی نقش بسزایی دارند.

۲۴ تا ۲۵ درصد واحدهای صنعتی کرمانشاه را کد و نیمه فعالند

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه گفت: تنها ۲۴ تا ۲۵ درصد واحدهای صنعتی استان را کد و نیمه فعالند.

نعمت الله حقیقی در جمع خبرنگاران نیروی انسانی را مهترین عامل توسعه در یک جامعه دانست و افزود: اگر منابع خدادی و ظرفیت‌های طبیعی برای توسعه یک منطقه کافی بود، امروز کشورهای آفریقایی ثروتمندترین کشورهای دنیا بودند.

وی ادامه داد: در سایه نیروی انسانی توانمند، دارای دانش فنی و تجربی است که می‌توانیم از مزیت‌های موجود برای ایجاد ارزش افزوده استفاده کنیم.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه در ادامه از مضرعه ییکاری در استان یاد کرد و افزود: این معضل با ایجاد کارخانجات بزرگ به تنها حل نخواهد شد.

حقیقی با بیان اینکه برخی رسته‌ها وجود دارد که تمکر روی آن می‌تواند تعداد زیادی شغل ایجاد کند، یادآوری کرد: از جمله این رسته‌ها صنعت مبل است که به تازگی روی آن در کرمانشاه کار کرده‌ایم اما استان همچووار ما حدود پنج هزار کارگاه مبل با اشتغال‌زاویه چندین هزار نفری در این بخش دارد.

وی از فرش نیز به عنوان رسته اشتغال‌زاویه دیگر یاد کرد و گفت: در استان آذربایجان شرقی ۵۰۰ هزار نفر فرشاباف هستند که ۱۰۰ هزار نفر از آنها یعنی سه برابر اشتغال صنعتی استان کرمانشاه بیمه شده هستند.



وی تاکید کرد: از سوی دیگر طرف اصلی صادرات ما کشور عراق است که بازاری بسیار متغیر دارد و از بسیاری از ساز و کارهای بین‌المللی تجارت جهانی تبعیت نمی‌کند.

عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی ایران با بیان اینکه به دلیل مجموع این شرایط گاهی صادرات ما دچار نوسان می‌شود، افزود: اما می‌توان این نکه را با قاطعیت گفت که صادرات استان کم نشده است.

کاشفی معتقد است، تنها اتفاقی که رخ داده کاهش قابلیت صادراتی برخی از مرزهای ما خصوصاً مرز پرویزخان است. وی با اشاره به اینکه اکنون عدمه صادرات به سمت مرزهای عرب‌نشین عراق رفت، یادآوری کرد: در مرزهای عرب‌نشین هم عدمه تمکر بر مرز سومار است، زیرا مرز خسروی به این زودی فعال نخواهد شد.

رئیس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه میزان صادرات کنونی مرز سومار را حدود ۳۰۰ میلیون دلار در سال عنوان کرد و گفت: اگر زیرساخت‌های موردنیاز از جمله جاده فراهم شود و شاهد رسمی شدن این مرز باشیم، می‌توان صادرات این مرز را به یک میلیارد دلار هم رساند.

کاشفی در ادامه به محدودیت‌های مالی دولت اشاره کرد و افزود: اقتصاد کشور ما در حال گذر از اقتصاد نفتی به اقتصاد غیرنفتی است که این امر محدودیت‌های مالی برای دولت ایجاد می‌کند.

وی گفت: در چنین شرایطی عدمه فشار برای کسب درآمد به سمت مالیات‌ها می‌رود، اما از طرف دیگر باید شرایط برای افزایی که کار می‌کنند هم فراهم شود تا بتوانند مالیات بدهند.

رئیس اتاق بازرگانی کرمانشاه معتقد است، کشور برای اصلاح این روند نیاز به یک اقدام ویژه و جسورانه است که دولت دوازدهم در همین راستا کار سختی را پیش رو دارد. کاشفی با بیان اینکه نباید توقع داشته باشیم که دولت همه مشکلات را حل کند، یادآوری کرد: یکی از انتظاراتی که از دولت می‌رود ایجاد شغل است، در حالیکه دولت راهی برای اشتغال‌زاویه ندارد.

وی خاطرنشان کرد: هم اکنون هم به دلیل بدنه بزرگی که دولت دارد شاهد بروکراسی اداری طولانی هستیم که نفس تولید را گرفته و اگر دولت بخواهد نیروی بیشتری در بدنه خود جذب کند، این بروکراسی شدیدتر هم خواهد شد.

عضو هیات رئیسه اتاق بازرگانی ایران نقش دولت را تسهیل گری و رفع موانع و قوانین مزاحم دانست و یادآوری کرد: برای رفع مشکلات نیاز به همبستگی بین همه بخش‌ها داریم. کاشفی با بیان اینکه نمونه این شرایط در کرمانشاه هم وجود





کرمانشاه، با حضور "لوان جاگاریان" سفیر روسیه در ایران و گروهی از مدیران اقتصادی استان کرمانشاه برگزار شد.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، این نشست به منظور آشنا شدن طرفین با ظرفیت های اقتصادی و نیازهای یکدیگر و بررسی زمینه های همکاری مشترک اقتصادی، در اتاق بازرگانی کرمانشاه برگزار شد.

کیوان کاشفی ریس اتاق بازرگانی استان کرمانشاه با بیان اینکه روسیه در چند سال اخیر از طرف های تجاری خوب ایران بوده و امروز هم روابط دو کشور در سطح خوبی است، گفت: باید تلاش کنیم روابط اقتصادی دو کشور توسعه یابد.

کاشفی افزود: سطح روابط تجاری ایران و روسیه در پنج سال گذشته به سه میلیارد دلار در سال نیز رسیده بود که بعلت کاهش یافته، اما از یک سال پیش دوباره روند صعودی به خود گرفته که امیدواریم تقویت شود.

وی با بیان اینکه کرمانشاه قابلیت های خوبی برای توسعه ارتباطات اقتصادی با روسیه دارد، گفت: مسئولین ارشد استان از سرمایه گذاری خارجی حمایت می کنند و سعی در کاهش روند صدور مجوز و دیگر امور سرمایه گذاران دارند.

وی بر گسترش روابط بین تجار دو طرف تاکید کرد و گفت: ماه آینده همزمان با برپایی نمایشگاه مواد غذایی مسکو، هیاتی اقتصادی از استان کرمانشاه به این کشور سفر خواهد کرد و ملاقات هایی با مسئولین و تجار روس خواهند داشت.

کاشفی با بیان اینکه علاقمند به انجام سرمایه گذاری مشترک با طرف روسی هستیم، افزود: علاوه بر این در کرمانشاه یک بازار ۳۰ میلیون نفری به نام بازار عراق در مجاورت خودمان داریم و کرمانشاه می تواند یک پل ارتباطی خوب برای ترانزیت کالاهای روسی به عراق باشد.

ریس اتاق بازرگانی کرمانشاه همچنین پیشنهاد داد خواهرخواندگی بین کرمانشاه و یکی از استانهای روسیه ایجاد شود.

لوان جاگاریان سفیر روسیه در ایران نیز با بیان اینکه کشور روسیه در حوزه های سیاسی، نظامی، اقتصادی و فرهنگی روابط خوبی با ایران دارد، گفت: اخیراً نیز مبادلات اقتصادی روسیه و ایران بالا رفته است.

وی با اشاره به تسهیل شرایط صدور روادید روسیه برای تجار و دانشجویان ایرانی، گفت: در سفر دکتر روحاخانی به مسکو قرارداد مهمی جهت لغو روادید برای گردشگران به امضاء رسید که تاکنون اجرایی نشده است، اما ما آمادگی کامل برای اجرای این قرارداد را داریم و منتظر جواب طرف ایرانی هستیم.

به گفته این مسئول، باید با تمرکز بر چنین بخش هایی برای ایجاد شغل در استان برنامه ریزی کنیم و فقط از دولت برای اشتغالزایی انتظار نداشته باشیم، زیرا دولت تنها می تواند زیرساخت ها را فراهم کند.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه در ادامه از تأثیر راه آهن بر اقتصاد و کاهش هزینه تمام شده تولید هم یاد کرد و افزود: ما در کشور نزدیک به ۵۰۰ میلیون تن محصولات خام و نزدیک به همین مقدار مواد فرآوری شده تولید می کنیم که برای حمل آن حتماً به سیستم حمل و نقل ریلی نیاز داریم.

وی با اشاره به هزینه های بالای حمل و نقل در کشور، تاکید کرد: وجود سیستم ریلی می تواند هزینه حمل و نقل کالا را تا یک پنج کاهش دهد.

حقیقی اظهار کرد: البته باید در مرحله بعد اتصال راه آهن را به مناطق مرزی پیگیری کنیم که تأثیر این فاز در اقتصاد و تجارت استان چند برابر است.

به گفته این مسئول، در راستای کاهش هزینه تمام شده بخش تولید ایجاد باراندازهایی به صورت آتش و منصل به راه آهن در دستور کار است.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه از وضعیت صنایع استان هم یاد کرد و گفت: ما در کرمانشاه حدود هزار واحد صنعتی داریم که ۱۰۰ مورد صنایع بزرگ و متوسط و مابقی صنایع کوچک است که نیمی از صنایع کوچک و متوسط نیز در شهرک های صنعتی اطراف کرمانشاه مستقرند و مدام پایش می شوند.

حقیقی درصد واحدهای راکد را نیز ۲۴ تا ۲۵ درصد عنوان کرد و ادامه داد: برخی از این واحدهای قدیمی شده اند و امکان احیا آنها وجود ندارد، برخی نیز مشکل مدیریتی دارند که قرار نیست از مدیرانی که فشل و ناکارآمد هستند و نیز تواند واحد خود را اداره کنند حمایت شود.

وی از برنامه های دولت برای حمایت از واحدهای راکد نیز در قابل طرح رونق تولید یاد کرد و گفت: ۳۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات به این منظور در نظر گرفته شده که از این رقم ۱۰ هزار میلیارد تومان برای نوسازی صنایع قدیمی است.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه تاکید کرد: سهم کرمانشاه از این ۱۰ هزار میلیارد تومان ۶۰ میلیارد تومان یعنی معادل ۲.۶ درصد در کشور است و این در حالی است که سهم صنایع ما از کشور ۱.۳ درصد است.

حقیقی گفت: به علاوه از اعتبارات ۲۰ هزار میلیارد تومانی که برای کمک به واحدهای راکد در نظر گرفته شده نیز قرار است ۲۵۰ واحد راکد شناسایی شده در استان را فعال کنیم.

وی تعداد واحدهای راکدی که قرار است امسال به چرخه تولید باز گردند را ۵۰ مورد عنوان کرد و افزود: سال گذشته نیز ۶۷ واحد راکد را فعال کردیم.

نشست معرفی فرصت های اقتصادی کشور روسیه و استان کرمانشاه برگزار شد

نشست معرفی فرصت های اقتصادی کشور روسیه و استان



کرمانشاه نیز تاکید کرد.

جلیل بالای مدیر کل میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان کرمانشاه هم در ادامه این نشست با توصیف پیشینه تاریخی و پتانسیل های کرمانشاه در حوزه گردشگری، به فرصت های سرمایه گذاری طرف روسی در حوزه گردشگری استان پرداخت و گفت: با توجه به ضریب بالای اشغال مراکز اقامتی استان، سرمایه گذاری در حوزه ساخت مراکز اقامتی توجیه اقتصادی دارد.

وی همچنین با اشاره به نبود مجتمع های تفریحی در استان، سرمایه گذاری در ساخت چنین مجتمع هایی را نیز یک فرصت مناسب برای سرمایه گذاری معرفی کرد.

بالایی احداث هتل بیمارستان در ساخت برای راهه خدمات درمانی به بیماران خارجی را نیز دارای توجیه اقتصادی دانست.

موضوع صادرات گندم از روسیه به استان کرمانشاه و تبدیل آن به آرد و سپس صادرات آن به کشور عراق از موضوعات مطرح شده در این نشست بود که مورد استقبال طرف روسی قرار گرفت.

در این نشست عنوان شد که در سال ۲۰۱۶ میلادی صادرات روسیه به ایران ۱.۸ میلیارد دلار و واردات این کشور از ایران ۳۰۰ میلیون دلار بوده است.

استاندار کرمانشاه: مبادلات اقتصادی کرمانشاه با روسیه می تواند افزایش پیدا کند



استاندار کرمانشاه روابط ایران و روسیه را مطلوب ارزیابی کرد و گفت: مبادلات اقتصادی کرمانشاه با کشور روسیه می تواند توسعه و افزایش پیدا کند.

به گزارش روابط عمومی، اسدالله رازانی شامگاه شبه در دیدار با سفیر روسیه در تهران در استانداری کرمانشاه اظهار داشت: امیدارم سفر سفیر و هیات تجاری روسیه به کرمانشاه برای سفارت روسیه و کرمانشاه منشاء بر کت باشد.

وی با بیان اینکه ایران و روسیه روابط خارجی طولانی و مطلوبی دارند، عنوان کرد: این ۲ کشور باید روابط مختلف کنار یکدیگر هستند و در حالت اتحاد راهبردی قرار دارند.

استاندار کرمانشاه یادآور شد: ۲ کشور باید روابط اقتصادی، فرهنگی و گردشگری خود را تقویت کنند.

رازانی از هم مرزی کرمانشاه با ۲ بخش کردنشین و عرب نشین

سفیر روسیه افzود: با این وجود در حال حاضر سالانه هزاران گردشگر ایرانی با اخذ روادید به روسیه سفر می کنند. وی از توسعه روابط با استان کرمانشاه در زمینه های مختلف استقبال کرد.

رضا رحیمی معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری کرمانشاه در این نشست اظهار کرد: ایران و روسیه در طول تاریخ ارتباطات خوبی داشته و در زمان تحریم های نیز روسیه همراهی خوبی با جمهوری اسلامی ایران داشت و اکنون نیز در حوزه های سیاسی و اقتصادی مراودات خوبی بین دو کشور برقرار است.

وی با اشاره به بخشی از ظرفیت های اقتصادی استان کرمانشاه، گفت: از گسترش ارتباطات بین استان کرمانشاه و کشور روسیه استقبال می کنیم.

رحیمی گفت: کشاورزی، صنعت، معدن، خدمات و گردشگری از حوزه هایی است که می توانیم در این بخش ها ارتباطاتمان را با روسیه توسعه دهیم. وی میهمان نوازی مردم کرمانشاه را از فاكتورهای موثر بر توسعه روابط طرفین برشمرد و گفت: کرمانشاه از امن ترین استانهای کشور برای سرمایه گذاری است.

در ادامه این نشست مدیران اقتصادی استان کرمانشاه به تشریح وضعیت استان پرداختند.

نعمت الله حقیقی رییس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان کرمانشاه با معرفی وضعیت بخش صنعت و معدن استان، گفت: کرمانشاه در حوزه معدن سنگ های تزیینی ظرفیت های بالایی دارد که می توانیم با یک فراوری اولیه این مواد را به بازار روسیه صادر کنیم که البته اخیرا نیز صادرات سنگ های تزیینی به روسیه را آغاز کرده ایم. وی قیر طبیعی را دیگر مزیت معدنی استان کرمانشاه برشمرد که می تواند به بازار روسیه صادر شود.

حقیقی به وضعیت موجود صنایع استان هم اشاره کرد و گفت: خصوصا در حوزه صنایع غذایی می توانیم توسعه ارتباطات تجاری با روسیه را شاهد باشیم.

خسرو شهبازی رییس سازمان جهاد کشاورزی استان کرمانشاه نیز با تشریح وضعیت بخش کشاورزی استان گفت: استان کرمانشاه با تولید سالانه ۴.۶ میلیون تن محصولات کشاورزی، در محصولات زیادی مازاد بر نیاز استان تولید دارد که می توان این محصولات را صادر کرد.

وی با بیان اینکه در عمله محصولات دامی بیش از نیاز استان تولید داریم، گفت: قادریم سالانه ۱۵ هزار تن گوشت مرغ، ۴۰۰ هزار راس گوسفند زنده، هفت هزار راس گوساله پرورای، ۱۱۰۰ تن عسل و تا ۱۰۰ هزار تن فرآورده های لبنی از استان صادر کنیم که بازار روسیه می تواند یکی از بازارهای هدف صادراتی استان باشد.

شهبازی افزود: همچنین سالانه می توانیم تا ۹۰۰ هزار تن صادرات محصولات زراعی و باگی از استان داشته باشیم. وی بر صادرات گوسفند نژاد رومانف از روسیه به استان



اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی کرمانشاه
شماره ۰۵/ سال دوازدهم/ ۱۳۹۷

عراق به عنوان یک موقعیت ویژه یاد کرد و گفت: بالاترین صادرات ایران به عراق از مرزهای استان کرمانشاه انجام می شود و قصرشیرین نیز در حال تبدیل شدن به منطقه آزاد تجاری است.

وی با اشاره به راه اندازی پروژه راه آهن کرمانشاه گفت: پروژه راه آهن جنوب به شمال نیز بزودی دایر خواهد شد و با عبور آن زیرساخت های تبادلات اقتصادی کرمانشاه را روسيه تقویت می شود.

استاندار کرمانشاه ظرفیت های کشاورزی کرمانشاه را نیز مطلوب ارزیابی کرد و گفت: پروژه بزرگ گرسنگی در استان در حال اجراست که می تواند منجر به تحول بخش کشاورزی استان شود. رازانی ادامه داد: کرمانشاه یک و نیم درصد مساحت ایران را دارد اما هفت درصد اراضی کشاورزی را به خود اختصاص داده است.

وی عنوان کرد: همچنین این استان از ظرفیت بالایی در زمینه صنایع نفت و پتروشیمی بخوردار است و می تواند در این زمینه با روسيه همکاری کند.

کرمانشاه و "چلیاپینسک" روسيه خواه خوانده می شوند



رئیس اتاق بازار گانی استان کرمانشاه در ادامه بر لزوم گسترش مراودات تجاری بین کرمانشاه و روسيه هم تأکید و اظهار کرد: در استان کرمانشاه به دنبال افزایش تعاملات تجاری با دیگر کشورهای منطقه هستیم. کاشفی اظهار کرد: روسيه از مهمترین این کشورها است که می تواند شریک تجاری خوبی برای ما باشد و از همین رو درخواست خواه خواندگی با یکی از استان های روسيه را داشتیم که در نهایت هم استان چلیاپینسک انتخاب شد.

وی در خصوص مهمترین زمینه های همکاری کرمانشاه و روسيه نیز گفت: کرمانشاه سه پتروشیمی در حال فعالیت و یک پتروشیمی در دست احداث دارد که روسيه با توجه به توافقی که در صنایع پتروشیمی دارد می تواند به ما کمک کند.

رئیس اتاق بازار گانی استان کرمانشاه از معادن قابل توجه قیمتی این مسئول، اگر خریدار قیمتی خام کرمانشاه هم در روسيه وجود داشته باشد، امکان تعاملات تجاری در این بخش هم وجود دارد.

وی با این اینکه در سال های اخیر تعاملات تجاری کرمانشاه عمده تا کشور عراق بوده است، ادامه داد: متناسبانه کشور عراق به دلیل عدم تبعیت از قوانین بین المللی مسائل خاص خود را دارد و تجارت با این کشور برای تجار ما آسیب های خاص خود را دارد.

رئیس اتاق بازار گانی استان کرمانشاه گفت: البته تجار کرمانشاه آنقدر توانمند هستند که بتوانند علاوه بر حضور موفق در عراق، با سایر کشورهای منطقه هم مبادلات تجاری داشته باشند.

کاشفی از فعالیت حدود هزار تاجر و تولید کننده در کرمانشاه

یاد کرد و افزود: حدود دو برابر این تعداد نیز افرادی را داریم



فرنگی است، اما شرکت‌های روسی عقیده دارند رب گوجه فرنگی که در ایران تولید می‌شود بسیار با کیفیت، اما گران است.

پریکلین در خصوص همکاری در زمینه صنایع پتروشیمی نیز خاطرنشان کرد؛ اگر شرکتی روسی آماده همکاری در این خصوص باشد آن را معرفی خواهیم کرد.

وی در خصوص مبادلات مواد غذایی هم افزود: هیچ شرکتی در روسیه برای واردات محصولات غذایی به این کشور انحصار ندارد و زمینه برای فعالیت شرکت‌های ایرانی فراهم است.

سرپرست نمایندگی بازار گانی روسیه در ایران با اشاره به صادرات ۱۸ میلیارد دلاری روسیه به ایران، اظهار کرد: ۲۰

درصد این واردات به کشور ایران مربوط به فلزات است.

وی همچنین از افزایش ۲۰ تا ۴۰ درصدی تعریف‌های ایران برای واردات فولاد از روسیه هم گلایه کرد که جای نگرانی برای تولید کنندگان فولاد روسیه دارد.

آماده‌ایم به تولید نخود دانه درشت در روسیه کمک کنیم

رئیس شورای ملی نخود با اشاره به برنده بودن نخود کرمانشاه، گفت: آماده‌ایم با کمک کارشناسانی که در بخش کشاورزی داریم، به تولید نخود دانه درشت در روسیه کمک کنیم.

ناصر مرادی، کرمانشاه را از قطب‌های محصولات کشاورزی در کشور دانست و افزود: برخی از محصولات کرمانشاه مانند نخود برنده بین‌المللی هستند.

وی از پیشنهاد صادرات نخود کرمانشاه هم یاد کرد و ادامه داد: نخود کرمانشاهی سال‌هاست به پاکستان، عراق، افغانستان، کشورهای حوزه خلیج فارس و چند سالی هم به هند صادر شده است.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق بازار گانی کرمانشاه با اشاره به تولید سالانه حدود ۳۵۰ هزار تن نخود در کشور که حدود ۱۰۰ هزار تن آن سهم کرمانشاه است، اظهار کرد: در کنار تولید نخود، سالانه حدود ۵۰ هزار تن واردات نخود هم داریم که حتی از خود روسیه هم واردات صورت می‌گیرد. مرادی نخود روسیه را نخودی ریزدانه دانست که بازار پستی کافی ندارد، اما قیمت آن مناسب است.

وی خاطرنشان کرد: این آمادگی را داریم با کمک کارشناسان بخش کشاورزی، به تولید نخود دانه درشت در روسیه کمک کنیم.

رئیس شورای ملی نخود یادآوری کرد: از سوی دیگر روسیه می‌تواند در فرآوری و تامین ماشین آلات خصوصاً ماشین آلات برداشت نخود به ما کمک کند.

مرادی از طرح صفر تا صد نخود که از تولید تا فرآوری را شامل می‌شود هم یاد کرد که قرار است در کرمانشاه اجرا شود و گفت: این طرح توجیه اقتصادی کافی دارد و آماده پذیرش سرمایه‌گذاران در اجرای این طرح هستیم.

علی‌حجتی نایب رئیس خانه صنعت و معدن کرمانشاه هم از سابقه تعاملات تجاری ایران و روسیه یاد کرد و گفت: این دو

که به صورت فصلی و مقطعی معاملات تجاری انجام می‌دهند.

سال گذشته ۶۰ هزار گردشگر ایرانی به روسیه سفر کردند

سفیر روسیه در ایران از حضور ۶۰ هزار گردشگر ایرانی در روسیه در سال گذشته خبر داد و بر لزوم افزایش روابط تجاری دو کشور تأکید کرد. لوان جاگاریان با اشاره به میزان مبادلات تجاری بین ایران و روسیه گفت: افزایش مراودات بین دو کشور بسیار ضروری است.

وی اظهار کرد: میزان مبادلات تجاری ایران و روسیه در سال گذشته ۲.۲ میلیارد دلار بود که با توجه به ظرفیت بالای دو کشور ایران و روسیه امکان افزایش این مبادلات وجود دارد. جاگاریان با اشاره به نزدیک بودن زمان برگزاری نشست کمیسیون مشترک بین ایران و روسیه، افزود: امیدواریم با برگزاری این نشست سطح همکاری ایران و روسیه افزایش یابد.

سفیر روسیه در ایران از برگزاری نمایشگاه صنایع غذایی روسیه در شهریور امسال هم یاد کرد و ادامه داد: حضور تولید کنندگان و تجار ایرانی در نمایشگاه صنایع غذایی روسیه می‌تواند در افزایش تبادلات بین دو کشور ایران و روسیه موثر باشد.

وی خاطرنشان کرد: با توجه به اقداماتی که انجام شده، در سفر تجار و تولید کنندگان به روسیه مشکلی برای صدور روادید نداریم.

سفیر روسیه در ادامه از کاهش تعریف واردات خشکبار در روسیه خبر داد و گفت: تقاضا داریم ایران هم تعریف‌های ترجیحی برای تعامل با روسیه در نظر بگیرد.

جاگاریان بخش قابل توجهی از مبادلات دو کشور را نیز مربوط به صنعت گردشگری دانست و تصریح کرد: سال گذشته ۶۰ هزار گردشگر ایرانی از روسیه بازدید کردند.

وی گفت: زمینه حضور گردشگران ایرانی به خوبی در روسیه فراهم است و سفارت ایران در روسیه هم باید برای جذب گردشگران روسیه به ایران تلاش کند.

وی در پایان از بازدید دو روزه از استان کرمانشاه و صنایع استان هم یاد کرد و افزود: کرمانشاه مزیت‌های خوبی برای توسعه مبادلات تجاری با روسیه دارد.

در ادامه سرپرست نمایندگی بازار گانی روسیه در ایران نیز از تسهیل روابط بانکی بین دو کشور خبر داد.

ولادیسلاو پریکلین از برگزاری جلساتی بین دو کشور به منظور رفع مشکلات بانکی یاد کرد و افزود: در این جلسه برخی از بانک‌های ایرانی از جمله بانک توسعه صادرات، ملی، سینا، سپه و ... حضور داشتند و مقرر شد در مبادلات تجاری بین دو کشور از قابلیت این بانک‌ها هم استفاده شود تا در آینده نزدیک مسائل بانکی بین ایران و روسیه مرتفع شود.

سرپرست نمایندگی بازار گانی روسیه در ایران در خصوص حوزه‌هایی که قابلیت تعامل تجاری بین روسیه و کرمانشاه را دارد نیز افزود: یکی از این حوزه‌ها صادرات رب گوجه



اتاق بازارگانی، صنایع، معدن و کشاورزی کرمانشاه
شماره ۰۵/سال دوازدهم/۱۳۹۶

سهم زیادی در اشتغال استان دارد، اما آنطور که باید صدای بخش کشاورزی شنیده نمی‌شود.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، کیوان کاشفی در نشست هم‌اندیشی بررسی مسائل حوزه کشاورزی، از تلاش های چند سال اخیر اتاق بازار گانی برای حوزه کشاورزی یاد کرد که زمینه ساز اتفاقات خوبی در بخش کشاورزی بوده است.

وی کمیسیون کشاورزی اتاق بازار گانی کرمانشاه را از پربارترین کمیسیون‌ها عنوان کرد و گفت: جلسات کمیسیون کشاورزی اتاق بازار گانی نیز به صورت مستمر برگزار می‌شود و نتایج خوبی داشته است.

کاشفی همچنین به فعالیت شورای ملی نخود اشاره کرد و افزود: اعتبارات خوبی برای شورای ملی نخود لحاظ شده و شاهد اثرگذاری این شورا بر بازار نخود بوده ایم.

وی به اقدامات موثر انجام شده در حوزه صادرات دام زنده هم اشاره و بیان کرد: در بحث صادرات دام زنده کارهای خوبی انجام شده است.

رئیس اتاق بازار گانی استان کرمانشاه کشاورزی را از بخش های موثر در توسعه استان دانست و ادامه داد: بخش کشاورزی ما علی‌رغم قابلیت‌های فراوان، با مشکلاتی مواجه است.

عضو هیات رئیسه اتاق بازار گانی ایران با اشاره به اینکه در این استان تقریباً ۱۰۰ درصد کشت محصولات کشاورزی با بخش خصوصی است، خاطرنشان کرد: برای مثال در کرمانشاه سهم بخش کشاورزی در اشتغال از صنعت بسیار بیشتر است، اما به اندازه یک دهم صنعت، صدای بخش کشاورزی به گوش نمی‌رسد.

کاشفی معتقد است، در استان کرمانشاه بیشتر دیدگاه دولتی ها در حوزه کشاورزی مطرح است و این در حالیست که بخش خصوصی کار را انجام می‌دهد و باید به بخش دولتی خط مشی بدله.

وی با تأکید بر اینکه بخش خصوصی کشاورزی در استان کرمانشاه باید قوی‌تر از وضعیت موجود باشد، افزود: این بخش باید مطالبه‌گر باشد و برای رفع مشکلات تلاش کند. رئیس اتاق بازار گانی کرمانشاه در ادامه به فعالیت‌های مؤثر شورای گفتگویی دولت و بخش خصوصی در استان کرمانشاه اشاره و اظهار کرد: این شورا، کارگروهی با وزنه سنگین است که مقامات عالی استان از جمله شخص استاندار در آن حضور دارند.

وی از فعالیت دیرخانه مستقل شورای گفتگویی دولت و بخش خصوصی در اتاق بازار گانی استان کرمانشاه خبر داد و گفت: بیش از ۹۰ درصد میاحت مطرح شده در این شورا محقق شده و موارد مهم نیز به کارگروه شورای ملی ارجاع می‌یابد.

کاشفی با اشاره به اینکه تمام مصوبات شورای گفتگو ظرف یک ماه برای تصمیم‌گیری به هیئت دولت می‌رود، افزود: بخش صنعت، سهم خوبی در جلسات شورای گفتگو دارد، اما حوزه کشاورزی کمتر در این شورا ورود کرده است.

وی همچنین به فعالیت تشكیل‌های بخش خصوصی اشاره و

کشور از قدرت‌های بزرگ منطقه و به نوعی برادرخوانده هستند.

حجتی از زمینه‌های که کرمانشاه و روسیه می‌توانند همکاری داشته باشند هم یاد کرد و ادامه داد: یکی از مهمترین این زمینه‌ها صادرات آرد به عراق است.

وی با این اینکه اکنون میزان قابل توجهی آرد از کرمانشاه به عراق صادر می‌شود، تاکید کرد: اگر سرمایه‌گذاران روسیه در زمینه تولید آرد با کرمانشاه همکاری کنند، این استان می‌تواند پایگاهی برای صادرات آرد به عراق با همکاری روسیه باشد.

به گفته این تولید کننده آرد، کارخانجات تولیدی آرد کرمانشاه ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن آرد را در سال دارند.

حجتی در پایان بر لزوم ایجاد یک دفتر بازار گانی روسیه در کرمانشاه هم به عنوان پل ارتقاطی تاکید کرد.

سرمایه‌گذاران روسیه برای احداث "پتروشیمی چهارم" کرمانشاه پای کار بیاند

مدیر عامل شرکت ماهان شیمی زاگرس از سرمایه‌گذاران روسی برای حضور در پتروشیمی چهارم کرمانشاه و صنایع پایین دستی آن دعوت کرد.

محمود جلوند با اشاره به آخرین وضعیت پتروشیمی چهارم کرمانشاه که در اسلام آبادغرب و در ۵۵ کیلومتری کرمانشاه احداث خواهد شد، اظهار کرد: کار پیگیری احداث این پتروشیمی از سال ۹۴ آغاز شد.

وی ادامه داد: اکنون روند قانونی و اخذ مجوزها، خواراک و ... انجام شده و گروهی از سرمایه‌گذاران بزرگ کرمانشاه برای احداث این پتروشیمی پای کار هستند.

مدیر عامل شرکت ماهان شیمی زاگرس با اشاره به سرمایه‌گذاری قابل توجه این پروژه گفت: ۱.۶ میلیارد یورو اعتبار برای این پتروشیمی در نظر گرفته شده است.

جلوند از سرمایه‌گذاران روسی که توان همکاری در اجرای این پروژه را دارند در خواست کرد به عنوان شریک پای کار بیاند.

وی با اینکه این پتروشیمی می‌تواند صنایع پایین دستی قابل توجهی را ایجاد کند، افزود: سرمایه‌گذاران روسی می‌توانند در ایجاد صنایع پایین دستی پتروشیمی در منطقه ویژه اقتصادی اسلام آبادغرب حضور داشته باشند.

جهانبخش شکری رئیس خانه صنعت و معدن استان کرمانشاه هم از روابط تجاری دیرینه ایران و روسیه یاد کرد و افزود: تنها مشکلی که اکنون برای افزایش مراودات وجود دارد، کارهای بانکی است که باید تسهیل شود.

وی اظهار کرد: ایران و روسیه می‌توانند به عنوان دو شریک تجاری خوب و دو قدرت مهم منطقه، کمبودهای یکدیگر را مرتفع کنند.

ئیس اتاق بازار گانی کرمانشاه: صدای بخش کشاورزی شنیده نمی‌شود

رئیس اتاق بازار گانی استان کرمانشاه گفت: بخش کشاورزی



هزاران مورد آن در کشور وجود دارد، محصولات کشاورزی، پسته، زعفران و ... همه مواردی است که می‌توانیم با فرآوری مناسب از آن بهره بیشتری ببریم.

آیت الله علما یادآوری کرد: در همین استان کرمانشاه انواع صنایع دستی، جاذبه‌های گردشگری، غار قوری قلعه، طاقبستان و ... را داریم که اگر در جای دیگری بودند استفاده بسیار بیشتری از آنها می‌شد.

وی معتقد است، اگر بخواهیم استان کرمانشاه تکانی بخورد باید از این بی تفاوتی و بی حالی خارج شویم و از مزیت‌هایی که داریم استفاده کنیم.

نماینده ولی فقیه در استان کرمانشاه استفاده از این مزیت‌ها را نیازمند حرکت بسیجی دانست و خاطرنشان کرد: بسیج همواره در جبهه و خط مقدم خلاصه نمی‌شود و گاهی در همین عرصه اقتصادی، عرصه علمی مانند فناوری هسته‌ای، عرصه دفاعی و ساخت موشك‌ها و ... خود را نشان می‌دهد. آیت الله علماء در ادامه از سابقه بسیج در کشور هم یاد کرد و افزود: بسیج اگرچه از زمان پیامبر اسلام (ص) وجود داشته است، اما سر و سامانی که به بسیج داده شده از ابتکارات حضرت امام خمینی (ره) بود.

وی ادامه داد: امام خمینی (ره) در همه امور مردم را با همین تفکر بسیجی به میدان آوردن و نتایج آن را در پیروزی انقلاب اسلامی و حتی سال‌های جنگ هم شاهد بودیم.

به گفته نماینده ولی فقیه در استان کرمانشاه، حضور مردم و دلالت آنها در سرنوشت خودشان و این میزان از دموکراسی که در کشور ما وجود داشته در دنیا کم نظر است.

وی با اشاره به اینکه امروز این الگو در کشورهایی مانند سوریه و عراق نیز رواج یافته است، تاکید کرد: روحیه بسیجی بسیار توانمند و کارساز است، نمونه این روحیه را در شهید "حججی" دیدیم که به واسطه همین روحیه بسیجی انقلابی به پا کرد.

آیت الله علماء از تاثیر مهم کسبه و بازار نیز در تحقق روحیه بسیجی یاد کرد و گفت: در زمانی که بسیج هنوز به این شکل سامان یافته بود بازاریان ما کار بسیجی می‌کردند.

امام جمعه کرمانشاه خاطرنشان کرد: در زمان گذشته که دولتی‌ها کمتر با امور دینی، مذهبی و ... مردم کار داشتند، اکثر امور به دست همین بازاریان بود، برای مثال جشن‌های بزرگ مانند نیمه شبغان را همین بازاریان بربا می‌کردند.

آیت الله علماء با بیان اینکه در تمام فراز و نشیب‌هایی که پشت سر گذاشتمیم همواره بازار حرف اول را زده است، خاطرنشان کرد: حتی در نهضت ملی شدن صنعت نفت نیز بازاریان با هدایت بزرگانی همچون آیت الله کاشانی به میدان آمدند.

وی گفت: در سال‌های انقلاب و جنگ نیز بازار نقش مهمی در گذر از شرایط سخت داشت و در اکثر موارد بازار تهران پیشقدم بود و جلوتر از سایر بازارها به مردم خط دهی می‌کرد.

ترویج سبک زندگی اسلامی دست بازاریان و کسبه است فرمانده سپاه حضرت نبی اکرم (ص) استان کرمانشاه گفت:

یان کرد: اتاق بازرگانی ضمن به رسمیت شناختن استقلال این تشکل‌ها، حمایت‌های خوبی از آنها دارد.

در ادامه ناصر مرادی رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق بازرگانی کرمانشاه و نائب رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق ایران خواستار توجه بیشتر به تشکل‌های بخش کشاورزی استان کرمانشاه شد و افزود: متساقنه تشکل‌های کشاورزی استان مطالبه‌گر نبوده و به جایگاه شایسته خود نرسیده اند. مرادی تاکید کرد: تشکل‌های بخش کشاورزی استان کرمانشاه باید یکدست و یکصدا باشند و در تصمیم گیری‌های حوزه کشاورزی مشارکت کنند.

وی خواستار راهاندازی دبیرخانه تشکل‌های کشاورزی در اتاق بازرگانی استان شد و افزود: این دبیرخانه برای هماهنگی بیشتر تشکیل شود.

به گفته این مسئول تشکل‌های کشاورزی نه تنها در بعد صادرات بلکه در زمینه تولید، مصرف و تنظیم بازار باید نقش پُررنگی داشته باشند.

آئین بزرگداشت بسیج اصناف در محل اتاق کرمانشاه برگزار شد



سهم عده اجرای اقتصاد مقاومتی بر عهده بازاریان است نماینده ولی فقیه در استان و امام جمعه کرمانشاه بایان اینکه تنها راه نجات کشور اتکا به توانمندی‌های داخل و اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی است، گفت: سهم عده اجرای اقتصاد مقاومتی بر عهده بازاریان است.

به گزارش روابط عمومی اتاق کرمانشاه، آیت الله مصطفی علماء در همایش روز بسیج اصناف که در اتاق بازرگانی کرمانشاه برگزار شد، از اهمیت اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی یاد کرد و گفت: باید بسیجی وار به اجرای این سیاست‌ها پردازیم، زیرا تنها راه نجات کشور به عقیده کارشناسان و دانشمندان اتکا به توانمندی‌ها و داشته‌های داخلی است.

وی ادامه داد: بیشترین سهم در تحقق اقتصاد مقاومتی بر عهده خود مردم و خصوصاً کسبه و بازار است و دولتی‌ها نقش بسیار کمتری در این خصوص دارند.

امام جمعه کرمانشاه با بیان اینکه در هر نقطه، استان و شهرستانی در کشور قابلیت‌هایی وجود دارد که می‌توان به آن تکیه کرد، افزود: محصولاتی مانند صنایع دستی که



اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی کرمانشاه
شماره ۰۵/سال دوازدهم/۱۳۹۶

ترویج سبک زندگی اسلامی تا حد زیادی دست بازاریان و کسبه است.

سردار بهمن ریحانی، اظهار کرد: در همه نهضت‌ها و انقلابها در تاریخ حتی زمان پیامبر در صدر اسلام پشتونه مالی وجود داشته و پشتونه مالی پیامبر(ص) نیز حضرت خدیجه(س) بوده است.

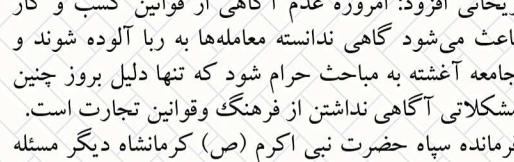


وی افزو: پشتونه مالی انقلاب نیز کسبه و تجار بودند که در تمامی جنبش‌های مردمی با انقلاب همراه بودند. ریحانی با بیان اینکه همراهی و پشتیبانی کسبه و بازاریان فقط مالی نبوده، خاطرنشان کرد: بازاریان نقش مهمی در فرهنگ، اقتصاد و سیاست دارند و عامل مهمی در تغییر نگرش‌ها، سنت‌ها و باورها هستند.

فرمانده سپاه حضرت نبی اکرم(ص) کرمانشاه با اشاره به اینکه بازاریان و کسبه در گذشته همیشه نگران وضعیت جامعه خود بوده‌اند، گفت: فرهنگ و سیاست ما به بازار و جامعه اصناف گره خورده و انتظار می‌رود بازاریان بیشتر نگران وضعیت جامعه باشند.

وی افزو: با توجه به اینکه امروز جامعه در وضعیت مطلوب گذشته نیست و مشکلات پیچیده شده است، بسیج اصناف باید برای مقابله با تغییرات فرهنگی کارهای عملی بیشتری انجام دهد.

فرمانده سپاه حضرت نبی اکرم(ص) کرمانشاه در ادامه با بیان اینکه تجارت و کاسی نیازمند آگاهی از قوانین و فرهنگ تجارت است، اظهار کرد: در گذشته برای داشتن کار کوچکی در بازار، اصناف باید در رابطه با قوانین کسب و کار و تجارت مطالعه می‌کردند، اما امروزه به آگاهی از این قوانین توجه نمی‌شود.



ریحانی افزو: امروزه عدم آگاهی از قوانین کسب و کار باعث می‌شود که ندانسته معامله‌ها به ربا آلوه شوند و جامعه آگشته به مباحث حرام شود که تنها دلیل بروز چنین مشکلاتی آگاهی نداشتن از فرهنگ و قوانین تجارت است.

فرمانده سپاه حضرت نبی اکرم(ص) کرمانشاه دیگر مسئله مهمی که نیازمند اقدامات بسیج اصناف است را توجه بازاریان به معروفات و نهی از منکرات دانست و خاطرنشان کرد: در قدیم نهی از منکر و امر به معروف بیشتر توسط کسبه انجام می‌شد.

وی با اشاره به اینکه تبلیغ سبک زندگی اسلامی به دست

بازاریان است، خاطرنشان کرد: جامعه بازاریان باید نسبت به

